

# ОКАЗАНИЕ БУХГАЛТЕРСКИХ УСЛУГ



СТАРТОВЫЕ ВЛОЖЕНИЯ: от 268 тыс. руб.

# ОКАЗАНИЕ БУХГАЛТЕРСКИХ УСЛУГ



Спрос на бухгалтерские услуги будет всегда, поскольку это позволяет предпринимателям экономить производственные затраты, не нанимая штатного сотрудника. Без грамотного практикующего бухгалтера в современном деловом мире не может обойтись ни одно предприятие. Даже несмотря на то, что некоторые хозяйствующие субъекты освобождены от ведения бухгалтерского учета, они также нуждаются в услугах специалиста при составлении налоговой отчетности, оформлении кадровых документов, распределении собственных и заемных средств и т. д.

Согласно данным Территориального органа Федеральной службы государственной статистики Российской Федерации оборот организаций по виду деятельности в области права и бухгалтерского учета за 2022 год составила 2 104 966,4 тыс. руб.

По данным Дальневосточного федерального университета по исследованию отрасли рынка показывает, что конкуренция на дальневосточном рынке аутсорсинга бухгалтерских услуг растет: множество компаний предлагают оказание услуг аутсорсинга учётных функций, стремятся расширить рыночные доли и клиентские базы.



**ОКАЗАНИЕ  
БУХГАЛТЕРСКИХ  
УСЛУГ**



# **ШАГ 1. ОФОРМЛЕНИЕ ИДЕИ АССОРТИМЕНТ**

# ШАГ 1. ОФОРМЛЕНИЕ ИДЕИ, АССОРТИМЕНТ

## Какие услуги будет оказывать фирма:

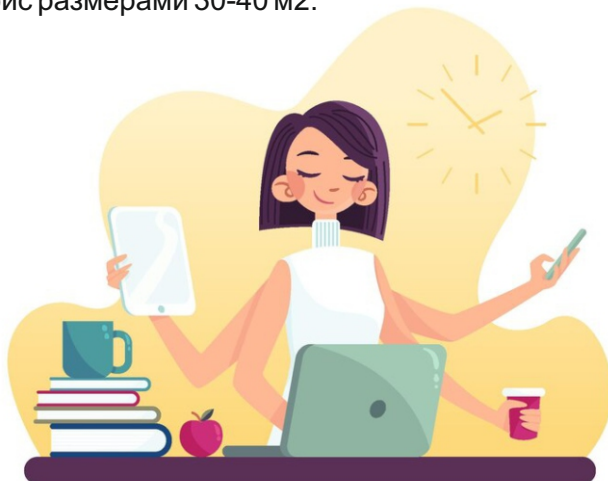
Оказание бухгалтерских услуг как бизнес может осуществляться в нескольких направлениях:

- Постановка, автоматизация, восстановление и ведение бухгалтерского учета;
- Финансовый анализ деятельности предприятия;
- Составление бухгалтерской отчетности;
- Оптимизация налоговых платежей;
- Заполнение и сдача налоговых деклараций и отчетов в фонды страхования;
- Разработка учетной политики;
- Расчет заработной платы и прочих выплат, осуществляемых в пользу сотрудников;
- Сдача нулевой отчетности и т.д.

Чем шире будет круг предоставляемых вашей фирмой услуг, тем больше клиентов вам удастся привлечь к сотрудничеству.

## Выбор и обустройство помещения под офис

Большую роль в продвижении услуг новой бухгалтерской фирмы играет ее место расположения. Выигрышными считаются территории вблизи отделений ФНС, банков и т. д, наиболее часто встречающихся на маршруте потенциальных клиентов. Расположив таким образом офис, следует позаботиться о яркой и привлекающей внимание наружной рекламе: вывесках, штендерах и прочих конструкциях. Достаточно арендовать офис размерами 30-40 м<sup>2</sup>.



