



ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ ЯКУТИИ



Молодой дизайнер из Вилуйского района создала авторский бренд одежды



Аида Протопопова из Вилуйского района начала своё дело с целью объединить любовь к творчеству и желание преуспеть в мире бизнеса. Она обладает большим количеством творческих идей, амбициями и уверенностью в успехе своего предприятия. Сегодня её мечта воплощается в реальность: Аида строит модельный бизнес и собственную торговую марку.

Начинать своё дело всегда непросто, особенно когда хочется совмещать любимое занятие с финансовым успехом. Именно такую задачу поставила перед собой выпускница Якутского колледжа технологии и дизайна Аида Протопопова из Вилуйского района.

Девушка решила посвятить себя созданию уникальных вещей ручной работы, надеясь построить собственный успешный бренд. Она изначально вкладывала максимум усилий в повышение своего мастерства и формирование клиентской базы.



Основой стратегией предпринимателя является предоставление высококачественного пошива и дополнительные бесплатные услуги дизайна. Она создает одежду с использованием техники вышивки и комбинирует с ручной работой, такими методами, как вязание и техника батик, создавая оригинальные изделия.

Аида считает, основа успеха — высокое качество продукции и индивидуализированный подход к каждому клиенту. Её постоянные клиенты высоко оценивают мастерство и внимательное отношение к деталям. Муж Аиды, Ариан Протопопов, поддерживает жену как финансово, так и эмоционально. Совместными усилиями осенью текущего года супруги взяли льготный кредит в районном фонде поддержки предпринимательства и построили новое просторное помещение для ателье, заменив старое. Новое пространство оборудовано и создает приятную атмосферу для работы и взаимодействия с клиентами. Оно отличается просторностью, хорошим освещением, создает идеальный фон для вдохновения и продуктивной работы.

история успеха

«Прежде всего, самое важное — побороть страх первого шага и просто начать действовать. Ведь именно первый шаг задаст вектор всей дальнейшей деятельности. Очень полезно регулярно следить за доходами и расходами, контролировать денежные потоки — это позволит избежать финансовых проблем. А чтобы выделяться среди конкурентов, стоит задуматься о создании уникального стиля, подчеркнуть индивидуальность вашего бренда. И конечно, выбирайте лучшие материалы и ориентируйтесь на нужды ваших клиентов — это залог доверия и устойчивого успеха», — поделилась девушка своими принципами успешного ведения бизнеса.





Сегодняшнее ателье пользуется большой популярностью среди вилейчан, желающих приобрести эксклюзивные вещи. Круг постоянных клиентов продолжает расширяться.

В начале зимы Аида приняла участие в конкурсе, который организовал Центр «Мой бизнес» в рамках выставки-ярмарки предпринимателей. Предприниматель заняла первое место в номинации «Лучшее оформление экспозиции».

«Ключ к успеху лежит в сочетании творческого подхода, качественных материалов и внимательного отношения к потребностям заказчиков», — подчеркнул дизайнер.

Аида продолжает стремиться к совершенству, верит в собственные идеи и профессионализм, которые помогут добиться высоких результатов и признания.



Из страсти к кофе — в сердце города: история Натальи Галиуллиной из Ленска

Любовь к кофе и желание создать уютное место стали стартовой точкой для успеха Натальи Галиуллиной из Ленска. Она основала кофейню «Зерно», которая стала любимым местом горожан.

Наталья Галиуллина — основательница уютной кофейни «Зерно». С 2014 года она успешно занимается своим бизнесом. Она создала место, где каждый посетитель может насладиться ароматным кофе и изыскательными десертами.

История нашей героини началась с искренней любви к кофе и стремления создать особое место для тех, кто ценит качество и уют. Со временем Наталья осознала, что готова рискнуть и изменить свою жизнь ради мечты. На день рождения ей подарили набор для приготовления ароматного кофе.

«Это стало для меня первым шагом в мир кофе, и я начала углубляться в его философию и технологию. Изучала различные способы заваривания, сорта зерен и методы обжарки», — поделилась она.

