

№9 2024

мойбизнес
ГАОУ РС(Я) «Центр «Мой бизнес»

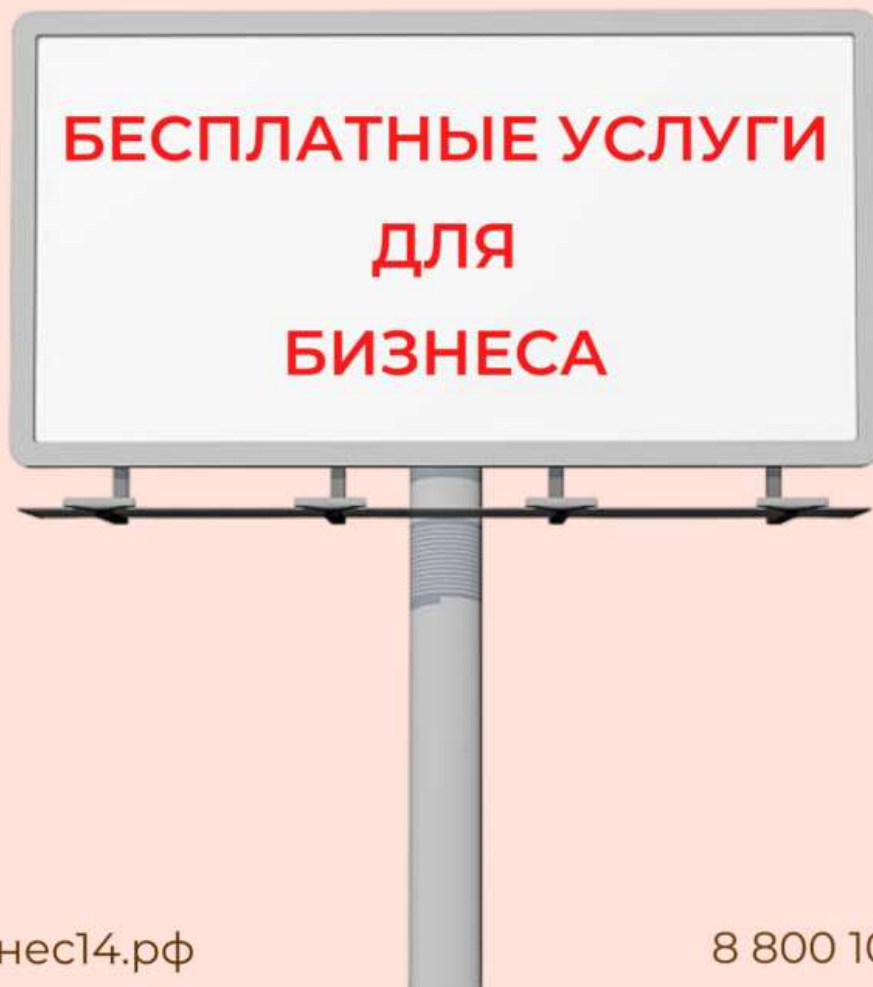


ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ ЯКУТИИ



**История открытия Реабилитационного центра
«Радуга»**

мойбизнес14.рф **8 800 100 58 80**



мойбизнес14.рф

8 800 100 58 80

В Центре «Мой бизнес» продолжается прием заявок от предпринимателей и самозанятых граждан Якутии на оказание бесплатных услуг по продвижению бизнеса.

Вы можете бесплатно разместить рекламу вашей продукции на ТВ, радио, билбордах и других информационных площадках, а также получить услугу по созданию фотоконтента, разработке фирменного стиля, изготовлению фирменной упаковки, составлению бизнес-плана и другое. Вы также можете получить у нас USB-токен совершенно бесплатно!

Заявки принимаются по электронной почте mb@b14.ru; в офисе оказания услуг по адресу: г. Якутск, ул. Кирова, 18, блок Б, и у представителей Центра «Мой бизнес» в районах республики.

РАЗВИВАЙ БИЗНЕС ВМЕСТЕ С НАМИ!

История открытия Реабилитационного центра «Радуга»



В 2013 году впервые в Якутске открылся Реабилитационный центр «Радуга». Сейчас в «Радуге» оказывают комплексную медицинскую помощь взрослым и детям с различными диагнозами.

Татьяна Захарова ведет предпринимательскую деятельность с 2000-х годов. Как рассказывает Татьяна, она пришла в бизнес после одного интересного случая, встретившись однажды с предпринимателем Владимиром Назаровым, который вдохновил ее на открытие собственного дела.

Предприниматель также пригласил Татьяну на тренинг личностного роста, после чего ее жизнь начала кардинально меняться. Сначала она устроилась работать в одну частную клинику. Потом Татьяну буквально жизнь вытолкнула оттуда. Теперь ей надо было что-то открыть свое. Татьяна пробовала вести бизнес в разных сферах деятельности: неожиданно для себя открыла два продуктовых магазина, аптеку. В начале, вроде, все получалось, было интересно, не особо сложно. Однако Татьяна признается, что ей будто чего-то



– «У меня есть не только медицинское образование, но и высшее управленческое, которое я окончила с отличием, чем я очень горжусь!

