

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ ЯКУТИИ



Феликс Комиссаров из Якутска: история становления учителя в успешного предпринимателя

История успеха

Феликса Комиссарова

Создавая изделия
из металла,
мы воплощаем
в них свои мечты
и стремления



Феликс Комиссаров – кузнец и индивидуальный предприниматель из Якутска. До открытия бизнеса он работал учителем технологии в городской школе. В 2019 году решил уйти из найма в бизнес и развиваться в сфере кузнечного дела. Это решение не пришло к нему сразу, но теперь он считает его одним из лучших выборов в своей жизни.

С детства Феликс Комиссаров интересовался кузнечным ремеслом. Он часто наблюдал за работой своего дяди-кузнеца, и это оставило у него глубокий след. Постепенно интерес перерос в желание заниматься этим делом профессионально, и каждый год он улучшал свои навыки и повышал квалификацию.

В 2019 году кузнец решил посвятить себя предпринимательству. Так он начал новую страницу профессиональной деятельности – стал делать музыкальный инструмент «хомус». После регистрации бизнеса приобрел на собственные средства необходимые инструменты, такие как бормашинка и станки, а также материалы для работы.

В период становления своего дела он получил социальный контракт. Это дало ему возможность развиваться в выбранной сфере – на полученные средства докупил специальное кузнечное оборудование.

«Я также получил поддержку от Центра «Мой Бизнес», который помог мне с разработкой упаковки для хомуса. Кроме того, Центр разработал для меня сайт для моего бизнеса, и эта помощь сыграла важную роль в моем становлении как предпринимателя», – поделился Феликс.

У предпринимателя уже есть собственный бренд, который он стремится развивать. Он постоянно совершенствует технологии. В ближайших планах кузнец стремится реализовать новые проекты, у него много клиентов в республике, в России и за пределами страны.



«Кузнечное дело – это ремесло, которое всегда будет востребованным. Изделия, сделанные вручную, обладают уникальным качеством. Мы создаем все своими руками, и это придает особую ценность каждому изделию», – отметил он.

Для привлечения клиентов у Феликса работает сарафанное радио. К нему часто обращаются школьные классы, которым нужен хомус для ансамбля. Также он презентует свои изделия на выставках – в Якутии и других регионах. Это дает ему возможность расширять клиентскую базу и находить новых покупателей. Кроме того, его изделия размещены на маркетплейсе сделаноякутии.рф.

Кузнец считает, что главное в бизнесе – это решимость и готовность трудиться, не опуская рук.



история успеха

«Бывают моменты, когда хочется все бросить, но если есть цель и дисциплина, то именно они помогают справиться в такие трудные минуты. Рост не приходит мгновенно, и важно уметь сохранять мотивацию даже в самые сложные времена. Постоянное стремление к развитию и способность адаптироваться к изменениям ведут к достижению поставленных целей», — подчеркнул он.



“

Искать нужно не мотивацию и не уверенность в себе, а внутреннее состояние. Это тот момент, когда ты полностью погружён в своё любимое дело и даже не думаешь о возможных неудачах — вот настоящий ключ к успеху в любом бизнесе.

І Сарыал Кириллин

основатель строительной
компании «Сарыал»



Центр «Мой бизнес» проконсультировал жителей Эвено-Бытантайского улуса



На этой неделе Центр «Мой бизнес» провел информационно-консультационные мероприятия для жителей Эвено-Бытантайского улуса.

Представитель Центра «Мой бизнес» Альбина Никитина встретилась с предпринимателями и жителями Эвено-Бытантайского улуса. Участники получили актуальную информацию об изменениях в нормативно-правовых актах, регулирующих предпринимательскую деятельность, доступных мерах государственной поддержки.

