



ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ ЯКУТИИ



Глеб Дюков из Ленска воплотил мечту и создал современное рекламное производство



Бизнес с сердцем: история роста и развития Марии из Мындабы

Глеб Дюков из Ленска начал свой бизнес в сфере доставки. Сегодня он владеет современным рекламным производством «Апельсин». Предприниматель на личном примере показал, что грамотное использование государственных программ и постоянное развитие позволяют превращать мечты в устойчивый бизнес.

Предприниматель Глеб Дюков является основателем рекламного производства «Апельсин», специализирующегося на производстве наружной рекламы. Он родился в городе Ленск, обладает двумя высшими образованиями и начал свой предпринимательский путь в 2009 году. В первые годы он занимался бизнесом в сфере курьерской экспресс-доставки, после чего сосредоточился на производстве наружной рекламы и сувенирной продукции с символикой Ленского района, Республики Саха (Якутия). Сегодня под его руководством функционирует современный цех полного производственного цикла, оснащённый всем необходимым оборудованием для изготовления световых букв и конструкций, табличек, стендов и полиграфической продукции.



Компания производит заказы для муниципальных учреждений Ленского района, а также ведущих предприятий района (Интер РАО, ЭнергоСеть, Газпром, Роснефть, Транснефть). Глеб поделился, что недавно запустили в серию производство сувенирных магнитов, брелоков с символикой Ленского района, Республики Саха (Якутия), а также наборы тематических наклеек к различным праздникам.

Предприниматель отметил, что свой бизнес в сфере рекламы он начал 2 июля 2014 года. Тогда он взял банковский кредит в размере 1 миллиона рублей и инвестировал эти средства в приобретение стартового оборудования, позволяющего выполнять простейшие заказы. Постепенно, с каждым этапом развития бизнеса, он расширял материально-техническую базу, приобретая всё новое оборудование и тем самым пополняя ассортимент производимой продукции.

«В данный момент производство обеспечено необходимым оборудованием для удовлетворения потребностей предприятий района. Всё производится у нас в цеху без каких-либо посреднических и сторонних услуг», — поделился он.

история успеха

Глеб лично трудится в цеху с раннего утра и до позднего вечера, зачастую не зная выходных. Его семья оказывает ему поддержку и помогает справляться с этой нелёгкой работой, при этом его супруга относится к делу с полным пониманием. Такая семейная опора не только вдохновляет его на выполнение особенно сложных и кропотливых заказов, но и придаёт сил для преодоления всех трудностей.





Он рассказал, что на начальном этапе развития рекламного бизнеса особенно важную поддержку оказала программа поддержки предпринимательства. В рамках этой инициативы ему возвратили значительную часть затрат на приобретение производственного оборудования. После подачи заявки на участие ему было компенсировано 80% стоимости основного оборудования — широкоформатного принтера.

«Это была колоссальная поддержка на начальном этапе. Далее такой поддержкой я воспользовался в 2024 году, что тоже дало определенный толчок в развитии производства», — рассказал он.

Глеб Дюков также наставляет начинающих предпринимателей не бояться делать первые шаги — смело открывать своё дело и реализовывать свои идеи. Он уверен, что современность требует тщательного анализа и просчёта всех рисков, при этом никогда не стоит экономить на качестве предоставляемых услуг, ведь именно оно становится залогом успеха и долгосрочной устойчивости бизнеса.

история успеха



«Одно дело — открыться, завоевать признание клиентов и расслабиться, а другое дело — это всегда поддерживать качество на высшем уровне, вот это действительно тяжело, но осуществимо! Сейчас очень модный и востребованный вид деятельности у нас в Республике это развитие туризма. Только объединившись, предприниматели разных видов деятельности смогут «прокачать» это архиважное и достаточно прибыльное направление», — отметил он.

В жизни он придерживается кредо: «Мой бизнес-дело моей жизни!» — и уже не представляет себя вне любимого дела.



Андрей Столяров из Кобяйского района: Как расширить бизнес благодаря соцконтракту

Уроженец Кобяйского района Андрей Столяров стал самозанятым предпринимателем и открыл собственный автосервис в поселке Сангар. Сегодня он занимается предоставлением услуг по ремонту автомобилей.

Андрей Столяров из Кобяйского района начал свой бизнес примерно шесть лет назад. Он выбрал эту сферу ввиду отсутствия конкурентов и возможности развиваться в данном направлении.

Предприниматель рассказал, что для запуска своего дела был стартовый капитал. Первоначальные этапы включали доставку оборудования, подбор подходящего помещения и оформление всех необходимых документов. Несмотря на оптимизм и уверенность в успехе, возникли трудности, связанные с налаживанием клиентских связей, поскольку многие из них стремились получить услуги по более низкой цене. Этот вопрос удалось решить благодаря гибкому подходу к ценообразованию и умению адаптироваться к рыночным условиям.



«Семья, конечно, сначала опасалась, но верила в успех моих начинаний и поддерживала меня во всем», — поделился он.

После старта бизнеса Андрей Столяров узнал о возможности получения поддержки, через социальный контракт. Он решил подать заявку, чтобы обновить инструмент и приобрести новое оборудование. Процесс оформления документов прошел гладко, сотрудники социальной защиты оказали полную поддержку и разъяснения. Получив финансовую помощь, обновил оборудование в автосервисе, а также открыл автомойку самообслуживания. Финансовая поддержка государства оказалась для предпринимателя крайне полезной для дальнейшего развития бизнеса. Благодаря полученной помощи он смог расширить спектр предоставляемых услуг, добавив компьютерную диагностику и шиномонтаж. Это привело к увеличению количества клиентов и достижению поставленных целей.

«Сейчас есть своя клиентура и, стараемся нарабатывать еще больше клиентов, к нам даже обращаются с других населённых пунктов», — сообщил он.



В 2024 году предприниматель вновь воспользовался мерой государственной поддержки, обратившись в Центр «Мой бизнес» для изготовления вывески для автосервиса. Представитель Центра в Кобяйском районе Евгения Гончарова помогла составить заявку и грамотно скорректировать дальнейшие шаги в развитии бизнеса.

Андрей Столяров рекомендует начинающим предпринимателям пользоваться всеми возможностями государственных мер поддержки для развития своего дела.

ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИН

СДЕЛАНОВЯКУТИЙ.РФ

*Открой
самобытность Якутии
вместе с нами!*



сделановякутии.рф



НАШИ КОНТАКТЫ



ПОРТАЛ МАЛОГО И СРЕДНЕГО
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА РС (Я)
МОЙБИЗНЕС14.РФ



677000, Г. ЯКУТСК, УЛ. КИРОВА, Д.18, БЛОК Б



ГОРЯЧАЯ ЛИНИЯ
8 800 100-58-80



88001005880@MAIL.RU

Центр «Мой бизнес» Якутии
в социальных сетях



MOIBIZ14



MOIBIZ14

