



УСЛУГИ ПО УХОДУ И ПРИСМОТРУ ДЕТЬМИ



СТАРТОВЫЕ ВЛОЖЕНИЯ: от 288 тыс. руб.

УСЛУГИ ПО УХОДУ И ПРИСМОТРУ ЗА ДЕТЬМИ



Уход и присмотр за детьми – это деятельность, которую на сегодняшний день осуществляют многочисленные частные и семейные детские сады, детские центры, центры развития и другие учреждения, а также няни.

Это один из стремительно развивающихся и привлекательных бизнесов в России. Бизнес хорош не только постоянным спросом, но и тем, что частный детский сад можно открыть прямо на дому. Востребованность услуги, относительно небольшие вложения, высокий уровень рентабельности и перспективы развития и расширения бизнеса - все это является большим преимуществом.



УСЛУГИ ПО УХОДУ И ПРИСМОТРУ ЗА ДЕТЬМИ



ШАГ 1. ОФОРМЛЕНИЕ ИДЕИ АССОРТИМЕНТ УСЛУГ

ШАГ 1. ОФОРМЛЕНИЕ ИДЕИ, АССОРТИМЕНТ УСЛУГ

Форматов частных детских садов несколько, и некоторые отлично подходят для бизнеса на дому.

Домашний детский сад

Можно открыть детский сада на дому - в своей городской квартире или в частном доме в сельской местности.

Как правило, даже если квартира или дом просторные, не рекомендуется собирать в детском саду на дому более 5 детей. Нужно иметь в виду, что интерес к детским садам на дому часто проявляют родители детей с расстройством аутистического спектра (РАС), которым трудно в большой группе сверстников: будет нелишним пройти соответствующие курсы, чтобы уметь взаимодействовать с такими малышами.

Семейный детский сад

Если в семье больше двух детей, то их родители (как женщина, так и мужчина) имеют право открыть семейный детский сад. Принять в него можно от 3 детей в возрасте от 2 месяцев до 7 лет. Число детей, которых сможет принять семейный детский сад, будет зависеть от площади, которой располагают его владельцы. На одного ребенка должно приходиться не менее 2 м².

Семейный детсад по документам выглядит как группа муниципального детсада, занимающаяся на выезде. Но по факту в семейном детском саду занимаются ребята разных возрастов, с каждым из которых сотрудники занимаются по индивидуальной программе. К семейному детскому саду предъявляются такие же санитарно-эпидемиологические требования, как к государственному учреждению.

Детский сад со специализацией

Это наиболее востребованный формат частных детских садов (логопедический, по системе Монтессори, для детей с ослабленным иммунитетом, спортивный, музыкальный, хореографический, театральный и т.д.).



УСЛУГИ ПО УХОДУ И ПРИСМОТРУ ЗА ДЕТЬМИ



ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

ВЫБОР ОРГАНИЗАЦИОННО -ПРАВОВОЙ ФОРМЫ.

Выбор организационно-правовой формы зависит от наличия работников и формата:

- Если для реализации проекта требуется работники, то необходимо открыть **ИП или ООО**.
- Если вы не планируете нанимать работников, а полностью заниматься своими силами рекомендуется зарегистрироваться в качестве **самозанятого**.

ВЫБОР КОДА ОКВЭД.

Код показывает ведомствам, чем занимается компания или предприниматель. При открытии бизнеса нужно указать основной код – той деятельности, которая будет приносить большую часть дохода, и выбрать несколько дополнительных.

Как основной код ОКВЭД подойдут следующие:

Код ОКВЭД

88.91 Предоставление услуг по дневному уходу за детьми

Дополнительные:

88.99 Предоставлению прочих социальных услуг без обеспечения проживания, не включенных в другие группировки

ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

ПОРЯДОК РЕГИСТРАЦИИ ИП/ООО

- 01 Сформировать необходимый **пакет документов** (подробнее по ссылке);
- 02 **Выбрать способ предоставления** документов:
 - С помощью сервиса при наличии у заявителя ЭЦП.
 - В электронном виде без электронной подписи заявителя.
 - Через нотариуса, МФЦ или Центр “Мой бизнес”.
- 03 **Предоставить документы** в регистрирующий орган;
- 04 **Получение документов** о государственной регистрации.



