ИРКУТСКАЯ НЕФТЯНАЯ КОМПАНИЯ

25 лет

ИРКУТСКАЯ НЕФТЯНАЯ КОМПАНИЯ

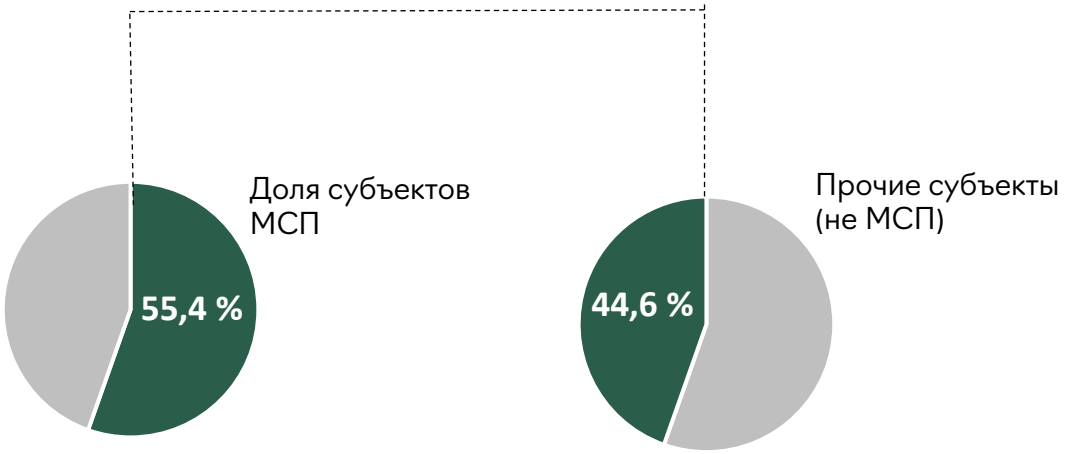
РАЗВИТИЕ ПАРТНЕРСТВА с Группой компаний ИНК

как фактор повышения производственного потенциала

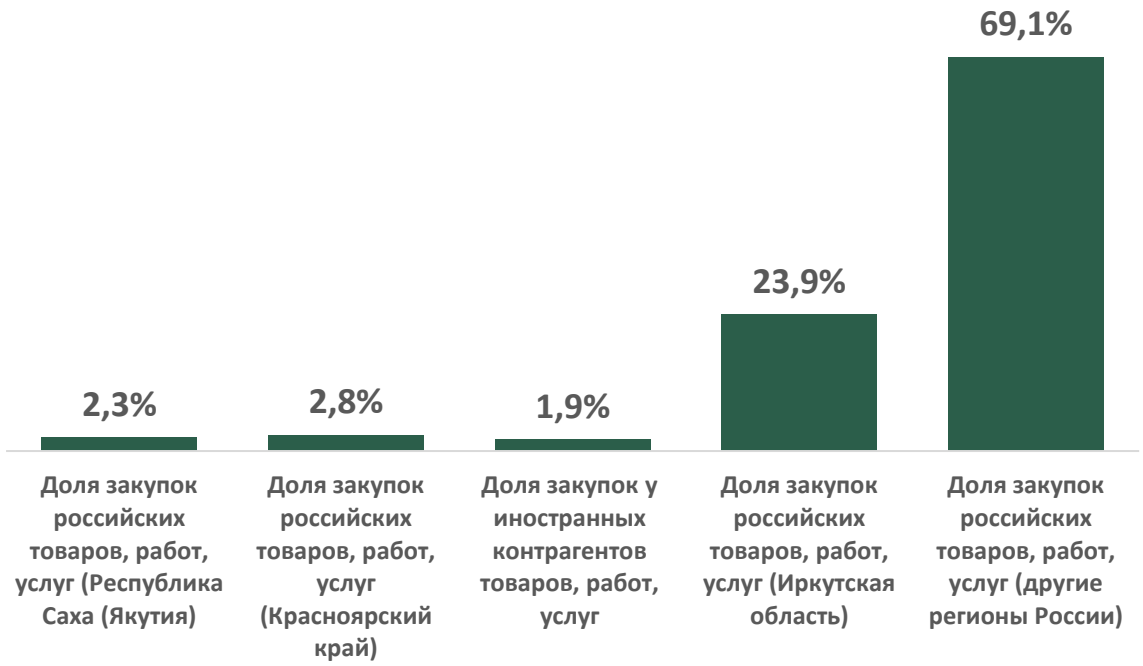
36

Общая стоимость договоров с МСП в 2025 г., млрд. руб.

Доля контрагентов по видам в 2025 г.



Доля товаров, работ, услуг в общем объеме закупок товаров, работ, услуг в ООО «ИНК», 2025 г.



ЗАКУПОЧНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КОМПАНИИ

ПРИНЦИПЫ

- Открытость и прозрачность, равноправие и справедливость
- Отсутствие дискриминации, отсутствие личной заинтересованности сотрудников
- Приоритет качества
- Экономически эффективное расходование денежных средств

