



ПОХОРОННОЕ ДЕЛО



СТАРТОВЫЕ ВЛОЖЕНИЯ: от 428 тыс. руб.

ПОХОРОННОЕ ДЕЛО



Каждый человек рано или поздно умирает, избежать подобной участи невозможно. Близкие усопшего всегда стараются с почестями проводить человека, но порой на решение организационных вопросов просто не хватает времени и сил. Похоронный бизнес всегда остается выгодным и актуальным. Стоит оценить перспективность данного дела и узнать, как правильно его организовать.



ПОХОРОННОЕ ДЕЛО



ШАГ 1. ОФОРМЛЕНИЕ ИДЕИ АССОРТИМЕНТ УСЛУГ

ШАГ 1. ОФОРМЛЕНИЕ ИДЕИ, АССОРТИМЕНТ УСЛУГ

Форматы бизнеса

Существует несколько вариантов формата бизнеса в похоронной сфере. Выбирать следует в зависимости от собственных предпочтений, а также рентабельности дела в конкретном населенном пункте.

- **агенты** — люди, которые выполняют услуги, обычно у них нет офиса и транспорта, назовем их посредниками;

- **агентство** — оказывает ритуальные услуги, у них есть офис, может быть транспорт и оборудование, а может и не быть;

- **дом** — оказывает ритуальные услуги, имеет свою инфраструктуру: отдельное здание с моргом и залом прощания, эвакуационные автомобили, катафалки.

Похоронный бизнес всегда будет выгодной нишей, в которой можно занять свое место. Грамотное продвижение дела поможет в короткий период выйти в прибыль.

Чаще всего встречается формат агентства, потому что похоронный дом — это дорого, а открыть агентство легче и дешевле. Агентства предлагают разные услуги, вот основные:

- перевезти умершего из дома в морг, а затем получить тело в морге;
- вырыть могилу и организовать погребение;
- оформить документы и материальную помощь;
- продать гроб и всё, что нужно для похорон;
- изготовить и установить памятник, обустроить захоронение.

Список услуг зависит от города: в маленьком райцентре это может быть только продажа гроба и перевозка на кладбище, а в городах побольше — всё в комплексе.

ПОХОРОННОЕ ДЕЛО



ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

ВЫБОР ОРГАНИЗАЦИОННО -ПРАВОВОЙ ФОРМЫ.

Выбор организационно-правовой формы небольшого похоронного агентства от наличия работников:

- Если для реализации проекта требуется работники, то необходимо открыть **ИП или ООО**. Рекомендуется открыть ИП и купить патент.
- Если вы не планируете нанимать работников, а полностью заниматься своими силами рекомендуется зарегистрироваться в качестве **самозанятого**.

ВЫБОР КОДА ОКВЭД.

Код показывает ведомствам, чем занимается компания или предприниматель. При открытии бизнеса нужно указать основной код — той деятельности, которая будет приносить большую часть дохода, и выбрать несколько дополнительных.

Для похоронного дела, как основной код ОКВЭД подойдет :

Код ОКВЭД

96.03 - Организация похорон и предоставление связанных с ними услуг



ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

ПОРЯДОК РЕГИСТРАЦИИ ИП/ООО

- 01 Сформировать необходимый **пакет документов** (подробнее по ссылке);
- 02 **Выбрать способ предоставления** документов:
 - С помощью сервиса при наличии у заявителя ЭЦП.
 - В электронном виде без электронной подписи заявителя.
 - Через нотариуса, МФЦ или Центр “Мой бизнес”.
- 03 **Предоставить документы** в регистрирующий орган;
- 04 **Получение документов** о государственной регистрации.



Как зарег-ть
ИП



Как зарег-ть
ООО

Важно! Для быстрой и удобной регистрации бизнеса Вы можете воспользоваться услугами Центра «Мой бизнес». Сотрудники Центра проконсультируют вас по всем вопросам регистрации бизнеса, подготовят для вас все необходимые документы и направят в регистрирующий орган. Еще одним плюсом является то, что при регистрации не нужно будет оплачивать госпошину в размере 800 рублей. Помимо этого, сразу при регистрации вы сможете открыть расчетный счет в банке. Это существенно сэкономит время.



ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

ПОРЯДОК РЕГИСТРАЦИИ В КАЧЕСТВЕ САМОЗАНЯТОГО

01 Скачать приложение «**Мой налог**» по следующим ссылкам:

02 Необходимо **согласиться на обработку данных** и с правилами приложения



Для Apple



Для Android

03 Нужно **выбрать способ регистрации**:

- **Через личный кабинет** - нужно ввести ИНН и пароль от личного кабинета, на сайте налоговой заполнить информацию (потребуется ИНН). Сайт налоговой дает инструкции по действиям для выполнения процедуры;
- **Через Госуслуги** (потребуется мобильный телефон, почта, СНИЛС);
- **По паспорту** - нужно подтвердить номер телефона, выбрать регион, сфотографировать паспорт и себя.

