

№21 2025

мойбизнес
ГАУ РС(Я) «Центр «Мой бизнес»



ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ ЯКУТИИ



Как дизайнер из Якутска Акулина Федорова создала компанию международного уровня

мойбизнес14.рф

8 800 100 58 80

История успеха

Акулины Федоровой

**Наша миссия - помогать
местным компаниям выходить
на международный уровень**



Акулина Федорова стояла у истоков своей дизайн компании DIZART в далеком 2013 году. Сегодня ее работы известны далеко за пределами Якутии.

До основания собственного дела Акулина Федорова из Якутска успела поработать в местных студиях, где оттачивала мастерство и училась понимать клиентов.

«Осенью 2008 года меня пригласили в «Ректайм» – это стало переломным моментом. Именно там я осознала, что дизайн должен решать бизнес-задачи, а не просто быть украшением», – поделилась она.

Особенно ценным оказался опыт сотрудничества с международными компаниями, например, работа над проектом «LG Центр» вместе с корейскими специалистами. Решение уйти в самостоятельное плавание было осознанным и выстраданным.

история успеха



«Меня привлекла свобода творчества. Когда работаешь на кого-то, всегда существуют рамки – чужие правила и приоритеты. А в своем деле ты можешь выстраивать процессы так, как считаешь нужным», – пояснила Акулина.

Именно этот принцип лег в основу философии компании DIZART, где дизайн становится стратегическим инструментом развития бизнеса. Так, в 2013 году предприниматель запустил собственный бизнес и открыла дизайн компанию.

«У меня не было стартового капитала – буквально ноль рублей. Только ноутбук, интернет и твердая уверенность, что дизайн может менять бизнес-реальность Якутии», – поделилась воспоминаниями она про тот смелый старт.

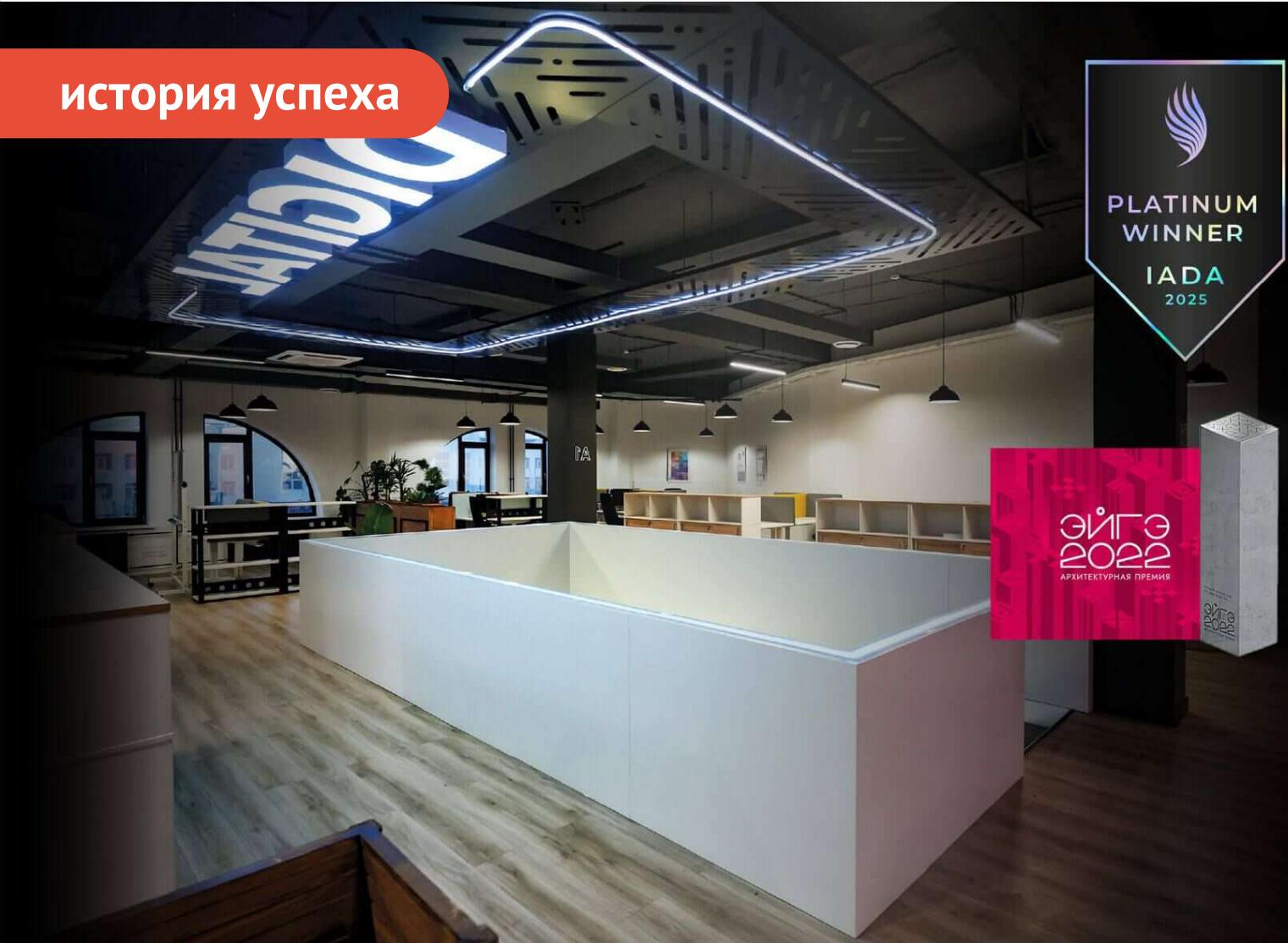
На старте предприниматель столкнулась с типичными трудностями – перегрузкой и необходимостью делать все самостоятельно.