**ОКАЗАНИЕ  
БУХГАЛТЕРСКИХ  
УСЛУГ**



# **ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА**

## ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

### ВЫБОР ОРГАНИЗАЦИОННО -ПРАВОВОЙ ФОРМЫ.

Выбор организационно-правовой формы зависит от наличия работников и формата:

- Если для реализации проекта требуется работники, то необходимо открыть **ИП или ООО**. У ИП меньше отчетности, но если хотите работать с партнером, придется открыть ООО.
- Если вы не планируете нанимать работников, а полностью заниматься своими силами рекомендуется зарегистрироваться в качестве **самозанятого**.

### ВЫБОР КОДА ОКВЭД.

Код показывает ведомствам, чем занимается компания или предприниматель. При открытии бизнеса нужно указать основной код – той деятельности, которая будет приносить большую часть дохода, и выбрать несколько дополнительных.

Вот что может подойти для бухгалтерских услуг как основной код ОКВЭД:

#### Код ОКВЭД

69.20 - Деятельность по оказанию услуг в области бухгалтерского учета, по проведению финансового аудита, по налоговому консультированию.



# ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

## ПОРЯДОК РЕГИСТРАЦИИ ИП/ООО

- 01 Сформировать необходимый **пакет документов** (подробнее по ссылке);
- 02 **Выбрать способ предоставления** документов:
  - С помощью сервиса при наличии у заявителя ЭЦП.
  - В электронном виде без электронной подписи заявителя.
  - Через нотариуса, МФЦ или Центр “Мой бизнес”.
- 03 **Предоставить документы** в регистрирующий орган;
- 04 **Получение документов** о государственной регистрации.



Как зарег-ть  
ИП



Как зарег-ть  
ООО

**Важно!** Для быстрой и удобной регистрации бизнеса Вы можете воспользоваться услугами Центра «Мой бизнес». Сотрудники Центра проконсультируют вас по всем вопросам регистрации бизнеса, подготовят для вас все необходимые документы и направят в регистрирующий орган. Еще одним плюсом является то, что при регистрации не нужно будет оплачивать госпошину в размере 800 рублей. Помимо этого, сразу при регистрации вы сможете открыть расчетный счет в банке. Это существенно сэкономит время.



# ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

## ПОРЯДОК РЕГИСТРАЦИИ В КАЧЕСТВЕ САМОЗАНЯТОГО

01 Скачать приложение «**Мой налог**» по следующим ссылкам:



Для Apple



Для Android

02 Необходимо **согласиться на обработку данных** и с правилами приложения

03 Нужно **выбрать способ регистрации**:

- **Через личный кабинет** - нужно ввести ИНН и пароль от личного кабинета, на сайте налоговой заполнить информацию (потребуется ИНН). Сайт налоговой дает инструкции по действиям для выполнения процедуры;
- **Через Госуслуги** (потребуется мобильный телефон, почта, СНИЛС);
- **По паспорту** - нужно подтвердить номер телефона, выбрать регион, сфотографировать паспорт и себя.

04 **Выберите регион.** Учитывается не место жительства, а место ведения деятельности.

05 **Отсканируйте паспорт** при помощи приложения и **сделайте селфи** для подтверждения личности (или выберите фото из галереи).

06 **Подтвердите регистрацию и дождитесь оповещения** через сообщение.



**МОЙ НАЛОГ**

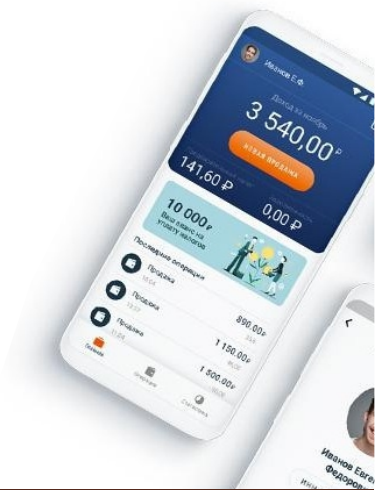
МОБИЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ  
ДЛЯ САМОЗАНЯТЫХ



Инструкция по работе  
с приложением «Мой налог»