Как зарег-ть
ИП



Как зарег-ть
ООО

Важно! Для быстрой и удобной регистрации бизнеса Вы можете воспользоваться услугами Центра «Мой бизнес». Сотрудники Центра проконсультируют вас по всем вопросам регистрации бизнеса, подготовят для вас все необходимые документы и направят в регистрирующий орган. Еще одним плюсом является то, что при регистрации не нужно будет оплачивать госпошину в размере 800 рублей. Помимо этого, сразу при регистрации вы сможете открыть расчетный счет в банке. Это существенно сэкономит время.



ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

ПОРЯДОК РЕГИСТРАЦИИ В КАЧЕСТВЕ САМОЗАНЯТОГО

01 Скачать приложение «**Мой налог**» по следующим ссылкам:



Для Apple



Для Android

02 Необходимо **согласиться на обработку данных** и с правилами приложения

03 Нужно **выбрать способ регистрации**:

- **Через личный кабинет** - нужно ввести ИНН и пароль от личного кабинета, на сайте налоговой заполнить информацию (потребуется ИНН). Сайт налоговой дает инструкции по действиям для выполнения процедуры;
- **Через Госуслуги** (потребуется мобильный телефон, почта, СНИЛС);
- **По паспорту** - нужно подтвердить номер телефона, выбрать регион, сфотографировать паспорт и себя.

04 **Выберите регион.** Учитывается не место жительства, а место ведения деятельности.

05 **Отсканируйте паспорт** при помощи приложения и **сделайте селфи** для подтверждения личности (или выберите фото из галереи).

06 **Подтвердите регистрацию и дождитесь оповещения** через сообщение.



МОЙ НАЛОГ

МОБИЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ
ДЛЯ САМОЗАНЯТЫХ



Инструкция по работе
с приложением «Мой налог»

8 (800) 222-22-22

Контакт-центр ФНС России



УСЛУГИ ПО УХОДУ И ПРИСМОТРУ ЗА ДЕТЬМИ



ШАГ 3. РАССЧИТАТЬ ВЛОЖЕНИЯ И ВЫРУЧКУ

ШАГ 3. РАССЧИТАТЬ ВЛОЖЕНИЯ И ВЫРУЧКУ

СТАРТОВЫЕ ВЛОЖЕНИЯ НА ОТКРЫТИЕ БИЗНЕСА

№	Наименование позиции	Стоимость (руб.)
1	Кровать детская 3-х ярусная, 2 шт.	50 000
2	Мебель для занятий комплект, 3 шт.	30 000
3	Оборудование обеденной зоны, 3 шт.	30 000
4	Шкаф для одежды, 1 шт.	20 000
5	Диванчик детский, 1 шт.	15 000
6	Спортивный уголок, 1 шт.	15 000
7	Мультимедийное оборудование, 1 шт.	40 000
8	Игрушки, книги, дидактические материалы	30 000
9	Канцтовары	7 000
10	Кулер, 1 шт.	3 000
11	Лампа для дезинфекции помещения, 1 шт.	5 000
12	Постоянные и переменные расходы на начало (аренда, коммунальные и т.д., не больше 15%)	43 000
	ИТОГО:	288 000

ПРЕДПОЛОЖИТЕЛЬНАЯ ВЫРУЧКА В МЕСЯЦ

№	Наименование услуг	Средняя цена в день	Кол-во	Выручка
1	Услуги по присмотру	1000	110	110 000
			ИТОГО:	110 000

При условии, что нет наемных работников, количество детей за раз - 5

УСЛУГИ ПО УХОДУ И ПРИСМОТРУ ЗА ДЕТЬМИ



ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ВЫРУЧКИ

Первоначально необходимо определить структуру доходов и их источники, то есть спрогнозировать выручку.

