

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ ЯКУТИИ



Петр Борисов: «Мы с коллегами не просто преподаем танцы, а делаем жизнь более яркой и насыщенной!»

БЕСПЛАТНЫЕ УСЛУГИ ДЛЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ



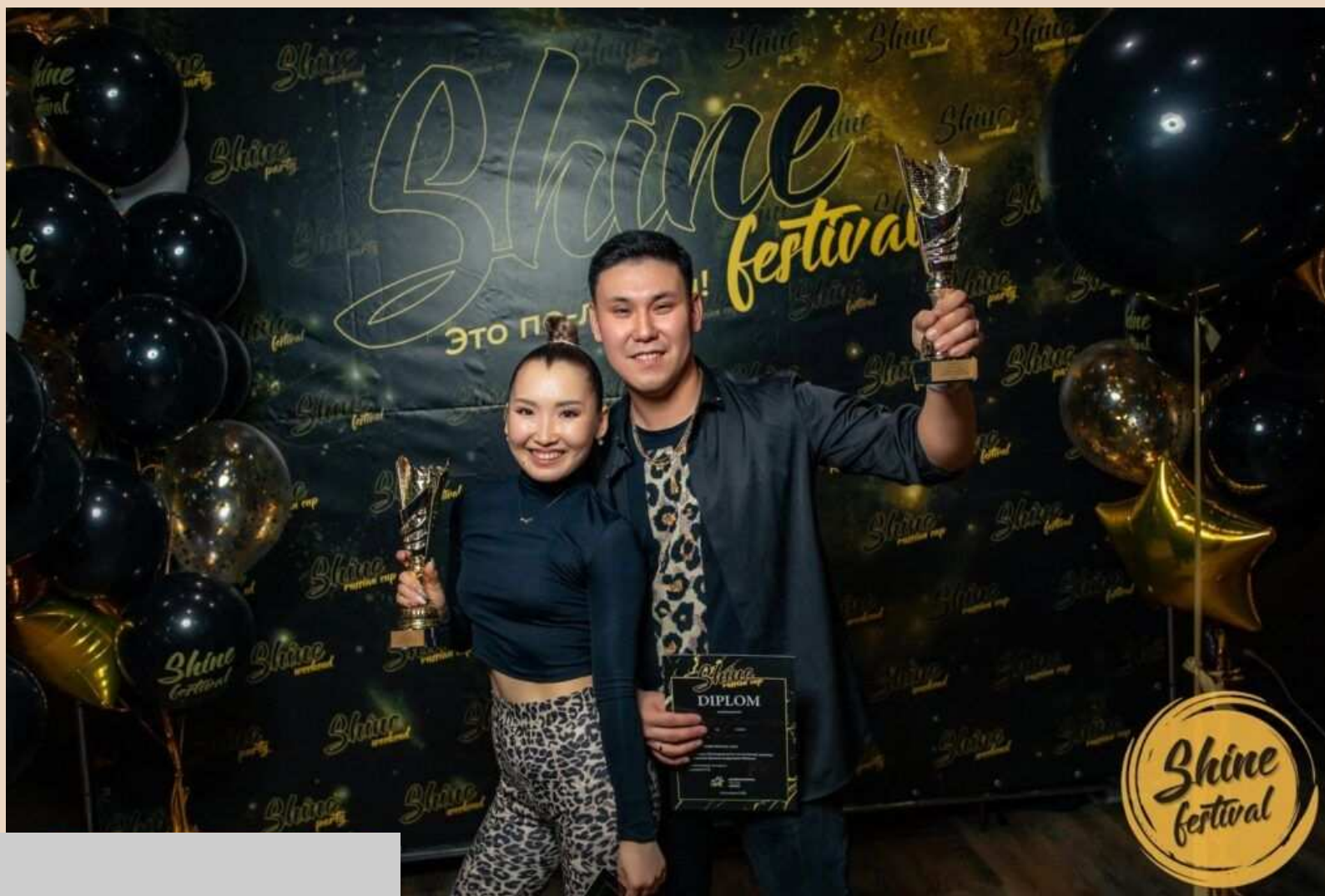
В ГАУ РС(Я) «Центр «Мой бизнес» продолжается прием заявок от предпринимателей и самозанятых граждан Якутии на оказание бесплатных услуг по продвижению бизнеса.