**8 (800) 222-22-22**

Контакт-центр ФНС России





# ОКАЗАНИЕ БУХГАЛТЕРСКИХ УСЛУГ



## ШАГ 3. РАССЧИТАТЬ ВЛОЖЕНИЯ И ВЫРУЧКУ

## ШАГ 3. РАССЧИТАТЬ ВЛОЖЕНИЯ И ВЫРУЧКУ

### СТАРТОВЫЕ ВЛОЖЕНИЯ НА ОТКРЫТИЕ БИЗНЕСА

№	Наименование позиции	Стоимость (руб.)
1	Монитор	10 000
2	ПК Acer	60 000
3	Клавиатура проводная	5 000
4	Мышь беспроводная	500
5	МФУ лазерное HP LaserJet Pro	50 000
6	Стол	20 000
7	Кресло офисное	15 000
8	Программное обеспечение 1С:Бухгалтерия	50 000
9	Канцелярские товары	10 000
10	Стеллаж	10 000
11	Тумба	8 000
12	Постоянные и переменные расходы на первые месяца (не больше 15%)	35 000
	<b>ИТОГО:</b>	<b>273 500</b>

### ПРЕДПОЛОЖИТЕЛЬНАЯ ВЫРУЧКА В МЕСЯЦ

№	Наименование услуг	Цена, руб.	Кол-во	Выручка
1	Ведение первичной документации	3 000	15	45 000
2	Оформление отчетности перед ФНС	3 000	20	60 000
3	Расчет заработной платы	1 000	30	30 000
			<b>ИТОГО:</b>	<b>135 500</b>

# ОКАЗАНИЕ БУХГАЛТЕРСКИХ УСЛУГ



## ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

# ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

## ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ВЫРУЧКИ

Первоначально необходимо определить структуру доходов и их источники, то есть спрогнозировать выручку.

Для получения расчета выручки необходимо посчитать планируемое количество каждого товара/услуги в месяц, и умножить на цену товара.

$$\text{ВЫРУЧКА} = \text{КОЛИЧЕСТВО ТОВАРОВ} * \text{ЦЕНУ ТОВАРА}$$

Размер выручки сам по себе ничего не говорит об эффективности бизнеса. Чтобы понять, прибыльна или убыточна компания, необходимо рассчитать чистую прибыль.

**Чистая прибыль (или убыток)** — это итоговый финансовый результат по итогам деятельности, за вычетом всех расходов.

## ПЛАНИРОВАНИЕ РАСХОДОВ

**Операционные расходы** — все расходы, которые она несет в процессе своей работы (т.е. связанные с основным видом деятельности). Например, закупка товара, зарплаты, аренда, налоги, оплата подрядчиков.

Разобьем для удобства операционные расходы на инвестиционные, постоянные и переменные.

**Инвестиционные расходы** — это расходы, необходимые на создание бизнеса. Например, на покупку оборудования, аренду помещения и обеспечительные платежи по ней, ремонт. Данный вид расходов учитывается при расчете чистой прибыли (убытков) нарастающим итогом и помогает понять, насколько быстро окупится открываемый бизнес.

**Постоянные расходы** — это то, что оплачивается ежемесячно примерно в одинаковом объеме: аренда офиса, интернет, канцтовары, фиксированная зарплата бухгалтера.

**Переменные расходы** — это расходы, которые меняются вместе с выручкой. Например, это могут быть премии или бонусы для сотрудников, зависящие от количества и стоимости оказанных услуг. Также, к переменным расходам можно отнести стоимость расходных материалов. Продал — сделал выручку, не продал — не сделал. Выручка растет — и переменные расходы растут, падает — и они падают. Вообще не будет выручки — и этих расходов не будет.

## ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

### Постоянные и переменные расходы в месяц

№	Наименование позиции	Стоимость (руб.)
1	Канцелярские товары	5 000
2	Интернет - обслуживание	2 000
3	Аренда помещения	30 000
4	<b>ИТОГО</b>	<b>37 000</b>

### Налоговые платежи в бюджет в год

№	Наименование позиции	Стоимость (руб.)
1	Фиксированные взносы ИП	45 842 руб. + 1% с дохода свыше 300 тыс. руб.
2	УСН (Доходы)	Доходы * 6%
3	УСН (Доходы - Расходы)	(Доходы - Расходы) * 15%
4	ПСН для ИП (при наличии такого вида деятельности)	Потенциально возможный к получению доход в год / Кол-во дней * 6% <b>Используйте калькулятор на сайте ФНС</b>
5	НПД (самозанятый)	Доходы * 4% - при работе с ФЛ Доходы * 6% при работе с ЮЛ

