

УСЛУГИ ФОТО- И ВИДЕОСЪЕМКИ



СТАРТОВЫЕ ВЛОЖЕНИЯ: от 500 тыс. руб.

УСЛУГИ ФОТО- И ВИДЕОСЪЕМКИ



В последнее время интерес к услугам профессиональных фотографов сильно увеличился – именно это является главным фактором успеха для человека, который собирается заняться профессиональной фото деятельностью. Безусловно, наиболее актуальным такой бизнес будет для того, кто интересуется и занимается фотосъемками. Впрочем, если вы такими навыками не обладаете, то сможете нанять соответствующих специалистов. Основные инвестиции будут направлены на приобретение необходимого оборудования.



УСЛУГИ ФОТО- И ВИДЕОСЪЕМКИ



ШАГ 1. ОФОРМЛЕНИЕ ИДЕИ АССОРТИМЕНТ УСЛУГ

ШАГ 1. ОФОРМЛЕНИЕ ИДЕИ, АССОРТИМЕНТ УСЛУГ

Начать предоставление услуг фото-, видеографа частным и корпоративным клиентам.

Основные услуги фотосъемки:

- Свадебная.
- Праздничная съемка.
- Детская и для новорожденных.
- Семейная.
- Романтическая (студия и улица).
- Индивидуальная.
- Для беременных.
- Тематическая студийная.
- Портретная.

Перечень услуг видеографа

- Видеосъемка рекламных роликов;
- Видеосъемка свадеб, Love Story;
- Видеосъемка различных мероприятий;
- Видеосъемка детских праздников;
- Создание видеороликов, монтаж видео;
- = Разработка сценария.

Ваш основной способ сделать заказы регулярными – сформировать лояльную клиентскую базу. Ее можно пополнять с помощью инструментов продвижения, но удерживать клиентов можно за счет персональных скидок и предложений. Будьте готовы к тому, что работа имеет разъездной характер, постарайтесь чтобы заказчиков меньше беспокоил вопрос вашего прибытия.

Профессиональное оснащение поможет не только выполнять заказы качественно, но и станет важным элементом позиционирования. Пусть потенциальные клиенты знают, что вы применяете самое современное оборудование. Предоставляйте им свое портфолио, чтобы ваш богатый опыт имел реальное подтверждение. В вашу работу входит не только посещение мероприятий, но и последующая обработка фотографий, важно построить работу таким образом, чтобы снижать на нее временные затраты.

УСЛУГИ ФОТО- И ВИДЕОСЪЕМКИ



ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

ВЫБОР ОРГАНИЗАЦИОННО -ПРАВОВОЙ ФОРМЫ.

В большинстве случаев деятельность фотографа не предусматривает наличие работников, поэтому больше всего подходит регистрация в качестве **самозанятого** (ограничение по выручке - 2,4 млн руб. в год), либо как **ИП на НПД**, если требуется лицевой счет в банке.

В дальнейшем, если будет больше заказов, можно рассмотреть переход на патентную систему налогообложения (при наличии такого вида деятельности в вашем районе). (Ограничение по выручке - не более 60 млн в год)

•

ВЫБОР КОДА ОКВЭД.

Код показывает ведомствам, чем занимается компания или предприниматель. При открытии бизнеса нужно указать основной код – той деятельности, которая будет приносить большую часть дохода, и выбрать несколько дополнительных.

Как основной код ОКВЭД подойдут следующие:

Код ОКВЭД

74.20 - Деятельность в области фотографии

ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

ПОРЯДОК РЕГИСТРАЦИИ ИП/ООО

- 01 Сформировать необходимый **пакет документов** (подробнее по ссылке);
- 02 **Выбрать способ предоставления** документов:
 - С помощью сервиса при наличии у заявителя ЭЦП.
 - В электронном виде без электронной подписи заявителя.
 - Через нотариуса, МФЦ или Центр “Мой бизнес”.
- 03 **Предоставить документы** в регистрирующий орган;
- 04 **Получение документов** о государственной регистрации.



Как зарег-ть
ИП



Как зарег-ть
ООО

Важно! Для быстрой и удобной регистрации бизнеса Вы можете воспользоваться услугами Центра «Мой бизнес». Сотрудники Центра проконсультируют вас по всем вопросам регистрации бизнеса, подготовят для вас все необходимые документы и направят в регистрирующий орган. Еще одним плюсом является то, что при регистрации не нужно будет оплачивать госпошину в размере 800 рублей. Помимо этого, сразу при регистрации вы сможете открыть расчетный счет в банке. Это существенно сэкономит время.



ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

ПОРЯДОК РЕГИСТРАЦИИ В КАЧЕСТВЕ САМОЗАНЯТОГО

01 Скачать приложение «**Мой налог**» по следующим ссылкам:



Для Apple



Для Android

02 Необходимо **согласиться на обработку данных** и с правилами приложения

03 Нужно **выбрать способ регистрации**:

- **Через личный кабинет** - нужно ввести ИНН и пароль от личного кабинета, на сайте налоговой заполнить информацию (потребуется ИНН). Сайт налоговой дает инструкции по действиям для выполнения процедуры;
- **Через Госуслуги** (потребуется мобильный телефон, почта, СНИЛС);
- **По паспорту** - нужно подтвердить номер телефона, выбрать регион, сфотографировать паспорт и себя.

04 **Выберите регион.** Учитывается не место жительства, а место ведения деятельности.

05 **Отсканируйте паспорт** при помощи приложения и **сделайте селфи** для подтверждения личности (или выберите фото из галереи).

06 **Подтвердите регистрацию и дождитесь оповещения** через сообщение.



МОЙ НАЛОГ

МОБИЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ
ДЛЯ САМОЗАНЯТЫХ



Инструкция по работе
с приложением «Мой налог»

8 (800) 222-22-22

Контакт-центр ФНС России



УСЛУГИ ФОТО- И ВИДЕОСЪЕМКИ



ШАГ 3. РАССЧИТАТЬ ВЛОЖЕНИЯ И ВЫРУЧКУ

ШАГ 3. РАССЧИТАТЬ ВЛОЖЕНИЯ И ВЫРУЧКУ

СТАРТОВЫЕ ВЛОЖЕНИЯ НА ОТКРЫТИЕ БИЗНЕСА

№	Наименование позиции	Стоимость (руб.)
1	Фотоаппарат	90 000
2	Объектив широкоугольный	150 000
3	Объектив портретный	100 000
4	Вспышка	50 000
5	Софтбокс с насадками	20 000
6	Зонт Студийный	5 000
7	Штатив	15 000
8	Ноутбук	70 000
	ИТОГО:	500 000

ПРЕДПОЛОЖИТЕЛЬНАЯ ВЫРУЧКА В МЕСЯЦ

№	Наименование услуг	Средняя цена, руб.	Кол-во, час	Выручка
1	Фото-, видеосессия	2000	100	200 000
			ИТОГО:	200 000

УСЛУГИ ФОТО- И ВИДЕОСЪЕМКИ



ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ВЫРУЧКИ

Первоначально необходимо определить структуру доходов и их источники, то есть спрогнозировать выручку.

Для получения расчета выручки необходимо посчитать планируемое количество каждого товара/услуги в месяц, и умножить на цену товара.

$$\text{ВЫРУЧКА} = \text{КОЛИЧЕСТВО ТОВАРОВ} * \text{ЦЕНУ ТОВАРА}$$

Размер выручки сам по себе ничего не говорит об эффективности бизнеса. Чтобы понять, прибыльна или убыточна компания, необходимо рассчитать чистую прибыль.

Чистая прибыль (или убыток) — это итоговый финансовый результат по итогам деятельности, за вычетом всех расходов.

ПЛАНИРОВАНИЕ РАСХОДОВ

Операционные расходы — все расходы, которые она несет в процессе своей работы (т.е. связанные с основным видом деятельности). Например, закупка товара, зарплаты, аренда, налоги, оплата подрядчиков.

Разобьем для удобства операционные расходы на инвестиционные, постоянные и переменные.

Инвестиционные расходы — это расходы, необходимые на создание бизнеса. Например, на покупку оборудования, аренду помещения и обеспечительные платежи по ней, ремонт. Данный вид расходов учитывается при расчете чистой прибыли (убытков) нарастающим итогом и помогает понять, насколько быстро окупится открываемый бизнес.

Постоянные расходы — это то, что оплачивается ежемесячно примерно в одинаковом объеме: аренда офиса, интернет, канцтовары, фиксированная зарплата бухгалтера.

Переменные расходы — это расходы, которые меняются вместе с выручкой. Например, это могут быть премии или бонусы для сотрудников, зависящие от количества и стоимости оказанных услуг. Также, к переменным расходам можно отнести стоимость расходных материалов. Продал — сделал выручку, не продал — не сделал. Выручка растет — и переменные расходы растут, падает — и они падают. Вообще не будет выручки — и этих расходов не будет.

ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

Постоянные и переменные расходы в месяц

№	Наименование позиции	Стоимость (руб.)
1	Транспортные расходы	10 000
2	Расходные материала (батарейки, бумага и т.д.)	5 000
3	Реклама	10 000
	ИТОГО	25 000

Налоговые платежи в бюджет в год

№	Наименование позиции	Стоимость (руб.)
1	Фиксированные взносы ИП	45 842 руб. + 1% с дохода свыше 300 тыс. руб.
2	УСН (Доходы)	Доходы* 6%
3	УСН (Доходы - Расходы)	(Доходы - Расходы)*15%
4	ПСН для ИП (при наличии такого вида деятельности)	Потенциально возможный к получению доход в год / Кол-во дней * 6% Используйте калькулятор на сайте ФНС
5	НПД (самозанятый)	Доходы*4% - при работе с ФЛ Доходы*6% при работе с ЮЛ

Суммы налоговых отчислений указаны при условии отсутствия наемных работников



Калькулятор ПСН

УСЛУГИ ФОТО- И ВИДЕОСЪЕМКИ



ШАГ 5. ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА

ШАГ 5. ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА

Веб-сайт вашего портфолио с фотографиями станет единственным и самым важным инструментом, который поможет вам развивать свой бизнес. Веб-сайт вашего портфолио — это ваши ворота в мир, и он будет говорить от вашего имени с вашими потенциальными клиентами. Большинство клиентов увидят вашу работу и сначала узнают вас через веб-сайт вашего портфолио. Поэтому очень важно произвести хорошее первое впечатление.

- Всегда показывайте только свои лучшие работы. Не ставьте на него всю свою работу. Убедитесь, что вы правильно курируете и классифицируете свою работу.

- Убедитесь, что ваш сайт-портфолио выглядит профессионально и современно. Выберите минимальный дизайн веб-сайта портфолио, который выделит вашу работу. Не используйте резкие цвета, градиенты или музыку.

- Веб-сайт вашего портфолио должен быть адаптирован для мобильных устройств, так как большинство клиентов увидят вашу работу онлайн на своих мобильных устройствах.

- Ваш веб-сайт онлайн-портфолио должен загружаться быстро и быть безопасным.

- Ваша контактная информация должна быть доступна на веб-сайте вашего портфолио, чтобы клиенты могли легко связаться с вами.

- Правильное доменное имя может помочь увеличить объем поиска и создать бренд. Если у вас закончились творческие идеи домена и вы не знаете, как проверить, доступен ли домен; вот отличный инструмент, который поможет вам в этом.

ШАГ 6. МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ БИЗНЕСА

Для успешной реализации социального контракта, для дальнейшего развития и перспективы финансовой стабильности вы можете воспользоваться следующими мерами поддержки:

01 Учебная программа «Азбука предпринимателя»

Программа предназначена для потенциальных и начинающих предпринимателей по обучению навыкам создания бизнеса с нуля.



Азбука
предпринимателя

02 Учебная программа «Основы предпринимательской деятельности»

Программа предназначена для начинающих и потенциальных предпринимателей и людей, которые хотят начать свой бизнес и реализовать его.



опд

03 Комплексная услуга для получателей соцконтракта, которые зарегистрировались в качестве ИП более 1 года.

Услуга предоставляется на продвижение и популяризацию деятельности предпринимателя на сумму 60 тыс. руб.



Комплексная
услуга

04 Займ «Социальный контракт»

Сумма займа до 200 тыс. рублей. Процентная ставка до 7%. Срок действия договора займа до 36 месяцев. Займ предоставляется МКК Фондом развития предпринимательства РС(Я).



Займ
«Соц. контракт»

05 Займ для самозанятых

Сумма займа до 1 млн. рублей. Процентная ставка от 4% до 8%. Срок действия договора займа до 36 месяцев. Займ предоставляется МКК Фондом развития предпринимательства РС(Я).



Займ
для самозанятых

06 Грант в форме субсидий для молодых предпринимателей

Категории получателей субъект предпринимательства в возрасте до 25 лет. Сумма до 500 тыс. рублей (для Арктических районов до 1 млн. рублей) при условии софинансирования расходов, связанных с реализацией проекта в размере не менее 25 процентов.



Грант
для молодых

УСЛУГИ ФОТО- И ВИДЕОСЪЕМКИ



МОЙБИЗНЕС14.РФ

Консультации специалистов
Центра «Мой бизнес»
по **бесплатной горячей линии:**

 **8-800-100-58-80**

 **8-924-873-00-97**