ОРГАНИЗАЦИЯ

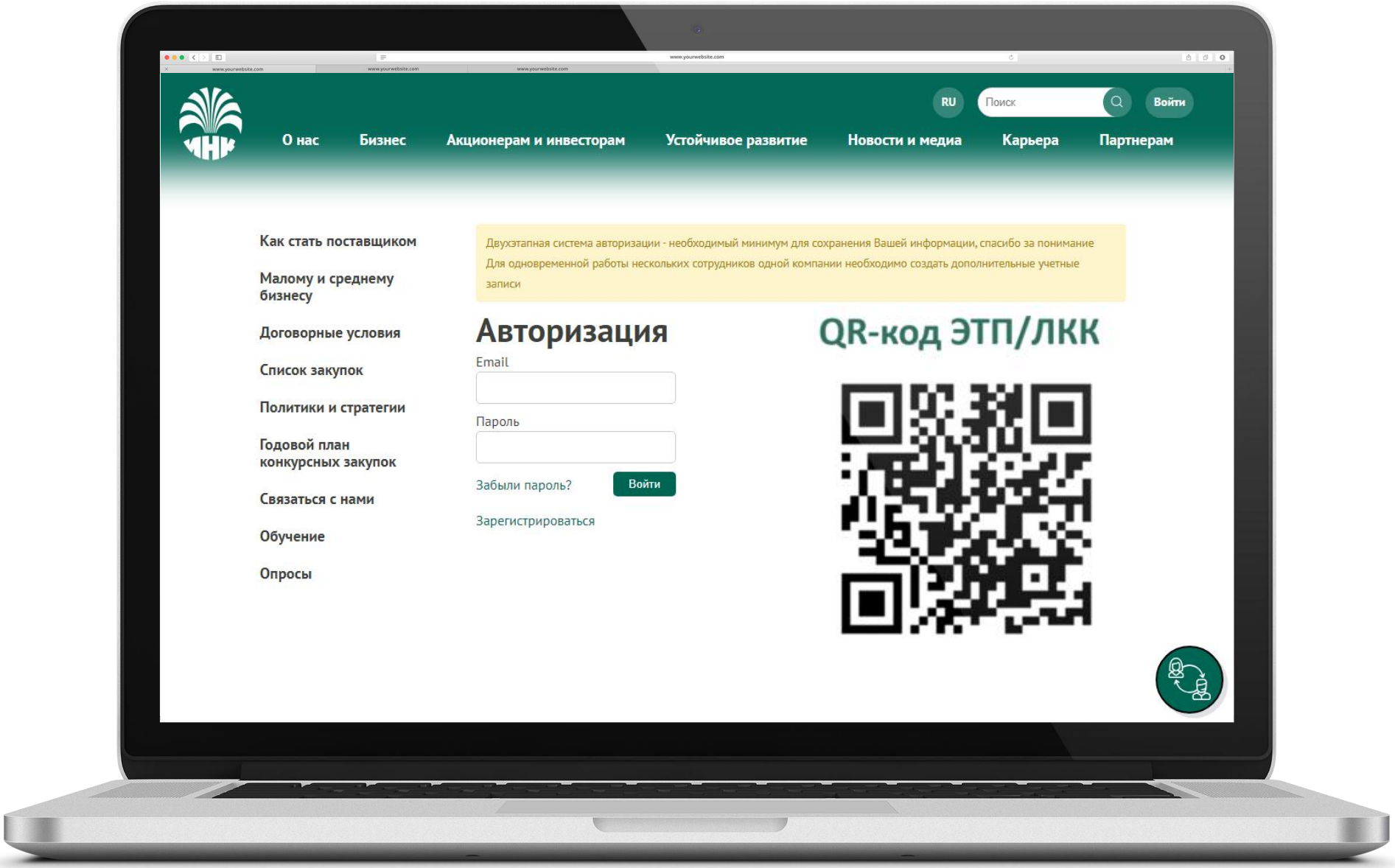
- Закупочная деятельность не регулируется 223-ФЗ, 44-ФЗ
- Собственная электронная площадка (ЭТП/ЛКК)
- ЭЦП, а также внесение обеспечения заявки и контракта – не требуется
- Информация о проводимых тендерных процедурах публикуется на ЭТП и доступна для всех зарегистрированных контрагентов

ССЫЛКИ

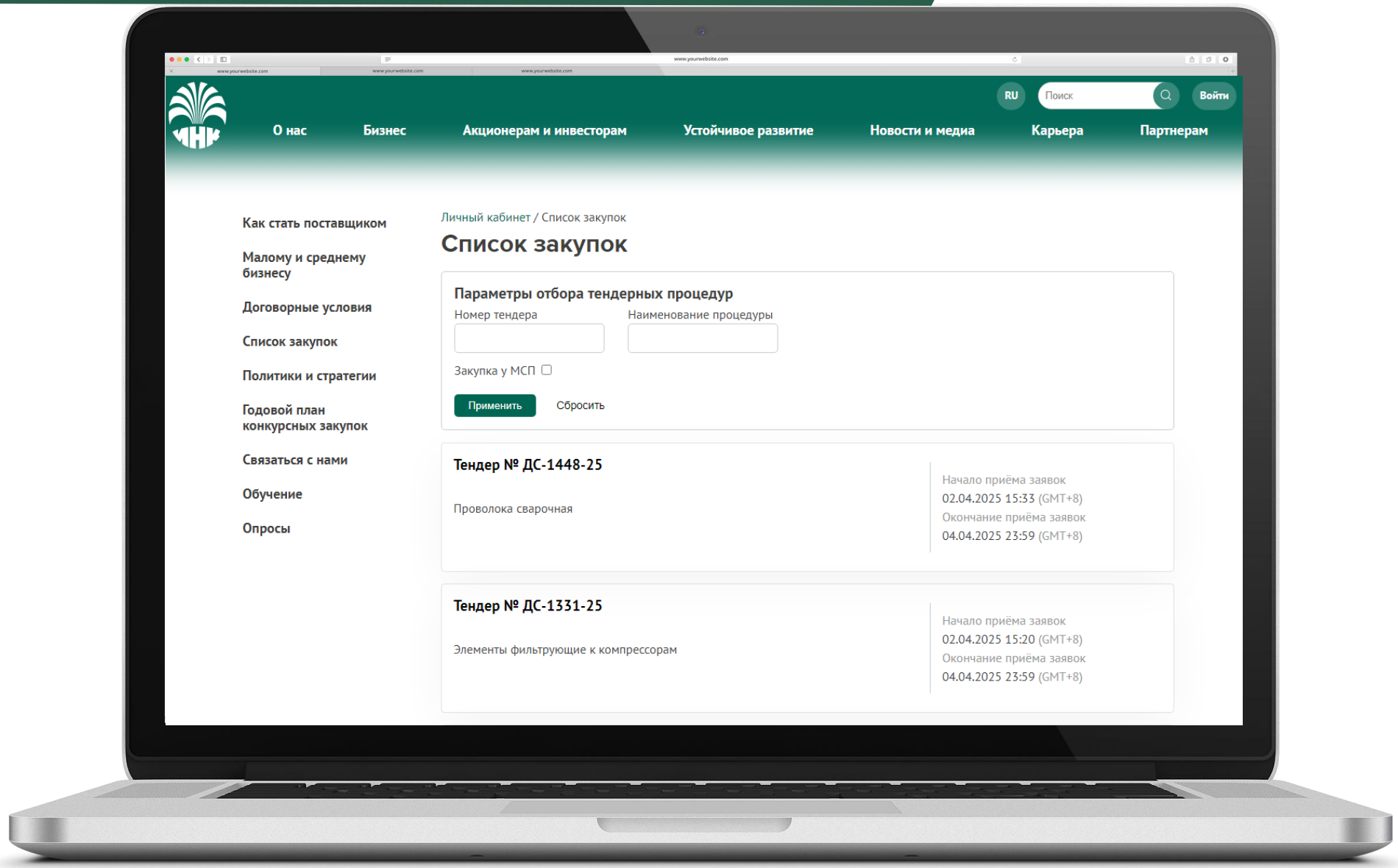
- Прохождение регистрации Раздел «Тендеры» (сайт ИНК) http://lkk.irkutskoil.ru
- Инструкция по ЭТП Раздел «Тендеры» (ЛКК/ЭТП)
- Правила подачи заявок Раздел «Тендеры» (сайт ИНК) http://lkk.irkutskoil.ru/rules
- Техническая поддержка Задать вопрос Раздел «Тендеры» (сайт ИНК) http://lkk.irkutskoil.ru/feedback



