



ОРГАНИЗАЦИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КАФЕ



СТАРТОВЫЕ ВЛОЖЕНИЯ: от 500 тыс. руб.

ОРГАНИЗАЦИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КАФЕ



Сфера общественного питания пользуется популярностью: именно поэтому большинству предпринимателей будет интересен бизнес-план открытия кафе. Данный сегмент позволяет не только быстро начать предпринимательскую деятельность, но и реализовать успешный бизнес. Большинство проектов в сфере отлично окупаются, а в долгосрочной перспективе приносят большую прибыль.



ОРГАНИЗАЦИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КАФЕ



ШАГ 1. ОФОРМЛЕНИЕ ИДЕИ АССОРТИМЕНТ УСЛУГ

ШАГ 1. ОФОРМЛЕНИЕ ИДЕИ, АССОРТИМЕНТ УСЛУГ

В современном обществе посещение кафе стало частью социального ритуала и необходимой составляющей имиджа успешного и прогрессивного человека. В заведениях различного ценового сегмента проводятся деловые, романтические, праздничные, атмосферные, учебные, развлекательные и прочие встречи. Открытие собственного кафе в крупном мегаполисе или небольшом городе – перспективный бизнес, при условии попадания в клиентский запрос для каждой конкретной локации.

Изучите свою целевую аудиторию. Вам надо понять ее потребности и написать портрет типичного посетителя (возраст, пол, место работы, уровень дохода, потребности, проблемы, интересы). Как ваше заведение может помочь этому человеку отдохнуть, расслабиться? Какие блюда и напитки вы можете ему предложить? Какие цены его устроят?

Создайте атмосферу комфорта, тепла и гостеприимства. Эта функция в первую очередь ложится на плечи персонала. Сотрудники заведения должны искренне любить свою работу и людей. Конечно, уютное внутреннее пространство, музыкальный фон, освещение, качество вентиляции и наличие рядом с рестораном парковки тоже имеют значение, как и стоимость блюд.

Обеспечьте качество и скорость сервиса.

Меню должно соответствовать локации кафе, концепции и философии заведения. Отдельно прописывается основное меню, а также барная карта и карта кофе. Также, в меню можно внести такие позиции, как:

- Завтраки;
- Бизнес-ланч;
- Обеды.

Популярность таких позиций объясняется невысокой ценой и отсутствием необходимости делать выбор. Первое способствует экономии денег, второе - времени.



ОРГАНИЗАЦИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КАФЕ



ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

ВЫБОР ОРГАНИЗАЦИОННО -ПРАВОВОЙ ФОРМЫ.

Для организации деятельности кафе, у вас будет выбор из двух форм собственности: либо вы откроете «индивидуального предпринимателя» (ИП), либо вы откроете «общество с ограниченной ответственностью» (ООО), зависит от количества ваших партнеров (учредителей).

ВЫБОР КОДА ОКВЭД.

Изначально необходимо зарегистрировать бизнес. Лучше отдать предпочтение ООО. Форма собственности позволяет получить лицензию на продажу алкоголя. Если предпринимать открыл ООО, он отвечает по вопросам бизнеса только уставным капиталом. Его минимальный размер по закону составляет 10000 руб.

Код ОКВЭД показывает ведомствам, чем занимается компания или предприниматель. При открытии бизнеса нужно указать основной код – той деятельности, которая будет приносить большую часть дохода, и выбрать несколько дополнительных.

Выберите коды ОКВЭД. Учитывайте дополнительные услуги, которые

Код ОКВЭД

55.30 – деятельность ресторанов и кафе

55.40 – деятельность баров

55.52 – поставка продукции общественного питания
(юда относится доставка блюд на дом)

ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

ПОРЯДОК РЕГИСТРАЦИИ ИП/ООО

- 01** Сформировать необходимый пакет документов (подробнее по ссылке);
- 02** Выбрать способ предоставления документов:
 - С помощью сервиса при наличии у заявителя ЭЦП.
 - В электронном виде без электронной подписи заявителя.
 - Через нотариуса, МФЦ или Центр “Мой бизнес”.
- 03** Предоставить документы в регистрирующий орган;
- 04** Получение документов о государственной регистрации.