04 **Выберите регион.** Учитывается не место жительства, а место ведения деятельности.

05 **Отсканируйте паспорт** при помощи приложения и **сделайте селфи** для подтверждения личности (или выберите фото из галереи).

06 **Подтвердите регистрацию и дождитесь оповещения** через сообщение.



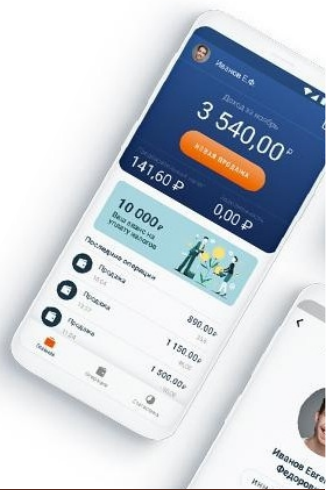
МОЙ НАЛОГ
МОБИЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ
ДЛЯ САМОЗАНЯТЫХ



Инструкция по работе
с приложением «Мой налог»

8 (800) 222-22-22

Контакт-центр ФНС России



ПОХОРОННОЕ ДЕЛО



ШАГ 3. РАССЧИТАТЬ ВЛОЖЕНИЯ И ВЫРУЧКУ

ШАГ 3. РАССЧИТАТЬ ВЛОЖЕНИЯ И ВЫРУЧКУ

СТАРТОВЫЕ ВЛОЖЕНИЯ НА ОТКРЫТИЕ БИЗНЕСА

№	Наименование позиции	Стоимость (руб.)
1	Мебель для клиентов и работников 5 шт	50 000
2	Компьютер или ноутбук	30 000
3	Сингуматор для опускания гроба в яму	80 000
4	Венки - 20 шт	20 000
5	Гробы разного ценового сегмента в выставочном зале - 5 шт.	40 000
6	Расходные материалы (клей, фотобумага, ножницы и т.д.)	2 000
7	Овалы	2 000
8	Принтер для фотопечати	10 000
9	Костюмы и роба	27 000
10	Лопаты и прочий инструмент - 7 шт.	7 000
11	ККТ (если ПСН или УСН)	20 000
12	Аренда помещения	40 000
13	Ремонт помещения	100 000
	ИТОГО:	428 000

ПРЕДПОЛОЖИТЕЛЬНАЯ ВЫРУЧКА В МЕСЯЦ

№	Наименование услуг	Цена, руб.	Кол-во	Выручка
1	Похороны под ключ	50 000	5	250 000
			ИТОГО:	250 000

ПОХОРОННОЕ ДЕЛО



ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ВЫРУЧКИ

Первоначально необходимо определить структуру доходов и их источники, то есть спрогнозировать выручку.

Для получения расчета выручки необходимо посчитать планируемое количество каждого товара/услуги в месяц, и умножить на цену товара.

$$\text{ВЫРУЧКА} = \text{КОЛИЧЕСТВО ТОВАРОВ} * \text{ЦЕНУ ТОВАРА}$$

Размер выручки сам по себе ничего не говорит об эффективности бизнеса. Чтобы понять, прибыльна или убыточна компания, необходимо рассчитать чистую прибыль.

Чистая прибыль (или убыток) — это итоговый финансовый результат по итогам деятельности, за вычетом всех расходов.

ПЛАНИРОВАНИЕ РАСХОДОВ

Операционные расходы — все расходы, которые она несет в процессе своей работы (т.е. связанные с основным видом деятельности). Например, закупка товара, зарплаты, аренда, налоги, оплата подрядчиков.

Разобьем для удобства операционные расходы на инвестиционные, постоянные и переменные.

Инвестиционные расходы — это расходы, необходимые на создание бизнеса. Например, на покупку оборудования, аренду помещения и обеспечительные платежи по ней, ремонт. Данный вид расходов учитывается при расчете чистой прибыли (убытков) нарастающим итогом и помогает понять, насколько быстро окупится открываемый бизнес.

Постоянные расходы — это то, что оплачивается ежемесячно примерно в одинаковом объеме: аренда офиса, интернет, канцтовары, фиксированная зарплата бухгалтера.

