



ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ ЯКУТИИ



Бизнес с сердцем: история роста и развития Марии из Мындабы

Бизнес с сердцем: история роста и развития Марии из Мындабы



Мария Андросова из Усть-Алданского района уже шесть лет занимается предпринимательской деятельностью и сегодня с уверенностью считается успешной бизнес-леди. В 2019 году она поставила перед собой амбициозную цель — к 2024 году открыть десять торговых точек. Несмотря на пандемию 2020 года Мария успешно реализовала свои планы и достигла намеченных целей.

У предпринимателя Марии Андросовой три продуктовых магазина, две точки франшизы «Больше-меньше», бар, два пункта выдачи «Вайлдберриз», детский игровой зал и автомойка.

Все началось с того, что ее родной брат Василий Андросов решил продать свой магазин в родном селе. Мария, которая на тот момент жила в Якутске и работала в кинотеатре по найму, продав свою квартиру, купила у брата продуктовый магазин.



Самой большой поддержкой предпринимателя являются ее родные: брат Василий, родители Мария Николаевна и Семен Васильевич. Отметим, что Василий и Мария Андросовы являются немногими предпринимателями в улусе, которые имеют несколько точек продаж. Также в 2021 году Мария воспользовалась поддержкой Центра «Мой бизнес» по изготовлению вывески. А в 2024 – бесплатно заказала униформу и логотипы.

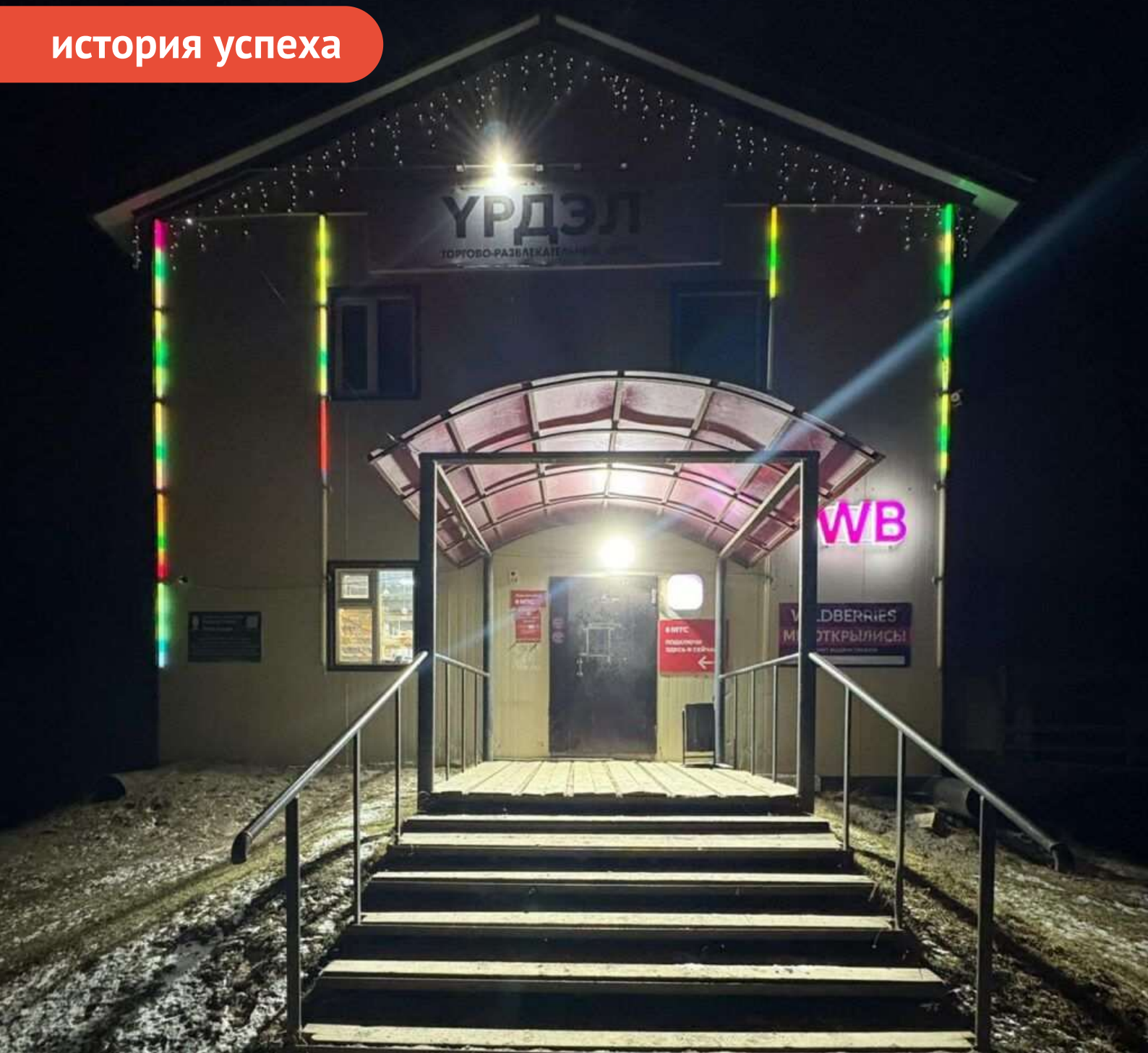
В какой-то момент своей жизни Мария начала читать книги о финансах, успехе и предпринимательстве. Работа по найму её не устраивала, и у неё было желание обеспечить своим детям хорошее образование, дать им свободу выбора и возможность увидеть мир. Именно это стало для Марии самой сильной мотивацией двигаться вперёд. Так она приняла решение войти в бизнес.