Также я обучилась на бухгалтера, прошла различные курсы и семинары, тренинги по управлению, мотивации персонала, личностному росту, рекламе, и т.д. С таким багажом знаний и опытом в 2010 году решилась на открытие клиники косметологии, которая успешно работает по настоящее время, хотелось бы дальше развиваться и не стоять на месте».

В 2012 году Татьяна, будучи беременной младшим сыном, начала думать об открытии реабилитационного центра, поскольку такое учреждение было необходимо в Якутске. На пути к цели ее не остановила ни беременность, ни роды, ни маленький ребенок. Татьяна предложила врачу-неврологу Галине Максимовне Пшенниковой начать вести бизнес совместно.

Они стали вместе продумывать бизнес-идею, составили бизнес-план, искали подходящее помещение. По словам предпринимателей, первые годы ведения бизнеса были самые сложные. У них было довольно много трудностей с поиском помещения, отбором кадров. Несмотря на все сложности им удалось открыть РЦ «Радуга» в первый день августа 2013 года.

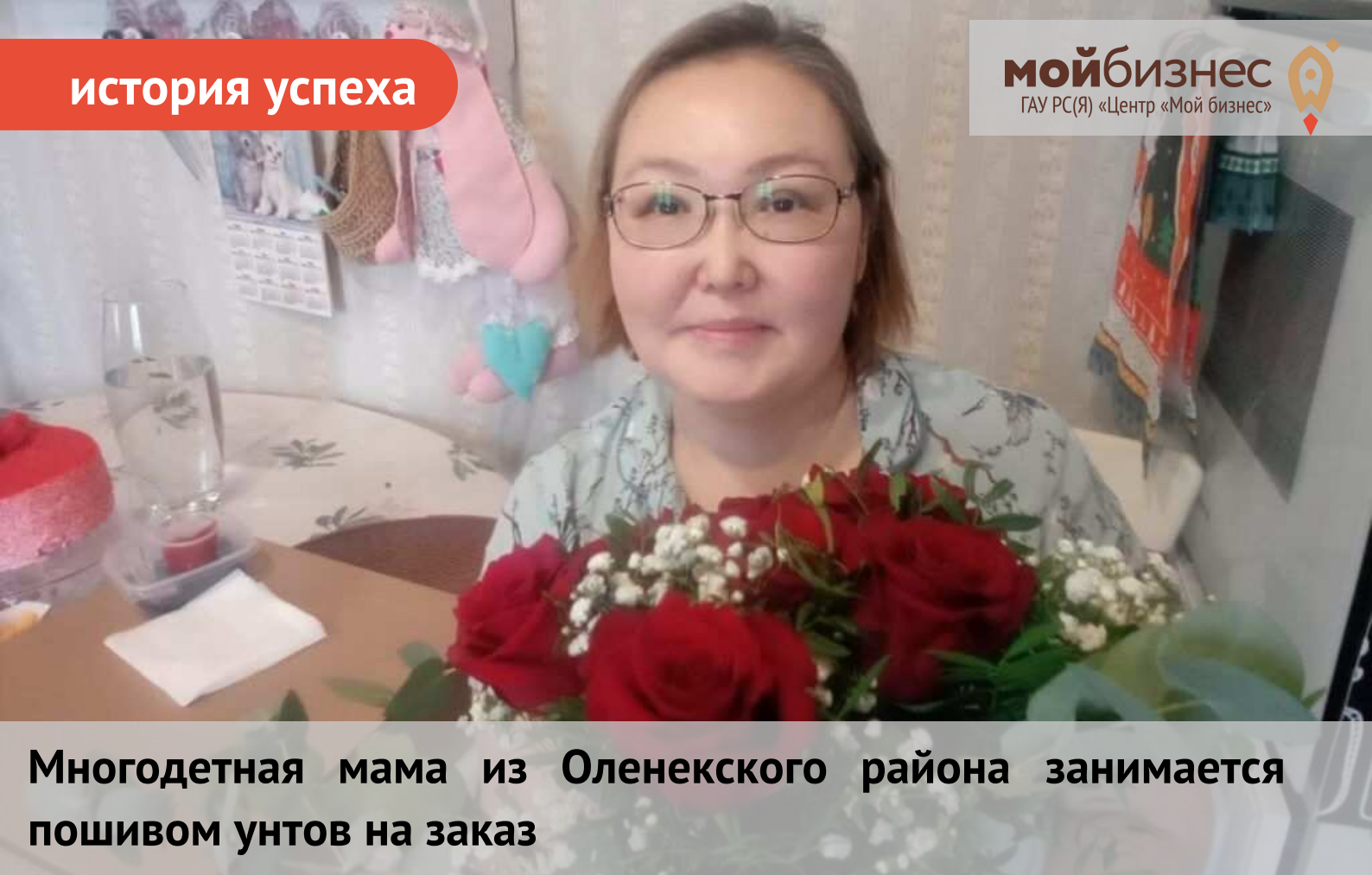


По словам Татьяны, родителям нужно знать, что они могут довольно легко решить большинство проблем, связанных с развитием речи ребенка, если они вовремя обратятся к специалистам.

