

#2

мойбизнес  
ГАУ РС(Я) «Центр «Мой бизнес»



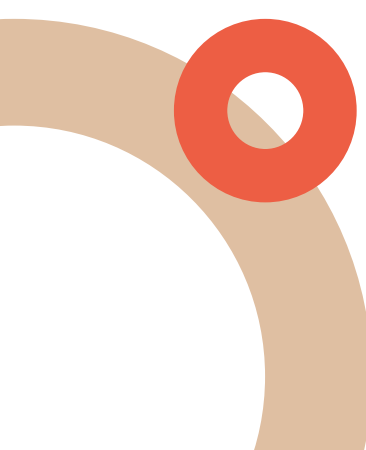
# ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ ЯКУТИИ





## СОДЕРЖАНИЕ

<b>ДАЙДЖЕСТ МЕРОПРИЯТИЙ</b> .....	3
<b>МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ</b> .....	4
<b>ИСТОРИИ УСПЕХА</b> .....	6
♦ Как мастерской «Neru Rezka» удалось выйти на дальневосточный рынок.....	6
♦ Вдохновляющая история труженика сельского хозяйства Анатолия Кузьмина.....	8
♦ Ньургуйана Петрова: “Хаһаайыстыбаны кэнэтэргэ судаарыстыба көмөтө элбэбин билэн сөхтүбүт”.....	10





## Дайджест мероприятий Центра «Мой бизнес» с 21 по 25 ноября

НОЯБРЬ

22

15:00 – 16:00

Вебинар на тему  
«Социальный бизнес»

Спикер: Дайаана Николаева

НОЯБРЬ

22

15:00 – 16:00

Онлайн-тренинг на тему  
«Создание клиентской базы»

Спикер: Сайнара Дмитриева

НОЯБРЬ

23

15:00-16:00

Онлайн-тренинг на тему  
«Тренинги продаж»

Спикер: Сайнара Дмитриева

НОЯБРЬ

25

14:00 – 15:00

Вебинар на тему  
«Самозанятость.

Социальный контракт»

# МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ

## ИНФОРМАЦИОННО- КОНСУЛЬТАЦИОННАЯ

Бесплатные консультации для бизнеса,  
самозанятых

Деловые мероприятия

Онлайн-вебинары

## ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ

Онлайн и оффлайн семинары, вебинары,  
тренинги, мастер-классы

Образовательные программы для субъектов  
МСП, молодёжи, населения

## ФИНАНСОВАЯ

Субсидии и гранты

Займы и кредиты

## **ИМУЩЕСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА**

Бизнес-инкубирование

Коворкинг-центр (г. Якутск, г. Нерюнгри)

Конференц-залы, переговорные комнаты  
(г. Якутск, г. Нерюнгри)



## **ИНЫЕ УСЛУГИ**

Приём заявок на государственные и муниципальные услуги, услуги институтов развития предпринимательства

Регистрация и реорганизация ип/юл/кфх

Открытие банковского счёта в банках-партнёрах

Помощь в оформлении документов

Разработка технико-экономического обоснования (ТЭО)

Комплексные услуги

**УЗНАЙТЕ БОЛЬШЕ О  
МЕРАХ ПОДДЕРЖКИ  
НА САЙТЕ  
НА ПОРТАЛЕ МСП  
МОЙБИЗНЕС14.РФ**



## КАК МАСТЕРСКОЙ «NERU REZKA» УДАЛОСЬ ВЫЙТИ НА ДАЛЬНЕВОСТОЧНЫЙ РЫНОК



**Владимир Столяров родом из небольшого поселка Чульман Нерюнгринского района. Он пробовал себя в различных сферах: педагогике, правоохранительной деятельности, торговли и т.д. Через некоторое время Владимир понял, что это навсегда. В интервью предприниматель рассказал, почему решил открыть мастерскую «Neru Rezka», а также поделился ценными советами с начинающими бизнесменами.**

Я всю жизнь живу в Нерюнгринском районе и не собираюсь отсюда уезжать. В конце 90-х годов окончил школу милиции, по окончании устроился сотрудником в уголовном розыске, оперативным дежурным. Затем проработал в школьном учреждении около 10 лет и был учителем ОБЖ, информатики, заместителем директора по военно-патриотическому воспитанию и информационным технологиям.

Когда ушел из этой профессии, устроился в службу безопасности Аэронавигации, но потом попал под сокращение.

Тогда мне казалось, что это самый сложный период в моей жизни. Однако именно в это время мне удалось с помощью интернета познакомиться с будущей женой Оксаной. Она из Амурской области, но не побоялась приехать ко мне в незнакомый город. С тех пор мы вместе и уже восемь лет живем в счастливом браке.

Также работал в отделе безопасности компании «Айгуль», а послестал начальником безопасности магазина «Эльдорадо». Постепенно ко мне пришло осознание того, что нужно менять свою жизнь.

— Как пришла идея открыть собственную мастерскую «Neru Rezka»?

