



УСЛУГИ ПО АРЕНДЕ ДЕТСКИХ УДЕРЖИВАЮЩИХ УСТРОЙСТВ



СТАРТОВЫЕ ВЛОЖЕНИЯ: от 300 тыс. руб.

УСЛУГИ ПО АРЕНДЕ ДЕТСКИХ УДЕРЖИВАЮЩИХ УСТРОЙСТВ



Для тех, кто отправляется в поездку с детьми, автокресло – то, о чем стоит задуматься в первую очередь. Однако в некоторых случаях покупка может оказаться невозможной – например, если речь идет о малоимущих или многодетных семьях, – или необоснованной в данных обстоятельствах, если удерживающее устройство нужно лишь на короткий срок. В этом случае, может выручить аренда.

Вариантов, при которых может выручить аренда – множество. От желания попробовать удерживающее устройство «в деле» перед покупкой или сэкономить деньги на покупке люльки, из которой младенец быстро вырастет, до планирующегося автомобильного путешествия (если в повседневной жизни в семье машину не используют) или приезда гостей с ребенком.



УСЛУГИ ПО АРЕНДЕ ДЕТСКИХ УДЕРЖИВАЮЩИХ УСТРОЙСТВ



ШАГ 1. ОФОРМЛЕНИЕ ИДЕИ АССОРТИМЕНТ

ШАГ 1. ОФОРМЛЕНИЕ ИДЕИ, АССОРТИМЕНТ

Прежде чем открыть бизнес, обязательно нужно ознакомиться с условиями, в которых вам предстоит работать. Для этого и необходим анализ рынка. С его помощью вы соберете информацию о сфере и ваших конкурентах, что поможет вам в дальнейшем работе. На этапе сбора информации изучите рынок, спрос, ваши преимущества и возможности.

Открытие своего дела по аренде детских удерживающих устройств требует минимальных финансовых вложений. Нужно ли лишь приобрести соответствующие удерживающие устройства для последующей аренды. Рекомендуется зарегистрироваться в качестве самозанятого, так как выручка будет небольшим.

Еще несколько лет назад практику аренды автокресел одобрили в Госавтоинспекции, а в некоторых регионах при поддержке автоинспекторов даже были запущены соответствующие социальные проекты.

В крупных городах, таких как Москва или Петербург, услуги проката начинаются от 1 – 1,5 тыс. рублей на неделю или 2 тыс. рублей за месяц. Недельная аренда бустера (сидение без спинки, которое позволяет «приподнять» ребенка, чтобы пристегнуть его стандартным ремнем безопасности) обойдется в 300-500 рублей. В некоторых сервисах можно взять удерживающее устройство на прокат на сутки, обойдется это в 500-900 рублей.



УСЛУГИ ПО АРЕНДЕ ДЕТСКИХ УДЕРЖИВАЮЩИХ УСТРОЙСТВ



ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

ВЫБОР ОРГАНИЗАЦИОННО - ПРАВОВОЙ ФОРМЫ.

Выбор организационно-правовой формы зависит от наличия работников и формата:

- Если для реализации проекта требуется работники, то необходимо открыть **ИП или ООО**. У ИП меньше отчетности, но если хотите работать с партнером, придется открыть ООО.
- Если вы не планируете нанимать работников, а полностью заниматься своими силами рекомендуется зарегистрироваться в качестве **самозанятого**.

ВЫБОР КОДА ОКВЭД.

Код показывает ведомствам, чем занимается компания или предприниматель. При открытии бизнеса нужно указать основной код – той деятельности, которая будет приносить большую часть дохода, и выбрать несколько дополнительных.

Вот что может подойти для услуги по аренде детских удерживающих устройств как основной код ОКВЭД:

Код ОКВЭД

77.29.9 Прокат прочих бытовых изделий и предметов личного пользования для домашних хозяйств, предприятий и организаций, не включенных в другие группировки.



ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

ПОРЯДОК РЕГИСТРАЦИИ ИП/ООО

- 01 Сформировать необходимый **пакет документов** (подробнее по ссылке);
- 02 **Выбрать способ предоставления** документов:
 - С помощью сервиса при наличии у заявителя ЭЦП.
 - В электронном виде без электронной подписи заявителя.
 - Через нотариуса, МФЦ или Центр “Мой бизнес”.
- 03 **Предоставить документы** в регистрирующий орган;
- 04 **Получение документов** о государственной регистрации.



Как зарег-ть
ИП



Как зарег-ть
ООО

Важно! Для быстрой и удобной регистрации бизнеса Вы можете воспользоваться услугами Центра «Мой бизнес». Сотрудники Центра проконсультируют вас по всем вопросам регистрации бизнеса, подготовят для вас все необходимые документы и направят в регистрирующий орган. Еще одним плюсом является то, что при регистрации не нужно будет оплачивать госпошину в размере 800 рублей. Помимо этого, сразу при регистрации вы сможете открыть расчетный счет в банке. Это существенно сэкономит время.



ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

ПОРЯДОК РЕГИСТРАЦИИ В КАЧЕСТВЕ САМОЗАНЯТОГО

01 Скачать приложение «**Мой налог**» по следующим ссылкам:



Для Apple



Для Android

02 Необходимо **согласиться на обработку данных** и с правилами приложения

03 Нужно **выбрать способ регистрации**:

- **Через личный кабинет** - нужно ввести ИНН и пароль от личного кабинета, на сайте налоговой заполнить информацию (потребуется ИНН). Сайт налоговой дает инструкции по действиям для выполнения процедуры;
- **Через Госуслуги** (потребуется мобильный телефон, почта, СНИЛС);
- **По паспорту** - нужно подтвердить номер телефона, выбрать регион, сфотографировать паспорт и себя.

04 **Выберите регион.** Учитывается не место жительства, а место ведения деятельности.

05 **Отсканируйте паспорт** при помощи приложения и **сделайте селфи** для подтверждения личности (или выберите фото из галереи).

06 **Подтвердите регистрацию и дождитесь оповещения** через сообщение.



МОЙ НАЛОГ

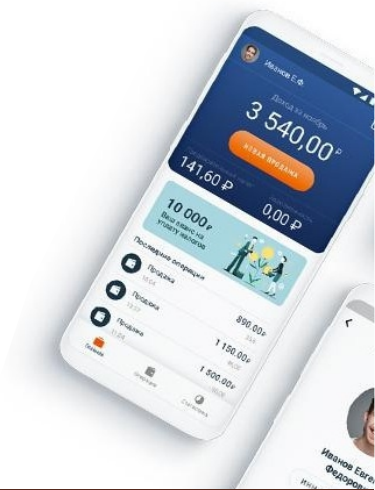
МОБИЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ
ДЛЯ САМОЗАНЯТЫХ



Инструкция по работе
с приложением «Мой налог»

8 (800) 222-22-22

Контакт-центр ФНС России



**УСЛУГИ
ПО АРЕНДЕ ДЕТСКИХ
УДЕРЖИВАЮЩИХ УСТРОЙСТВ**



**ШАГ 3.
РАССЧИТАТЬ
ВЛОЖЕНИЯ И
ВЫРУЧКУ**

ШАГ 3. РАССЧИТАТЬ ВЛОЖЕНИЯ И ВЫРУЧКУ

СТАРТОВЫЕ ВЛОЖЕНИЯ НА ОТКРЫТИЕ БИЗНЕСА

№	Наименование позиции	Стоимость (руб.)
1	Автолюлька/автокресло (25 шт)	200 000
2	Бустеры (сиденье, без спинки) (15 шт)	75 000
3	Адаптеры ФЭСТ (накладка для установки на ремни) (15 шт)	10 500
4	Реклама	14 500
	ИТОГО:	300 000



ПРЕДПОЛОЖИТЕЛЬНАЯ ВЫРУЧКА В МЕСЯЦ

№	Наименование услуг	Цена, руб.	Кол-во	Выручка
1	Аренда автолюльки/автокресло	3 000	25	75 000
2	Аренда бустеров	1 700	15	25 500
3	Аренда адаптеров	500	15	7 500
			ИТОГО:	108 000

УСЛУГИ ПО АРЕНДЕ ДЕТСКИХ УДЕРЖИВАЮЩИХ УСТРОЙСТВ



ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ВЫРУЧКИ

Первоначально необходимо определить структуру доходов и их источники, то есть спрогнозировать выручку.

Для получения расчета выручки необходимо посчитать планируемое количество каждого товара/услуги в месяц, и умножить на цену товара.

$$\text{ВЫРУЧКА} = \text{КОЛИЧЕСТВО ТОВАРОВ} * \text{ЦЕНУ ТОВАРА}$$

Размер выручки сам по себе ничего не говорит об эффективности бизнеса. Чтобы понять, прибыльна или убыточна компания, необходимо рассчитать чистую прибыль.

Чистая прибыль (или убыток) — это итоговый финансовый результат по итогам деятельности, за вычетом всех расходов.

ПЛАНИРОВАНИЕ РАСХОДОВ

Операционные расходы — все расходы, которые она несет в процессе своей работы (т.е. связанные с основным видом деятельности). Например, закупка товара, зарплаты, аренда, налоги, оплата подрядчиков.

Разобьем для удобства операционные расходы на инвестиционные, постоянные и переменные.

Инвестиционные расходы — это расходы, необходимые на создание бизнеса. Например, на покупку оборудования, аренду помещения и обеспечительные платежи по ней, ремонт. Данный вид расходов учитывается при расчете чистой прибыли (убытков) нарастающим итогом и помогает понять, насколько быстро окупится открываемый бизнес.

Постоянные расходы — это то, что оплачивается ежемесячно примерно в одинаковом объеме: аренда офиса, интернет, канцтовары, фиксированная зарплата бухгалтера.