25 РЕГИСТРАЦИЯ НА ЭЛЕКТРОННОЙ ПЛОЩАДКЕ



25 РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ НА ЭЛЕКТРОННОЙ ПЛОЩАДКЕ



КАК СТАТЬ ПАРТНЕРОМ (ПЕРВЫЕ ШАГИ)

1 Зарегистрировать личный кабинет на электронной площадке, где:

- выбрать номенклатурные группы
- загрузить учредительные документы
- заполнить общие анкетные данные, разделы «Основные документы» и «Документы по ПБ и ОЗ»
- нажать кнопку «Отправить на проверку»

2 Принять участие в действующем тендере

Подать заявку на участие в тендере можно **не дожидаясь** окончания проверки аккредитации.

Присвоенный статус по итогу проверки **не ограничивает** Вашего участия в закупочных процедурах.

25 УЧАСТИЕ В ЗАКУПКАХ



Простая процедура регистрации:

- данные организации (ИНН/КПП)
- личные данные (ФИО/тел./e-mail)
- получить подтверждение на e-mail

Не требуется электронно-цифровой подписи (ЭЦП))

Не требуется финансового обеспечения, участие бесплатное

КАК СТАТЬ ПАРТНЕРОМ (ПЕРВЫЕ ШАГИ)

ТМЦ

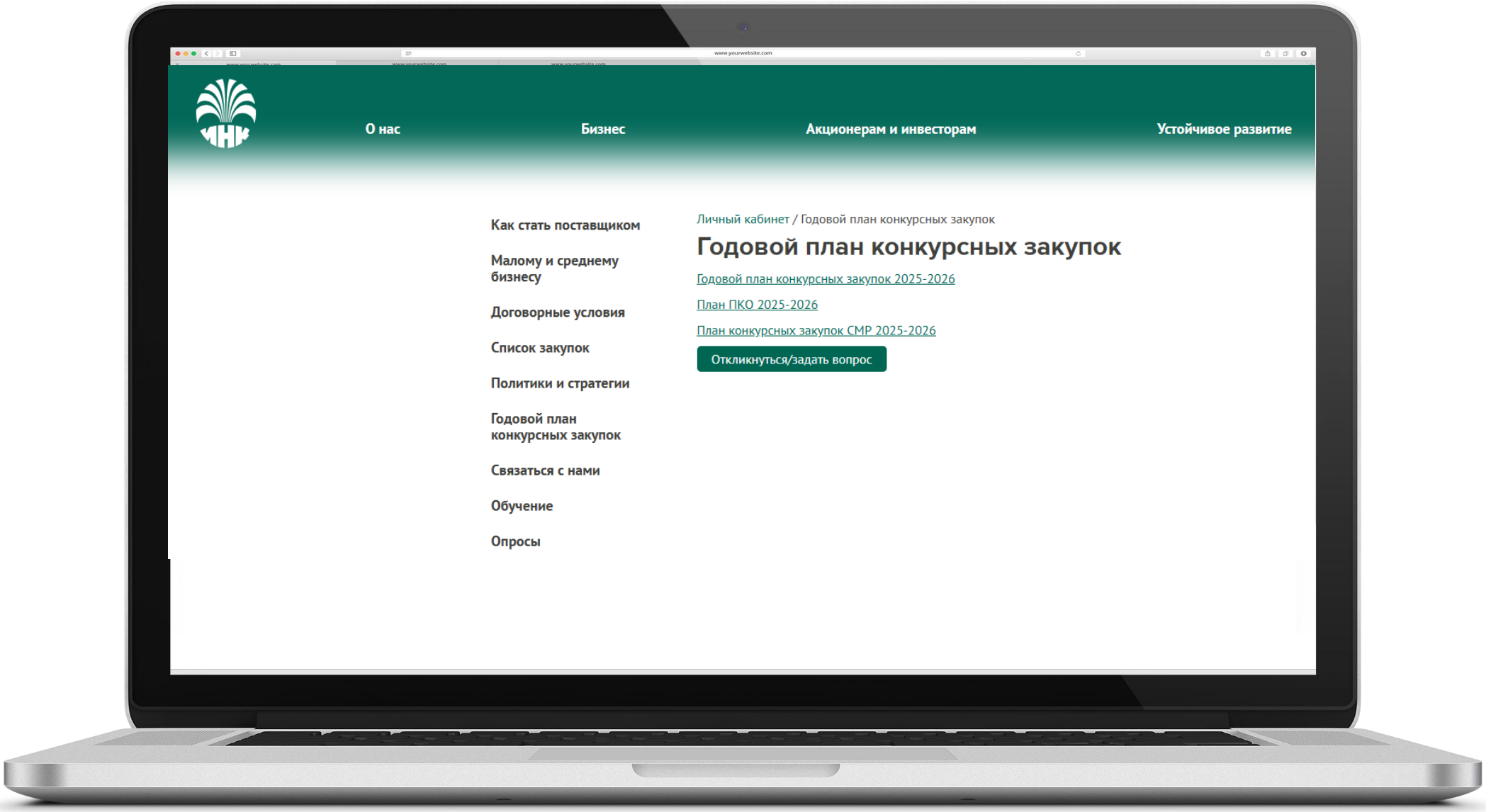
- Автоматизация и КИП
- Блочно-комплектное оборудование различного назначения
- Буровое, внутрискважинное, нефтепромысловое оборудование
- Вычислительная техника и связь
- Продукция химической промышленности
- Общестроительные материалы
- Трубная продукция для добычи, бурения, трубопроводов
- Трубопроводная арматура
- Транспортная техника
- Энергетическое оборудование

РАБОТЫ/УСЛУГИ

- Геология
- Бурение скважин
- Услуги по внедрению информационных технологий
- Логистика, транспортное обеспечение и складское хозяйство
- Общестроительные работы и услуги, в т.ч. строительство объектов энергетического хозяйства
- Проектно-изыскательские работы
- Ремонт и обслуживание оборудования
- Страхование
- Супервайзинг и буровые сервисы

Полный перечень размещен в личном кабинете участника в разделе «Номенклатура»

25 ГОДОВОЙ ПЛАН КОНКУРСНЫХ ЗАКУПОК



СОСТАВ ТЕНДЕРНОЙ ДОКУМЕНТАЦИИ



- Организационная и техническая часть (исходные данные)
- Квалификационная часть
- Коммерческая часть
- Договорная часть

