

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ ЯКУТИИ



Трудолюбие и вера: как создавался магазин мечты
Лены Кельцовой



История Лены Кельцовой — пример того, как упорство и вера в свои силы позволяют превратить маленький рынок в процветающий бизнес. Пройдя путь от торговли на рынках до управления семейным бизнесом, Лена не только реализовала себя как предприниматель, но и сумела создать крепкую команду и стабильный бизнес.

Лена Кельцова родилась в городе Якутск, где прожила до 17 лет. После школы она прошла курсы бухгалтера, а в 30 лет получила высшее образование в области экономики и менеджмента.

В 1995 году она работала на «Зеленом рынке». Она брала товары у китайских поставщиков на реализацию и продавала их. На заре своей торговой деятельности Лена ездила с товарами в Олекминск. Позже наша героиня прилетела в Верхневилуйск и начала торговать на местном рынке на улице. Именно там она познакомилась со своим будущим мужем Алексеем, который тоже занимался торговлей вещами. Вскоре они поженились и стали родителями двух замечательных девочек — Дарии и Виктории.



Вскоре предприниматели начали работать на рынках «Дьулуур» и «Быйан», привозя товары из Москвы. Позже приняли решение перейти к торговле продуктами.

«Торговля — это очень увлекательная сфера бизнеса, которая позволяет воплощать свои идеи в реальные проекты и раскрывать новые возможности», — отметила она.

За 32 года жизни в Верхневиллюйске они прошли путь развития, построив в итоге три магазина.

Изначально Лена с мужем арендовали помещение с 1995 по 2000 годы. В 2000 году благодаря накопленным средствам они приобрели старый магазин, где начали реализовывать свою деятельность. В 2004 году на этом же месте построили новый торговый объект. Через 19 лет на этом же участке они построили двухэтажный магазин.



Муж Лены часто отправлялся в рейсы за продуктами. Планируя завтрашний день, она приобретала необходимые товары, оформляла заказы, тщательно следила за качеством продуктов и подготавливала все заявки. Трудолюбие и настойчивость помогали преодолевать любые трудности.

В 2022 году их магазин внедрил систему самообслуживания. Покупатели могли самостоятельно выбирать и приобретать товары, которые им по душе или вызывают интерес, а ассортимент стал значительно шире. Сезонные ограничения исчезли. Все товары стали доступны круглый год, создавая комфорт и свободу выбора для каждого посетителя.

В коллективе работают семь специалистов, проверенные временем — люди, которые понимают друг друга с полуслова. Они умеют находить подход к каждому покупателю, проявляя решительность и выносливость. Вместе они создают сильную команду, доверие и профессионализм.



Лена отметила, что одним из их главных достоинств являются низкие цены на товары.

«В нашем поселке много магазинов, и здоровая конкуренция. Это естественно, ведь это стимулирует нас к развитию и улучшению. Каждую неделю у нас обновляется ассортимент, поступают свежие продукты, появляются новые позиции, и мы стараемся приятно удивлять наших покупателей. Зная об этом, клиенты возвращаются к нам снова и снова», — подчеркнула Лена.

Наша героиня поделилась, что никогда не прибегала к кредитам. Вместе с мужем они долго копили, придерживаясь строгой финансовой дисциплины. Они никогда не оставляют деньги без дела и убеждены, что деньги обязательно должны работать, приносить пользу и развиваться. По ее словам, энергия покидает человека, если он просто сидит и ждет чью-либо помощь. Поэтому важно полагаться только на себя и свои силы.



«На ближайшее будущее больших перемен не планирую. Благодарна себе за то, что удалось построить магазин и большой гараж. А дальше буду размышлять о том, как продолжить развиваться и совершенствоваться», — обозначила она.

Лена также советует начинающим предпринимателям смело пробовать, идти к своим целям и не бояться трудностей. Она подчеркивает, что важно верить в успех и исключать из головы мысли о неудаче, ведь мысли имеют силу материальности. Если где-то что-то не удалось, не стоит унывать: нужно подняться, идти дальше и не оглядываться назад. Тогда обязательно всё получится.

