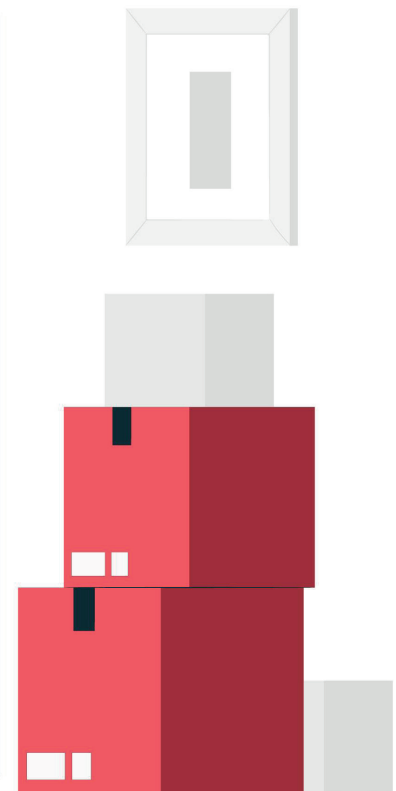
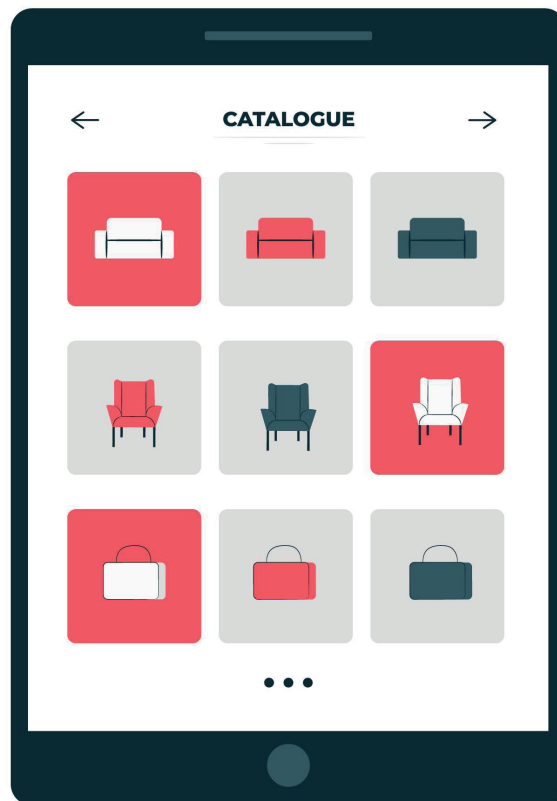


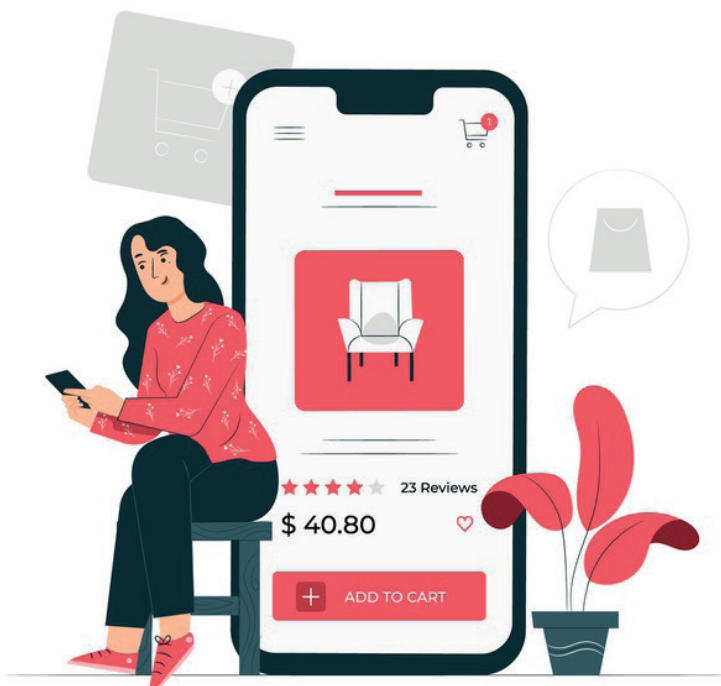


Участие субъектов малого и среднего предпринимательства в закупках



Основными законодательными актами о государственных и муниципальных закупках является Федеральный закон от 05.04.2014 года № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (далее - Закон № 44-ФЗ) и Федеральный закон от 18 июля 2011 г. № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» (далее - Закон № 223-ФЗ), а также Федеральный закон от 26 июля 2006 года № 135-ФЗ «О защите конкуренции» (далее – Закон о защите конкуренции).