Вы можете бесплатно разместить рекламу вашей продукции на ТВ, радио, билбордах и других информационных площадках, а также получить услугу по созданию фотоконтента, разработке фирменного стиля, изготовлению фирменной упаковки, составлению бизнес-плана и другое. Вы также можете получить у нас USB-токен совершенно бесплатно!

Заявки принимаются по электронной почте mb@b14.ru; в офисе оказания услуг по адресу: г. Якутск, ул. Кирова, 18, блок Б, и у представителей Центра «Мой бизнес» в районах республики.

РАЗВИВАЙ БИЗНЕС ВМЕСТЕ С НАМИ!

Петр Борисов: «Мы с коллегами не просто преподаем танцы, а делаем жизнь более яркой и насыщенной!»



Предприниматель Петр Борисов с шести лет профессионально занимается танцами. После поступления в институт на хореографическое отделение он решил, что когда-нибудь откроет свою танцевальную студию. Его школа «Dance Empire» вот уже 14 лет помогает людям не только обрести необходимые навыки, но и стать частью дружелюбного сообщества танцоров.

Петр Борисов во время учебы по обмену зародился идеей открыть собственную танцевальную студию. В Финляндии, где он обучался, он впервые познакомился с такими направлениями, как бачата и сальса. Как рассказывает предприниматель, ему захотелось привнести в Якутск новые танцевальные веяния.



— «Мне хотелось познакомить людей с этими уникальными направлениями. Так и решил постепенно идти к исполнению своей мечты. Со временем мы с коллегами поняли, что не хотим просто создать школу танцев, а собрать вокруг нашего места настоящую семью, где каждый будет учиться танцевать и весело проводить время».

Петр признается, что с самого начала открытия бизнеса он встречал различные трудности, включая финансовые. Однако несмотря на все это он упорно все преодолевал, а поддержка близких только добавляла ему сил. Предприниматель выражает благодарность всей семье за помощь и нужные слова, ведь это вдохновляло его достигать новых высот в сфере бизнеса.



«С момента открытия школа «Dance Empire» стала не просто танцевальным центром, где можно встретиться с единомышленниками, но и настоящим источником энергии, вдохновения и профессионализма. Здесь каждый может получить профессиональные навыки и стать частью нашей теплой, дружной семьи. Мы с коллегами не просто преподаем танцы, а делаем жизнь более яркой и насыщенной!», – поделился предприниматель.

Сейчас в «Dance Empire» есть разнообразные направления: бачата парная, леди стайл, соло бачата, латина микс, йога, детская бачата. Более того, Петр планирует открыть занятия по современной хореографии для детских групп.

– «Наша команда стремится к постоянному развитию и придерживаемся профессионального подхода в работе. Мы проводим занятия с акцентом на правильное соблюдение техники и безопасности, участвуем в конкурсах и имеем международный опыт».

По словам Петра, такие социальные танцы, как бачата, не только раскрепощают человека, но и дают ему возможность общаться с интересными людьми и путешествовать, участвуя в разных конкурсах.


«Мы верим, что каждый человек может научиться танцевать – нужно лишь желание человека и отдача от преподавателя. Я вместе с коллегами приглашаю всех в нашу большую семью «Dance Empire»! Всегда нужно пробовать себя в разных направлениях, чтобы лучше понимать себя и свои возможности», – рассказал Петр.



По словам Петра, такие социальные танцы, как бачата, не только раскрепощают человека, но и дают ему возможность общаться с интересными людьми и путешествовать, участвуя в разных конкурсах.

«Мы верим, что каждый человек может научиться танцевать – нужно лишь желание человека и отдача от преподавателя. Я вместе с коллегами приглашаю всех в нашу большую семью «Dance Empire»! Всегда нужно пробовать себя в разных направлениях, чтобы лучше понимать себя и свои возможности», – рассказал Петр.





Самозанятая Виктория Азизова предоставляет услуги по наращиванию ресниц и обучает этому мастеров

Многодетная мама Виктория Азизова хотела найти стабильный доход, сидя дома. Она пробовала себя в разных направлениях, но в 2017 году, накопив деньги, решила пройти курс по наращиванию ресниц. Сейчас она предоставляет различные услуги в бьюти-сфере, а также обучает людей этому ремеслу.

