

Как открыть микробизнес?

Кофе с собой



«Ради кофе можно пойти на всё.
Даже на работу»

(Билл Гейтс,
основатель Microsoft)

Открыть «кофе с собой»
в деловой части города Якутска –
беспроектный вариант
для микробизнеса.



Эспрессо – это жизнь. Горчит, но бодрит.
Первый глоток может показаться
невкусным, но, допив чашку,
всегда захочешь еще одну»



Капучино – это влюбленность.
Сначала терпко, потом сладко и легко,
а на поверку – все та же жизнь. Но моменты,
когда сладко и терпко, – самые лучшие



Латте – это мечты, эспрессо, разбавленный
молоком надежды, и пенка, помните, да?
Та самая пенка, которая бывает в капучино».

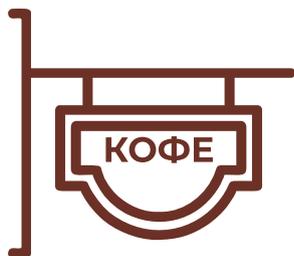


Еще есть мокко – кофе с горячим шоколадом.
Мокко – это меланхолия. Густая и тягучая.
Но даже в мокко есть молоко. И сладость, та, которую
не найдешь в эспрессо, например».



Преимущества «кофе с собой»:

- небольшие стартовые вложения
- актуальность бизнеса
- высокий показатель клиентопотока
- нет необходимости в активной рекламе - сарафанное радио всё сделает за вас



Недостатки «кофе с собой»:

- высокий уровень конкуренции
- зависимость успешности бизнеса от локации
- зависимость от профессионализма бариста

Примеры реализуемой продукции



Кофейные напитки навынос
(Американо, Капучино, Латте и др.)



Другие безалкогольные напитки
(чай, лимонад, авторские напитки и др.)



Легкие закуски (готовые салаты, сэндвичи и др.)



Готовые продукты (готовый обед в упаковке, пирожные в упаковке и др.)



Целевая аудитория

- Молодежь
- Офисные работники
- Прохожие

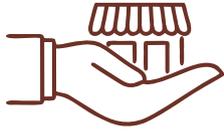
В чем заключается конкурентное преимущество?

- удобство расположения (центр, место с большой проходимостью)
- уникальный ассортимент (авторский напиток)
- быстрое обслуживание
- цена



Возможные форматы «кофе с собой»

- Оборудованный стационарный киоск
- Мобильная кофейня в виде фургона на колесах
- «Кофе с собой» в торгово-развлекательном центре



Базовые вложения

1. Первичная закупка расходных материалов
2. Торговое оборудование, дизайн, оформление, обслуживание и ремонт
3. Обеспечение бесперебойных поставок
4. Технологии и рецепты производства
5. Система расчетов с клиентами
6. Зарплатный фонд, обучение персонала
7. Регистрация бизнеса
8. Первичная оплата аренды
9. Продвижение



Какую организационно-правовую форму выбрать?

ИП – просто зарегистрировать, не нужен уставной капитал, могут применять патентную систему налогообложения.

ООО – учредителями могут выступать несколько человек, минимальная сумма уставного капитала – 10 тыс. рублей.



Предпочтительные системы налогообложения

У ИП есть возможность выбрать патентную систему налогообложения. Размер налоговой ставки зависит от срока, на который получен патент. ИП и ООО, чей годовой доход меньше 150 млн рублей, могут выбрать упрощенную систему налогообложения.



Регистрация ИП и ООО

Подготовить документы для регистрации ИП и ООО можно абсолютно бесплатно в Центрах оказания услуг ГАУ РС(Я) «Центр «Мой бизнес». Также можно на месте отправить заявки на открытие расчетного счета, на получение торгового эквайринга и т.д.



Получение санитарно-эпидемиологического заключения

Следующий шаг после государственной регистрации ИП или ООО – это получение санитарно-эпидемиологического заключения. Выдачей этого документа занимается Роспотребнадзор. Услуга бесплатная.



Хотите научиться как построить бизнес по модели «кофе с собой»?

Участвуйте в бесплатных образовательных программах ГАУ РС(Я) «Центр «Мой бизнес» https://мойбизнес14.рф/podder_topic/05-gau-rs-ya-tsentr-moj-biznes/.



Центр «Мой бизнес» оказывает услуги
в рамках национального проекта по поддержке
малого и среднего предпринимательства

Все о малом
бизнесе Якутии



МОЙБИЗНЕС14.РФ

Будьте на связи
с Центром «Мой бизнес»



Telegram icon moibiz14



VK icon moibiz14

Бесплатный call-центр
для малого и среднего бизнеса



8 800 100 58 80