Мария не останавливается на достигнутом. В её голове всегда рождаются новые планы и идеи для проектов, которые она постепенно воплощает в жизнь. Как ей это удаётся? Всё просто: она постоянно работает. По её словам, это, пожалуй, самое важное правило для достижения успеха.

«Самодисциплина – вот, что нужно. Даже когда болею, я иду работать. Потому что считаю, что нужно верить только в себя и иметь внутреннюю опору», – поделилась она.

Мария Андросова считает, что при планировании бизнеса важно сначала выбрать ту нишу, которая обязательно оправдает ожидания и принесёт прибыль. По её мнению, продуктовые магазины – один из наиболее идеальных вариантов. За несколько лет она успешно





реализует новые идеи и проекты, некоторые из которых ещё находятся в разработке. Раньше её основной целью было выходить на прибыль и стабильный доход, а сегодня её приоритеты сместились. Она больше заботится о развитии своего села и улуса, руководствуется более социальной миссией. Так, например, она открыла автомойку самообслуживания, в том числе для грузового транспорта, а также три пункта выдачи товаров. Среди её проектов — единственный в районе детский игровой центр. Несмотря на то, что такие инициативы зачастую сезонные и не приносят круглогодичного дохода, Мария продолжает развивать их, вкладывая сердце в развитие местного общества.



Также предприниматель рекомендует начинающим предпринимателям не советоваться с людьми, кто не в бизнесе, потому что они в большинстве своем не опытные и могут давать неверные советы.

«Близкие, чтобы защитить от большой нагрузки и ответственности, тоже могут попытаться отговорить, перечисляя минусы», — отметила она.

Также Мария советует сразу официально зарегистрировать бизнес, установить все необходимое (кассу, эквайринг, например), нанять официальных работников, бухгалтера. Тогда не будет ограничений по масштабированию. И еще одно самое важное в бизнесе – это делегирование.

«Не надо ради экономии делать все самому, рано или поздно вы сломаетесь, устанете, и тогда бизнес не пойдет. Сейчас моими магазинами заведуют мои работники. Главное, быть справедливым с работниками, иногда идти им навстречу, платить нормальную зарплату, премии, устраивать конкурсы, корпоративы», — сообщила она.



Мария Андросова умеет правильно распределять обязанности среди своих работников, исходя из их способностей: одни лучше справляются с закупками товаров, другие — с оформлением документации. Она понимает, что изначальное делегирование задач позволяет со временем бизнес работать практически без её постоянного участия. Благодаря этому, сейчас она не погружена в рутинные дела, что даёт ей возможности и силы для реализации новых проектов. При этом она не делает всё сама за своих сотрудников. Она старается создать такую рабочую атмосферу, чтобы они сами хотели искать информацию и развиваться.

«Моя самая главная мотивация — дать своим детям все лучшее. Лучшее образование, большие знания и широкие возможности», — поделилась она.

В планах Марии перенести весь бизнес на пассивный доход, так как уже сейчас нужно начать рассчитывать свои силы, готовить себя к пенсии.