история успеха

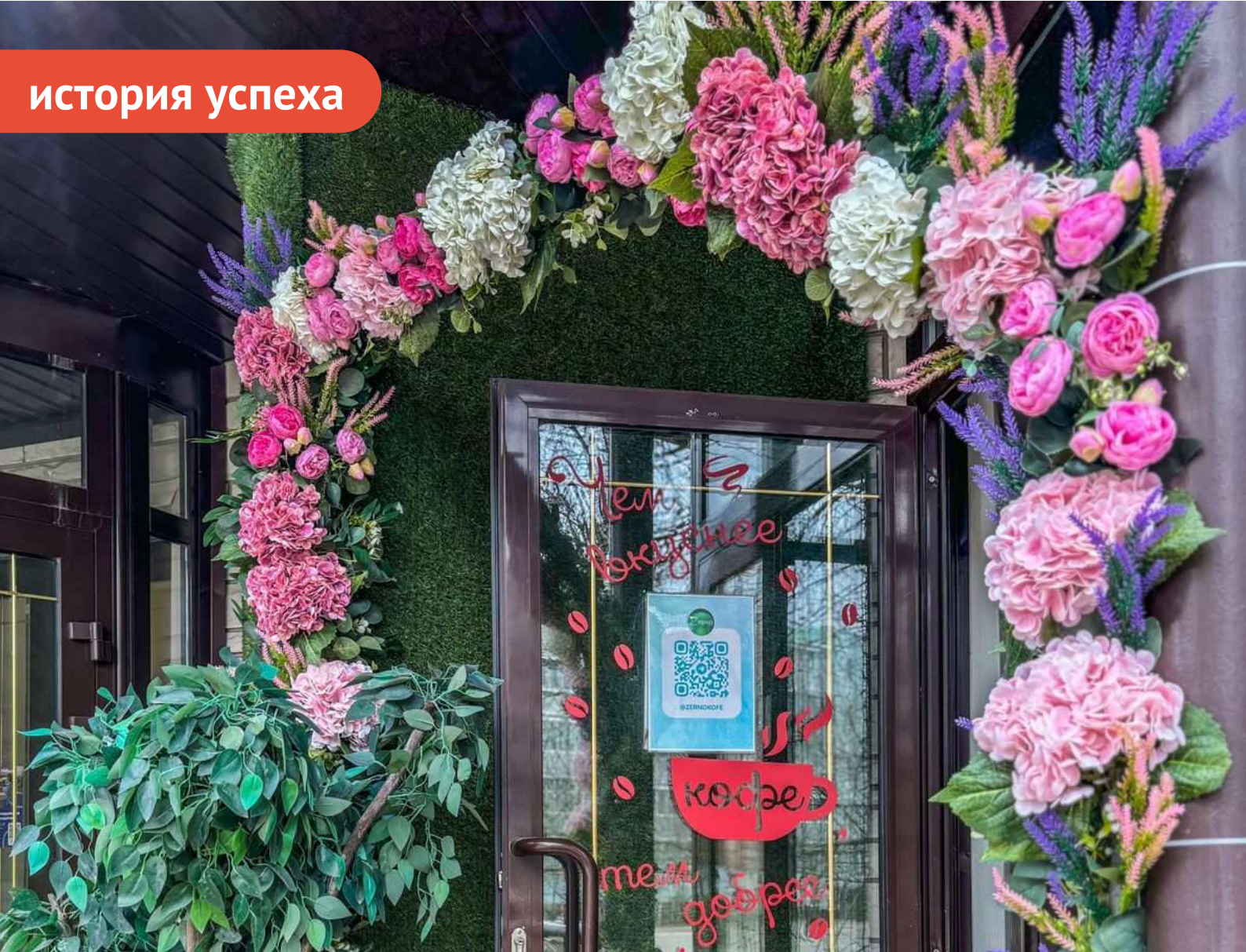


У предпринимателя возникали сомнения — осознать свою мечту о собственном бизнесе было нелегко. Страхи перед возможными неудачами терзали Наталью, однако внутреннее желание сотворить что-то свое вновь и вновь подталкивало её к движению вперёд.

«В один из вечеров, сидя с чашкой любимого кофе, я поняла, что нужно действовать и приняла решение открыть кофейню, которая будет отражать мое видение, атмосферу и радость от общения за чашкой кофе», — рассказала она.

Первым этапом в пути Натальи Галиуллиной стало тщательное изучение рынка, анализ конкурентов и поиск идеального места для её кофейни. Постепенно она сформировала уникальную концепцию, объединяющую не только ароматный кофе, но и десерты, созданные с искренней заботой и любовью.

«Мой путь был полон трудностей и вызовов, но каждое преодоленное препятствие только укрепляло мою решимость», — поделилась она.



В 2014 году Наталья открыла двери своей кофейни, положив начало своему кофейному бизнесу. С самого начала она стремилась создать особую атмосферу, в которой каждый гость ощущал бы тепло и уют, словно находясь у себя дома.

«Со временем кофейня завоевала любовь клиентов, и я была счастлива видеть их довольные лица, наслаждающиеся нашими напитками и десертами», — отметила она.

Предприниматель рассказала, что в 2023 году кофейня «Зерно» заняла первое место от администрации города в номинации «Лучший предприниматель в сфере общественного питания».

«Это значимая награда для нашей команды и подтверждение высокого качества наших продуктов и обслуживания», — отметила она.

история успеха



Наталья делится ценными советами для начинающих предпринимателей:

1. Следовать своей страсти — найдите дело, которое вдохновляет и радует вас. Это поможет преодолевать трудности.
2. Не бояться рисковать — бизнес — это риск. Учитесь на своих ошибках и идите вперед с уверенностью.
3. Постоянно обучаться — инвестируйте в знания. Будьте в курсе новинок и тенденций в вашей отрасли.
4. Создавать сеть контактов — находите единомышленников и делитесь опытом. Сильная сеть может стать вашим опорой.
5. Обращать внимание на клиента — слушайте своих клиентов и адаптируйтесь к их потребностям. Это ключ к успеху.
6. Держите баланс — уделяйте время себе, своему здоровью и близким. Успех приходит не только в финансах.

ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИН
СДЕЛАНОВЯКУТИЙ.РФ

*Открой
самобытность Якутии
вместе с нами!*



сделановякутии.рф



НАШИ КОНТАКТЫ



ПОРТАЛ МАЛОГО И СРЕДНЕГО
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА РС (Я)
МОЙБИЗНЕС14.РФ



677000, Г. ЯКУТСК, УЛ. КИРОВА, Д.18, БЛОК Б



ГОРЯЧАЯ ЛИНИЯ
8 800 100-58-80



88001005880@MAIL.RU

Центр «Мой бизнес» Якутии
в социальных сетях



MOIBIZ14



MOIBIZ14

