

# ШИНОМОНТАЖНАЯ МАСТЕРСКАЯ



СТАРТОВЫЕ ВЛОЖЕНИЯ: от 400 тыс. руб.

# ШИНОМОНТАЖНАЯ МАСТЕРСКАЯ



Основная тенденция распространения шиномонтажных мастерских в России основывается на автомобилизации населения. Число мастерских зависит не столько от численности жителей населенного пункта, сколько от численности автовладельцев. Также важную роль играют климатические условия, состояние дорожного покрытия и многие другие факторы, которые обуславливают частоту обращений в автомастерские.

Актуальность услуги заключается в том, что в среднем автовладелец за год тратит на обслуживание и ремонт своего автомобиля около 10-15 тысяч рублей (в зависимости от состояния, марки автомобиля), из которых около  $\frac{1}{4}$  приходится на шиномонтажные услуги. Учитывая рост числа автомобилей, переменчивость климатических условий и ухудшение дорожного покрытия без оперативного ремонта, спрос на услуги по шиномонтажу будет расти, соответственно, открытие мастерской по шиномонтажным услугам имеет целесообразность.



# ШИНОМОНТАЖНАЯ МАСТЕРСКАЯ



## ШАГ 1. ОФОРМЛЕНИЕ ИДЕИ АССОРТИМЕНТ УСЛУГ

## ШАГ 1. ОФОРМЛЕНИЕ ИДЕИ, АССОРТИМЕНТ УСЛУГ

Шиномонтаж представляет собой набор услуг по замене покрышек, дисков, чистке, ремонту, подкачке, балансировке и т.д. Основными видами шиномонтажа являются легковой, грузовой и специализированный. Разница между ними заключается в категориях обслуживаемого транспорта.

Легковой шиномонтаж является самым распространенным. Во-первых, большинство автовладельцев имеют легковые автомобили, и даже несмотря на тот факт, что замену колес могут производить самостоятельно, обращаются в мастерские достаточно регулярно. Во-вторых, для его проведения нужен минимум оборудования, а с работой справляется 1 сотрудник. Для производства работ нужны обычные инструменты и в большинстве случаев домкрат. Также для легковых автомобилей достаточно просто осуществляется тюнинг колес. Недостаток здесь только один – невысокая стоимость услуг.

Грузовой шиномонтаж требует наличия специального оборудования (как минимум, усиленный грузовой домкрат), пневматических инструментов и нескольких работников. Несмотря на затраты, необходимые для осуществления работ, стоимость услуг на порядок выше.

Специализированный шиномонтаж осуществляется для спецтехники: либо конкретных марок автомобилей, либо для специальных машин. Требуется наличие разнообразного дорогостоящего оборудования и необходимых навыков у персонала.



# ШИНОМОНТАЖНАЯ МАСТЕРСКАЯ



## ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

## ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

### ВЫБОР ОРГАНИЗАЦИОННО -ПРАВОВОЙ ФОРМЫ.

Выбор организационно-правовой формы зависит от наличия работников и формата работы:

- Если для реализации проекта требуется работники в связи с круглосуточным сменным режимом работы то необходимо открыть **ИП или ООО**.
- Если вы не планируете нанимать работников, а полностью заниматься своими силами рекомендуется зарегистрироваться в качестве **самозанятого**.

### ВЫБОР КОДА ОКВЭД.

Код показывает ведомствам, чем занимается компания или предприниматель. При открытии бизнеса нужно указать основной код – той деятельности, которая будет приносить большую часть дохода, и выбрать несколько дополнительных.

Как основной код ОКВЭД подойдут следующие:

#### Код ОКВЭД

45.20 - Техническое обслуживание и ремонт автотранспортных средств

22.11 Производство резиновых шин, покрышек и камер;  
восстановление резиновых шин и покрышек

# ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

## ПОРЯДОК РЕГИСТРАЦИИ ИП/ООО

- 01** Сформировать необходимый **пакет документов** (подробнее по ссылке);
- 02** **Выбрать способ предоставления** документов:
  - С помощью сервиса при наличии у заявителя ЭЦП.
  - В электронном виде без электронной подписи заявителя.
  - Через нотариуса, МФЦ или Центр “Мой бизнес”.
- 03** **Предоставить документы** в регистрирующий орган;
- 04** **Получение документов** о государственной регистрации.



Как зарег-ть  
ИП



Как зарег-ть  
ООО

**Важно!** Для быстрой и удобной регистрации бизнеса Вы можете воспользоваться услугами Центра «Мой бизнес». Сотрудники Центра проконсультируют вас по всем вопросам регистрации бизнеса, подготовят для вас все необходимые документы и направят в регистрирующий орган. Еще одним плюсом является то, что при регистрации не нужно будет оплачивать госпошину в размере 800 рублей. Помимо этого, сразу при регистрации вы сможете открыть расчетный счет в банке. Это существенно сэкономит время.



# ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

## ПОРЯДОК РЕГИСТРАЦИИ В КАЧЕСТВЕ САМОЗАНЯТОГО

01 Скачать приложение «**Мой налог**» по следующим ссылкам:



Для Apple



Для Android

02 Необходимо **согласиться на обработку данных** и с правилами приложения

03 Нужно **выбрать способ регистрации**:

- **Через личный кабинет** - нужно ввести ИНН и пароль от личного кабинета, на сайте налоговой заполнить информацию (потребуется ИНН). Сайт налоговой дает инструкции по действиям для выполнения процедуры;
- **Через Госуслуги** (потребуется мобильный телефон, почта, СНИЛС);
- **По паспорту** - нужно подтвердить номер телефона, выбрать регион, сфотографировать паспорт и себя.

04 **Выберите регион.** Учитывается не место жительства, а место ведения деятельности.

05 **Отсканируйте паспорт** при помощи приложения и **сделайте селфи** для подтверждения личности (или выберите фото из галереи).

06 **Подтвердите регистрацию и дождитесь оповещения** через сообщение.



**МОЙ НАЛОГ**

МОБИЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ  
ДЛЯ САМОЗАНЯТЫХ



Инструкция по работе  
с приложением «Мой налог»

**8 (800) 222-22-22**

Контакт-центр ФНС России





# ШИНОМОНТАЖНАЯ МАСТЕРСКАЯ



## ШАГ 3. РАССЧИТАТЬ ВЛОЖЕНИЯ И ВЫРУЧКУ

## ШАГ 3. РАССЧИТАТЬ ВЛОЖЕНИЯ И ВЫРУЧКУ

### СТАРТОВЫЕ ВЛОЖЕНИЯ НА ОТКРЫТИЕ БИЗНЕСА

№	Наименование позиции	Стоимость (руб.)
1	Станок шиномонтажный	70 000
2	Балансировочный станок	119 000
3	Компрессор	35 000
4	Домкраты (2 шт.)	30 000
5	Гайковерты (2 шт.)	15 000
6	Пневмошарожка	2 000
7	Верстак металлический (2 шт.)	25 000
8	Борторасширитель	2 000
9	Вулканизатор	24 000
10	Комплект инструментов	13 000
11	Шланги + фильтр-лубрикант	5 000
12	Ванна для проверки	5 000
13	Доставка, монтаж, подключение	30 000
14	Стартовый комплект расходников	25 000
	<b>ИТОГО:</b>	<b>400 000</b>

### ПРЕДПОЛОЖИТЕЛЬНАЯ ВЫРУЧКА В МЕСЯЦ

№	Наименование услуг	Средняя цена, руб.	Кол-во	Выручка
1	Услуги шиномонтажа	350	400	140 000
			<b>ИТОГО:</b>	<b>140 000</b>

При условии, что нет наемных работников

# ШИНОМОНТАЖНАЯ МАСТЕРСКАЯ



## ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

# ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

## ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ВЫРУЧКИ

Первоначально необходимо определить структуру доходов и их источники, то есть спрогнозировать выручку.

Для получения расчета выручки необходимо посчитать планируемое количество каждого товара/услуги в месяц, и умножить на цену товара.

$$\text{ВЫРУЧКА} = \text{КОЛИЧЕСТВО ТОВАРОВ} * \text{ЦЕНУ ТОВАРА}$$

Размер выручки сам по себе ничего не говорит об эффективности бизнеса. Чтобы понять, прибыльна или убыточна компания, необходимо рассчитать чистую прибыль.

**Чистая прибыль (или убыток)** – это итоговый финансовый результат по итогам деятельности, за вычетом всех расходов.

## ПЛАНИРОВАНИЕ РАСХОДОВ

**Операционные расходы** – все расходы, которые она несет в процессе своей работы (т.е. связанные с основным видом деятельности). Например, закупка товара, зарплаты, аренда, налоги, оплата подрядчиков.

Разобьем для удобства операционные расходы на инвестиционные, постоянные и переменные.

**Инвестиционные расходы** – это расходы, необходимые на создание бизнеса. Например, на покупку оборудования, аренду помещения и обеспечительные платежи по ней, ремонт. Данный вид расходов учитывается при расчете чистой прибыли (убытков) нарастающим итогом и помогает понять, насколько быстро окупится открываемый бизнес.

**Постоянные расходы** – это то, что оплачивается ежемесячно примерно в одинаковом объеме: аренда офиса, интернет, канцтовары, фиксированная зарплата бухгалтера.

