

ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ УСЛУГ ПО РЕМОНТУ БЫТОВОЙ ТЕХНИКИ



СТАРТОВЫЕ ВЛОЖЕНИЯ: от 269,1 тыс. руб.

УСЛУГИ ПО РЕМОНТУ БЫТОВОЙ ТЕХНИКИ



Техника очень плотно окружает нас в быту и упрощает ручной труд, делая его комфортным и приятным занятием. Но даже самые дорогостоящие и современные модели бытовой техники могут ломаться.

Покупать новые не всегда выгодно, а вот отремонтировать старенькую технику, чтобы она послужила еще пару-тройку лет, разумно. Поэтому спрос на услуги по ремонту всегда был и будет востребован в любом населенном пункте.

Кроме этого, в продаже с каждым годом появляются сложные и многофункциональные приборы, которые требуют регулярной профилактики, диагностики.



УСЛУГИ ПО РЕМОНТУ БЫТОВОЙ ТЕХНИКИ



ШАГ 1. ОФОРМЛЕНИЕ ИДЕИ АССОРТИМЕНТ

ШАГ 1. ОФОРМЛЕНИЕ ИДЕИ, АССОРТИМЕНТ

Перед тем, как открыть любую компанию следует произвести анализ рынка по следующим позициям:

- наличие платежеспособного спроса в конкретном населенном пункте;
- ассортимент предоставляемых услуг;
- есть ли сезонные колебания рынка;
- база запасных частей – необходимые материалы для починок, наличие их в продаже;
- производственные возможности и анализ конкурентов аналогичных услуг.

Если вы ответили на все вышеизложенные пункты, сделали анализ, можно перейти к следующему этапу – оценке рентабельности бизнеса в конкретном населенном пункте.

Для этого необходимо проанализировать ряд условий:

- наличие комплектующих и сырья, необходимых для ремонта;
- специальное оборудование, мастерской, необходимых инструментов;
- профессиональная подготовка и возможность нанять квалифицированных сотрудников;
- наличие производственно-складского помещения, возможность аренды, которые гарантируют рентабельность бизнеса.

К основным услугам, которые может предоставлять мастер-техник по ремонту бытовой техники, можно отнести следующие:

- Починка оргтехники.
- Мастерская по ремонту бытовых приборов; видео, аудио техники и ТВ.
- Починка микроволновых печей, духовых шкафов, стиральных машин, холодильников, посудомоечных машин и прочего.



**УСЛУГИ
ПО РЕМОНТУ
БЫТОВОЙ ТЕХНИКИ**



**ШАГ 2.
РЕГИСТРАЦИЯ
БИЗНЕСА**

ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

ВЫБОР ОРГАНИЗАЦИОННО -ПРАВОВОЙ ФОРМЫ.

Выбор организационно-правовой формы зависит от наличия работников и формата:

Если для реализации проекта требуется работники, то необходимо открыть **ИП или ООО**. У ИП меньше отчетности, но если хотите работать с партнером, придется открыть ООО.

Если вы не планируете нанимать работников, а полностью заниматься своими силами рекомендуется зарегистрироваться в качестве **самозанятого**.

ВЫБОР ЮДА ОКВЭД.

Код показывает ведомствам, чем занимается компания или предприниматель. При открытии бизнеса нужно указать основной код – той деятельности, которая будет приносить большую часть дохода, и выбрать несколько дополнительных.

Вот что может подойти для услуги по ремонту бытовой техники как основной код ОКВЭД:

Код ОКВЭД

95.21 Ремонт электронной бытовой техники

33.14 Ремонт электрического оборудования

95.11 Ремонт компьютеров и периферийного компьютерного оборудования

95.12 Ремонт коммуникационного оборудования

95.22 Ремонт бытовых приборов, домашнего и садового инвентаря

ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

ПОРЯДОК РЕГИСТРАЦИИ ИП/ООО

- 01** Сформировать необходимый **пакет документов** (подробнее по ссылке);
- 02** **Выбрать способ предоставления** документов:
 - С помощью сервиса при наличии у заявителя ЭЦП.
 - В электронном виде без электронной подписи заявителя.
 - Через нотариуса, МФЦ или Центр “Мой бизнес”.
- 03** **Предоставить документы** в регистрирующий орган;
- 04** **Получение документов** о государственной регистрации.



Как зарег-ть
ИП



Как зарег-ть
ООО

Важно! Для быстрой и удобной регистрации бизнеса Вы можете воспользоваться услугами Центра «Мой бизнес». Сотрудники Центра проконсультируют вас по всем вопросам регистрации бизнеса, подготовят для вас все необходимые документы и направят в регистрирующий орган. Еще одним плюсом является то, что при регистрации не нужно будет оплачивать госпошину в размере 800 рублей. Помимо этого, сразу при регистрации вы сможете открыть расчетный счет в банке. Это существенно сэкономит время.



ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

ПОРЯДОК РЕГИСТРАЦИИ В КАЧЕСТВЕ САМОЗАНЯТОГО

01 Скачать приложение «**Мой налог**» по следующим ссылкам:



Для Apple



Для Android

02 Необходимо **согласиться на обработку данных** и с правилами приложения

03 Нужно **выбрать способ регистрации**:

- **Через личный кабинет** - нужно ввести ИНН и пароль от личного кабинета, на сайте налоговой заполнить информацию (потребуется ИНН). Сайт налоговой дает инструкции по действиям для выполнения процедуры;
- **Через Госуслуги** (потребуется мобильный телефон, почта, СНИЛС);
- **По паспорту** - нужно подтвердить номер телефона, выбрать регион, сфотографировать паспорт и себя.

04 **Выберите регион.** Учитывается не место жительства, а место ведения деятельности.

05 **Отсканируйте паспорт** при помощи приложения и **сделайте селфи** для подтверждения личности (или выберите фото из галереи).

06 **Подтвердите регистрацию и дождитесь оповещения** через сообщение.



МОЙ НАЛОГ

МОБИЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ
ДЛЯ САМОЗАНЯТЫХ



Инструкция по работе
с приложением «Мой налог»

8 (800) 222-22-22

Контакт-центр ФНС России



УСЛУГИ ПО РЕМОНТУ БЫТОВОЙ ТЕХНИКИ



ШАГ 3. РАССЧИТАТЬ ВЛОЖЕНИЯ И ВЫРУЧКУ

ШАГ 3. РАССЧИТАТЬ ВЛОЖЕНИЯ И ВЫРУЧКУ

СТАРТОВЫЕ ВЛОЖЕНИЯ НА ОТКРЫТИЕ БИЗНЕСА

№	Наименование позиции	Стоимость (руб.)
1	Рабочий стол со стулом	20 000
2	Шкаф для инструмента	15 000
3	Полки для хранения полученной и готовой техники	18 000
4	Лампа настольная	1 300
5	Паяльная станция	14 000
6	Осциллограф	32 800
7	Мультиметр	5 000
8	Регулируемый источник питания	46 000
9	Набор инструмента (отвертки, гаечные ключи и т.д.)	22 000
10	Вытяжка к рабочему месту	25 000
11	Расходные материалы и запасные части	30 000
12	Постоянные и переменные расходы на начало (аренда коммунальные и т.д., не более 15%)	40 000
	ИТОГО:	269 100

ПРЕДПОЛОЖИТЕЛЬНАЯ ВЫРУЧКА В МЕСЯЦ

№	Наименование услуг	Цена, руб.	Кол-во	Выручка
1	Выезд к клиенту	500	35	17 500
2	Ремонт крупных приборов	8 000	24	192 000
3	Ремонт мелких бытовых приборов	1 500	40	60 000
			ИТОГО:	269 500

УСЛУГИ ПО РЕМОНТУ БЫТОВОЙ ТЕХНИКИ



ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ВЫРУЧКИ

Первоначально необходимо определить структуру доходов и их источники, то есть спрогнозировать выручку.

Для получения расчета выручки необходимо посчитать планируемое количество каждого товара/услуги в месяц, и умножить на цену товара.

$$\text{ВЫРУЧКА} = \text{КОЛИЧЕСТВО ТОВАРОВ} * \text{ЦЕНУ ТОВАРА}$$

Размер выручки сам по себе ничего не говорит об эффективности бизнеса. Чтобы понять, прибыльна или убыточна компания, необходимо рассчитать чистую прибыль.

Чистая прибыль (или убыток) — это итоговый финансовый результат по итогам деятельности, за вычетом всех расходов.

ПЛАНИРОВАНИЕ РАСХОДОВ

Операционные расходы — все расходы, которые она несет в процессе своей работы (т.е. связанные с основным видом деятельности). Например, закупка товара, зарплаты, аренда, налоги, оплата подрядчиков.

Разобьем для удобства операционные расходы на инвестиционные, постоянные и переменные.

Инвестиционные расходы — это расходы, необходимые на создание бизнеса. Например, на покупку оборудования, аренду помещения и обеспечительные платежи по ней, ремонт. Данный вид расходов учитывается при расчете чистой прибыли (убытков) нарастающим итогом и помогает понять, насколько быстро окупится открываемый бизнес.

Постоянные расходы — это то, что оплачивается ежемесячно примерно в одинаковом объеме: аренда офиса, интернет, канцтовары, фиксированная зарплата бухгалтера.

Переменные расходы — это расходы, которые меняются вместе с выручкой. Например, это могут быть премии или бонусы для сотрудников, зависящие от количества и стоимости оказанных услуг. Также, к переменным расходам можно отнести стоимость расходных материалов. Продал — сделал выручку, не продал — не сделал. Выручка растет — и переменные расходы растут, падает — и они падают. Вообще не будет выручки — и этих расходов не будет.

ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

Постоянные и переменные расходы в месяц

№	Наименование позиции	Стоимость (руб.)
1	Расходные материалы	22 000
2	Коммунальные расходы	6 000
3	Рекламные услуги	5 000
4	Аренда помещения	30 000
	ИТОГО	63 000

Налоговые платежи в бюджет в год

№	Наименование позиции	Стоимость (руб.)
1	Фиксированные взносы ИП	45 842 руб. + 1% с дохода свыше 300 тыс. руб.
2	УСН (Доходы)	Доходы * 6%
3	УСН (Доходы - Расходы)	(Доходы - Расходы) * 15%
4	ПСН для ИП (при наличии такого вида деятельности)	Потенциально возможный к получению доход в год / Кол-во дней * 6% Используйте калькулятор на сайте ФНС
5	НПД (самозанятый)	Доходы * 4% - при работе с ФЛ Доходы * 6% при работе с ЮЛ

Суммы налоговых отчислений указаны при условии отсутствия наемных работников



Калькулятор ПСН

УСЛУГИ ПО РЕМОНТУ БЫТОВОЙ ТЕХНИКИ



ШАГ 5. ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА

ШАГ 5. ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА

Следует отметить, что ремонт и подключение бытовой техники не относится к перечню лицензируемых видов деятельности. Сертификация также является добровольной и не относится к обязательным этапам для открытия своего бизнеса. Однако, если вы стремитесь к постоянному притоку клиентов, такой этап будет не лишним. К преимуществам сертификации можно отнести:

- Возможность получить большее число клиентов. Для многих людей, сертификация – это гарантия спокойствия и качества оказываемых услуг;
- Наличие необходимых сертификатов, дает возможность компании осуществлять дополнительные услуги, такие как техническая экспертиза техники. Все это позволяет списывать старую технику в организациях.

Для открытия сервиса по ремонту бытовой техники необходимо найти нежилое помещение. Большие площади здесь не требуются: достаточно арендовать от 30 до 50 кв. м. На такой площади можно разместить несколько рабочих мест, склад.

На начальных этапах бизнеса можно начать дело практически без вложений, то есть обойтись без аренды помещения. Услуга – ремонтная мастерская бытовой техники на дому - достаточно популярная у населения. Это удобно, как клиентам, так и мастеру. В таком случае нет необходимости перевозить громоздкую технику. Например, если речь идет о ремонте стиральных машинок или необходимости починить холодильник.



УСЛУГИ ПО РЕМОНТУ БЫТОВОЙ ТЕХНИКИ



ШАГ 6. МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ БИЗНЕСА

ШАГ 6. МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ БИЗНЕСА

Для успешной реализации социального контракта, для дальнейшего развития и перспективы финансовой стабильности вы можете воспользоваться следующими мерами поддержки:

01 Учебная программа «Азбука предпринимателя»

Программа предназначена для потенциальных и начинающих предпринимателей по обучению навыкам создания бизнеса с нуля.



Азбука
предпринимателя

02 Учебная программа «Основы предпринимательской деятельности»

Программа предназначена для начинающих и потенциальных предпринимателей и людей, которые хотят начать свой бизнес и реализовать его.



опд

03 Комплексная услуга для получателей соцконтракта, которые зарегистрировались в качестве ИП более 1 года.

Услуга предоставляется на продвижение и популяризацию деятельности предпринимателя на сумму 60 тыс. руб.



Комплексная
услуга

04 Займ «Социальный контракт»

Сумма займа до 200 тыс. рублей. Процентная ставка до 7%. Срок действия договора займа до 36 месяцев. Займ предоставляется МКК Фондом развития предпринимательства РС(Я).



Займ
«Соц. контракт»

05 Займ для самозанятых

Сумма займа до 1 млн. рублей. Процентная ставка от 4% до 8%, Срок действия договора займа до 36 месяцев. Займ предоставляется МКК Фондом развития предпринимательства РС(Я).



Займ
для самозанятых

06 Грант в форме субсидий для молодых предпринимателей

Категории получателей субъект предпринимательства в возрасте до 25 лет. Сумма до 500 тыс. рублей (для Арктических районов до 1 млн. рублей) при условии софинансирования расходов, связанных с реализацией проекта в размере не менее 25 процентов.



Грант
для молодых

УСЛУГИ ПО РЕМОНТУ БЫТОВОЙ ТЕХНИКИ



[МОЙБИЗНЕС14.РФ](http://MOYBIZNES14.RF)

Консультации специалистов
Центра «Мой бизнес»
по **бесплатной горячей линии:**

 **8-800-100-58-80**

 **8-924-873-00-97**