Мне и супруге всегда нравилось создавать уникальные и красивые вещи, оба неравнодушно относимся к творческой деятельности. У нас были разные бизнес-идеи, но все-таки решили остановиться на производстве деревянных изделий с помощью станка лазерной резки и гравировки.

— Встречали ли какие-либо трудности в начале предпринимательской деятельности?

Я составил бизнес-проект и финансовый план, на свой страх и риск взяли кредит. Решил уволиться и полностью погрузиться в семейное дело.

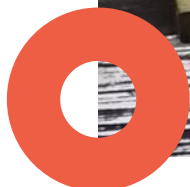
В октябре 2018 года мы нашли фирму по продаже оборудования и приобрели станок, который должен был быть доставлен к декабрю. За это время подобрали подходящее помещение, арендовали его и отремонтировали, приобрели расходные материалы и зарегистрировали наше дело.

Мы рассчитывали на то, что производство запустится перед новогодними праздниками, чтобы отбить часть расходов. Однако станок пришел к нам лишь в начале февраля следующего года.

Все эти три месяца нам приходилось платить за кредит и аренду помещения. Конечно, с супругой не сидели сложа руки и вручную изготавливали деревянные ящики, коробки.

— Как справляетесь с конкуренцией?

Мы приняли решение отправлять изделия по всей России, а также сотрудничать с предприятиями. В России рынок продукции лазерной резки перенасыщен, все магазины завалены однотипными товарами, поэтому наша компания предлагает уникальные и качественные вещи. При создании изделий учитываем пожелания клиентов, согласовываем с ними даже самые мелкие детали. Да, цена в разы выше, но заказчики готовы платить за высокое качество и эксклюзивность.



## ВДОХНОВЛЯЮЩАЯ ИСТОРИЯ ТРУЖЕНИКА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА АНАТОЛИЯ КУЗЬМИНА



Отличнику сельского хозяйства и ответственному руководителю Анатолию Кузьмину 10-го ноября исполнилось 55 лет и в честь юбилея публикуем историю его профессионального и предпринимательского пути.

Герой интервью был отмечен множественными почетными грамотами и благодарственными письмами за добросовестный труд и высокие производственные показатели.

Анатолий Кузьмин родился в небольшом участке Ударник Томпонского района. После окончания средней школы два года проработал скотником в совхозе на участке Позже Анатолий работал дояром в совхозе имени Героя Советского Союза Федора Охлопкова. Руководители предприятия, заметив его профессионализм и трудолюбие, перевели Анатолия на должность экспедитора отдела переработки и коммерческой деятельности СХПК «Маяк».

— «В 1999 году я окончил Институт государственного администрирования по специальности «Юриспруденция», затем заочно учился в Институте управления при Президенте РФ по направлению «Финансовый менеджмент». Скажу, что эти знания особенно пригодились мне в профессиональной деятельности. В 2001 году на базе маслоцеха наш коллектив решил основать СХПК «Илгэ». На общем собрании члены кооператива единодушно избрали меня в качестве председателя.

В 2012 году кооператив по итогам конкурсного отбора получил от администрации Томпонского района субсидию на строительство молокозавода. В 2013 году коллектив СХПК выиграл грант на приобретение оборудования, а Анатолия избрали председателем правления кооператива, поскольку именно под его руководством предприятие добилось многих успехов.

Сейчас СХПК «Илгэ» является единственным заготовителем в районе, занимающимся переработкой и сбытом молочной продукции.



Все организации, находящиеся под руководством Анатолия, обеспечивают поставку продукции в различные бюджетные организации: детские сады, больницы, школы и предприятия местной промышленности Томпонского района. Как отмечает предприниматель, они являются участниками и победителями многих районных, республиканских и всероссийских конкурсов, таких как: «Продовольствие», «Золотая осень», «Лучшие товары Якутии» и т.д.

– «Мы ответственно подходим к подбору сотрудников, нанимаем только профессионалов, любящих свое дело. С коллективами разрабатываем планы по развитию предприятий и формируем программы по подготовке персонала. Каждый год наши специалисты проходят курсы повышения квалификации и посещают разного рода тренинги.

Вместе с коллегами активно участвуем во всех проводимых культурных мероприятиях родного улуса, всегда по своей инициативе организуем «субботники» по благоустройству и озеленению села.

Думаю, что каждый предприниматель должен обладать настойчивостью, чтобы из года в год становиться лучше. Любому руководителю необходимо уметь налаживать отношения с сотрудниками, быть для них опорой и поддержкой. Если добросовестно выполнять возложенные на тебя обязанности, то и дела пойдут в гору



– «Благодаря поддержке Центра «Мой бизнес» нам удалось составить стратегический план по развитию и продвижения предприятия. Проконсультировавшись со специалистом Центра, решили подать заявку в Министерство сельского хозяйства на предоставление субсидии. Пройдя соответствующий отбор, получили положительный ответ, чему были несказанно рады! На эти средства планируем приобрести оборудования для модернизации молокозавода и улучшения качества выпускаемой продукции».