— «Не стоит все пускать на самотек, лучше своевременно прийти к врачу-неврологу и логопеду, чтобы поставить диагноз, а затем сразу начать лечение и занятия. Все решаемо, если вовремя спохватиться!».

В чем успех руководителя? Татьяна считает, что хороший руководитель, прежде всего, должен быть гибким, легким, уметь организовывать всех, вдохновлять коллектив и быть в курсе всего. По мнению предпринимателя, он не должен останавливаться на достигнутом, ему надо всегда идти вперед.

«Надо понимать все нюансы работы, все стороны своего бизнеса. Самое главное – верить, что все получится и идти к своей цели до победного конца! Сейчас мы активно работаем над тем, чтобы приобрести собственное помещение. Надеемся, что скоро исполним нашу давнюю мечту!», — заключила Татьяна.



Многодетная мама из Оленекского района занимается пошивом унтов на заказ

Самозанятая Саргылана Афанасьева в отпуске по уходу за ребенком решила заняться пошивом унтов на заказ. Вот уже несколько лет она развивает собственное маленькое дело и планирует в ближайшее время открыть мастерскую. В 2022 году Саргылана также оформила соцконтракт и получила средства для покупки необходимого оборудования.

До открытия бизнеса Саргылана Афанасьева долгое время работала в Сбербанке России. По образованию она является финансистом. Как рассказывает самозанятая, она всегда хотела открыть собственное дело, которое бы нравилось ей и приносило дополнительный доход.

– «У меня четыре ребенка, поэтому мне было важно найти такую работу, которая бы предполагала гибкий график. Будучи многодетной мамой, всегда хочется уделять достаточно внимания своим детям, но при этом иметь стабильный доход. По этой причине я и решила начать вести предпринимательскую деятельность, чтобы работать из дома».

Саргылана шьет унты на заказ с учетом всех пожеланий клиентов. По словам самозанятой, такие качественные унты, как у нее, не найти в магазинах, поэтому люди часто обращаются к ней и оставляют положительные отзывы после получения своих заказов.

«Камусы я выделываю вручную, чтобы унты долго не снашивались. Также советуюсь с клиентами по поводу дизайна унтов, чтобы заказчики отслеживали каждый этап работы и получали тот результат, который им бы хотелось видеть», – поделилась самозанятая.

В 2022 году Саргылана обратилась в местный отдел соцзащиты за заключением соцконтракта. Собрав необходимые документы и написав подробный бизнес-план, она сразу же подала заявку на получение этой господдержки. После успешной защиты своего бизнес-проекта Саргылана получила финансовую помощь.



В 2022 году Саргылана обратилась в местный отдел соцзащиты за заключением соцконтракта. Собрав необходимые документы и написав подробный бизнес-план, она сразу же подала заявку на получение этой господдержки. После успешной защиты своего бизнес-проекта Саргылана получила финансовую помощь.

Семья Саргыланы поддерживает ее и всячески помогает ей в работе. Самозанятая с супругом приучают детей с ранних лет к труду и ведению бизнеса. Они помогают ей с различного рода задачами, иногда берут на себя домашние обязательства и тем самым высвобождают ее время под другие важные дела.

«В этом году впервые приняла участие на выставке-ярмарке в ТЦ «Кружало». Мне очень понравилось, люди активно интересовались моей продукцией. Благодаря этому мероприятию мне удалось здорово продвинуть свое дело и найти новых клиентов! Надеюсь, что я смогу и дальше участвовать в подобных выставках», – подчеркнула самозанятая.



история успеха

В прошлом году, перед новым годом Саргылана увлеклась старинной техникой изготовления новогодних игрушек из ваты, посмотрев видеоролик с одного мастер-класса. Самозанятая вдохновилась и решила сделать пару изделий, получив отличный результат с первого раза. Сейчас она активно развивается в этом деле, улучшает свои навыки и пробует себя в новой сфере.

– «Хотелось бы в будущем провести пару мастер-классов по изготовлению новогодних игрушек из ваты. Буду дальше улучшать свои навыки в этом ремесле, чтобы скорее запустить собственные обучающие мероприятия. Также планирую открыть свою мастерскую по пошиву унтов и заняться масштабированием бизнеса. Целей много, поэтому усердно работаю над тем, чтобы всего этого достичь!».



НАШИ КОНТАКТЫ



ПОРТАЛ МАЛОГО И СРЕДНЕГО
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА РС (Я)
МОЙБИЗНЕС14.РФ



677000, Г. ЯКУТСК, УЛ. КИРОВА, Д.18, БЛОК Б



ГОРЯЧАЯ ЛИНИЯ
8 800 100-58-80



МЕССЕНДЖЕР WHATSAPP
8 924 873-00-97



88001005880@MAIL.RU

Центр «Мой бизнес» Якутии
в социальных сетях



MOIBIZ14



MOIBIZ14