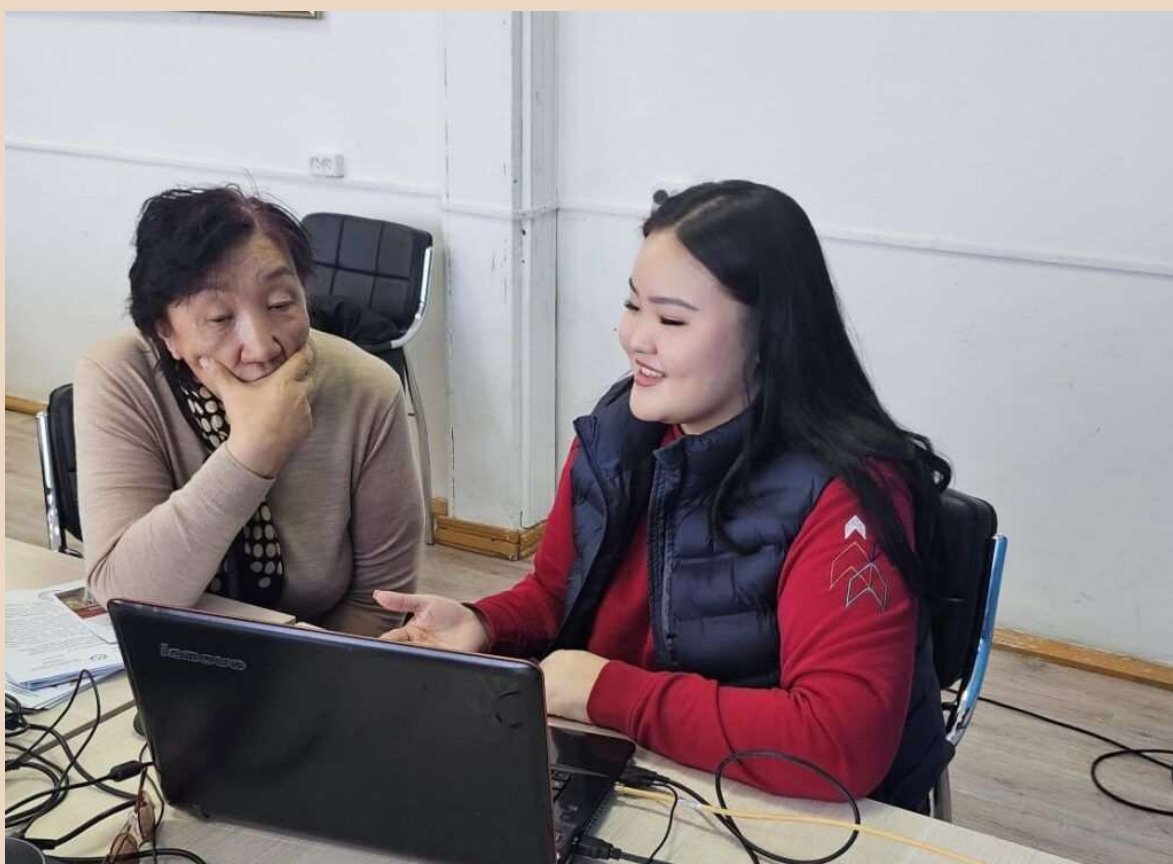
Во время консультации специалист ответила на вопросы и объяснила, как правильно подготовить документы для получения государственной поддержки, выбрать подходящую систему налогообложения и своевременно подавать отчетность. Она также

рассказала о работе институтов поддержки предпринимательства, продемонстрировала, как разработать бизнес-план и технико-экономическое обоснование для бизнес-проекта.

Кроме того, в школе для учащихся 9-11 классов спикер провел семинар, на котором рассказал о деятельности и услугах Центра «Мой бизнес», а также о том, как открыть бизнес с 14 лет.

Участники отметили информативность и полезность встреч. Многие выразили благодарность за возможность получить ответы с первых уст на волнующие вопросы и узнать о новых возможностях для развития своего бизнеса.

«Интересуюсь вопросами фермерства, хочу развиваться в этом направлении. На встрече узнал много полезной информации для себя – про страховые взносы, заполнение декларации, найм сотрудников. Кроме того, узнал о грантах в сфере сельского хозяйства и туризма», – сообщил один из жителей района Петр Потапов.



ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИН

СДЕЛАНОВЯКУТИЙ.РФ

*Открой
самобытность Якутии
вместе с нами!*



сделановякутии.рф



НАШИ КОНТАКТЫ



ПОРТАЛ МАЛОГО И СРЕДНЕГО
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА РС (Я)
МОЙБИЗНЕС14.РФ



677000, Г. ЯКУТСК, УЛ. КИРОВА, Д.18, БЛОК Б



ГОРЯЧАЯ ЛИНИЯ
8 800 100-58-80



МЕССЕНДЖЕР WHATSAPP
8 924 873-00-97



88001005880@MAIL.RU

Центр «Мой бизнес» Якутии
в социальных сетях



MOIBIZ14



MOIBIZ14