1 ОБЩИЕ

- Комплектность документов
- Коммерческое предложение
- Согласие с условиями договора
- Аккредитация оценка благонадежности

2 ТМЦ

- Производитель; дилер
- Сертификаты, лицензии
- Соответствие техническим требованиям

3 РАБОТЫ И УСЛУГИ

- Обеспеченность трудовыми и материально-техническими ресурсами
- Квалификация персонала, успешный опыт выполнения аналогичных работ услуг
- Сертификаты, лицензии, допуски
- Соответствие требованиям ПБ и ОЗ

ПРОЦЕСС ВЫБОРА КОНТРАГЕНТА

СБОР ПРЕДЛОЖЕНИЙ

ЭТП направляет сообщение всем зарегистрированным потенциальным участникам, по соответствующей номенклатурной группе

КВАЛИФИКАЦИОННАЯ И ТЕХ. ОЦЕНКА

1. Наличие трудовых ресурсов, техники, машин; оборудования;
2. Наличие лицензий, допусков, свидетельств, аттестаций;
3. Наличие опыта по предмету тендера
4. Проведение тех. переговоров
5. Соответствие тех. требованиям

ЦЕНОВОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

Ком. оценка:

Проверка сметных расчетов, калькуляций, тарифов, расценок, порядок ценообразования, условий оплаты и т.д.

ТОРГ

1. Приглашаются участники, прошедшие квалификационную и тех. оценку и предложившие оптимальные: стоимость, качество, сроки

2. Проведение коммерческих переговоров

ВЫБОР ПОБЕДИТЕЛЯ

По результатам решения уполномоченного органа и письма о победе заключается договор

Выбор контрагента осуществляется уполномоченным органом

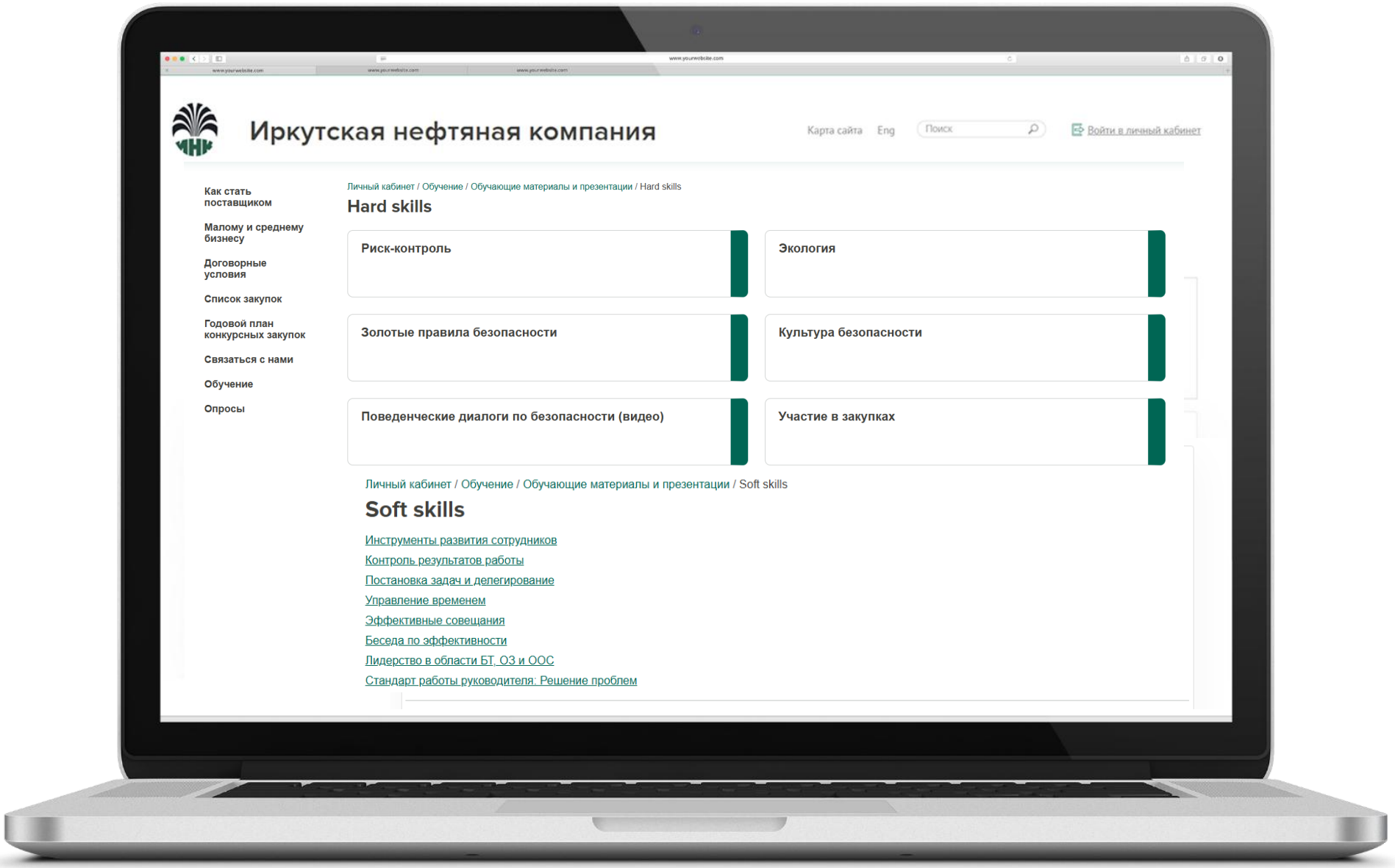


ЦЕННОСТНО-ОРИЕНТИРОВАННОЕ ПАРТНЕРСТВО:

Развитие потенциала поставщика:

– Вложение в человеческий капитал и организационные ресурсы поставщика со стороны крупного заказчика (обучение, мастер-классы и т.д.)