История успеха

Анны Алексеевой



**Бизнес- это свобода,
независимость и путь
к самореализации**

Самозанятая из поселка Тикси Анна Алексеева основала студию «Воксюшка» и объединила услуги наращивания ресниц и графического дизайна. Ее основная деятельность связана с работой главным технологом в центре общественного доступа Булунской межпоселенческой централизованной библиотечной системы. С сентября 2023 года она начала развивать собственный бизнес в сфере красоты, и за короткое время её клиентская база выросла в десять раз и больше.

К идее открытия собственного дела Анну подтолкнула ее подруга, она посоветовала пройти курс обучения по наращиванию ресниц. Девушка прошла обучение в июле 2023 года. Для начала она приобрела стартовый набор: пинцеты, составы для обработки ресниц, патчи, пару палеток с ресницами и клей. Будущий мастер приобретала опыт, проводя процедуры сначала на подругах и родственниках. В то время из оборудования у нее была школьная лампа и импровизированные условия для работы. Это было тяжело – крошечные стульчики, долгое сидение, усталость и постоянные боли в спине и ногах. Но несмотря ни на что, она не сдалась.



Она зарегистрировалась в качестве самозанятой через Центр «Мой Бизнес» в Булунском районе. Первую кушетку одолжила подруга, она делилась советами. Так, Анна постепенно улучшала свой подход к работе, приобретала оборудование.

Через год количество клиенток заметно выросло, с нескольких десятков в месяц до 40 и более. А уже к декабрю и январю на работу приходилось задерживаться до ночи – это сказывалось на её здоровье и работе в основной сфере. Весной 2024 года, из-за сильной усталости и ухудшения самочувствия, она слегла с температурой, и это стало важным сигналом о необходимости изменений. Тогда Анна решила скорректировать рабочие часы и повысить стоимость услуг, чтобы сохранить здоровье и комфорт.

«На мой взгляд достичь успеха мне помогло стремление, крепкие нервы, желание иметь нормальный дополнительный доход и упорство, а также поддержка моих родных и близких», – поделилась она.

В этом году благодаря помощи Центра и полученному микрозайму от регионального Фонда развития предпринимательства в размере 150 тысяч рублей, она смогла вложиться в качественное оборудование – анатомическую кушетку, удобные кресла для мастера и клиента, анатомическую подушку для кресла мастера,



маникюрный стол под рабочее место для графического дизайна, ноутбук, графический планшет, шторы, пледы и мелкую сопутствующую утварь для создания уютной атмосферы. Таким образом, смогла обеспечить себе и своим клиенткам более комфортные и приятные условия работы.

Результаты не заставили себя ждать: девушка уже реализовала несколько графических заказов — приглашения, рассадки, стенд для юбилея и открытие нового медицинского учреждения. Всё это помогает ей не только развивать бизнес, но и чувствовать себя уверенно.

Анна отметила, что в дальнейшем хотела бы уйти из найма, возможно, открыть свое ИП и уже в своем спокойном и удобном темпе работать по комфортному графику. В следующем году планирует обучиться оформлению бровей, чтобы девушкам было удобней получить две процедуры за одно посещение.

«Также планирую возобновить работу визажиста на важные мероприятия. В общем, открыть свою студию красоты и полиграфии. Сделала ресницы и брови и за одно распечатала нужные документы. И лет через 10 хочу обучать уже молоденьких девушек ремеслу мастера по наращиванию ресниц и выдавать соответствующие свидетельства и сертификаты», — рассказала она.

история успеха



Её главным принципом является желание работать и зарабатывать — терпеливо, упорно и с верой в собственные силы. Анна считает, что успех приходит только к тем, кто не боится трудностей, кто не ленится и постоянно совершенствуется. Она уверена: главное — любить то, что делаешь, и беречь себя — не только материалами, но и своим здоровьем.

Для неё бизнес — это свобода, независимость и путь к самореализации. Это её развитие и возможность создавать свою лучшую жизнь.

ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИН
СДЕЛАНОВЯКУТИЙ.РФ

*Открой
самобытность Якутии
вместе с нами!*



сделановякутии.рф



НАШИ КОНТАКТЫ



ПОРТАЛ МАЛОГО И СРЕДНЕГО
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА РС (Я)
МОЙБИЗНЕС14.РФ



677000, Г. ЯКУТСК, УЛ. КИРОВА, Д.18, БЛОК Б



ГОРЯЧАЯ ЛИНИЯ
8 800 100-58-80



88001005880@MAIL.RU

Центр «Мой бизнес» Якутии
в социальных сетях



MOIBIZ14



MOIBIZ14