«Вначале я бралась за всё подряд: верстка, дизайн, консультации. Но быстро поняла – чтобы расти, нужно фокусироваться на главном. Мы сознательно отказались от рутины в пользу комплексных проектов», -рассказала Акулина.

Этот шаг позволил перейти на новый уровень и привлек клиентов, которые пришли по рекомендациям – через сарафанное радио. За одиннадцать лет ее компания прошла путь от скромной домашней студии до признанного игрока на международной арене, реализовав более 900 проектов – от лаконичных логотипов до сложных пространственных решений. Компанию выбирают не только земляки – заказы поступают из других регионов, а также США, Европы и Азии.

история успеха



В поисках вдохновения Акулина часто обращается к глобальному опыту и культурным корням. Идеи были воплощены для таких крупных компаний, как «Алмазы Анабара», «Сахатранснефтегаз», «РИК Плюс», «РЦИТ», «Республиканская больница №2» и мн.др.

«Мегаполисы заряжают своей энергией и ритмом, но не менее важно для меня богатство якутской культуры. Ее глубина, символика и традиции – то, что я стараюсь органично вплетать в современные проекты», – отметила основательница DIZART.

Такой синтез позволил создавать работы, которые отмечают на международных конкурсах – от платиновых наград IADA до серебра Indigo Award. Кроме того, компания является неоднократным обладателем премии «Эйгэ». Акулина признает, это не просто награды – это признание, которое повышает престиж клиентов и всей якутской школы дизайна.



«Мы объединяем брендинг и интерьерный дизайн, чтобы создавать среду, которая усиливает бренд. Наша миссия – помогать местным компаниям выходить на международный уровень», – с гордостью отметил дизайнер.

Недавно компания запустила собственную продукцию, интегрирующую графику и пространство, что решает сразу несколько проблем клиентов – от отсутствия единого брендбука до необходимости работать с разными подрядчиками.

«Вкладывайтесь в команду – без сильных людей масштаба не будет. Разрабатывайте стратегию на пять лет вперед и закладывайте фундамент – структуру, базу знаний, процессы. Это сделает ваш бизнес устойчивым», – посоветовала она начинающим предпринимателям.

Предприниматель Акулина Федорова на своем примере доказала – великие достижения рождаются из смелых решений и веры в себя.



Сергей Боеков из Оленекского района – охотник по призванию и предприниматель по необходимости. Его история – это путь от каюра до владельца предприятия, поставляющего оленину крупнейшим компаниям Якутии, и наставника, передающего молодому поколению охотничьи навыки и философию ответственного отношения к природным богатствам Севера.

Сергей Боеков из Оленекского района с детства впитывал любовь к северной природе. Отправляясь в свою первую экспедицию на оленях с отцом еще школьником, он и не подозревал, что через несколько десятилетий создаст успешную родовую общину, совмещающую традиционный промысел с современными бизнес-подходами.

история успеха



«После третьего класса я впервые поехал с отцом на экспедицию – помогал каюрам, стряпал лепешки, и с тех пор навсегда полюбил нашу лесотундрю», – поделился воспоминаниями он.

Вскоре его призвали служить в рядах армии, где он дослужился до заместителя командира взвода. По его стопам пошли его сыновья, младший из них героически погиб во время специальной военной операции, удостоившись государственных наград.

история успеха



Страсть к северному краю определила его жизненный путь – после службы в армии Сергей вернулся в родное село и посвятил себя охотничьему промыслу. В 2012 году, следуя наставлениям старшего поколения, он создал родовую общину «Сонордъут».

«Мой бизнес начался с добычи пушнины и дикого северного оленя – это не просто работа, а продолжение наших традиций», – рассказал Сергей.

Сегодня община успешно сотрудничает с компанией «АЛРОСА ТОРГ», поставляя экологически чистое мясо северного оленя. Сергей считает свою деятельность успешной благодаря гармонии с природой и надежным партнерским отношениям.

Предприниматель отметил, что всегда открыт для новых знаний. Он часто принимает участие в вебинарах Центра «Мой бизнес». Для него бизнес – это независимость и свобода. Несмотря на сезонность деятельности, Сергей нашел способ поддерживать земляков – третий год подряд он спонсирует участников СВО.

история успеха



Семья Сергея Боекова остается его главной опорой – вместе с женой они воспитали пятерых детей, продолжающих славные семейные традиции. Свою миссию Сергей видит в передаче опыта молодежи.

«Призываю молодых не бояться трудностей – смело начинать свой бизнес, основанный на любви к природе и уважении к нашим традициям», – говорит он.

ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИН

СДЕЛАНО В ЯКУТИИ.РФ

Открой
самобытность Якутии
вместе с нами!



сделановякутии.рф



НАШИ КОНТАКТЫ



ПОРТАЛ МАЛОГО И СРЕДНЕГО
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА РС (Я)
МОЙБИЗНЕС14.РФ



677000, Г. ЯКУТСК, УЛ. КИРОВА, Д.18, БЛОК Б



ГОРЯЧАЯ ЛИНИЯ
8 800 100-58-80



88001005880@MAIL.RU

Центр «Мой бизнес» Якутии
в социальных сетях



MOIBIZ14



MOIBIZ14

