

# ПОХОРОННОЕ ДЕЛО



СТАРТОВЫЕ ВЛОЖЕНИЯ: от 500 тыс. руб.

# ПОХОРОННОЕ ДЕЛО



Каждый человек рано или поздно умирает, избежать подобной участи невозможно. Близкие усопшего всегда стараются с почестями проводить человека, но порой на решение организационных вопросов просто не хватает времени и сил. Похоронный бизнес всегда остается выгодным и актуальным. Стоит оценить перспективность данного дела и узнать, как правильно его организовать.



# ПОХОРОННОЕ ДЕЛО



# ШАГ 1. ОФОРМЛЕНИЕ ИДЕИ АССОРТИМЕНТ УСЛУГ

# ШАГ 1. ОФОРМЛЕНИЕ ИДЕИ, АССОРТИМЕНТ УСЛУГ

## Форматы бизнеса

Существует несколько вариантов формата бизнеса в похоронной сфере. Выбирать следует в зависимости от собственных предпочтений, а также рентабельности дела в конкретном населенном пункте.

- **агенты** — люди, которые выполняют услуги, обычно у них нет офиса и транспорта, назовем их посредниками;

- **агентство** — оказывает ритуальные услуги, у них есть офис, может быть транспорт и оборудование, а может и не быть;

- **дом** — оказывает ритуальные услуги, имеет свою инфраструктуру: отдельное здание с моргом и залом прощания, эвакуационные автомобили, катафалки.

Похоронный бизнес всегда будет выгодной нишей, в которой можно занять свое место. Грамотное продвижение дела поможет в короткий период выйти в прибыль.

Чаще всего встречается формат агентства, потому что похоронный дом — это дорого, а открыть агентство легче и дешевле. Агентства предлагают разные услуги, вот основные:

- перевезти умершего из дома в морг, а затем получить тело в морге;
- вырыть могилу и организовать погребение;
- оформить документы и материальную помощь;
- продать гроб и всё, что нужно для похорон;
- изготовить и установить памятник, обустроить захоронение.

Список услуг зависит от города: в маленьком райцентре это может быть только продажа гроба и перевозка на кладбище, а в городах побольше — всё в комплексе.

# ПОХОРОННОЕ ДЕЛО



## ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

## ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

### ВЫБОР ОРГАНИЗАЦИОННО -ПРАВОВОЙ ФОРМЫ.

Выбор организационно-правовой формы небольшого похоронного агентства от наличия работников:

- Если для реализации проекта требуется работники, то необходимо открыть **ИП или ООО**. Рекомендуется открыть ИП и купить патент.
- Если вы не планируете нанимать работников, а полностью заниматься своими силами рекомендуется зарегистрироваться в качестве **самозанятого**.

### ВЫБОР КОДА ОКВЭД.

Код показывает ведомствам, чем занимается компания или предприниматель. При открытии бизнеса нужно указать основной код – той деятельности, которая будет приносить большую часть дохода, и выбрать несколько дополнительных.

Для похоронного дела, как основной код ОКВЭД подойдет :

#### Код ОКВЭД

96.03 - Организация похорон и предоставление связанных с ними услуг



# ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

## ПОРЯДОК РЕГИСТРАЦИИ ИП/ООО

- 01 Сформировать необходимый **пакет документов** (подробнее по ссылке);
- 02 **Выбрать способ предоставления** документов:
  - С помощью сервиса при наличии у заявителя ЭЦП.
  - В электронном виде без электронной подписи заявителя.
  - Через нотариуса, МФЦ или Центр “Мой бизнес”.
- 03 **Предоставить документы** в регистрирующий орган;
- 04 **Получение документов** о государственной регистрации.



Как зарег-ть  
ИП



Как зарег-ть  
ООО

**Важно!** Для быстрой и удобной регистрации бизнеса Вы можете воспользоваться услугами Центра «Мой бизнес». Сотрудники Центра проконсультируют вас по всем вопросам регистрации бизнеса, подготовят для вас все необходимые документы и направят в регистрирующий орган. Еще одним плюсом является то, что при регистрации не нужно будет оплачивать госпошину в размере 800 рублей. Помимо этого, сразу при регистрации вы сможете открыть расчетный счет в банке. Это существенно сэкономит время.



# ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

## ПОРЯДОК РЕГИСТРАЦИИ В КАЧЕСТВЕ САМОЗАНЯТОГО

01 Скачать приложение «**Мой налог**» по следующим ссылкам:



Для Apple



Для Android

02 Необходимо **согласиться на обработку данных** и с правилами приложения

03 Нужно **выбрать способ регистрации**:

- **Через личный кабинет** - нужно ввести ИНН и пароль от личного кабинета, на сайте налоговой заполнить информацию (потребуется ИНН). Сайт налоговой дает инструкции по действиям для выполнения процедуры;
- **Через Госуслуги** (потребуется мобильный телефон, почта, СНИЛС);
- **По паспорту** - нужно подтвердить номер телефона, выбрать регион, сфотографировать паспорт и себя.

04 **Выберите регион.** Учитывается не место жительства, а место ведения деятельности.

05 **Отсканируйте паспорт** при помощи приложения и **сделайте селфи** для подтверждения личности (или выберите фото из галереи).

06 **Подтвердите регистрацию и дождитесь оповещения** через сообщение.



**МОЙ НАЛОГ**

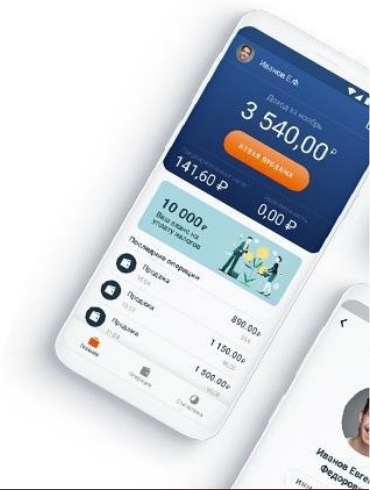
МОБИЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ  
ДЛЯ САМОЗАНЯТЫХ



Инструкция по работе  
с приложением «Мой налог»

**8 (800) 222-22-22**

Контакт-центр ФНС России





# ПОХОРОННОЕ ДЕЛО



## ШАГ 3. РАССЧИТАТЬ ВЛОЖЕНИЯ И ВЫРУЧКУ

## ШАГ 3. РАССЧИТАТЬ ВЛОЖЕНИЯ И ВЫРУЧКУ

### СТАРТОВЫЕ ВЛОЖЕНИЯ НА ОТКРЫТИЕ БИЗНЕСА

№	Наименование позиции	Стоимость (руб.)
1	Мебель для клиентов и работников 5 шт	50 000
2	Компьютер или ноутбук	30 000
3	Сингуматор для опускания гроба в яму	80 000
4	Венки - 20 шт	20 000
5	Гробы разного ценового сегмента в выставочном зале - 5 шт.	40 000
6	Расходные материалы (клей, фотобумага, ножницы и т.д.)	2 000
7	Овалы	2 000
8	Принтер для фотопечати	10 000
9	Костюмы и роба	27 000
10	Лопаты и прочий инструмент - 7 шт.	7 000
11	ККТ (если ПСН или УСН)	20 000
12	Аренда помещения	40 000
13	Ремонт помещения	100 000
14	Постоянные и переменные расходы на начало (аренда, коммунальные и т.д., не больше 15%)	72 000
<b>ИТОГО:</b>		<b>500 000</b>

### ПРЕДПОЛОЖИТЕЛЬНАЯ ВЫРУЧКА В МЕСЯЦ

№	Наименование услуг	Цена, руб.	Кол-во	Выручка
1	Похороны под ключ	50 000	5	250 000
			<b>ИТОГО:</b>	<b>250 000</b>

# ПОХОРОННОЕ ДЕЛО



## ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

# ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

## ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ВЫРУЧКИ

Первоначально необходимо определить структуру доходов и их источники, то есть спрогнозировать выручку.