Как рассказывает Виктория, до открытия бизнеса она в основном занималась воспитанием детей. Девушка родила первого ребенка в 16 лет, а в 23 года уже стала многодетной мамой. Со временем Виктории хотелось найти работу с гибким графиком, чтобы уделять время своим детям.

— «Я понимала, что мне, как матери троих детей, нужно найти работу, которую можно выполнять, сидя у себя дома. Сначала я готовила шаурму, потом шила валенки, пекла торты, а потом в 2017 году, накопив достаточную сумму, решила пройти свой первый курс по наращиванию ресниц».

история успеха

Самозанятая делится, что бьюти-индустрия, прежде всего, привлекла ее тем, что она может одновременно работать у себя дома и вести домашний быт, воспитывать детей. Стартовый капитал Виктории составлял около 10 тысяч рублей. Она собрала эту сумму, предоставляя услуги в качестве домработницы.

«Для запуска бизнеса мне нужно было оборудовать только свое рабочее место: я купила необходимые инструменты, расставила мебель и создала уют. Были некоторые трудности с арендой помещения, поскольку я тогда жила с тремя детьми в съемной квартире. По этой причине мне было тяжело снимать помещение под студию: был некий страх, что я не справлюсь с оплатой аренды», — рассказала самозанятая.



Виктория считает, что клиенты ее ценят за качественную и быструю работу, ведь она является оперативным мастером. Она наращивает ресницы за 1-1,5 часа, что очень удобно для многих. По словам самозанятой, она также предоставляет хороший сервис: предлагает клиентам чай/кофе, следит за чистотой в помещении и обязательно дает всем тапочки, одноразовые шапки и простыни.

«За эти семь лет все клиенты стали мне, как друзья. Я привлекаю их своим общением, открытостью, дружелюбием. Мне нравится мотивировать людей и дарить им положительные эмоции. Думаю, что клиенты это тоже ценят», — поделилась самозанятая.

Как говорит Виктория, за последние три месяца она выпустила около 50 учеников. По ее мнению, в бьюти-сфере много нюансов, здесь не каждый сможет стать мастером, поскольку это все-таки ювелирная работа, в которой нужно быть профессионалом своего дела.

— «Я помогаю людям становиться топовыми мастерами. У меня авторская методика обучения по трем пакетам: базовый тариф, vip-тариф и повышение квалификации уже действующего мастера. Сейчас создаю бесплатный тестовый урок в онлайн формате».



Виктории в работе нравится всё, ведь для нее сама процедура сродни медитации. Особенно она гордится тем, что может самостоятельно обеспечивать себя и всех детей: оплачивать путешествия, покупки и иметь неограниченные возможности для дальнейшего профессионального развития.

«В бьюти-сфере основной сложностью является подбор персонала, то есть трудно найти мастеров на проценты. Я не беру людей к себе, а обучаю своих сестер и родных, чтобы у них была возможность зарабатывать. С них я беру деньги только за материалы», — подчеркнула Виктория.

— «Я конкурирую только с собой, поэтому каждый раз совершенствуюсь в своей профессии. Считаю, что мастеру не стоит бояться конкуренции, ведь это значит, что всегда можно развиваться в этой области и получать еще больше денег!».

Виктория получала государственную социальную помощь на основе соцконтракта. Шесть лет она боялась, что получит отказ от местного органа соцзащиты, из-за чего не подавала документы, в том числе бизнес-план своего проекта. Однако в прошлом году Виктория все-таки решилась на этот шаг и обратилась за соцконтрактом.

«Я успешно защитила свой проект перед комиссией и прошла отбор! Моей радости не было предела. Эта ситуация показала мне, что не нужно чего-то бояться – надо просто идти и пробовать. В дальнейшем я планирую расширить свой бизнес и нанять четырех мастеров, а также ввести дополнительные услуги. Верю, что у меня все получится!», — заключила Виктория.

НАШИ КОНТАКТЫ



ПОРТАЛ МАЛОГО И СРЕДНЕГО
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА РС (Я)
МОЙБИЗНЕС14.РФ



677000, Г. ЯКУТСК, УЛ. КИРОВА, Д.18, БЛОК Б



ГОРЯЧАЯ ЛИНИЯ
8 800 100-58-80



МЕССЕНДЖЕР WHATSAPP
8 924 873-00-97



88001005880@MAIL.RU

Центр «Мой бизнес» Якутии
в социальных сетях



MOIBIZ14



MOIBIZ14