Настоящие законы регулируют отношения, связанные с осуществлением закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных или муниципальных нужд, в том числе устанавливают единый порядок осуществления закупок, расширения возможностей для участия субъектов малого предпринимательства в таких закупках и стимулирования такого участия, развития добросовестной конкуренции, обеспечения гласности и прозрачности, предотвращения коррупции и других злоупотреблений в сфере закупок для обеспечения государственных и муниципальных нужд.



Компании, которые частично или полностью принадлежат государству, обязаны проводить конкурсы на закупку товаров, работ и услуг. Закупки есть почти в любой сфере, в любом регионе. Деньги на них заложены в бюджете, а для малого бизнеса действуют квоты. Это хорошая возможность расширить бизнес.

Заказчик размещает закупки разными способами, в зависимости от того, по каким критериям будет отбирать поставщика. Также государство установило, что часть товаров можно закупать только аукционом. Самый популярный способ закупок по итогам 2019 года — электронный аукцион.

Закупка — это форма размещения заказа на поставку товаров и услуг. Закупку проводит заказчик с помощью конкурентных или неконкурентных способов отбора поставщиков.

Одни из основных принципов госзакупок — открытость, прозрачность и обеспечение конкуренции, а ключевая задача государства — экономия бюджетных денег.

Основываясь на этом, законодатель предоставил доступ к закупкам максимально широкому кругу лиц. Однако есть факторы, которые ограничивают круг участников в определенных закупках, и нюансы, которые нужно учесть разным категориям потенциальных поставщиков.



Не все могут поучаствовать в закупке, если:

- в закупке действует национальный режим,
- требуются определенные лицензии и разрешения, если закупка на лицензируемые виды деятельности,
- нужен опыт работы и квалификация сотрудников (применяется в закупках технически сложных товаров, работ, услуг с высокой НМЦ по постановлению правительства № 99),
- проводят закупку только среди субъектов малого предпринимательства и социально ориентированных некоммерческих организаций,
- проводят закрытую закупку с информацией, составляющей государственную тайну.





Индивидуальные предприниматели (ИП)

Особых требований для индивидуальных предпринимателей нет. Большое преимущество для них — простота оформления документов для аккредитации на площадках: нужны только все страницы паспорта и выписка из ЕГРИП. Для ИП не требуется решения о сумме сделки и у него отсутствуют учредительные документы.

Что учесть ИП:

Согласно пункту 3 статьи 3 275-ФЗ, ИП не может принимать участие в закупках в рамках государственного оборонного заказа.

- ИП отвечает по обязательствам (возможные штрафы и пени) всем своим имуществом, даже после закрытия.
- Будьте внимательны. Если попадете в РНП, то на следующие два года не сможете участвовать в торгах, а если захотите продолжить, придется открыть ИП на другого человека.
- Заказчик по 44-ФЗ всегда объявляет закупку с НДС и не всегда прописывает в проекте контракта, что цена не включает НДС, если победитель на УСН. Победитель на УСН рискует оказаться в ситуации, что заказчик вычтет 20% от его цены. Это несмотря на то, что 44-ФЗ не разрешает менять сумму контракта и многочисленные разъяснения Минэкономразвития и Минфина. Если в проекте контракта не указано, как действует заказчик при победе участника на УСН, рекомендуем подать запрос на разъяснения.
- Для субъектов малого бизнеса и организаций инвалидов действуют преимущества.
- Действуют те же правила подачи жалобы, как у физлиц.



Самозанятые

Порядок проведения госзакупок регулируется Федеральным законом № 44-ФЗ и Федеральным законом № 223-ФЗ.

