



ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ ЯКУТИИ



От домашней швейной машинки до собственной мастерской: история Олеандры Тотоновой



Олеандра Тотонова, мама троих детей, сегодня является владелицей швейной мастерской «Тон» в Якутске. Её путь в бизнесе начался с любви к своему делу и желания обрести свободу.

По образованию Олеандра — педагог, она работала в школе и детском саду, но со временем почувствовала, что выгорает и ушла в торговлю, где занимала руководящие должности. Как она сама признается, толчком к открытию своего дела стало простое желание быть самостоятельной и свободной в организации своего времени.

Как отмечает Олеандра, несмотря на кажущуюся свободу, работа на себя требует гораздо больше сил и времени. Если на наемной работе можно уйти и забыть о делах до следующего дня, то здесь она вовлечена в процесс 24 часа в сутки 7 дней в неделю. Остановиться нельзя, ведь если остановишься — доход сразу прекратится. К этому она была готова и понимала, что первый период придется много и интенсивно работать на свое имя и репутацию.



По образованию Олеандра — педагог, она работала в школе и детском саду, но со временем почувствовала, что выгорает и ушла в торговлю, где занимала руководящие должности. Как она сама признается, толчком к открытию своего дела стало простое желание быть самостоятельной и свободной в организации своего времени.

Как отмечает Олеандра, несмотря на кажущуюся свободу, работа на себя требует гораздо больше сил и времени. Если на наемной работе можно уйти и забыть о делах до следующего дня, то здесь она вовлечена в процесс 24 часа в сутки 7 дней в неделю. Остановиться нельзя, ведь если остановишься — доход сразу прекратится. К этому она была готова и понимала, что первый период придется много и интенсивно работать на свое имя и репутацию.

«Сфера предпринимательства привлекла тем, что я могу сама себе составлять график работы, что я могу, например, один день не работать, но трудиться ночью», — делится Олеандра.

Олеандра увлеклась шитьём ещё в 22 года. Со временем хобби переросло в профессиональное занятие. Она шила для родных, затем для знакомых.

«У меня бабушка, которую я никогда не видела, тоже шила на заказ. И, мне кажется, это от неё что-то передалось», — говорит она.

Со временем она оглянулась и поняла, что накопила огромный опыт, обзавелась серьезной технической базой и что ее хобби переросло масштабы квартиры. Вся комната была заставлена оборудованием, и она поняла, что пришло время выходить на новый уровень. Ключевым моментом стало решение арендовать отдельное помещение. Олеандра приняла участие в конкурсе на право аренды по льготной ставке в Центре «Мой бизнес» и выбрала себе самую большую из трех предложенных площадок. Это стало важным шагом к официальному запуску бизнеса.

«Стартовый капитал почти не потребовался. Для запуска производства мне нужно было только моё желание», — уверяет она.

Для запуска бизнеса Олеандра использовала уже имеющееся оборудование, а в 2022 году получила социальный контракт на 350 000 рублей. Эти средства она направила на покупку профессиональной вышивальной машины, которая обошлась почти в 200 тысяч, а остальное потратила на закупку тканей для пошива постельного белья. В начале 2023 года полностью ушла с наемной работы, чтобы посвятить себя собственному делу.

В начале пути был случай с недобросовестными клиентами, которые заказали крупную партию товара, получили его, но не расплатились. Как вспоминает Олеандра, тогда она даже обращалась в полицию, но дело не сдвинулось с мертвой точки, и ей пришлось смириться с убытком.



Этот инцидент научил ее серьезнее относиться к документации заказов. Теперь она всегда заключает договоры с клиентами и берет предоплату в размере 50% от стоимости заказа, особенно при работе с крупными коллективными заявками. Первых клиентов она находила через знакомых и родственников, а затем заработало сарафанное радио. Со временем она создала страницу в социальных сетях, которая также стала привлекать новых заказчиков, хотя и не является основным каналом продвижения.