ОБУЧАЮЩИЕ КУРСЫ И МАСТЕР-КЛАССЫ





25 РАЗВИТИЕ ПОТЕНЦИАЛА ПОСТАВЩИКОВ

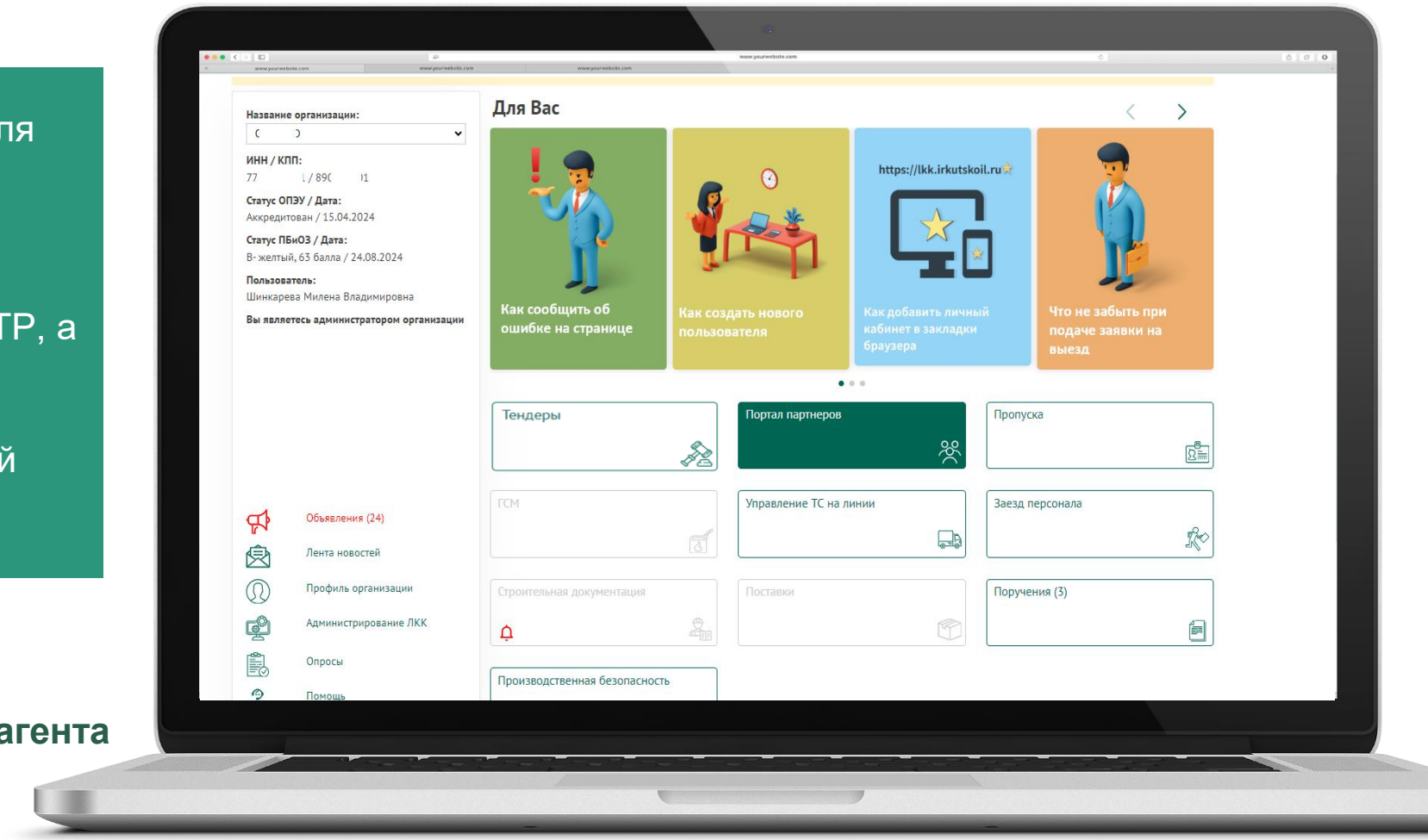
ЦЕННОСТНО-ОРИЕНТИРОВАННОЕ ПАРТНЕРСТВО:

Стимулирование соревновательности и кооперация поставщиков

- Развитие конкурентной среды
- Разработка и внедрение инноваций (Окно инноваций)
- Портал партнеров (поиск субпоставщиков, предложение своих товаров, работ, услуг)