Согласно закону от 27.12.2019 № 474-ФЗ, с 28 марта 2020 года самозанятые могут участвовать в госзакупках. Условия для лиц, применяющих налог на профессиональный доход, такие же, как для субъектов малого и среднего бизнеса:

- плата за получение госконтракта — 2%, но не больше 2000 рублей;
- получение оплаты в течении 15 дней с момента подписания контракта;
- доступ к 9 электронным торговым площадкам;
- 20% годового объёма договоров с госкомпаниями.

Раньше самозанятые могли участвовать в торгах как физические лица согласно 44-ФЗ, однако с введением нового закона, условия участия изменились в лучшую сторону.

Ограничения

На самозанятых распространяются те же ограничения при участии в госзакупках, что и на субъектов малого и среднего бизнеса. Лица, применяющие НДС, не могут:

- участвовать в госзакупках, начальная максимальная цена которых превышает 20 млн рублей;
- участвовать в закупках по предоставлению кредитов;
- участвовать в тендерах по видам деятельности, на которые требуется лицензия.

Самозанятые не могут участвовать в торгах на закупку и перепродажу товаров. Это связано с тем, что самозанятые имеют право продавать товары исключительно собственного производства.

Инструкция

Для того чтобы принять участие в госзакупках, самозанятый должен пройти несколько шагов:

Изучить рынок. На первом этапе самозанятый оценивает свои шансы на успешное участие в закупках. Для этого он должен изучить рынок и реально оценить свои возможности. Самозанятые может изучить соответствующие документы и посмотреть результаты прошедших закупок.

Получить электронную подпись. Чтобы принять участие в госзакупках, у самозанятого должна иметься квалифицированная электронная подпись.

- Зарегистрироваться в системе. Регистрация в системе проходит в три этапа:

- регистрация на сайте «Госуслуги»;
- создание личного кабинета в «Единой информационной системе в сфере закупок»;
- регистрация в «Едином реестре участников закупок».

Найти закупку. В перечне товаров, работ и услуг самозанятый должен найти заказчика. Там же можно найти всю необходимую информацию о заказе: сроки выполнения, объём работ, стоимость и условия контракта.

Подать заявку. На той площадке, где самозанятый принимает участие в торгах, он должен подать заявку на выбранный тендер.

Исполнить контракт. Когда самозанятый выигрывает тендер, он может приступить к выполнению контракта.

Иногда заказчик может отклонить заявку, описав причины отказа. Однако, если самозанятый посчитает отклонение заявки неправомерным, либо если не были указаны причины отказа, он может составить жалобу. Он должен направить жалобу в жалобу в Федеральную антимонопольную службу.



Закупки по 223-ФЗ

В декабре 2019 года приняты поправки в 223-ФЗ, которые позволили самозанятым с апреля 2020 года участвовать в закупках на тех же условиях, что и субъекты малого и среднего предпринимательства (далее — МСП). А это 20 % годового объема договоров госкомпаний.

В 223-ФЗ для МСП предусмотрены льготы, которыми смогут воспользоваться и самозанятые:

Конкурентные закупки проводят на 8 ЭТП госзакупок.

Плата за победу — 2 % от НМЦ, но не больше 2000 руб.

Контракт оплатят за 15 рабочих дней.

Заказчик обязан отвечать на запрос на разъяснения, может отменить закупку только до окончания сроков подачи заявки, не может отказаться подписывать контракт с победителем.

Мы писали о правилах, по которым заказчики по 223-ФЗ проводят конкурентные закупки среди МСП.

Закупки по 44-ФЗ

В июне 2020 года был принят федеральный закон № 169-ФЗ, который распространяет на самозанятых поддержку малого и среднего бизнеса. Чтобы получить все преимущества, которые есть у малого бизнеса в госзакупках, нужно находиться в реестре малого и среднего бизнеса. Согласно закону, сведения о самозанятых в реестр должны передать не позже 5 декабря 2020 года.





Юридические лица

Это самая распространенная категория бизнеса и, соответственно, участников торгов.

Что учесть юрлицам:

Если вы на УСН, также будьте внимательны к условиям оплаты.