## **Ньургуйана Петрова: “ХАҢААЙЫСТЫБАНЫ КЭНЭТЭРГЭ СУДААРЫСТЫБА КӨМӨТӨ ЭЛБЭЖИН БИЛЭН СӨХТҮБҮТ”**

**Болугур олохтоохторо, элбэх оёолоох Петровтар сүөһүнү, сылгыны элбэтиигэ олохтоохтук ылсан эрэллэр. Онуоха өйөбүл буолар, үлэлиэн бағалаах дьонно көмөлөһөр судаарыстыбаннай бырагыраамаларынан “Минбиисинэһим” кииннөнүөтуһаммыттары кэпсииллэр.**

Ньургуйана Михайловна уонна Еремей Прокопьевич Болугур нэһилиэгин төрүт ыала. билигин сиэннэрин бүөбүйдэһэр саастара буоллар даҕаны, таах сис туттан, биэнсийэ кэлэрин кэтээн олохтооттор. Тэя хаһаайыстыбатын түбүктээх, бырааһыннык, өрөбүл диэн аахсыллыбат үлэтигэр күннэтэ түбүгүрүөһэн хачыгыраһаллар. 2020 сыллаахтан бэйэ дьарыктааҕа буоланнар билигин хотонноругар 14 сүөһүнү кыстыкка киллэрдилэр.

- Урукку сылларга кыстык оппутун булунарга элбэх харгыстары көрсөр этибит. Төһө өр маннык сылдьахпыт эбитэ буолла, ону хата иллэрээ сыл “Мин биисинэһим” киин салайааччыта Владимир Колосов үлэтинэн Болугурга кэлэ сырыттаҕына, кини көмөтүнэн бэйэ дьарыктааҕа буоларга регистрацияламмытым.

Кыра бырыһыаннах кредит баарын эмиэ киниттэн билэммит ааспыт сайын 1 мөлүйүүн солкуобай ыламмыт ролоннуур уонна мунһар кыраапка атылаһаммыт атахпыт сири билбэт буолуор диэри үөрбүппүт.

Аны туран “Олохтоох бородууксуйаны онгрон таһаарааччылар ороскуоттарын төнүннэри” диэн бырагыраама баар диэн кэпсээн, быһааран, докумуон хомуйсарга көмөлөһөн, тиэхиньикэ ылбыт суумабытыттан анара — 495 000 солкуобай төннөрүллэн Владимир Колосовка уонна “Мин биисинэһим” киингэ хайдах махтаныахпытын да билбэппит.

Ол харчыбытын кирэдьииппит төлөбүрүгэр угаммыт иэспит аччаата. Онон тыа дьонугар манник көмө баара наһаа улахан абыраллаах, киһи үлэлиир, олохтоох бородууксуйаны дэлэтэр санаата киирэр.

Манна эбэн эттэххэ, Петровтар хаһаайыстыбаларын хангатаарылар судаарыстыбаттан бу бастакы эрэ көмөлөрө буолбатах.

Үс сыллаабыта социальной контракт түһэрсэннэр, 200 000 солкуобайга икки убаһа атыылаһан уонна хотонноро эргэтэ бэрт буолан аныгы матырыяалынан сана хотон туттан турардаахтар. Сүөһүлэрэ билигин икки хос поликарбонат сып-сылаас, сып-сырдык хотонно кыстыыллар.

Итинник өйөбүл баар буолтун кэннэ дьон харса суох киирсэн, үлэлээн иһиэхтэрин наада,- диэн ыал ийэтэ, эбэтэ Ньургуйана Михайловна үөрүүтүн үллэстэр, сүбэлиир.

Ити курдук, сөптөөхтүк дьаһаннахха, ыаллар төһө баҕарар сүөһүнү ииттэн, бэйэ сииригэр даҕаны, атыыга даҕаны эти, үүтү дэлэтиэхтэрин сөп эбит диэн Болугур Петровтарын холобуругар ырылхайдык көрөбүт. Хорсуннук ылсан иһин, олохтоох бэйэ онгрон таһаарыытын сайыннарын.



## НАШИ КОНТАКТЫ



ПОРТАЛ МАЛОГО И СРЕДНЕГО  
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА РС (Я)

[МОЙБИЗНЕС14.РФ](http://MOIBIZNES14.RF)



677000, Г. ЯКУТСК, УЛ. КИРОВА, Д.18, БЛОК Б



ГОРЯЧАЯ ЛИНИЯ

**8 800 100-58-80**



МЕССЕНДЖЕР WHATSAPP

**8 924 873-00-97**



[MB@B14.RU](mailto:MB@B14.RU)

## СОЦИАЛЬНЫЕ СЕТИ



[T.ME/MOIBIZ14](https://t.me/MOIBIZ14)



[VK.COM/MOIBIZ14](https://vk.com/MOIBIZ14)



МОЙ БИЗНЕС ЯКУТСК



**МОЙ**  
бизнес