Для получения расчета выручки необходимо посчитать планируемое количество каждого товара/услуги в месяц, и умножить на цену товара.

$$\text{ВЫРУЧКА} = \text{КОЛИЧЕСТВО ТОВАРОВ} * \text{ЦЕНУ ТОВАРА}$$

Размер выручки сам по себе ничего не говорит об эффективности бизнеса. Чтобы понять, прибыльна или убыточна компания, необходимо рассчитать чистую прибыль.

Чистая прибыль (или убыток) — это итоговый финансовый результат по итогам деятельности, за вычетом всех расходов.

ПЛАНИРОВАНИЕ РАСХОДОВ

Операционные расходы — все расходы, которые она несет в процессе своей работы (т.е. связанные с основным видом деятельности). Например, закупка товара, зарплаты, аренда, налоги, оплата подрядчиков.

Разобьем для удобства операционные расходы на инвестиционные, постоянные и переменные.

Инвестиционные расходы — это расходы, необходимые на создание бизнеса. Например, на покупку оборудования, аренду помещения и обеспечительные платежи по ней, ремонт. Данный вид расходов учитывается при расчете чистой прибыли (убытков) нарастающим итогом и помогает понять, насколько быстро окупится открываемый бизнес.

Постоянные расходы — это то, что оплачивается ежемесячно примерно в одинаковом объеме: аренда офиса, интернет, канцтовары, фиксированная зарплата бухгалтера.

Переменные расходы — это расходы, которые меняются вместе с выручкой. Например, это могут быть премии или бонусы для сотрудников, зависящие от количества и стоимости оказанных услуг. Также, к переменным расходам можно отнести стоимость расходных материалов. Продал — сделал выручку, не продал — не сделал. Выручка растет — и переменные расходы растут, падает — и они падают. Вообще не будет выручки — и этих расходов не будет.

ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

Постоянные и переменные расходы в месяц

№	Наименование позиции	Стоимость (руб.)
1	Электроэнергия	1000
2	Расходы на продукты питания	12 000
3	Аренда помещения	30 000
4	Коммунальные услуги	5 000
4	Прочие расходы	5 000
	ИТОГО	53 000

Налоговые платежи в бюджет в год

№	Наименование позиции	Стоимость (руб.)
1	Фиксированные взносы ИП	45 842 руб. + 1% с дохода свыше 300 тыс. руб.
2	УСН (Доходы)	Доходы * 6%
3	УСН (Доходы - Расходы)	(Доходы - Расходы) * 15%
4	ПСН для ИП (при наличии такого вида деятельности)	Потенциально возможный к получению доход в год / Кол-во дней * 6% Используйте калькулятор на сайте ФНС
5	НПД (самозанятый)	Доходы * 4% - при работе с ФЛ Доходы * 6% при работе с ЮЛ

Суммы налоговых отчислений указаны при условии отсутствия наемных работников



Калькулятор ПСН

УСЛУГИ ПО УХОДУ И ПРИСМОТРУ ЗА ДЕТЬМИ



ШАГ 5. ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА

ШАГ 5. ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА

Прежде чем открыть частный детский сад, необходимо чётко определить, какую деятельность он будет осуществлять.

Если простой присмотр и уход за дошкольниками, то никаких специальных разрешений от государства не потребуется. Главное, чтобы детский садик соответствовал нормам СанПиН. Такие организации, как правило, садиками не называют. Им более подходят названия «детский центр кратковременного пребывания» или «досуговый клуб для детей».

Если всё же ваш частный детский сад, помимо присмотра и ухода, будет заниматься ещё и образованием детей, то в обязательном порядке необходимо получить соответствующую образовательную лицензию. Лицензия подтверждает, что в частном детском садике есть все условия для работы по образовательной программе. Частный детский сад с лицензией может получить субсидию от государства.

Требования к помещению

Помещение должно соответствовать санитарными требованиями и нормам противопожарной безопасности. Дошкольные группы размещаются в жилых помещениях, обеспеченных системами централизованного или нецентрализованного водоснабжения, канализации, отопления, вентиляции и электроснабжения. При выборе подходящего помещения стоит обратить внимание на месторасположение. Помещение должно находиться в жилом массиве. Размещать сад на подвальных или цокольных этажах нельзя.

