

Продукт «Лизинг»

Презентация

О продукте

СберЛизинг — это

Надежный партнер

На рынке более 26 лет, лидер по объему нового бизнеса по итогам 2018 года – компания заняла 1 место в данном сегменте

E-leasing (ЭДО)

Позволяет сэкономить время при подписании документов, быстрее реализовать сделку по лизингу и предоставляет дополнительную скидку 0,85% на договор лизинга.

Онлайн-сток

[Сервис](#) позволяет получить клиенту полный перечень имеющихся в городе автомобилей и оперативно запустить процесс сделки

Экономия времени

В большинстве сделок не требуется выезд службы безопасности – это экономит время принятия решения по финансированию

Личный кабинет

Счета-фактуры для ведения учёта, контроль операций по всем имеющимся договорам лизинга, проведение оплаты лизинговых платежей

Отсутствие залога

Техника не остается в залог у СБЛ – оба ключа передаются клиенту на период использования лизинга

О продукте

Нет залога

Предмет лизинга является обеспечением по сделке, дополнительного обеспечения не требуется.

Экономия на налогах

Клиент платит меньшую сумму налога на прибыль. Также он может возместить затраты по НДС.

Скидки от поставщиков и дополнительный сервис

Проведение сложных сделок «под ключ»: поставки из-за рубежа, таможенное оформление, страхование и прочее.

Отсутствие заморозки оборотных средств

Приобретая технику за собственные средства, вы замораживаете их в приобретенном имуществе, они перестают работать и приносить доход до 30% валовой прибыли. Вы также можете поставить предмет лизинга на баланс лизингодателя.

Программы поддержки лизинга

Государственная субсидирования лизинга за счет федеральных программ Минпромторга РФ.

О продукте

Нормативный срок рассмотрения заявки до 8 часов	Срок финансирования 12–60 месяцев	Минимальная сумма финансирования 240 000 ₽
Максимальная сумма финансирования 50 млн ₽	Аванс От 0%	

Персональные финансовые условия сделки клиенту сообщит менеджер лизинга

Финансируемая техника:

- легковые автомобили и коммерческий транспорт
- легкий коммерческий транспорт
- грузовой транспорт
- автобусы
- спецтехника
- самоходные машины
- техника с пробегом (б/у)
- такси
- оборудование

Подробнее о программах лизинга



Валюта договора купли-продажи — рубли

Авто только в наличии — отметка о собственности поставщика в ПТС/ПСМ

Срок действия решения — 15 дней

Срок поставки — 19 дней (максимум) от даты принятия решения

О продукте

Список малозависимых отраслей от импорта

Группа ОКВЭД	Вид деятельности
A 01	Растениеводство и животноводство, охота и предоставление соответствующих услуг
C (10-12)	Производство пищевых продуктов, напитков, табачных изделий
C 23	Производство прочей неметаллической минеральной продукции
C 25	Производство готовых металлических изделий, кроме машин и оборудования
F (41-43)	Строительство
G 46	Торговля оптовая, кроме оптовой торговли автотранспортными средствами и мотоциклами
G 47	Торговля розничная, кроме торговли автотранспортными средствами и мотоциклами
H 52	Складское хозяйство и вспомогательная транспортная деятельность
L 68	Деятельность по операциям с недвижимым имуществом
M 71	Деятельность в области архитектуры и инженерно-технического проектирования; технических испытаний, исследований

Trade-In через СберЛизинг

Что это?

Возможность реализовать имеющийся в собственности автомобиль и использовать полученные деньги для внесения аванса по новому договору лизинга.