Переменные расходы — это расходы, которые меняются вместе с выручкой. Например, это могут быть премии или бонусы для сотрудников, зависящие от количества и стоимости оказанных услуг. Также, к переменным расходам можно отнести стоимость расходных материалов. Продал — сделал выручку, не продал — не сделал. Выручка растет — и переменные расходы растут, падает — и они падают. Вообще не будет выручки — и этих расходов не будет.

ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

Постоянные и переменные расходы в месяц

№	Наименование позиции	Стоимость (руб.)
1	Аренда помещения	40 000
2	Коммунальные услуги	5 000
3	Реклама	5 000
4	Заработная плата (при необходимости)	50 000
	ИТОГО	100 000

Налоговые платежи в бюджет в год

№	Наименование позиции	Стоимость (руб.)
1	Фиксированные взносы ИП	45 842 руб. + 1% с дохода свыше 300 тыс. руб.
2	УСН (Доходы)	Доходы * 6%
3	УСН (Доходы - Расходы)	(Доходы - Расходы) * 15%
4	ПСН для ИП (при наличии такого вида деятельности)	Потенциально возможный к получению доход в год / Кол-во дней * 6% Используйте калькулятор на сайте ФНС
5	НПД (самозанятый)	Доходы * 4% - при работе с ФЛ Доходы * 6% при работе с ЮЛ

Суммы налоговых отчислений указаны при условии отсутствия наемных работников



Калькулятор ПСН

ПОХОРОННОЕ ДЕЛО



ШАГ 5. ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА

ШАГ 5. ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА

Рассматривая, что делает ритуальный агент, отметим, что в стандартной ситуации работа специалиста выглядит следующим образом: родственники звонят в похоронное бюро и заказывают услуги погребения. К ним приезжает работник службы, который дает консультации по дальнейшим действиям, помогает выбрать необходимые услуги и принадлежности, оговаривает время и порядок проведения траурной церемонии.

Чтобы своевременно реагировать на звонки от клиентов, сотрудник должен постоянно находиться на связи. Хорошо, если у специалиста есть собственный транспорт, который обеспечит мобильность и позволит быстро добираться до заказчика похорон.

Профессия предполагает знание не только похоронных обрядов, но и некоторых патологоанатомических нюансов. Так, работнику траурной службы необходимо бывать в морге и обращать внимание на особенности трупов. Если у усопшего выявляются посмертные дефекты, агент обсуждает с клиентами возможность их устранения, нанесения макияжа.

ШАГ 6. МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ БИЗНЕСА

Для успешной реализации социального контракта, для дальнейшего развития и перспективы финансовой стабильности вы можете воспользоваться следующими мерами поддержки:

01 Учебная программа «Азбука предпринимателя»

Программа предназначена для потенциальных и начинающих предпринимателей по обучению навыкам создания бизнеса с нуля.



Азбука
предпринимателя

02 Учебная программа «Социальное предпринимательство»

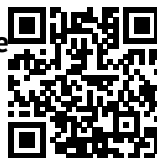
Программа предназначена для начинающих и потенциальных предпринимателей и людей, которые хотят начать свой бизнес и реализовать его в области социального предпринимательства.



Соц. предпр.

03 Комплексная услуга для получателей соцконтракта, которые зарегистрировались в качестве ИП более 1 года.

Услуга предоставляется на продвижение и популяризацию деятельности предпринимателя на сумму 60 тыс. руб.



Комплексная
услуга

04 Грант в форме субсидий субъектам МСП, включенным в реестр социальных предпринимателей

Категории получателей субъект социального предпринимательства, включенный в перечень субъектов МСП, имеющий статус социального предприятия. Сумма до 500 тыс. рублей (для Арктических районов до 1 млн. рублей) при условии софинансирования социальным предприятием расходов, связанных с реализацией проекта в размере не менее 25 процентов.



Грант
социальные

05 Грант в форме субсидий для молодых предпринимателей

Категории получателей субъект предпринимательства в возрасте до 25 лет. Сумма до 500 тыс. рублей (для Арктических районов до 1 млн. рублей) при условии софинансирования расходов, связанных с реализацией проекта в размере не менее 25 процентов.



Грант
для молодых

06 Займ «Социальный контракт»

Сумма займа до 200 тыс. рублей. Процентная ставка до 7%. Срок действия договора займа до 36 месяцев. Займ предоставляется МКК Фондом развития предпринимательства РС(Я).



Займ
«Соц. контракт»

ПОХОРОННОЕ ДЕЛО



[МОЙБИЗНЕС14.РФ](http://MOYBIZNES14.RF)

Консультации специалистов
Центра «Мой бизнес»
по **бесплатной горячей линии:**

 **8-800-100-58-80**

 **8-924-873-00-97**