

№2 2024 Г.

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ ЯКУТИИ



Мария Максимова: «Стартовый капитал не является обязательным условием для открытия юридической фирмы»

мойбизнес14.рф 8 800 100 58 80

мойбизнес
ГАУ РС(Я) «Центр «Мой бизнес»



БЕСПЛАТНЫЕ УСЛУГИ ДЛЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ



В ГАУ РС(Я) «Центр «Мой бизнес» продолжается прием заявок от предпринимателей и самозанятых граждан Якутии на оказание бесплатных услуг по продвижению бизнеса.

Вы можете бесплатно разместить рекламу вашей продукции на ТВ, радио, билбордах и других информационных площадках, а также получить услугу по созданию фотоконтента, разработке фирменного стиля, изготовлению фирменной упаковки, составлению бизнес-плана и другое. Вы также можете получить у нас USB-токен совершенно бесплатно!

Заявки принимаются по электронной почте mb@b14.ru; в офисе оказания услуг по адресу: г. Якутск, ул. Кирова, 18, блок Б, и у представителей Центра «Мой бизнес» в районах республики.

РАЗВИВАЙ БИЗНЕС ВМЕСТЕ С НАМИ!



«Бизнес-читалка» от Центра «Мой бизнес»

На этой неделе в пятничной бизнес-читалке мы рассмотрим произведение, которое находится в подборке Forbes лучших книг по бизнесу XXI века. Даниэль Канеман. «Думай медленно... решай быстро» (Thinking, Fast and Slow, 2011).

В этой книге нобелевский лауреат Даниэль Канеман объясняет, почему мы совершаем нерациональные поступки и как мы принимаем неверные решения. У нас имеется две системы мышления.

«Медленное» мышление включается, когда мы решаем задачу или выбираем товар в магазине. Обычно нам кажется, что мы уверенно контролируем эти процессы, но не будем забывать, что позади нашего сознания в фоновом режиме постоянно работает «быстрое» мышление – автоматическое, мгновенное и неосознаваемое. В этой книге описываются механизмы, по которым работают эти две системы и как они влияют на наши решения.



Плюсы. Книга написана простым языком. Вы можете узнать очень много полезной и прикладной информации, которая пригодится в жизни.

Минусы. Местами книга затянута, самое интересное и полезное начинается в середине. Скорее всего вам ее придется прочитать дважды. В первый раз, чтобы ознакомиться, второй раз для того, чтобы закрепить нужные вам моменты.

Кому подойдет. Это книга для каждого человека, от решений которого зависят его благополучие и благополучие других людей. Также книга будет полезна, кто создает рекламу, потому что в книге описаны не только моменты, связанные с принятием решения. А также то, как с информацией работает сознание человека и как на него можно влиять.



Жительница Нюрбинского района развивает бренд домашних полуфабрикатов «Бэлэм Ас»

В прошлом году Евгения Григорьева открыла в Нюрбинском районе мини-цех по производству домашних полуфабрикатов. Предпринимательница получила субсидию на сумму 700 тысяч рублей от Администрации Нюрбинского района. Эти средства она направила на запуск своего бизнеса.

До открытия производства Евгения Григорьева работала в сфере индустрии красоты и основала собственную студию «Ева бьюти». Как рассказывает предпринимательница, она не могла найти сотрудников, которым бы могла делегировать некоторые задачи, поэтому ей приходилось делать все самостоятельно.

— «Район у нас маленький, поэтому не всегда можно найти соответствующих специалистов. Я начала думать о смене профессии. Вдруг мне пришла идея начать производить что-то своими руками, ведь мне всегда нравилось готовить и создавать. Кроме того, я всегда хотела открыть такой бизнес, который можно было бы с легкостью масштабировать».



Перед запуском производства девушка тщательно проанализировала местный рынок, изучала все нюансы производственной деятельности и только потом решилась на запуск бизнеса. По словам Евгении, стартовый капитал составлял около 1 миллиона рублей.

«Я вложила личные средства в размере 300 тысяч рублей на постройку цеха, остальные 700 тысяч рублей я получила в виде субсидии от Администрации Нюрбинского района. Благодаря этой господдержке мне удалось приобрести всю необходимую технику: мясорубку, морозильную камеру, тестораскаточную машину, формовку для пельменей», – рассказала Евгения.

В цеху «Бэлэм Ас» производят диетические котлеты, мясные котлеты, пельмени, манты, розочки и многое другое. Евгения вместе с сотрудниками лепит продукцию небольшими партиями, чтобы на прилавках всегда были свежие товары.

– «Наша самая ходовая продукция – это пельмени, которые напоминают клиентам вкус детства. Они у нас так и называются – «Вкус детства». Также у нас есть манты из рубленого мяса, гедза, биточки, фрикадельки и прочее. Стараемся всегда расширять линейку товаров, чтобы люди могли выбрать что-то свое из представленного ассортимента».