Для получения расчета выручки необходимо посчитать планируемое количество каждого товара/услуги в месяц, и умножить на цену товара.

$$\text{ВЫРУЧКА} = \text{КОЛИЧЕСТВО ТОВАРОВ} * \text{ЦЕНУ ТОВАРА}$$

Размер выручки сам по себе ничего не говорит об эффективности бизнеса. Чтобы понять, прибыльна или убыточна компания, необходимо рассчитать чистую прибыль.

**Чистая прибыль (или убыток)** – это итоговый финансовый результат по итогам деятельности, за вычетом всех расходов.

## ПЛАНИРОВАНИЕ РАСХОДОВ

**Операционные расходы** – все расходы, которые она несет в процессе своей работы (т.е. связанные с основным видом деятельности). Например, закупка товара, зарплаты, аренда, налоги, оплата подрядчиков.

Разобьем для удобства операционные расходы на инвестиционные, постоянные и переменные.

**Инвестиционные расходы** – это расходы, необходимые на создание бизнеса. Например, на покупку оборудования, аренду помещения и обеспечительные платежи по ней, ремонт. Данный вид расходов учитывается при расчете чистой прибыли (убытков) нарастающим итогом и помогает понять, насколько быстро окупится открываемый бизнес.

**Постоянные расходы** – это то, что оплачивается ежемесячно примерно в одинаковом объеме: аренда офиса, интернет, канцтовары, фиксированная зарплата бухгалтера.

**Переменные расходы** – это расходы, которые меняются вместе с выручкой. Например, это могут быть премии или бонусы для сотрудников, зависящие от количества и стоимости оказанных услуг. Также, к переменным расходам можно отнести стоимость расходных материалов. Продал – сделал выручку, не продал – не сделал. Выручка растет – и переменные расходы растут, падает – и они падают. Вообще не будет выручки – и этих расходов не будет.

## ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

### Постоянные и переменные расходы в месяц

№	Наименование позиции	Стоимость (руб.)
1	Аренда помещения	40 000
2	Коммунальные услуги	5 000
3	Реклама	5 000
4	Заработная плата (при необходимости)	50 000
	<b>ИТОГО</b>	<b>100 000</b>

### Налоговые платежи в бюджет в год

№	Наименование позиции	Стоимость (руб.)
1	Фиксированные взносы ИП	45 842 руб. + 1% с дохода свыше 300 тыс. руб.
2	УСН (Доходы)	Доходы * 6%
3	УСН (Доходы - Расходы)	(Доходы - Расходы) * 15%
4	ПСН для ИП (при наличии такого вида деятельности)	Потенциально возможный к получению доход в год / Кол-во дней * 6% <b>Используйте калькулятор на сайте ФНС</b>
5	НПД (самозанятый)	Доходы * 4% - при работе с ФЛ Доходы * 6% при работе с ЮЛ

Суммы налоговых отчислений указаны при условии отсутствия наемных работников



Калькулятор ПСН

# ПОХОРОННОЕ ДЕЛО



## ШАГ 5. ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА

## ШАГ 5. ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА

Рассматривая, что делает ритуальный агент, отметим, что в стандартной ситуации работа специалиста выглядит следующим образом: родственники звонят в похоронное бюро и заказывают услуги погребения. К ним приезжает работник службы, который дает консультации по дальнейшим действиям, помогает выбрать необходимые услуги и принадлежности, оговаривает время и порядок проведения траурной церемонии.

Чтобы своевременно реагировать на звонки от клиентов, сотрудник должен постоянно находиться на связи. Хорошо, если у специалиста есть собственный транспорт, который обеспечит мобильность и позволит быстро добираться до заказчика похорон.

Профессия предполагает знание не только похоронных обрядов, но и некоторых патологоанатомических нюансов. Так, работнику траурной службы необходимо бывать в морге и обращать внимание на особенности трупов. Если у усопшего выявляются посмертные дефекты, агент обсуждает с клиентами возможность их устранения, нанесения макияжа.

# ПОХОРОННОЕ ДЕЛО



[МОЙБИЗНЕС14.РФ](http://MOYBIZNES14.RF)

**Консультации** специалистов  
Центра «Мой бизнес»  
по **бесплатной горячей линии:**

 **8-800-100-58-80**

 **8-924-873-00-97**