Для разных видов юрлиц есть свои особенности в подготовке документов.

Если юрлицо попадает в РНП, то в реестр включают информацию не только о самой организации, но и обо всех ее учредителях.

Крупным компаниям, которые участвуют в массе торгов, лучше создать новую организацию для участия в «мелких» торгах. Это поможет обезопаситься от попадания в РНП из-за мелкой ошибки. Например, сотрудник не успел в срок подписать контракт, в этом случае участник считается уклонившимся от заключения. В итоге вся компания, включая учредителей, с большой вероятностью попадет в РНП.

Проще создать ООО с одним учредителем. Не нужно собирать общее собрание участников для принятия решений, проще оформлять документы.

Для СМП и организаций инвалидов действуют преимущества.



1. Госзакупки по 44-ФЗ. Их проводят все государственные и муниципальные организации, которые живут за счет бюджета, например, больницы, школы, детсады, городские администрации и т.д. Закупки проводятся по установленным государством правилам. Заказчик публикует план закупок, по которому поставщик заранее может спланировать свою деятельность. Когда извещение о закупке опубликовано или заказчик отправил приглашение к участию, участник подает заявку. Победителя определяют по самой низкой цене или по заранее озвученным критериям (цена, опыт, квалификация и т.д.). Закупка завершена, когда контракт заключен, все обязательства исполнены, а исполнитель получил деньги.

2. Закупки по 223-ФЗ. Их проводят:

- компании с долей государственного имущества от 50%, их «дочки» и «внучки»,
- естественные монополии (нефтегазовые компании, РЖД и другие),
- организации, которые занимаются регулируемыми видами деятельности (энергетика, водоснабжение),
- бюджетные учреждения, которые проводят закупки за счет грантов, средств субподряда и собственных денег. 223-ФЗ дает больше свободы действий. Например, организация может проводить закупки на любой ЭТП, установить свои критерии отбора победителей, сроки проведения закупок. Исключение составляют только закупки у малого и среднего предпринимательства. Их могут проводить на ЭТП госзакупок четырьмя видами закупок: аукцион, конкурс, запрос котировок и предложений.



3. Коммерческие закупки. Их проводят коммерческие организации. Заказчики сами определяют правила проведения закупок и требования к поставщикам. Конкурсы и аукционы проводятся в соответствии с Гражданским кодексом.

Проще начинать участвовать в закупках по 44-ФЗ: государственные организации чаще проводят конкурентные процедуры — конкурсы, аукционы, запросы котировок. Большинство закупок по 223-ФЗ заказчики проводят у единственного поставщика: без конкурса, а покупают у подрядчика, которого выбрали сами.



С информацией о проводимых закупках товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд, можно ознакомиться:

- о федеральных закупках - на официальном сайте Российской Федерации: www.zakupki.gov.ru;
- о закупках субъектов РФ - на сайтах субъектов Российской Федерации (в том числе сайт Республики Саха (Якутия): www.goszakazyakutia.ru);
- о муниципальных заказах - на сайтах субъектов РФ и муниципальных образований.

Закупки по 44-ФЗ обязательно публикуются на zakupki.gov.ru — в Единой информационной системе закупок (ЕИС). При этом электронные процедуры дублируются на восьми федеральных электронных площадках: Сбербанк-АСТ, РТС-тендер, Росэлторг, НЭП, ZakazRF, Lot-online, ТЭК-Торг, ЭТП Газпромбанка (ГПБ).

Закупки по 223-ФЗ публикуются на zakupki.gov.ru и на электронных площадках, которые соответствуют требованиям заказчика. Заказчик вправе не публиковать на zakupki.gov.ru, только если:

- цена закупки не превышает 100 000 руб.
- цена закупки не превышает 500 000 руб. и годовой оборот заказчика более 5 млрд. руб.

Коммерческие закупки публикуются по усмотрению заказчика на его собственном сайте или на коммерческих торговых площадках.

Несколько советов

Прежде, чем принимать участие, проверьте, что ваши товары и услуги востребованы в регионе. Найдите закупки по своей отрасли, ОКПД2 или ключевым словам и посмотрите, много ли закупок, кто основные заказчики, как они размещают, какие конкуренты.