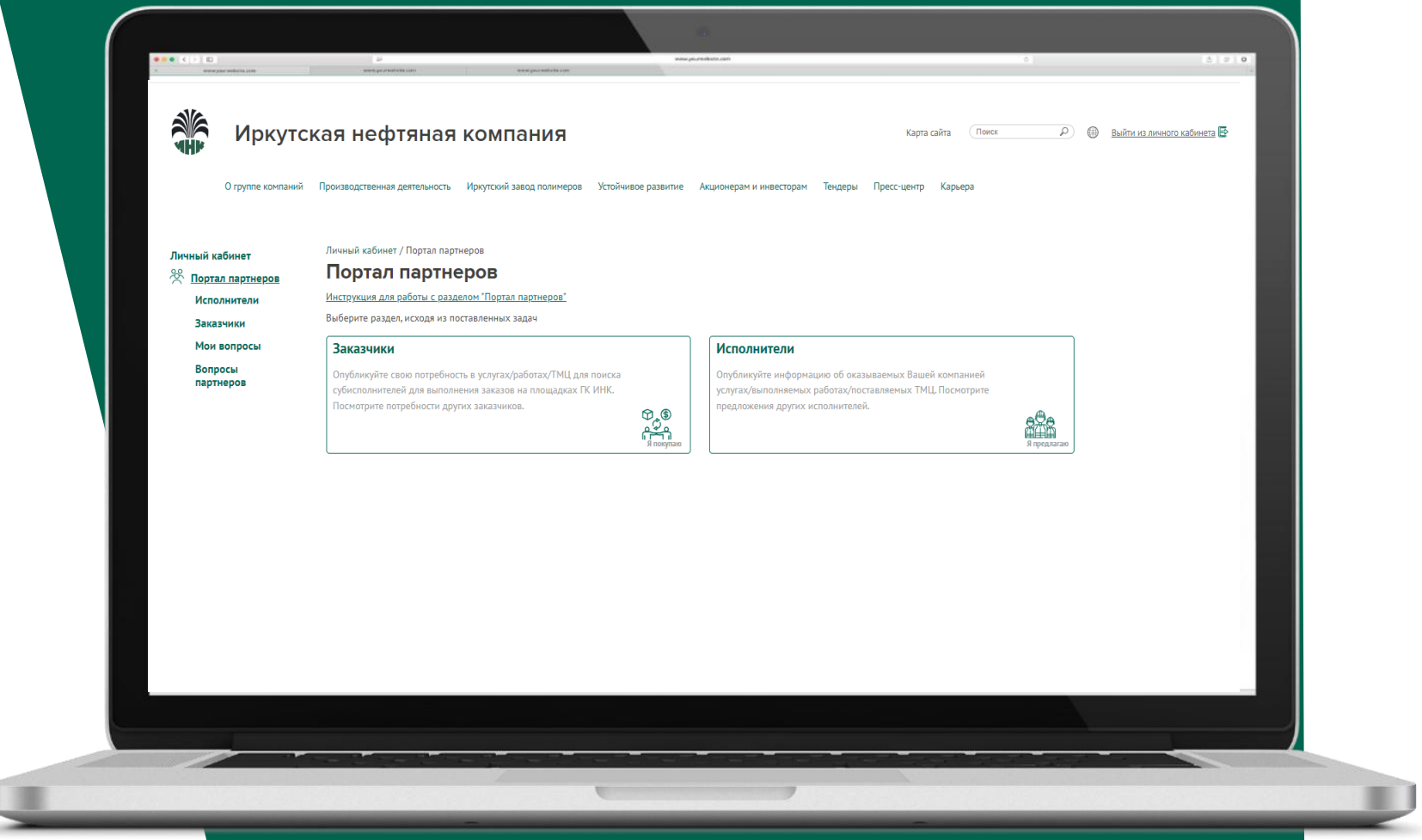
ЭКОСИСТЕМА ПОСТАВЩИКОВ

Портал партнеров – это площадка для поиска и взаимодействия партнеров, посредством размещения заказов на выполнение работ, услуг, поставку МТР, а также откликов на опубликованные заказы партнеров Иркутской нефтяной компании



Личный кабинет контрагента на сайте ИНК
lkk.irkutskoil.ru

РАЗДЕЛЫ ПОРТАЛА ПАРТНЕРОВ





Заказчики – для тех, кто хочет опубликовать свою потребность или просмотреть потребности других компаний



Исполнители – для тех, кто хочет опубликовать свое предложение или просмотреть предложения других компаний

ОСНОВНЫЕ ЗАДАЧИ ПОРТАЛА

01

Развитие кооперации и повышение производственного потенциала, в т.ч местных субъектов предпринимательства

02

Максимальное вовлечение и рациональное использование локальных ресурсов

03

Реализация невостребованных МТР, техники

04

Повышение надежности в исполнении контрактов

ОСНОВНОЙ ФУНКЦИОНАЛ ПОРТАЛА

Создание объявлений



Создавайте потребности и предложения.

Указывайте количество ресурсов и их местоположение.

Поиск объявлений



Пользуйтесь фильтрами для поиска необходимых объявлений.

Быстрый поиск встречных Вашему объявлений по кнопкам:
«Подобрать потребность» ;
«Подобрать предложение».

Визуализация на карте



Просматривайте карту объявлений.

Найдите ближайшего исполнителя/заказчика.

Коммуникации



Задайте вопрос и перейдите в чат по объявлению.

Ведите переписку совместно с другими сотрудниками в Вашем ЛК.

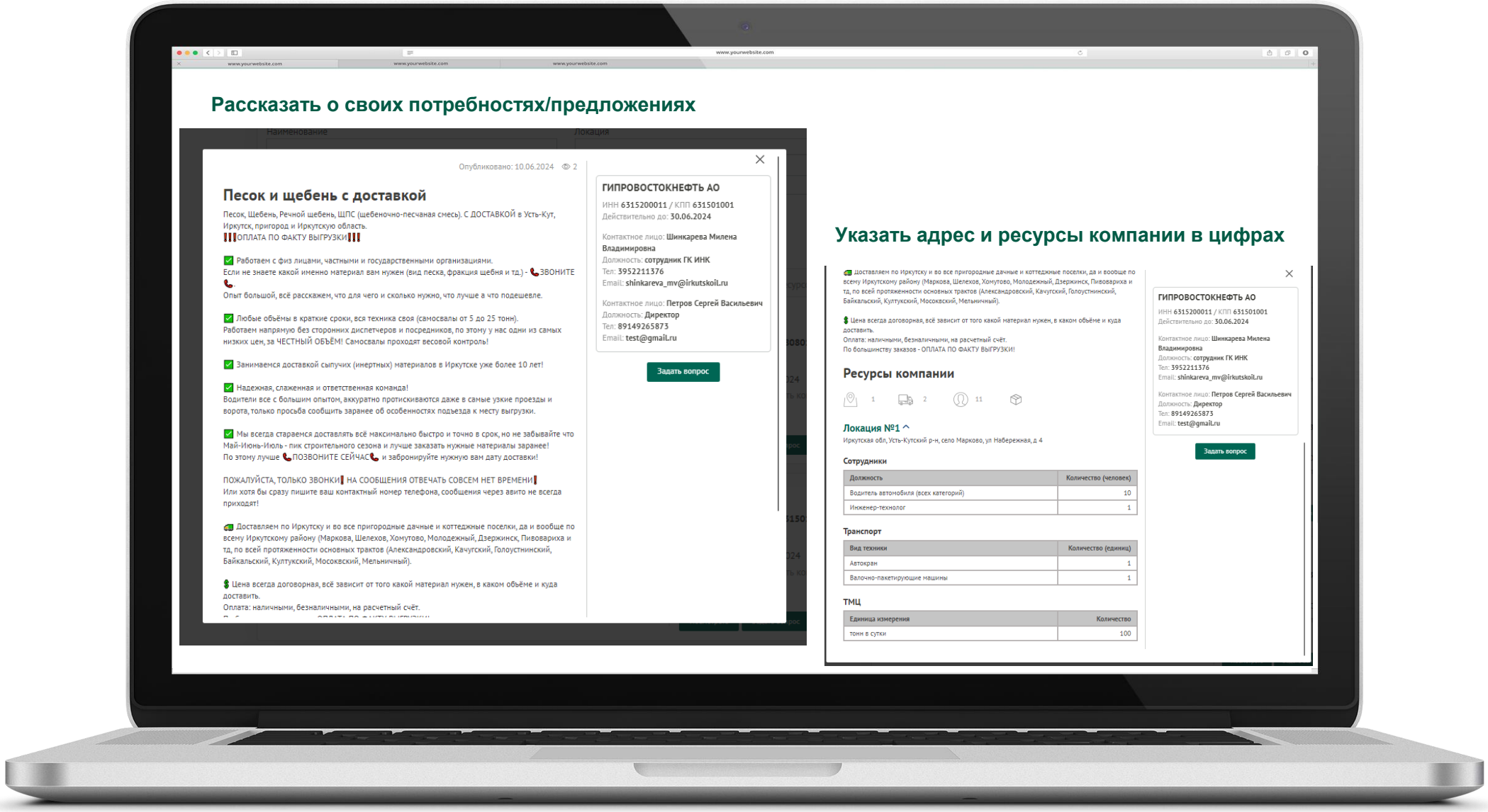
Получайте уведомления о новом сообщении.