Суммы налоговых отчислений указаны при условии отсутствия наемных работников



Калькулятор ПСН

**ОКАЗАНИЕ  
БУХГАЛТЕРСКИХ  
УСЛУГ**



# **ШАГ 5. ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА**

## ШАГ 5. ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА

Получение сертификата не является обязательной процедурой. Но заявитель может подтвердить соответствие услуги действующим стандартам, воспользовавшись добровольной сертификацией.

Чтобы открыть и успешно развивать данный бизнес потребуется иметь навыки и опыт работе в бухгалтерии или аналогичной фирме. Это позволит, во-первых, быстрее привлечь первых клиентов, а также быстрее заслужить репутацию и привлечь новых клиентов.

Чтобы стать бухгалтером, нужно иметь профильное или непрофильное высшее, среднее профессиональное образование или дополнительно к нему образование по программам переподготовки.

Помимо организационных моментов, сотрудникам компании необходимо освежить знания в области регулирования бухгалтерского учета в Российской Федерации. К данным нормативно-правовым актам можно отнести:

- Федеральный закон «О бухгалтерском учете»;
- Положение по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в РФ;
- План счетов бухгалтерского учета;
- Положения по бухгалтерскому учету;
- Положения о документах и документообороте в бухгалтерском учете;
- Инструкции и методические указания по применению отдельных положений бухгалтерского учета.

Данные положения необходимо соблюдать для оказания профессиональных услуг своим клиентам. Высокие профессиональные компетенции позволят быстрее привлекать клиентов и получить более крупных клиентов.



**ОКАЗАНИЕ  
БУХГАЛТЕРСКИХ  
УСЛУГ**



# **ШАГ 6. МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ БИЗНЕСА**



# ШАГ 6. МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ БИЗНЕСА

Для успешной реализации социального контракта, для дальнейшего развития и перспективы финансовой стабильности вы можете воспользоваться следующими мерами поддержки:

## 01 Учебная программа «Азбука предпринимателя»

Программа предназначена для потенциальных и начинающих предпринимателей по обучению навыкам создания бизнеса с нуля.



Азбука  
предпринимателя

## 02 Учебная программа «Основы предпринимательской деятельности»

Программа предназначена для начинающих и потенциальных предпринимателей и людей, которые хотят начать свой бизнес и реализовать его.



опд

## 03 Комплексная услуга для получателей соцконтракта, которые зарегистрировались в качестве ИП более 1 года.

Услуга предоставляется на продвижение и популяризацию деятельности предпринимателя на сумму 60 тыс. руб.



Комплексная  
услуга

## 04 Займ «Социальный контракт»

Сумма займа до 200 тыс. рублей. Процентная ставка до 7%. Срок действия договора займа до 36 месяцев. Займ предоставляется МКК Фондом развития предпринимательства РС(Я).



Займ  
«Соц. контракт»

## 05 Займ для самозанятых

Сумма займа до 1 млн. рублей. Процентная ставка от 4% до 8%, Срок действия договора займа до 36 месяцев. Займ предоставляется МКК Фондом развития предпринимательства РС(Я).



Займ  
для самозанятых

## 06 Грант в форме субсидий для молодых предпринимателей

Категории получателей субъект предпринимательства в возрасте до 25 лет. Сумма до 500 тыс. рублей (для Арктических районов до 1 млн. рублей) при условии софинансирования расходов, связанных с реализацией проекта в размере не менее 25 процентов.



Грант  
для молодых

# ОКАЗАНИЕ БУХГАЛТЕРСКИХ УСЛУГ



[МОЙБИЗНЕС14.РФ](http://MOYBIZNES14.RF)

**Консультации** специалистов  
Центра «Мой бизнес»  
по **бесплатной горячей линии:**

 **8-800-100-58-80**

 **8-924-873-00-97**