Важно правильно настроить запрос, чтобы находить все нужные закупки и не находить лишнее. Для поиска можно использовать ключевые слова, ОКПД или отрасль, указывать регион. Чтобы оптимизировать поиск, можно сохранить регулярный запрос как шаблон и подписаться на новые закупки по нему.

Ищите планы-графики: из них можно узнать, на какой месяц заказчик запланировал интересные вам закупки.



Состав извещения о закупке

Извещение о закупке — документ, объявляющий о проведении процедуры отбора поставщика.

Извещения об открытых процедурах доступны всем участникам. Извещения о закрытых процедурах напрямую отправляются приглашаемому в закупку участникам, их нельзя публиковать в открытых источниках.

Извещение о закупке имеет определенную структуру. Коммерческие организации ориентируются на форму извещения на площадке и могут заполнять не все поля. Заказчики по 44-ФЗ и 223-ФЗ должны заполнять всю информацию, которая позволит поставщику определить, подходит ему закупка или нет.

Заказчики по 44-ФЗ и 223-ФЗ всегда указывают в извещении:

- Название закупки.
- Информацию о заказчике и его контактные данные.

Начальную максимальную цену контракта (НМЦ) — предельное значение, обоснованное с помощью:

- государственной статистической отчетности,
- zakupki.gov.ru,
- реестра контрактов,
- информации о ценах производителей,
- общедоступных результатов изучения рынка,
- исследований рынка, проведенных по инициативе заказчика.



Обеспечение заявки — страховка на случай, если победитель закупки откажется подписывать контракт (всегда для конкурсов и электронных аукционов по 44-ФЗ, для остальных процедур — по желанию и возможности заказчика). Подробнее об обеспечении заявки и контракта.

Обеспечение исполнения контракта — залог деньгами или в виде банковской гарантии, которое предоставляет победитель закупки при заключении контракта. Его вносят, чтобы покрыть возможный ущерб заказчика, если поставщик некачественно исполнит или не исполнит свои обязательства (всегда для конкурсов и электронных аукционов по 44-ФЗ, для остальных процедур — по желанию заказчика).

Порядок проведения (даты подачи и рассмотрения заявок, подписания контракта и др.).

Требования к поставщикам

Ограничения и преференции. Преимущества могут быть предоставлены субъектам малого предпринимательства, российским поставщикам и продукции российского производства, предприятиям уголовно-исправительной системы, обществам инвалидов. Ограничения в основном связаны с поставками иностранных товаров (так называемый национальный режим).

Адрес ЭТП — для электронных закупок.

К извещению заказчика прикладывают документацию с техническим заданием или спецификацией, проект контракта, при необходимости форму заявки, обоснование НМЦ и обоснование самой закупки (для закупок по 223-ФЗ).

Закупка может состоять из одного или нескольких лотов. В каждом лоте указывают объект закупки, НМЦ, заказчик, требование к обеспечению, объекты лота, время и место поставки. При участии в многолотовой закупке на каждый лот подается отдельная заявка.

Как подать заявку на участие?

Посмотрите, в каком виде она проводится: бумажном или электронном.

Следуйте требованиям заказчика

- Все требования к поставщикам и конкретные характеристики товаров прописаны в документах к закупке. Посмотрите, цена товара указана с НДС или без, измерения даны в мм или см и т.д.

- Следите за изменениями в документации и сроками подачи заявок
Заказчик может вносить изменения в закупку после размещения. Важно отслеживать их, чтобы случайно не отправить заявку по старой документации или в другое время. В Контур.Закупках вы автоматически будете узнавать об изменениях, если закупка сохранена в избранном.

- Внимательно относитесь к оформлению заявки

Заказчик может отклонить заявку из-за того, что в ней не хватает каких-то документов, не указаны точные параметры товара или предоставлена недостоверная информация. Почитайте, какие документы нужно приложить к заявке.

- Заложите время на дополнительные процедуры

Заранее получите сертификат электронной подписи или пройдите предквалификацию на ЭТП, если участвуете в закупках по постановлению № 99.