Преимущества для клиента

- Возможность продать автомобиль быстро и по лучшей цене
- Не требуется изымать деньги из бизнеса для оплаты аванса
- Возможность продать малоиспользуемые активы для досрочного закрытия действующего договора лизинга или для масштабирования бизнеса
- Быстрая реализация сделки: от прохождения диагностики до поступления денег проходит не более недели
- Гарантия покупки
- «Спокойная» сделка: коммуникация происходит дистанционно по телефону и эл.почте, от клиента требуется только привезти автомобиль на диагностику и стоянку

Портрет клиента

- Срок работы клиента от 1 года
- Годовая выручка не превышает 400 млн ₽
- Отсутствует текущая просрочка в бюджет и арест на имущество

Не является:

1. Финансовым институтом, лизинговой компанией, ломбардом, автошколой или прокатной компанией
2. Банкротом и не в ликвидации
3. Организацией, занимающейся извозом или сдачей транспортных средств в аренду (за исключением ОКВЭД 71.21; 71.32)
4. Муниципалитетом и субъектом РФ

Список документов для рассмотрения сделки

Индивидуальным предпринимателям

- Паспорт ИП (страницы с отметками)
- Бухгалтерская отчетность (1 и 2 форма) за предыдущий год + последний квартал + аналогичный квартал прошлого года (с отметкой ИФНС)
- Налоговые декларации УСНО за последний год по форме СберЛизинг (с отметкой ИФНС)

Юридическим лицам

- Устав организации
- Протокол или решение об избрании единоличного исполнительного органа
- Копия паспорта единоличного исполнительного органа
- Справка о подтверждающих документах
- Бухгалтерская отчетность (1 и 2 форма) за предыдущий год + последний квартал + аналогичный квартал прошлого года (с отметкой ИФНС)
- Налоговые декларации УСНО за последний год по форме СберЛизинг (с отметкой ИФНС)

Налоговые преимущества лизинга

ОСН

НДС: 20%, 10% и 0%

- + Налог на добавленную стоимость
- + Налог на прибыль

УСН

6% с Доходов

- Нет налоговых преимуществ

⋮

15% (Доходы – Расходы)

- + Налог на прибыль

Налог на добавленную стоимость

Сумма для уплаты в бюджет = (исходящий – входящий) НДС

Сумма НДС в составе цены = (цена договора лизинга с НДС) / (120*20)

Налог на прибыль

Ставка налога 20%

Налог на прибыль = (доходы (без НДС) – расходы (без НДС)) * 20%

Экономия по налогу на прибыль = (сумма договора лизинга – НДС) * 20%

Пример расчета

Компания реализовала в отчетном периоде продукции на 5 000 000 ₽ с НДС. Затраты компании составили 2 000 000 ₽ с НДС.

Расчет суммы НДС для уплаты в бюджет:

Исходящий НДС – Входящий НДС = Сумма для уплаты в бюджет
 $(5\,000\,000/120*20) - (2\,000\,000/120*20) = 833\,340 - 333\,340 = 500\,000 \text{ ₽}$

Компания приобрела автомобиль стоимостью 1 000 000 ₽ с НДС. Из них НДС (200 000 ₽), следовательно входящего НДС становится на 200 000 ₽ больше. $833\,340 - (333\,340 + 200\,000) = 300\,000 \text{ ₽}$ для уплаты в бюджет.

По налогу на прибыль расчет налога проводится по формуле:

$(\text{Доходы (без НДС)} - \text{Расходы (без НДС)}) * 20\%$
 $(4\,166\,660 - 1\,666\,660) * 20\% = 500\,000 \text{ ₽}$

Если компания приобрела ТС в лизинг, то за счет лизинга она увеличивает расходы и уменьшает размер налога на прибыль.

$4\,166\,660 - (1\,666\,660 + 800\,000) * 20\% = 340\,000 \text{ ₽}$

Таким образом сумма для уплаты в бюджет уменьшилась.

Выгоды по налогу на прибыль

- Расходы по лизингу в полном объеме относятся к бухгалтерским затратам
- Размер затрат увеличивается по сравнению с другими способами приобретения имущества
- Размер прибыли уменьшается – размер налога на прибыль уменьшается

Выгоды по налогу НДС

Лизинговая услуга так же облагается НДС, поэтому клиент может зачесть НДС в составе лизинговых платежей и оставить их в бизнесе

Контактная информация



Горячая линия по продукту: 8 (800) 555-555-6



Время работы: Круглосуточно



Техническая поддержка пользователей НЕО: support@dasreda.ru

Поддержка по продукту: partners@sberleasing.ru