Отклики

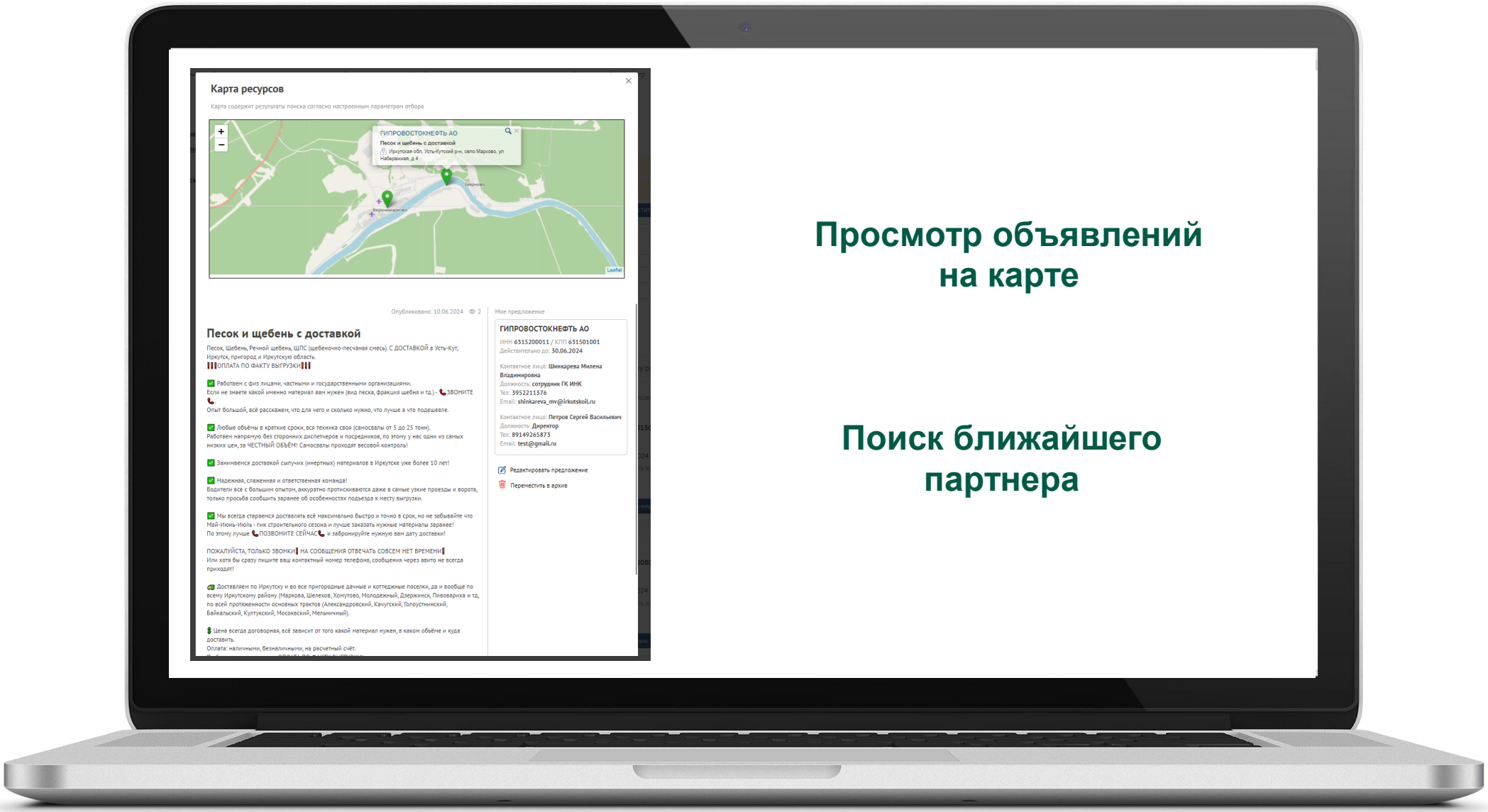


Откликайтесь на объявление и автор свяжется с Вами.

Просматривайте организации, которые откликнулись и информацию о них, прежде чем выбрать партнера.