Как зарег-ть
ИП



Как зарег-ть
ООО

Важно! Для быстрой и удобной регистрации бизнеса Вы можете воспользоваться услугами Центра «Мой бизнес». Сотрудники Центра проконсультируют вас по всем вопросам регистрации бизнеса, подготовят для вас все необходимые документы и направят в регистрирующий орган. Еще одним плюсом является то, что при регистрации не нужно будет оплачивать госпошлину в размере 800 рублей. Помимо этого, сразу при регистрации вы сможете открыть расчетный счет в банке. Это существенно сэкономит время.



ОРГАНИЗАЦИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КАФЕ



ШАГ 3. РАССЧИТАТЬ ВЛОЖЕНИЯ И ВЫРУЧКУ

ШАГ 3. РАССЧИТАТЬ ВЛОЖЕНИЯ И ВЫРУЧКУ

СТАРТОВЫЕ ВЛОЖЕНИЯ НА ОТКРЫТИЕ БИЗНЕСА

№	Наименование позиции	Стоимость (руб.)
1	Холодильная камера, 2 шт.	105 990
2	Электрогриль	18 990
3	Электромясорубка	17 999
4	Индукционная варочная панель	41 499
5	Сковорода Tefal Illico 24 см, 3 шт.	16 194
6	Посуда, набор, 3 шт.	50 000
7	Стол, 10 шт.	68 000
8	Стулья, 30	33 500
9	Онлайн-касса Smart-терминал Эвотор 7.2	27 828
10	Программное обеспечение 1С: Предприятие	30 000
11	Расходы на продукты и расходные материалы	30 000
12	Постоянные и переменные расходы на начало (аренда, коммунальные и т.д., не больше 15%)	60 000
	ИТОГО:	500 000

ПРЕДПОЛОЖИТЕЛЬНАЯ ВЫРУЧКА В МЕСЯЦ

№	Наименование услуг	Цена, руб.	Кол-во	Выручка
1	Завтраки	288	200	57 600
2	Бизнес-ланч	400	300	120 000
3	Обеды	680	400	272 000
			ИТОГО:	449 600

ОРГАНИЗАЦИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КАФЕ



ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ВЫРУЧКИ

Первоначально необходимо определить структуру доходов и их источники, то есть спрогнозировать выручку.

Для получения расчета выручки необходимо посчитать планируемое количество каждого товара/услуги в месяц, и умножить на цену товара.

ВЫРУЧКА = КОЛИЧЕСТВО ТОВАРОВ * ЦЕНУ ТОВАРА

Размер выручки сам по себе ничего не говорит об эффективности бизнеса. Чтобы понять, прибыльна или убыточна компания, необходимо рассчитать чистую прибыль.

Чистая прибыль (или убыток) — это итоговый финансовый результат по итогам деятельности, за вычетом всех расходов.

ПЛАНИРОВАНИЕ РАСХОДОВ

Операционные расходы — все расходы, которые она несет в процессе своей работы (т.е. связанные с основным видом деятельности). Например, закупка товара, зарплаты, аренда, налоги, оплата подрядчиков.

Разобьем для удобства операционные расходы на инвестиционные, постоянные и переменные.

Инвестиционные расходы — это расходы, необходимые на создание бизнеса. Например, на покупку оборудования, аренду помещения и обеспечительные платежи по ней, ремонт. Данный вид расходов учитывается при расчете чистой прибыли (убытков) нарастающим итогом и помогает понять, насколько быстро окупится открываемый бизнес.

Постоянные расходы — это то, что оплачивается ежемесячно примерно в одинаковом объеме: аренда офиса, интернет, канцтовары, фиксированная зарплата бухгалтера.

Переменные расходы — это расходы, которые меняются вместе с выручкой. Например, это могут быть премии или бонусы для сотрудников, зависящие от количества и стоимости оказанных услуг. Также, к переменным расходам можно отнести стоимость расходных материалов. Продал — сделал выручку, не продал — не сделал. Выручка растет — и переменные расходы растут, падает — и они падают. Вообще не будет выручки — и этих расходов не будет.

ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

Постоянные и переменные расходы в месяц

№	Наименование позиции	Стоимость (руб.)
1	Аренда помещения	70 000
2	Коммунальные услуги	5 000
3	Расходы на сырье	20 000
4	Заработная плата сотрудников	160 000
	ИТОГО	255 000

Налоговые платежи в бюджет в год

№	Наименование позиции	Стоимость (руб.)
1	Фиксированные взносы ИП	45 842 руб. + 1% с дохода свыше 300 тыс. руб.
2	УСН (Доходы)	Доходы * 6%
3	УСН (Доходы - Расходы)	(Доходы - Расходы) * 15%
4	ПСН для ИП (при наличии такого вида деятельности)	Потенциально возможный к получению доход в год / Кол-во дней * 6% Используйте калькулятор на сайте ФНС

Суммы налоговых отчислений указаны при условии отсутствия наемных работников



Калькулятор ПСН

ОРГАНИЗАЦИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КАФЕ



ШАГ 5. ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА

ШАГ 5. ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА

Кафе – попадают под жесткий контроль проверяющих органов. И это понятно, ведь в заведениях питаются люди, и значит все должно быть чисто, сотрудники должны иметь медкнижки, а продукты должны всегда быть свежими.

В этой связи, требуется обязательное получение разрешение от СЭС, пожарной службы, а также уведомить перед открытием Роспотребнадзор о начале предпринимательской деятельности (по почте, через портал госуслуг или лично посетив территориальное управление).

В связи, с тем, что арендуемое помещение уже с ремонтом и подходит под деятельность кафе, имеется вентиляция, водоснабжение и водоотведение позволит существенно снизить первоначальные расходы на открытие предприятия.

Для получения разрешения от пожарной службы необходимо выполнить требования по пожарной безопасности: приобрести пожарную сигнализацию, огнетушители, повесить план эвакуации в соответствии с Федеральным законом от 21.12.1994 N 69-ФЗ ""О пожарной безопасности"". Планируемые расходы на выполнение требований по пожарной безопасности - 30 000 рублей.



ОРГАНИЗАЦИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КАФЕ



ШАГ 5. МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ БИЗНЕСА

ШАГ 6. МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ БИЗНЕСА

Для успешной реализации социального контракта, для дальнейшего развития и перспективы финансовой стабильности вы можете воспользоваться следующими мерами поддержки:

01 Учебная программа «Азбука предпринимателя»

Программа предназначена для потенциальных и начинающих предпринимателей по обучению навыкам создания бизнеса с нуля.



Азбука
предпринимателя

02 Учебная программа «Основы предпринимательской деятельности»

Программа предназначена для начинающих и потенциальных предпринимателей и людей, которые хотят начать свой бизнес и реализовать его.



опд

03 Комплексная услуга для получателей соцконтракта, которые зарегистрировались в качестве ИП более 1 года.

Услуга предоставляется на продвижение и популяризацию деятельности предпринимателя на сумму 60 тыс. руб.



Комплексная
услуга

04 Займ «Социальный контракт»

Сумма займа до 200 тыс. рублей. Процентная ставка до 7%. Срок действия договора займа до 36 месяцев. Займ предоставляется МКК Фондом развития предпринимательства РС(Я).



Займ
«Соц. контракт»

05 Займ для самозанятых

Сумма займа до 1 млн. рублей. Процентная ставка от 4% до 8%. Срок действия договора займа до 36 месяцев. Займ предоставляется МКК Фондом развития предпринимательства РС(Я).



Займ
для самозанятых

06 Грант в форме субсидий для молодых предпринимателей

Категории получателей субъект предпринимательства в возрасте до 25 лет. Сумма до 500 тыс. рублей (для Арктических районов до 1 млн. рублей) при условии софинансирования расходов, связанных с реализацией проекта в размере не менее 25 процентов.



Грант
для молодых

ОРГАНИЗАЦИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КАФЕ



[МОЙБИЗНЕС14.РФ](https://moibiznes14.rf)

Консультации специалистов
Центра «Мой бизнес»
по бесплатной горячей линии:

 **8-800-100-58-80**

 **8-924-873-00-97**