мойбизнес
ГАУ РС(Я) «Центр «Мой бизнес»

#3

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ ЯКУТИИ

СОДЕРЖАНИЕ

ДАЙДЖЕСТ МЕРОПРИЯТИЙ 3
МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ 4
ИСТОРИИ УСПЕХА 6
- Олег Неткачев наращивает объёмы производства сельхозпродукции в Ленском районе 6
- Самозанятая Мария Заболоцкая успешно совмещает работу в госучреждении с ведением бизнеса 8
- Супруги Огонеровы изготавливают корпусную мебель для якутян и нацелены на расширение своего производства 10

Дайджест мероприятий Центра «Мой бизнес» с 28 ноября по 2 декабря

НОЯБРЬ
28

14:00 – 15:00
Вебинар на тему
«Стратегия маркетинга как залог успешного бизнеса»

НОЯБРЬ
28

15:00 – 16:00
Вебинар на тему
«Оптимизация антикризисных мер бизнеса» (Оймяконский у.)

НОЯБРЬ
30

11:00 – 12:00
Горячая линия на тему
«Самозанятость и ИП»
(Амгинский у.)

ДЕКАБРЬ
2

10:00 – 18:00
Республиканская олимпиада по предпринимательству
Финальный этап

МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ

ИНФОРМАЦИОННО-КОНСУЛЬТАЦИОННАЯ

Бесплатные консультации для бизнеса, самозанятых
Деловые мероприятия
Онлайн-вебинары

ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ

Онлайн и оффлайн семинары, вебинары, тренинги, мастер-классы
Образовательные программы для субъектов МСП, молодёжи, населения

ФИНАНСОВАЯ

Субсидии и гранты
Займы и кредиты

ИМУЩЕСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА

Бизнес-инкубирование
Коворкинг-центр (г. Якутск, г. Нерюнгри)
Конференц-залы, переговорные комнаты (г. Якутск, г. Нерюнгри)

ИНЫЕ УСЛУГИ

Приём заявок на государственные и муниципальные услуги, услуги институтов развития предпринимательства
Регистрация и реорганизация ип/юл/кфх
Открытие банковского счёта в банках-партнёрах
Помощь в оформлении документов
Разработка технико-экономического обоснования (ТЭО)
Комплексные услуги

УЗНАЙТЕ БОЛЬШЕ О МЕРАХ ПОДДЕРЖКИ НА САЙТЕ НА ПОРТАЛЕ МСП МОЙБИЗНЕС14.РФ

ОЛЕГ НЕТКАЧЕВ НАРАЩИВАЕТ ОБЪЁМЫ ПРОИЗВОДСТВА СЕЛЬСКОХОЗПРОДУКЦИИ В ЛЕНСКОМ РАЙОНЕ

Олег Неткачев родился и вырос в селе Нюя Ленского района.

Сейчас он является главой крестьянско-фермерского хозяйства и с каждым разом увеличивает объемы производства сельхозпродукции.

В этом году Олег собрал хороший урожай овощей:

- **100 тонн капусты;**
- **160 тонн картофеля;**
- **25 тонн моркови;**
- **15 тонн свеклы.**

Олег Неткачев в 2012 году зарегистрировался в качестве индивидуального предпринимателя и начал вести фермерскую деятельность. Для запуска бизнеса он приобрел землю площадью семь гектаров и сельскохозяйственную технику. С того времени Олег вместе со всей семьей выращивает экологически чистую продукцию – картофель, капусту, свеклу и морковь.

Герой интервью признался, что на решение открыть КФХ повлиял его тесть — фермер Олег Филиппов, передавший весь свой многолетний опыт Олегу. Сейчас предприниматель отлично разбирается в агрономии и дает личные рекомендации фермерам.

«Мы давно задумывались о том, чтобы открыть семейное дело. Первое предложение по покупке земли ко мне поступило в 2008 году, но тогда не были готовы к ведению хозяйства, поскольку только начали жить вместе с супругой. Спустя четыре года решились на эту авантюру и не пожалели.