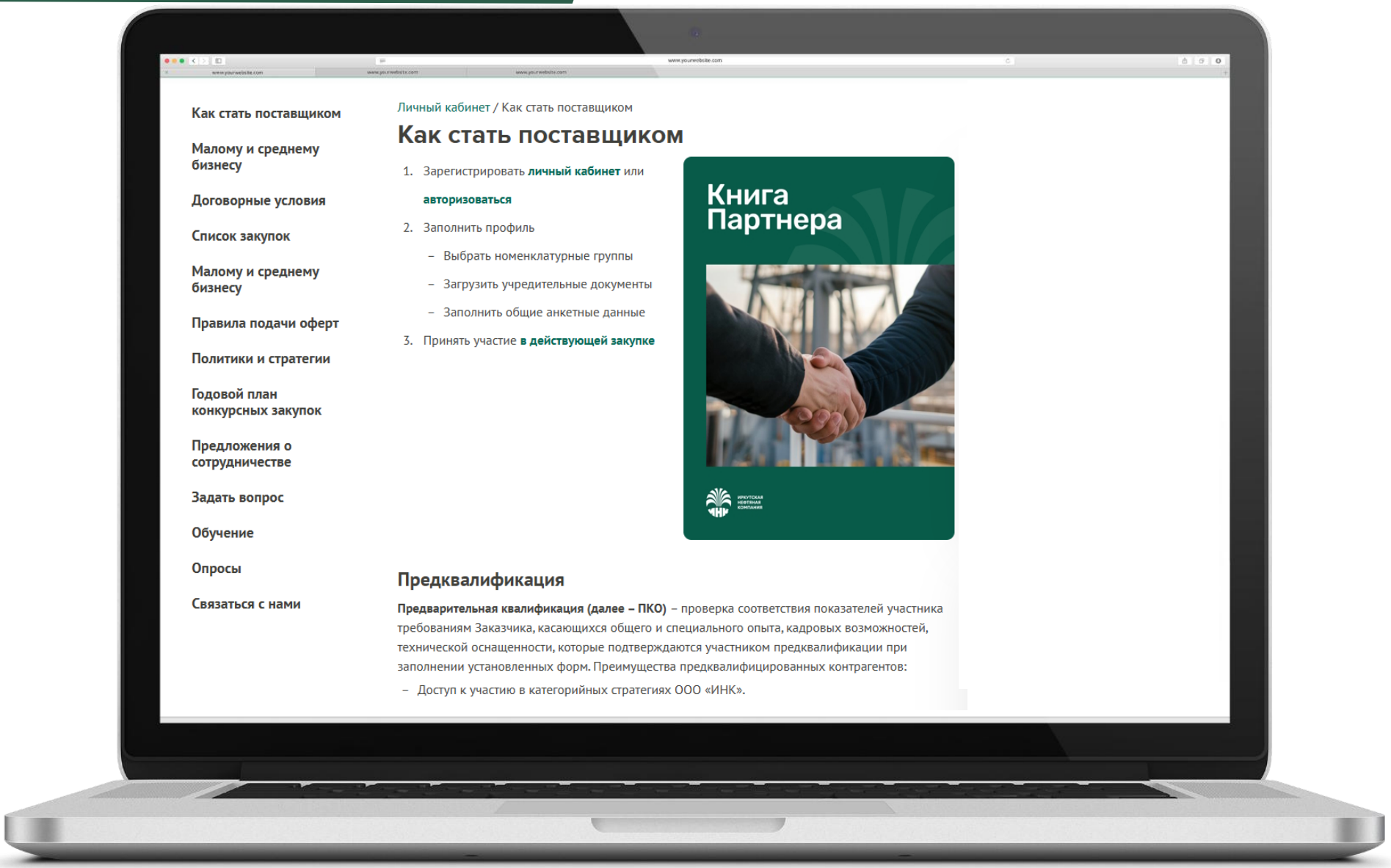

Рассказать о своих потребностях/предложениях
Опубликовано: 10.06.2024
Песок и щебень с доставкой
Песок, Щебень, Речной щебень, ЩПС (щебеночно-песчаная смесь). С ДОСТАВКОЙ в Усть-Кут, Иркутск, пригород и Иркутскую область.
ОПЛАТА ПО ФАКТУ ВЫГРУЗКИ
Работаем с физ лицами, частными и государственными организациями.
Если не знаете какой именно материал вам нужен (вид песка, фракция щебня и тд.) - ЗВОНИТЕ.
Опыт большой, всё расскажем, что для чего и сколько нужно, что лучше в что подешевле.
Любые объёмы в краткие сроки, вся техника своя (самосвалы от 5 до 25 тонн).
Работаем напрямую без сторонних диспетчеров и посредников, по этому у нас одни из самых низких цен, за ЧЕСТНЫЙ ОБЪЁМ! Самосвалы проходят весовой контроль!
Занимаемся доставкой сыпучих (инертных) материалов в Иркутске уже более 10 лет!
Надежная, слаженная и ответственная команда!
Водители все с большим опытом, аккуратно протискиваются даже в самые узкие проезды и ворота, только просьба сообщить заранее об особенностях подъезда к месту выгрузки.
Мы всегда стараемся доставлять всё максимально быстро и точно в срок, но не забывайте что Май-Июнь-Июль - пик строительного сезона и лучше заказать нужные материалы заранее! По этому лучше ПОЗВОНИТЕ СЕЙЧАС и забронируйте нужную вам дату доставки!
ПОЖАЛУЙСТА, ТОЛЬКО ЗВОНКИ НА СООБЩЕНИЯ ОТВЕЧАТЬ СОВСЕМ НЕТ ВРЕМЕНИ
Или хотя бы сразу пишите ваш контактный номер телефона, сообщения через авито не всегда приходят!
Доставляем по Иркутску и во все пригородные дачные и коттеджные поселки, да и вообще по всему Иркутскому району (Маркова, Шелехов, Хомутово, Молодежный, Дзержинск, Пивовариха и тд, по всей протяженности основных трактов (Александровский, Качугский, Голоустнинский, Байкальский, Култукский, Мосоковский, Мельничный).
Цена всегда договорная, всё зависит от того какой материал нужен, в каком объёме и куда доставить.
Оплата: наличными, безналичными, на расчетный счёт.
ГИПРОВОСТОКНЕФТЬ АО
ИНН 6315200011 / КПП 631501001
Действительно до: 30.06.2024
Контактное лицо: Шинкарева Милена Владимировна
Должность: сотрудник ГК ИНК
Тел: 3952211376
Email: shinkareva_mv@irkutskoil.ru
Контактное лицо: Петров Сергей Васильевич
Должность: Директор
Тел: 89149265873
Email: test@gmail.ru
Задать вопрос
Указать адрес и ресурсы компании в цифрах
Ресурсы компании
Локация №1
Иркутская обл, Усть-Кутский р-н, село Марково, ул Набережная, д 4
Сотрудники
Должность | Количество (человек)
Водитель автомобиля (всех категорий) | 10
Инженер-технолог | 1
Транспорт
Вид техники | Количество (единиц)
Автокран | 1
Валочно-пакетирующие машины | 1
ТМЦ
Единица измерения | Количество
тонн в сутки | 100

ПОРТАЛ ПАРТНЕРОВ



Просмотр объявлений на карте

Поиск ближайшего партнера


Как стать поставщиком
Малому и среднему бизнесу
Договорные условия
Список закупок
Малому и среднему бизнесу
Правила подачи оферт
Политики и стратегии
Годовой план конкурсных закупок
Предложения о сотрудничестве
Задать вопрос
Обучение
Опросы
Связаться с нами
Личный кабинет / Как стать поставщиком
Как стать поставщиком
1. Зарегистрировать личный кабинет или авторизоваться
2. Заполнить профиль
– Выбрать номенклатурные группы
– Загрузить учредительные документы
– Заполнить общие анкетные данные
3. Принять участие в действующей закупке
Книга Партнера
Предквалификация
Предварительная квалификация (далее – ПКО) – проверка соответствия показателей участника требованиям Заказчика, касающихся общего и специального опыта, кадровых возможностей, технической оснащенности, которые подтверждаются участником предквалификации при заполнении установленных форм. Преимущества предквалифицированных контрагентов:
– Доступ к участию в категорийных стратегиях ООО «ИНК».

Основные положения



- Миссия и ценности Компании
- Взаимодействие с Партнерами:
  - Наши обязательства
  - Наши ожидания от Партнеров
  - Золотые правила безопасности
  - Проверка и контроль качества
- Закупка товаров, работ, услуг
- Условие выполнения работ на территории Группы Компаний
- Обратная связь и полезные ссылки





Техподдержка:
Раздел «Тендеры»
(сайт ИНК) / Задать вопрос

Консультации
Тех. поддержка:
8 800 500 25 15

Раздел на сайте (ЛКК):
Предложения о сотрудничестве:
- заполнение веб –формы
- загрузка презентации, материалов

Консультации
Предквалификация участников:
8 (3952) 211 352
доб. 9415

Презентации и предложения о сотрудничестве по адресу:
tender@irkutskoil.ru

Спасибо за внимание и до встречи в ИНК!

Сайт ИНК

VK

Дзен

QR-код ЭТП/ЛКК