У вас есть право подать запрос на разъяснения заказчику или жаловаться в ФАС, если документация не соответствует требованиям закона или заказчик необоснованно отклонил вашу заявку.

Если вы победили, подпишите контракт в прописанный в закупке срок: на бумаге или на ЭТП, если закупка проходила в электронном виде. В аукционе и конкурсе нужно предоставить обеспечение контракта.

Если вы не победили, изучите результаты в итоговом протоколе закупки:

сколько было участников и какую цену они предлагали, на сколько процентов снизилась цена, кто признан победителем.

Узнав победителя, выясните, как часто он выигрывает закупки этого заказчика, конкурентную ли цену предлагает, нет ли сговора? Если есть подозрения, на закупки этого заказчика можно больше не терять время.

В конкурсе анализ закупки поможет понять, по каким критериям вы проиграли, чего вам не хватило для победы: опыта, квалифицированных кадров, лицензий? Это поможет скорректировать стратегию участия в следующих тендерах.

Все участники в течение 5 дней после объявления победителя могут обжаловать в ФАС итоги состоявшегося тендера. Результаты закупки отменяют, если обнаружат серьезные нарушения.



Способы отбора поставщика

Определение поставщика путем проведения торгов (конкурс, аукцион, аукцион в электронной форме) или без проведения торгов (запрос котировок, закупка у единственного поставщика, товарные биржи).

Неконкурентные способы закупок

Закупки, в ходе которых не используется состязательность предложений независимых участников.

Закупка у единственного поставщика (источника)

Способ отбора, при котором заказчик вправе обратиться в процессе закупки к поставщику по своему выбору.

Для закупок у единственного поставщика по 44-ФЗ заказчик обязан обосновать, почему использование других способов определения поставщика невозможно.

Конкурентные способы закупок

Закупки, в ходе которых используется состязательность предложений независимых участников (конкурс, запрос цен, запрос предложений, конкурентные переговоры).

Аукцион

Способ отбора, при котором сначала подаются заявки без ценового предложения, потом проводится аукцион, в ходе которого участники озвучивают ценовые предложения и устанавливается лучшая цена.

Лучшая цена зависит от типа аукциона:

Аукцион с повышением начальной цены. Заказчик объявляет начальную цену лота, а участники торгов повышают цены каждый раз на шаг аукциона. Победителем становится участник с наивысшей ценой. Встречается в торгах имущества банкротов.

Аукцион с понижением начальной цены. Заказчик объявляет максимальную начальную цену лота, а участники торгов понижают цены каждый раз на шаг аукциона. В некоторых случаях заказчик может задать нижнюю границу цены. Победителем становится участник с наименьшей ценой.

Шаг аукциона

Шаг, с которым участники аукциона повышают или понижают цену. Для закупок по 44-ФЗ шаг аукциона находится в диапазоне от 0,5 до 5% от начальной цены контракта. Для остальных закупок шаг определяется заказчиком.

Электронный аукцион

Аукцион с понижением начальной цены, который проводится на электронной торговой площадке.

Открытый аукцион

Аукцион с понижением начальной цены, который проводится заказчиком в присутствии членов аукционной комиссии, участников аукциона или их представителей



Запрос котировок

Способ отбора, при котором подаются заявки вместе с ценовыми предложениями, и победителем становится участник, предложивший наиболее низкую цену контракта. При равенстве ценовых предложений победителем признается участник, чья заявка поступила раньше других.

Запрос предложений

Способ отбора, при котором заказчик описывает требования к объекту закупки, а победителем становится участник с предложением, наиболее соответствующим требованиям заказчика.

Запрос цен (закупки по 223-ФЗ и коммерческие закупки)

Способ отбора, при котором подаются заявки вместе с ценовыми предложениями, и победителем становится участник, предложивший наиболее низкую цену контракта. При равенстве ценовых предложений победителем признается участник, чья заявка поступила ранее других.

Конкурентные переговоры (закупки по 223-ФЗ и коммерческие закупки)

Способ отбора, при котором организатор ведет переговоры с участниками (их должно быть не меньше двух) и определяет квалифицированного участника, предложившего наилучшие условия сделки. После переговоров заказчик заключает с ним договор.