Я читаю специализированную литературу, знаю различные тонкости выращивания овощных культур и всегда стараюсь улучшать собственные навыки. Семья и близкие оказывают сильную поддержку в этом нелегком деле. Дети всегда помогают нам и с раннего детства любят трудиться», — рассказал предприниматель.

«*У нас имеется три больших овощехранилища, где располагаем урожай до его реализации. В основном к нам приезжают за овощами клиенты из соседних районов – Мирнинского и Сунтарского. В этом году к нам приезжали из Якутска, что очень удивило и порадовало нас. Это означает то, что наше хозяйство становится более узнаваемым в республике*».

Олег принимает активное участие в жизни родного села и Ленского района, а также периодически оказывает спонсорскую помощь родному краю. В конце сентября работники администрации Ленского района и управления сельского хозяйства оказали помощь в уборке урожая фермерам села Нюя. Так, семье Неткачевых помогали сотрудники местного спортивного комитета, которым они выразили безмерную благодарность, ведь в этом году Олег столкнулся с нехваткой людей в организации уборочной кампании.

«*Непредсказуемая погода и суровый климат вносят определенные трудности в нашу работу, поэтому профессия фермера требует от тебя большой силы воли и лидерских качеств. В последнее время люди стали больше ценить тружеников сельского хозяйства и поняли, что необходимо дальше развивать фермерство в Якутии. Мы своим трудом обеспечиваем республику экологически чистыми продуктами, и это достойно уважения и гордости!*», — заключил Олег Неткачев.

САМОЗАНЯТАЯ МАРИЯ ЗАБОЛОЦКАЯ УСПЕШНО СОВМЕЩАЕТ РАБОТУ В ГОСУЧРЕЖДЕНИИ С ВЕДЕНИЕМ БИЗНЕСА

Мария Заболоцкая всегда любила заниматься рукоделием и с детства шила различную одежду для своих младших братьев и сестер. Сейчас самозанятая изготавливает на заказ летнюю одежду в стиле урбан, используя только натуральные ткани. Мария планирует в ближайшее время запустить собственный бренд одежды и открыть ателье в Якутске.

Мария решила пройти курсы кройки и шитья во время своего декретного отпуска. В один день она увидела, что магазин тканей «Анфиса» проводит конкурс. Самозанятая решила принять в нем участие и представила жюри стилизованный халадай. Она поразила всех своим мастерством и выиграла заветную швейную машинку, послужившей подспорьем для начала её бизнеса.

«*Я была приятно удивлена своей победой, но это придало мне уверенности в том, что необходимо и дальше развиваться в сфере моды. После выигрыша ко мне поступил первый заказ на халадай. Можно сказать, что конкурс подтолкнул меня к тому, чтобы превратить свое хобби в нечто большее*», — рассказала Мария.

Сейчас Мария работает в госучреждении и в свободное время занимается производством одежды на заказ. Кроме того, она ведет индивидуальные занятия по аэростретчингу, постоянно выступает на концертах, спектаклях в качестве артистки балета Национального театра танца и успевает производить стильную одежду для якутян.

— «Стараюсь везде успевать по мере возможностей. Скажу, что я не люблю ждать у моря погоды. Нужно всегда брать все в свои руки и предпринимать конкретные действия по достижению поставленных целей. Многие говорят, что я очень энергичный и яркий человек, который всегда знает, чего хочет. Думаю, что это и вправду так».

В основном самозанятая шьет на заказ одежду в стиле урбан, используя стопроцентный хлопок и муслин. Как отмечает Мария, эти виды тканей позволяют коже дышать и обеспечивают комфорт как на улице, так и дома. Все материалы она заказывает у лучших и проверенных производителей.

В этом году героиня интервью приняла участие в образовательном проекте «Малый бизнес для большой семьи». В течение нескольких дней Мария проходила обучение у опытных преподавателей, бизнес-тренеров Центра «Мой бизнес», где изучала азы предпринимательской деятельности, развивала бизнес-мышление и ознакомилась с основами интернет-маркетинга. После окончания проекта самозанятая выступила с бизнес-проектом на Форуме предпринимателей Якутии, где рассказала о своей деятельности, поделилась нюансами работы и наметила дальнейшие планы по развитию своего дела. Благодаря мероприятию ей удалось не только познакомиться с другими успешными предпринимателями, но и получить «инсайты» по реализации остальных бизнес-идей.

