

## **Подробная программа онлайн-интенсива «Люди. Бизнес. Цифра: Устойчивый рост, развитие и масштабирование торговых и производственных компаний»**

**Даты проведения:** 17, 19, 21, 24, 26 и 28 марта 2025 года.

**Формат:** онлайн.

**Участники:** собственники, директора, руководители подразделений.

**Регистрация:** [https://s-d-l.ru/intenciv-2025-03?utm\\_source=mpt](https://s-d-l.ru/intenciv-2025-03?utm_source=mpt)

**Модератор:** Тимошин Илья Сергеевич, координатор Совета по цифровой трансформации при Минпромторге России, руководитель Союза Деловых Людей.

**17.03.2025. начало в 11.00 (мск):**

**День 1: Стратегии развития и модели управления**

Теоретическая часть:

- современные стратегии и модели управления: традиционные и инновационные;
- вовлечение команды в реализацию стратегических изменений;
- масштабирование бизнеса и управление изменениями;
- лидерство в турбулентное время: ключевые навыки;
- мотивация и вовлеченность: что действительно работает.

Практическая часть:

- кейс: анализ компании, столкнувшейся с кризисом из-за неподходящей стратегии.

Задание:

- провести диагностику компании;
- определить оптимальную стратегию и модель управления.

Инструменты:

- чек-лист: как выбрать подходящую модель управления;
- шаблон: разработка стратегии роста компании.

**19.03.2025. начало в 11.00 (мск):**

**День 2: Сотрудники: подбор, управление и развитие**

Теоретическая часть:

- подбор и удержание персонала;
- программы развития и мотивации;
- автоматизация управления персоналом (LMS и LMX платформы).

Практическая часть:

- кейс: создание программы обучения сотрудников.

Инструменты:

- чек-лист: эффективные методы мотивации;
- шаблон: план внутреннего обучения.

**21.03.2025. начало в 11.00 (мск):**

**День 3: Финансовое планирование и привлечение ресурсов**

Теоретическая часть:

- построение финансовой устойчивости;
- привлечение капитала через субсидии и гранты;
- управление затратами без потери качества;

Практическая часть:

- кейс: подготовка финансовой модели для привлечения инвестиций.

Инструменты:

- чек-лист: анализ источников финансирования;
- шаблон: план финансовой устойчивости.

**24.03.2025. начало в 11.00 (мск):**

**День 4: Цифровизация и оптимизация бизнес-процессов**

Теоретическая часть:

- структурирование и оптимизация бизнес-процессов;
- основы цифровой трансформации;
- применение AI и цифровых решений в торговле и производстве;
- автоматизация процессов и внедрение ERP-систем.

Практическая часть:

- кейс: разработка инструмента для анализа производственных и торговых показателей.

Инструменты:

- чек-лист: внедрение цифровых решений;
- шаблон: план автоматизации процессов.

**26.03.2025. начало в 11.00 (мск):**

**День 5: Расширение каналов продаж и выход на новые рынки**

Теоретическая часть:

- омниканальные стратегии и их внедрение;
- обзор каналов сбыта;
- работа с маркетплейсами;
- работа с торговыми сетями;
- основы внешнеэкономической деятельности.

Практическая часть:

- кейс: создание стратегии омниканальных продаж.

Инструменты:

- чек-лист: анализ каналов продаж;
- шаблон: маркетинговый план для новых рынков.

**28.03.2025. начало в 11.00 (мск):**

**День 6: Маркетинг и продвижение брендов**

Теоретическая часть:

- создание и развитие бренда компании;
- B2B-брендинг: подходы и инструменты;
- инвестиции в рекламу бренда.

Практическая часть:

- кейс: разработка стратегии продвижения бренда.

Инструменты:

- чек-лист: построение узнаваемого бренда.
- шаблон: контент-план для медиа активности.