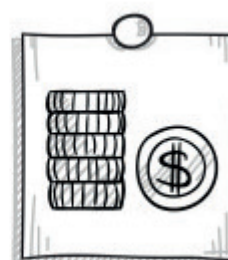
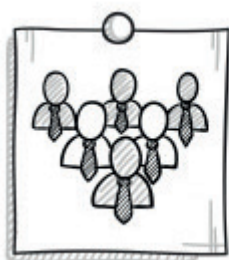
Переторжка (закупки по 223-ФЗ и коммерческие закупки)

Процедура после проведения торгов, при которой участники могут ещё раз подать свои ценовые предложения с улучшенной ценой.

Объем 44-ФЗ в 10 раз больше, чем 223-ФЗ. Более строгий 44-ФЗ подробно объясняет участникам правила работы, регламентирует параметры при выборе победителя. Поэтому он подходит начинающим участникам, а 223-ФЗ — более опытным компаниям. Посмотрим подробнее, чем различаются эти два закона.

В чем принципиальное отличие?

44-ФЗ	223-ФЗ
<p>Закон распространяется на закупки всех госзаказчиков и регулирует все этапы сделки. Отступление от правил грозит заказчикам штрафами и отменой уже состоявшихся закупок, а предпринимателям — попаданием в реестр недобросовестных поставщиков.</p> <p>Но, с другой стороны, победитель может быть уверен, что контракт с ним будет заключен, а выполненные работы и поставленные товары — оплачены.</p>	<p>Закон устанавливает только общие принципы закупок для заказчиков. Главное требование: компания должна самостоятельно разработать собственное положение. В нем будут описаны требования к участникам и способы определения поставщика.</p> <p>Положение о закупке каждого конкретного заказчика — первое, с чем нужно ознакомиться при участии в торгах по 223-ФЗ.</p>



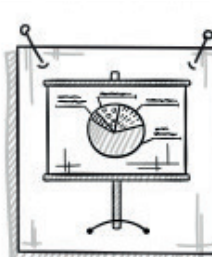
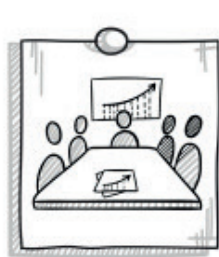
Кто заказчик?

44-ФЗ	223-ФЗ
Федеральные и муниципальные бюджетные учреждения.	государственные компании с долей участия государства выше 50%, их «дочки» и «внучки», субъекты естественных монополий (нефтегазовые компании, РЖД и т.д.), организации, которые занимаются регулируемыми видами деятельности (энергетика, водоснабжение), бюджетные учреждения, если проводят закупки за счет грантов, средств субподряда, собственных средств.

Кто поставщик?

44-ФЗ и **223-ФЗ**

Любое юридическое или физическое лицо, в том числе индивидуальные предприниматели и самозанятые.



У каких участников приоритет?

44-ФЗ	223-ФЗ
<ul style="list-style-type: none"> • субъекты малого предпринимательства, • учреждения и предприятия уголовно-исполнительной системы, • организации инвалидов, • поставщики «отечественных» товаров (Россия, Белоруссия, Казахстан, Армения, Киргизия), • социально ориентированные некоммерческие организации. <p>15% всех закупок госзаказчики обязаны проводить у субъектов малого предпринимательства и некоммерческих социально-ориентированных организаций.</p>	<ul style="list-style-type: none"> • субъекты малого и среднего предпринимательства, самозанятые (с конца марта 2020) • поставщики «отечественных» товаров (Россия, Белоруссия, Казахстан, Армения, Киргизия), <p>Годовой объем закупок по 223-ФЗ у субъектов малого и среднего предпринимательства — не меньше 20% совокупного годового объема договоров.</p>