Евгения реализует продукцию в местных магазинах. Недавно они еще открыли магазин, в котором ее товары продаются без какой-либо надбавки. Спрос на ее полуфабрикаты только увеличивается, ведь многие покупатели отмечают свежесть и качество продуктов, изготавливаемых цехом «Бэлэм Ас».

«Мы не добавляем в нашу продукцию много специй, консервантов и других добавок, которые химически усиливают вкус. Мы используем только качественное и свежее местное мясо, поэтому покупатели особенно отмечают натуральный вкус наших продуктов», – поделилась предпринимательница.

Сейчас в цехе «Бэлэм Ас» работают 3 сотрудника. Евгении удалось собрать коллектив, который не только увлечен своей работой, но и со всей ответственностью подходит к данной деятельности.

Прежде чем реализовать какую-либо продукцию, Евгения вместе с коллегами много раз пробует и тестирует товар. Кроме того, она дает своим детям продегустировать все продукты, чтобы точно удостовериться в том, что другие малыши тоже будут с удовольствием есть ее полуфабрикаты.



– «Начинающим предпринимателям советую хорошо изучить направление своей деятельности, учесть все плюсы и минусы. Нужно верить в себя, свои силы и несмотря ни на что идти только вперед – тогда все действительно получится!».





Мария Максимова: «Стартовый капитал не является обязательным условием для открытия юридической фирмы»

Мария Максимова вот уже 13 лет работает юристом в акционерном обществе. В прошлом году она открыла бизнес в сфере предоставления юридических услуг. Сейчас Мария является резидентом бизнес-инкубатора Центра «Мой бизнес», благодаря чему получает различные меры господдержки для развития своей юридической фирмы.

Как рассказывает Мария, идея открыть юридическую фирму пришла к ней постепенно. Она поняла, что имеет достаточно опыта в арбитражном процессе и судах общей юрисдикции, поэтому и решила воспользоваться своими знаниями и навыками в этой сфере, предоставляя людям юридические услуги.

– «Стартовый капитал не является обязательным условием для открытия юридической фирмы. Здесь необходимы знания и навыки в плане ведения дел в судах – это то, что нужно первоначально».



Фирма Марии предоставляет юридические услуги физическим и юридическим лицам. Так, они могут представлять интересы граждан и предприятий в судах общей юрисдикции и арбитражных. По словам предпринимательницы, к ним в основном обращаются за оказанием консультационных услуг и за составлением исковых заявлений.

«Мне кажется, что важно не замыкать все процессы на руководителе – это необходимо помнить, ведя любое дело. Также нужно делегировать полномочия по отдельным направлениям своим сотрудникам, поскольку это помогает оперативно и профессионально решать все поставленные задачи, оказывать грамотную юридическую помощь гражданам и юридическим лицам. Кроме того, в юриспруденции особое внимание необходимо уделять качеству знаний и уровню образования юристов. Наши сотрудники постоянно занимаются самообразованием и проходят курсы повышения квалификации», – рассказала предпринимательница.

– «Помимо коммерческой деятельности, мы оказываем бесплатную юридическую помощь местному населению, ведем разъяснительную работу среди них, у нас есть собственный паблик, где размещаем информацию по актуальным юридическим вопросам».

По мнению предпринимательницы, хороший руководитель, прежде всего, должен стремиться к самообразованию, развитию, быть энергичным, целеустремленным и, конечно же, любить собственное дело. Мария считает, что обладает всеми этими качествами и старается быть для своих работников справедливым, честным руководителем.

«О резидентстве в Центре «Мой бизнес» мы узнали через Министерство предпринимательства, торговли и туризма Якутии. Сразу подали заявку и стали дистанционными резидентами. Благодаря этой поддержке мы можем постоянно получать информационно-консультационную помощь от специалистов Центра, посещать образовательные мероприятия и проводить встречи в переговорной комнате, конференц-зале. Более того, наша фирма продвигается на информационных площадках Центра «Мой бизнес». Хотим поблагодарить за такую большую поддержку!», – подчеркнула предпринимательница.

НАШИ КОНТАКТЫ



ПОРТАЛ МАЛОГО И СРЕДНЕГО
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА РС (Я)
МОЙБИЗНЕС14.РФ



677000, Г. ЯКУТСК, УЛ. КИРОВА, Д.18, БЛОК Б



ГОРЯЧАЯ ЛИНИЯ
8 800 100-58-80



МЕССЕНДЖЕР WHATSAPP
8 924 873-00-97



88001005880@MAIL.RU

Центр «Мой бизнес» Якутии
в социальных сетях



MOIBIZ14



MOIBIZ14

