

№14 2024

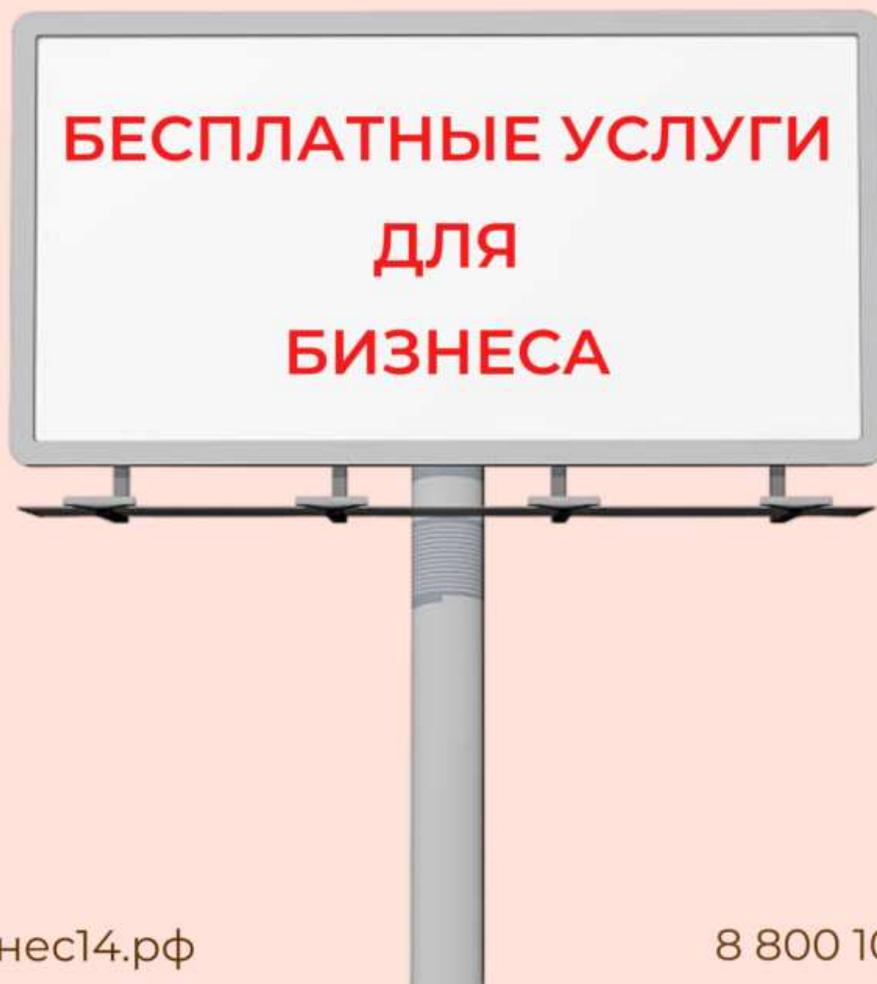
мойбизнес 
ГАУ РС(Я) «Центр «Мой бизнес»

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ ЯКУТИИ



Предприниматель **Павел Герюгов** развивает туризм в Арктическом районе

мойбизнес14.рф **8 800 100 58 80**



мойбизнес14.рф

8 800 100 58 80

В Центре «Мой бизнес» продолжается прием заявок от предпринимателей и самозанятых граждан Якутии на оказание бесплатных услуг по продвижению бизнеса.

Вы можете бесплатно разместить рекламу вашей продукции на ТВ, радио, билбордах и других информационных площадках, а также получить услугу по созданию фотоконтента, разработке фирменного стиля, изготовлению фирменной упаковки, составлению бизнес-плана и другое. Вы также можете получить у нас USB-токен совершенно бесплатно!

Заявки принимаются по электронной почте mb@b14.ru; в офисе оказания услуг по адресу: г. Якутск, ул. Кирова, 18, блок Б, и у представителей Центра «Мой бизнес» в районах республики.

РАЗВИВАЙ БИЗНЕС ВМЕСТЕ С НАМИ!



Предприниматель **Павел Герюгов** развивает туризм в Арктическом районе

Хотели бы вы участвовать в научных экспедициях по Арктическому району? Любоваться уникальной природой Севера, проехаться по арктическому побережью в окрестностях реки Лена, почувствовать летние полярные дни, посмотреть Морские ворота Якутии, побывать в заброшенных военных объектах? Такой интересной научной экспедицией по Арктике занимается туристическая компания «Арктика Гео – Центр». Путешествием руководит предприниматель Павел Герюгов.

«После выхода на пенсию, друг, который управляет успешным бизнесом, предложил мне партнерство. Набравшись опыта, я открыл свое дело, связанное с организацией международных научных экспедиций. Параллельно развивал туристические направления и услуги», – поделился Павел.

Научно-исследовательские экспедиции внесли большой вклад в социально-экономическое развитие Булунского района в прошлом. Поселок Тикси крайне интересен и в современной науке. Компания тщательно планирует все научно-исследовательские экспедиции и



турпоходы с учетом суровых климатических условий Арктики. Кроме этого, проводятся экскурсии на остров Муостах, который расположен в 45 километрах к востоку от бухты Тикси, рыбалка в реке Кенгдей, горных притоках реки Лена, на озерах Махчар, Булгурка и прогулка с овцебыками.