«Мой бизнес для меня — словно мое дитя. Его нужно растить из года в год, делать лучше и развивать. Это — часть моей жизни», — сообщила она.



Вилюйский умелец собирает вездеходы, которым нет равных на Севере

Прокопий Тимофеев — самозанятый предприниматель из города Вилюйска. Он создает вездеходы, способные покорять самые суровые уголки Севера. Его техника давно перестала быть просто местной диковинкой: ей не страшны ни глубокий снег, ни непролазная грязь, ни водные преграды. Клиенты ждут своей очереди месяцами, а география заказов давно вышла за пределы Якутии.

В 2019 году Прокопий Тимофеев стал собирать вездеходы. Его стремление заняться этим делом было обусловлено сложными условиями местности, где часто встречаются участки бездорожья.

Секрет успеха Прокопия кроется в грамотном инженерном подходе и умелом сочетании комплектующих.

«Используемые мной моторы — это надежные иностранные двигатели, обеспечивающие необходимую мощность и длительный срок службы. Мосты предпочитаю брать от автомобилей марки УАЗ, поскольку их конструкция позволяет проводить ремонт даже в самых труднодоступных местах. Что касается рамы, то я изготавливаю её самостоятельно, адаптируя конструкцию под суровые климатические условия северных широт», — рассказал конструктор.



Раздаточную коробку он использует от «Соболя» — для отличной управляемости, а рессоры подбирает так, чтобы обеспечить мягкость хода даже по самому жесткому бездорожью. Шины низкого давления Прокопий приобретает заводские, а вот диски к ним изготавливает самостоятельно. Такое конструкторское решение делает вездеходы действительно всесезонными и всепогодными.

«Корпус делаю водонепроницаемым, из алюминия, с лёгкой пластиковой кабиной. Это позволяет машине уверенно держаться на воде и не бояться перегрузок», — пояснил он.

Вездеходы Прокопия Тимофеева особенно ценят охотники, рыбаки, геологи и все те, кому по роду деятельности приходится работать в труднодоступных местах. Эти машины стали настоящим символом надёжности и выживания в суровых северных условиях.



«Моя техника уже зарекомендовала себя в дальних экспедициях. Она уверенно проходит по болотам, зимним тундрам, летним топям и даже мелководью. Там, где другая машина безнадёжно сядет, мой вездеход пройдёт», — с гордостью заявил мастер.

Спрос на вездеходы вилуйского умельца постоянно растёт. Такое доверие со стороны покупателей — лучшая оценка его инженерного таланта и трудолюбия.

«Ко мне обращаются не только жители Якутии и других северных регионов, но и заказчики из разных уголков страны, наслышанные о надёжности моих машин. Сейчас очередь из клиентов расписана на месяцы вперёд», — поделился Прокопий.

Несмотря на уже достигнутый успех, Прокопий не намерен останавливаться. По его словам, переход из самозанятых в индивидуальные предприниматели станет для него логичным шагом к масштабированию бизнеса.

история успеха



«В моих планах — модернизация производства и расширение линейки вездеходов. В ближайшее время я намерен оформить деятельность в качестве индивидуального предпринимателя, чтобы вывести своё дело на новый уровень и сделать технику ещё доступнее для тех, кто в ней нуждается», — рассказал он о своих ближайших целях.

ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИН

СДЕЛАНОВЯКУТИЙ.РФ

*Открой
самобытность Якутии
вместе с нами!*



сделановякутии.рф



НАШИ КОНТАКТЫ



ПОРТАЛ МАЛОГО И СРЕДНЕГО
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА РС (Я)
МОЙБИЗНЕС14.РФ



677000, Г. ЯКУТСК, УЛ. КИРОВА, Д.18, БЛОК Б



ГОРЯЧАЯ ЛИНИЯ
8 800 100-58-80



88001005880@MAIL.RU

Центр «Мой бизнес» Якутии
в социальных сетях



MOIBIZ14



MOIBIZ14