Если вы открываете детский сад на дому в квартире многоквартирного дома, рассчитывайте, что одновременно сможете принимать не более пяти детей.

Для узнаваемости заведения необходимо разработать и заказать вывеску. Вывеска является очень эффективным инструментом по привлечению клиентов, ведь пользуются услугами детского сада в основном те родители, которые проживают в непосредственной близости. По режиму работы возможно установление гибкого графика по согласованию с родителями.



ШАГ 5. ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА

Требования к организации питания

Приготовление пищи для детей дошкольных групп осуществляется из продовольственного сырья (полуфабрикатов) непосредственно на кухне жилого помещения.

Допускается доставка готовых блюд и кулинарных изделий, полуфабрикатов в дошкольные группы из комбинатов питания, пищеблоков дошкольных образовательных организаций, общеобразовательных организаций и организаций общественного питания.

При хранении продуктов должны соблюдаться условия хранения и сроки годности продуктов, указанные производителем.

Питание детей должно быть организовано в соответствии с примерным меню, рассчитанным не менее чем на 2 недели, с учетом физиологических потребностей в энергии и пищевых веществах для детей всех возрастных групп и рекомендуемых суточных наборов продуктов для организации питания детей. Для составления примерного меню используется сборник рецептур для детского питания.

Требования к соблюдению санитарных правил

Руководитель дошкольной группы, индивидуальный предприниматель отвечает за организацию и полноту выполнения настоящих санитарных правил, в том числе обеспечивает:

- наличие санитарных правил и доведение их содержания до персонала дошкольной группы;
- выполнение требований санитарных правил персоналом дошкольной группы;
- создание необходимых условий для соблюдения санитарных правил.



УСЛУГИ ПО УХОДУ И ПРИСМОТРУ ЗА ДЕТЬМИ



ШАГ 6. МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ БИЗНЕСА

ШАГ 6. МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ БИЗНЕСА

Для успешной реализации социального контракта, для дальнейшего развития и перспективы финансовой стабильности вы можете воспользоваться следующими мерами поддержки:

01 Учебная программа «Азбука предпринимателя»

Программа предназначена для потенциальных и начинающих предпринимателей по обучению навыкам создания бизнеса с нуля.



Азбука
предпринимателя

02 Учебная программа «Основы предпринимательской деятельности»

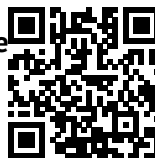
Программа предназначена для начинающих и потенциальных предпринимателей и людей, которые хотят начать свой бизнес и реализовать его.



опд

03 Комплексная услуга для получателей соцконтракта, которые зарегистрировались в качестве ИП более 1 года.

Услуга предоставляется на продвижение и популяризацию деятельности предпринимателя на сумму 60 тыс. руб.



Комплексная
услуга

04 Займ «Социальный контракт»

Сумма займа до 200 тыс. рублей. Процентная ставка до 7%. Срок действия договора займа до 36 месяцев. Займ предоставляется МКК Фондом развития предпринимательства РС(Я).



Займ
«Соц. контракт»

05 Займ для самозанятых

Сумма займа до 1 млн. рублей. Процентная ставка от 4% до 8%. Срок действия договора займа до 36 месяцев. Займ предоставляется МКК Фондом развития предпринимательства РС(Я).



Займ
для самозанятых

06 Грант в форме субсидий для молодых предпринимателей

Категории получателей субъект предпринимательства в возрасте до 25 лет. Сумма до 500 тыс. рублей (для Арктических районов до 1 млн. рублей) при условии софинансирования расходов, связанных с реализацией проекта в размере не менее 25 процентов.



Грант
для молодых

УСЛУГИ ПО УХОДУ И ПРИСМОТРУ ЗА ДЕТЬМИ



[МОЙБИЗНЕС14.РФ](http://MOYBIZNES14.RF)

Консультации специалистов
Центра «Мой бизнес»
по **бесплатной горячей линии:**

 **8-800-100-58-80**

 **8-924-873-00-97**