С момента создания ООО «Арктика Гео – Центр» сотрудничает с Институтом им. Альфреда Вегенера – Центром полярных и морских исследований Гельмгольца (Германия), оказывая услуги по обеспечению деятельности международных научных групп экспедиции «Lena & MOSES».

Туристическая компания в 2020 году стала победителем конкурса Федерального агентства по туризму на грантовую поддержку проектов по развитию внутреннего и въездного туризма. В 2021 году победила в конкурсе «Лучший Экспортер» Республики Саха (Якутия) в номинации «Экспортер года в сфере услуг».



По словам предпринимателя Павла Герюгова, на старте были определенные сложности. В первую очередь это нехватка кадров и автотранспорта.

«Не считаю, что в полной мере я добился успеха в своем деле, так как услуги моей компании были заточены в основном под иностранных клиентов и партнеров. Предшествующие два года пандемии, политический кризис отразились на развитии нашей компании, приходится переориентироваться на внутренние рынки. Это другая экономика и другие правила рынка», – подчеркивает Павел.



Предприниматель получал государственную поддержку в виде федерального гранта в развитии туризма. Кроме этого, он оформлял льготный заем от Фонда развития предпринимательства республики. В этом году он пользовался бесплатной услугой от Центра «Мой бизнес» на изготовление рекламной продукции. В будущем он планирует построить и запустить современную туристическую базу, готовую круглогодично принимать туристов.

Павел также поделился советами начинающим предпринимателям. По его словам, прежде всего нужно терпеливо идти к намеченной цели и не сдаваться на полпути, всегда быть готовым к финансовым трудностям на первых этапах, для реализации своих планов.

«Мой бизнес живет и развивается пока я получаю от этого удовольствие», сказал Павел Герюгов.

Вдохновленная отцом: путь Сардааны Свинобоевой в предпринимательстве

В мире предпринимательства Сардаана Свинобоева является ярким примером человека, который превратил свою мечту в процветающий бизнес. Ее путь от врача-стоматолога до успешного владельца собственного стоматологического кабинета наполнен вдохновляющими достижениями и ценными уроками для всех, кто стремится к предпринимательскому успеху.

Будучи дочерью врача-стоматолога, Сардаана с раннего возраста мечтала открыть собственный стоматологический кабинет. После окончания Медицинского института СВФУ им. М.К. Аммосова она работала по программе «Земский доктор» и заведующей стоматологического кабинета, приобретая ценный опыт и навыки в своей области.

«Мой отец, индивидуальный предприниматель Сыромятников Василий Михайлович и врач стоматолог, имел свой кабинет, и я мечтала пойти по стопам отца. Поэтому начала осуществлять свою мечту детства», – поделилась Сардаана.

В 2023 году Сардаана приняла смелое решение открыть свой собственный стоматологический кабинет в центре села Намцы. Хотя на ее пути возникали трудности, такие как поиск финансирования и получение необходимых разрешений, ее упорство и поддержка близких помогли ей преодолеть все препятствия.

«Трудностей было много: деньги, затем закупка, параллельно ремонт, доставка, обустройство кабинета, закупка лекарств, получение СанЭпид заключения, получение лицензии, затем уже раскрутка. Работали очень много. Консультировались много. И я очень рада и очень благодарна всем, кто поддержал, помогал и советовал», — отметила предприниматель.

Сардаана также активно использует различные инструменты продвижения, включая сарафанное радио и социальные сети, чтобы привлечь новых клиентов. Она также получила субсидию на возмещение затрат в рамках государственной программы поддержки предпринимателей, что позволило ей расширить спектр предлагаемых услуг.



история успеха

«Все оборудование и необходимый расходный материал купила заранее. Стоматологический материал очень своеобразный, постоянно обновляется. На рынке появляются новые качественные материалы. И за этим надо следить, заказать, обучаться новым технологиям лечения зубов. Поэтому закупка материалов идет постоянно, независимо от сезона», – отметила предприниматель.

Планы Сардааны на будущее амбициозны: она намерена расширить спектр услуг своего стоматологического кабинета, включая протезирование и установку коронок, чтобы удовлетворять растущий спрос населения села Намцы.

«Я советую начинающим предпринимателям выбирать нишу, которая их действительно интересует и увлекает. Открытие своего бизнеса – это нелегкий путь, но если вы любите то, что делаете, и получаете поддержку близких, то вы сможете добиться успеха», – поделилась она.



история успеха

В Центре «Мой бизнес» Артём получил бесплатную услугу по размещению рекламы на остановке. Предприниматель оценил эту помощь, ведь он сейчас как раз активно работает над продвижением бизнеса, и такая услуга была ему необходима.

– «Любая поддержка очень ценна! Спасибо Центру за такую помощь, она к нам пришла вовремя. Сейчас в нашем стратегическом плане стоит открытие сети из 8 точек и запуск новой линейки продукции, над которой я сейчас активно работаю. Будем идти к достижению всех намеченных нами целей!».



НАШИ КОНТАКТЫ



ПОРТАЛ МАЛОГО И СРЕДНЕГО
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА РС (Я)
МОЙБИЗНЕС14.РФ



677000, Г. ЯКУТСК, УЛ. КИРОВА, Д.18, БЛОК Б



ГОРЯЧАЯ ЛИНИЯ
8 800 100-58-80



МЕССЕНДЖЕР WHATSAPP
8 924 873-00-97



88001005880@MAIL.RU

Центр «Мой бизнес» Якутии
в социальных сетях



МОИВИЗ14



МОИВИЗ14