**Переменные расходы** – это расходы, которые меняются вместе с выручкой. Например, это могут быть премии или бонусы для сотрудников, зависящие от количества и стоимости оказанных услуг. Также, к переменным расходам можно отнести стоимость расходных материалов. Продал – сделал выручку, не продал – не сделал. Выручка растет – и переменные расходы растут, падает – и они падают. Вообще не будет выручки – и этих расходов не будет.

## ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

### Постоянные и переменные расходы в месяц

№	Наименование позиции	Стоимость (руб.)
1	Расходные материалы	1 500
2	Коммунальные услуги	5 000
2	Аренда гаража	15 000
	<b>ИТОГО</b>	<b>21 500</b>

### Налоговые платежи в бюджет в год

№	Наименование позиции	Стоимость (руб.)
1	Фиксированные взносы ИП	45 842 руб. + 1% с дохода свыше 300 тыс. руб.
2	УСН (Доходы)	Доходы * 6%
3	УСН (Доходы - Расходы)	(Доходы - Расходы) * 15%
4	ПСН для ИП (при наличии такого вида деятельности)	Потенциально возможный к получению доход в год / Кол-во дней * 6% <b>Используйте калькулятор на сайте ФНС</b>
5	НПД (самозанятый)	Доходы * 4% - при работе с ФЛ Доходы * 6% при работе с ЮЛ

Суммы налоговых отчислений указаны при условии отсутствия наемных работников



Калькулятор ПСН

# ШИНОМОНТАЖНАЯ МАСТЕРСКАЯ



## ШАГ 5. ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА

## ШАГ 5. ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА

Вложения в такой бизнес могут не принести желаемого результата в случае открытия шиномонтажа:

- в неудачно расположенном помещении с малой проходимостью;
- в сезон падения спроса;
- в помещении с неподходящей площадью, где невозможно будет разместить необходимое оборудование;
- в месте, где отсутствует парковка;
- без предоставления дополнительных услуг.

Особый вред только что открывшемуся предприятию может принести некомпетентность сотрудников, их неумение вежливо общаться с клиентами, продавать им дополнительные услуги, отсутствие рабочей дисциплины.

Чтобы открыть шиномонтаж, подготовьте следующие документы:

- разрешение от Роспотребнадзора на использование выбранного помещения;
- договоры на вывоз твердых бытовых отходов;
- договоры с коммунальными службами на водо- и электроснабжение, а также отведение отработанной воды;
- заключение пожарной инспекции о соответствии помещения требованиям пожарной безопасности.

## ШАГ 6. МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ БИЗНЕСА

Для успешной реализации социального контракта, для дальнейшего развития и перспективы финансовой стабильности вы можете воспользоваться следующими мерами поддержки:

### 01 Учебная программа «Азбука предпринимателя»

Программа предназначена для потенциальных и начинающих предпринимателей по обучению навыкам создания бизнеса с нуля.



Азбука  
предпринимателя

### 02 Учебная программа «Основы предпринимательской деятельности»

Программа предназначена для начинающих и потенциальных предпринимателей и людей, которые хотят начать свой бизнес и реализовать его.



опд

### 03 Комплексная услуга для получателей соцконтракта, которые зарегистрировались в качестве ИП более 1 года.

Услуга предоставляется на продвижение и популяризацию деятельности предпринимателя на сумму 60 тыс. руб.



Комплексная  
услуга

### 04 Займ «Социальный контракт»

Сумма займа до 200 тыс. рублей. Процентная ставка до 7%. Срок действия договора займа до 36 месяцев. Займ предоставляется МКК Фондом развития предпринимательства РС(Я).



Займ  
«Соц. контракт»

### 05 Займ для самозанятых

Сумма займа до 1 млн. рублей. Процентная ставка от 4% до 8%. Срок действия договора займа до 36 месяцев. Займ предоставляется МКК Фондом развития предпринимательства РС(Я).



Займ  
для самозанятых

### 06 Грант в форме субсидий для молодых предпринимателей

Категории получателей субъект предпринимательства в возрасте до 25 лет. Сумма до 500 тыс. рублей (для Арктических районов до 1 млн. рублей) при условии софинансирования расходов, связанных с реализацией проекта в размере не менее 25 процентов.



Грант  
для молодых



# ШИНОМОНТАЖНАЯ МАСТЕРСКАЯ



[МОЙБИЗНЕС14.РФ](http://MOYBIZNES14.RF)

**Консультации** специалистов  
Центра «Мой бизнес»  
по **бесплатной горячей линии:**

 **8-800-100-58-80**

 **8-924-873-00-97**