— «Спасибо Центру «Мой бизнес» за осуществление очень нужного и актуального проекта «Малый бизнес для большой семьи», который направлен не только на поддержку предпринимателей, но и многодетных семей нашей республики. За столь короткое время нам удалось получить много полезной информации по ведению бизнеса, прокачать soft skills и полностью погрузиться в бизнес-среду. Более того, на Форуме предпринимателей Якутии я узнала о различных мерах поддержки, на которые могу претендовать. Уверена, что у меня получится достичь желаемого!».

СУПРУГИ ОГОНЕРОВЫ ИЗГОТАВЛИВАЮТ КОРПУСНУЮ МЕБЕЛЬ ДЛЯ ЯКУТЯН И НАЦЕЛЕНЫ НА РАСШИРЕНИЕ СВОЕГО ПРОИЗВОДСТВА

Айылган Огонеров никогда не думал о том, чтобы начать заниматься предпринимательством, но его супруга всегда хотела открыть семейное дело. Когда супруги увидели, что их изделия пользуются большим спросом у населения, то решили запустить предприятие «Woodenart».

— Расскажите о себе – чем Вы занимались до открытия бизнеса?

— Когда родился наш первенец, меня призвали в армию, поэтому жена осталась жить у моих родителей. Во время декретного отпуска она не сидела сложа руки, шила на заказ и помогала сестре организовывать праздники.

Когда я вернулся, то сразу устроился на работу, а в свободное время делал на заказ мангалы с различными узорами. Жена устроилась инженером в строительную организацию. Она всегда хотела открыть семейный бизнес и постоянно говорила о том, чтобы я запустил наше дело. У меня это вызывало смех, ведь на тот момент думал, что ничего не получится.

По необходимости сделали фотокороб после рождения дочери, заказали детали в мастерской, шлифовали и красили на балконе. Выложили фотографии в социальных сетях, благодаря чему пошли первые заказы.

Нас начали постепенно поддерживать в различных WhatsApp-группах, заказывая фоторамки. В связи с большим количеством поступающих заявок, мы не успевали производить их, поэтому я решил уйти с работы и полностью погрузился в это дело.

— Были ли какие-либо трудности в начале ведения бизнеса? Если да, то как с ними справились?

— У начинающих предпринимателей всегда бывают трудности. В бизнесе никогда не происходит все гладко. Все эти сложности необходимо преодолевать, не поддаваться им и сохранять стойкость, решимость. Самое трудное для меня – нехватка времени, поскольку 24 часов в сутках катастрофически недостаточно. Сейчас мы заняты работой, домашними хлопотами, воспитанием детей, ремонтом. И между всеми этими делами нужно не забывать общаться с клиентами. Справиться со всем помогают наши общие мечты, идеи и цели.

Мы не конкурируем с другими мастерскими, не придерживаемся такой политики. Считаем, что каждый клиент найдет свое предприятие, которое будет подходить ему по всем параметрам.

Недавно получали услугу по продвижению продукции в Центре «Мой бизнес». Благодаря этой поддержке нам бесплатно изготовили рекламный видеоролик и разместили его на телевидении. Надеемся, что эта услуга привлечет новых клиентов и наш бренд станет более узнаваемым в Якутске.

Хотим расширить наше производство, возможно тогда сможем выйти уже на всероссийский рынок. Главное, мы с супругой поддерживаем друг друга и вместе нацелены на успех!

НАШИ КОНТАКТЫ

ПОРТАЛ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА РС (Я)
МОЙБИЗНЕС14.РФ

677000, Г. ЯКУТСК, УЛ. КИРОВА, Д.18, БЛОК Б

ГОРЯЧАЯ ЛИНИЯ
8 800 100-58-80

МЕССЕНДЖЕР WHATSAPP
8 924 873-00-97

MB@B14.RU

СОЦИАЛЬНЫЕ СЕТИ

T.ME/MOIBIZ14

VK.COM/MOIBIZ14

МОЙ БИЗНЕС ЯКУТСК

мой бизнес