Переменные расходы — это расходы, которые меняются вместе с выручкой. Например, это могут быть премии или бонусы для сотрудников, зависящие от количества и стоимости оказанных услуг. Также, к переменным расходам можно отнести стоимость расходных материалов. Продал — сделал выручку, не продал — не сделал. Выручка растет — и переменные расходы растут, падает — и они падают. Вообще не будет выручки — и этих расходов не будет.

ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

Постоянные и переменные расходы в месяц

№	Наименование позиции	Стоимость (руб.)
1	Реклама	14 500
	ИТОГО	14 500

Налоговые платежи в бюджет в год

№	Наименование позиции	Стоимость (руб.)
1	Фиксированные взносы ИП	49 500 руб. + 1% с дохода свыше 300 тыс. руб.
2	УСН (Доходы)	Доходы * 6%
3	УСН (Доходы - Расходы)	(Доходы - Расходы) * 15%
4	ПСН для ИП (при наличии такого вида деятельности)	Потенциально возможный к получению доход в год / Кол-во дней * 6% Используйте калькулятор на сайте ФНС
5	НПД (самозанятый)	Доходы * 4% - при работе с ФЛ Доходы * 6% при работе с ЮЛ

Суммы налоговых отчислений указаны при условии отсутствия наемных работников



Калькулятор ПСН

**УСЛУГИ
ПО АРЕНДЕ ДЕТСКИХ
УДЕРЖИВАЮЩИХ УСТРОЙСТВ**



**ШАГ 5.
ОСОБЕННОСТИ
ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА**

ШАГ 5. ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА

Важно учитывать, что, устройство для аренды должно быть тщательно подобраны и соответствовать весу, росту и возрасту ребенка.

Детские удерживающие устройства подразделяют на пять весовых групп:

- группа 0 - для детей массой менее 10 кг;
- группа 0+ - для детей массой менее 13 кг;
- группа I - для детей массой 9-18 кг;
- группа II - для детей массой 15-25 кг;
- группа III - для детей массой 22-36 кг.

Так же самым важным условием, которое позволяет использовать устройство для перевозки детей, является наличие сертификата, подтверждающего соответствие кресла, бустера или адаптера требованиям ЕЭК ООН N 44-04 (Российский ГОСТ Р 41.44-2005)

Как выбрать детское автокресло?

Для новорожденных ■ до 10 кг	0+ ■ до 13 кг	1-4 года ■ до 18 кг	3-12 лет ■ от 15 до 36 кг
			
			
 наклон спинки – 30-45 градусов	 полулежачее положение и 2 вида крепления: ремнями и Isofix	 пятиточечный ремень безопасности или поддержка специальным столиком	 трехточечный ремень безопасности
 фиксация штатными ремнями	 пятиточечный ремень безопасности		
6-12 лет ■ от 22 до 36 кг		Универсальные кресла	
		 широкий диапазон регулировок	
называются бустеры		 специальные вкладки для уменьшения внутреннего пространства	
 нет спинки и боковой защиты		 возможность демонтажа пятиточечного ремня	

УСЛУГИ ПО АРЕНДЕ ДЕТСКИХ УДЕРЖИВАЮЩИХ УСТРОЙСТВ



ШАГ 6. МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ БИЗНЕСА

ШАГ 6. МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ БИЗНЕСА

Для успешной реализации проекта для дальнейшего развития и перспективы финансовой стабильности вы можете воспользоваться следующими мерами поддержки:

- 01 Учебная программа «Азбука предпринимателя»**
Программа предназначена для потенциальных и начинающих предпринимателей по обучению навыкам создания бизнеса с нуля.



Азбука
предпринимателя

- 02 Учебная программа «Основы предпринимательской деятельности»**
Программа предназначена для потенциальных и начинающих предпринимателей и людей, которые хотят начать свой бизнес и реализовать его.



ОПД

- 03 Займ для самозанятых**
Сумма займа до 1 млн. рублей. Процентная ставка от 4% до 8%. Срок действия договора займа до 36 месяцев. Займ предоставляется МКК Фондом развития предпринимательства РС(Я).



Займ
для самозанятых

- 04 Грант в форме субсидий для молодых предпринимателей**
Категории получателей субъект предпринимательство в возрасте до 25 лет. Сумма до 500 тыс. рублей (для Арктических районов до 1 млн. рублей) при условии софинансирования расходов, связанных с реализацией проекта в размере не менее 25%.



Грант
для молодых

УСЛУГИ ПО АРЕНДЕ ДЕТСКИХ УДЕРЖИВАЮЩИХ УСТРОЙСТВ



[МОЙБИЗНЕС14.РФ](http://MOYBIZNES14.RF)

Консультации специалистов
Центра «Мой бизнес»
по **бесплатной горячей линии:**

 **8-800-100-58-80**

 **8-924-873-00-97**