Важной вехой в развитии ее предпринимательских навыков стало участие в образовательной программе «Мама-предприниматель». Как она сама с улыбкой отмечает, что оказалась одной из немногих, у кого на руках уже был действующий бизнес. Но это не сделало обучение менее полезным. Программа подарила ей не только новые знания по финансовому планированию и использованию CRM-систем, но и, что не менее важно, познакомилась с единомышленницами. Яркие, «заряженные» энергией девушки, интересные спикеры и выездные встречи — все это оставило исключительно положительные впечатления и помогло построить планы на дальнейшее сотрудничество и взаимную поддержку.



Олеандра настоятельно советует всем начинающим не оставаться наедине со своими проблемами и идеями. Она призывает активнее пользоваться государственными мерами поддержки, такими как бесплатные тренинги, семинары и вебинары от центра «Мой бизнес», которые доступны даже жителям удаленных улусов в онлайн-формате. По ее словам, образовательная и консультационная поддержка со стороны государства сейчас очень развита и оказывается на высоком уровне, главное — проявить инициативу.

«Обращайтесь в фонд поддержки предпринимателей, участвуйте в тренингах. Государство предлагает много бесплатных возможностей для обучения и развития», — подчеркивает она.

В планах у Олеандры — наладить собственное производство одежды и выйти на новый уровень. Её история — отличный пример того, как любовь к делу, поддержка семьи и умение использовать доступные ресурсы могут привести к успеху.

История успеха Ирины Корякиной: Творчество, вдохновлённое традициями родного края



Ирина Корякина является не только самозанятой, но и любящей женой и заботливой матерью троих замечательных детей. Она живёт и работает в селе Кюсюр Булунского района. Её творческая деятельность связана с созданием изделий ручной работы из бисера, преимущественно в национальном стиле. Среди работ Ирины — оригинальные варежки, украшения для женщин и мужчин в эвенском и эвенкийском стилях, «билэ» для унтов, галстуки, сумочки, клатчи и кошельки.



Ирина Корякина отметила, что бисером начала заниматься в 2019 году, когда находилась в отпуске по уходу за ребёнком. До этого она интересовалась шитьём и изготовлением небольших аксессуаров и украшений. В прошлом году работы Ирины были опубликованы в журнале «Байдам». Ее первый заказ «билэ» поступил от ее тети.

«Затем начали приходить и другие заказы. Училась всему на практике, много нюансов и техник пришлось изучать самостоятельно. С каждым новым заказом я накапливала опыт и мастерство», — рассказала она.

С детства Ирина наблюдала, как её бабушка шьёт традиционную одежду для охотников и рыбаков, а в свободное время занималась бисероплетением. Самозанятая помогала бабушке нанизывать бисер, а со временем сама увлеклась шитьём и рукоделием, черпая вдохновение в любимых ремёслах бабушки.

«Бабушка научила меня всему — вязанию, шитью и бисероплетению. Я считаю, что этот талант передался мне по наследству, ведь именно она воспитала и вырастила меня», — поделилась она.

В этом году она получила социальный контракт на сумму 450 тысяч рублей. Благодаря поддержке Центра «Мой бизнес» в Булунском районе, она смогла разработать бизнес-план и приобрести всё необходимое оборудование для своих изделий. Летом в Якутске Ирина купила материалы и инструменты для реализации своих идей. Также она планирует проводить мастер-классы для земляков в родном селе.





«Я хочу создать свои авторские онлайн-курсы по изготовлению бисерных изделий. Главное — иметь настойчивость, не бояться ошибок и доводить начатое до конца. Тогда обязательно всё получится», — отметила она.

На сегодняшний день заказы приходят из разных уголков республики. В силу сложной транспортной логистики, Ирина отправляет готовую продукцию через знакомых и доступные способы доставки.

ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИН

СДЕЛАНОВЯКУТИЙ.РФ

*Открой
самобытность Якутии
вместе с нами!*



сделановякутии.рф



НАШИ КОНТАКТЫ



ПОРТАЛ МАЛОГО И СРЕДНЕГО
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА РС (Я)
МОЙБИЗНЕС14.РФ



677000, Г. ЯКУТСК, УЛ. КИРОВА, Д.18, БЛОК Б



ГОРЯЧАЯ ЛИНИЯ
8 800 100-58-80



88001005880@MAIL.RU

Центр «Мой бизнес» Якутии
в социальных сетях



MOIBIZ14



MOIBIZ14