Способы закупок

44-ФЗ	223-ФЗ
<p>Есть 10 способов конкурентного отбора победителя.</p> <ul style="list-style-type: none"> открытые конкурсы конкурсы с ограничением участия многоэтапные конкурсы закрытые конкурсы закрытые конкурсы с ограничением участия электронные аукционы аукционы в закрытой форме запросы предложений запросы ценовых котировок <p>Случаи, когда закупки осуществляются у единственного поставщика, ограничены.</p>	<p>В положении о закупке заказчик прописывает все варианты конкурентных и неконкурентных способы закупок и исчерпывающий перечень случаев закупки у единственного поставщика. Конкурентные закупки можно проводить в виде:</p> <ul style="list-style-type: none"> конкурсов, аукционов, запросов предложений, запросов котировок. <p>Остальные способы закупки заказчик выбирает по своему усмотрению.</p> <p>Конкурентные закупки у малого и среднего предпринимательства могут проводить только на восьми ЭТП госзакупок и только четырьмя названными выше видами закупок.</p>

На каких ЭТП заказчики проводят торги?

25

44-ФЗ	223-ФЗ
<p>8 федеральных ЭТП госзакупок: «Сбербанк-АСТ», «РТС-тендер», «Росэлторг», НЭП, ZakazRF, Lot-online, ТЭК-Торг, ЭТП ГПБ. Для работы на площадках нужна регистрация в Единой информационной системе закупок. Регистрация бесплатна.</p>	<p>Больше 150 ЭТП. Нет ограничений по выбору площадки, каждый заказчик может использовать «свою». На некоторых ЭТП платят за регистрацию или ежемесячную абонентную плату.</p> <p>Закупки у малого и среднего предпринимательства можно проводить только на восьми ЭТП госзакупок. Для работы на этих ЭТП в секциях закупок у МСП также нужна регистрация в ЕИС.</p>

Какая подпись нужна для участия в электронных процедурах?

44-ФЗ	223-ФЗ
<p>Квалифицированная электронная подпись (КЭП).</p>	<p>Требования к сертификатам поставщиков зависят от конкретной площадки: это может быть просто КЭП (для работы на восьми ЭТП госзакупок), или КЭП со специальным расширением для площадки, или неквалифицированная подпись (НЭП).</p>



Сроки подачи заявок

44-ФЗ	223-ФЗ
<p>Подача заявок, внесение изменений в документацию, рассмотрение и оценка заявок, публикация итогового протокола, подписание контракта — все этапы закупки имеют закрепленные законом сроки и участники обязаны их соблюдать.</p>	<p>Сроки прописывает заказчик в своем Положении о закупках. Лучше уточнить, за сколько дней до окончания подачи заявок он имеет право вносить изменения в закупочную документацию, чтобы не пропустить поправки и подать правильную заявку.</p>

Какую отчетность предоставляют заказчики?

44-ФЗ	223-ФЗ
<p>Заказчик обязан размещать на официальном сайте госзакупок: документы о приемке работ, по итогам года отчет об объеме закупок у субъектов малого предпринимательства, социально ориентированных некоммерческих организаций, отчет с обоснованием закупки у единственного поставщика.</p>	<p>Заказчик не позднее 10-го числа месяца, следующего за отчетным месяцем, размещает на zakupki.gov.ru отчеты об общей стоимости: заключенных договоров, договоров, заключенных с единственным поставщиком, заключенных договоров по закупкам, сведения о которых составляют государственную тайну. До 1 февраля года следующего за отчетным заказчики размещают: годовой отчет закупок у субъектов МСП (ППРФ от 11.12.2014 №1352), годовой отчет о закупке инновационной, высокотехнологичной продукции у субъектов МСП (ППРФ №1442).</p>



44-ФЗ	223-ФЗ
<p><u>Обеспечение заявки</u> Заказчик может не устанавливать обеспечение в закупках до 1 млн руб. Обеспечение заявки будет таким: от 0,5 до 1 %, если НМЦ до 20 млн руб., от 0,5 до 5 %, если НМЦ от 20 млн руб., 2%, если НМЦ от 20 млн и действуют преференции для УИС и организаций инвалидов. Обеспечение заявки можно предоставить в виде банковской гарантии или перечислив деньги на спецсчет. Выбрать банк можно бесплатно в нашем сервисе.</p> <p><u>Обеспечение контракта и гарантийных обязательств</u> Заказчик обязан требовать от победителя конкурса или аукциона финансовое обеспечение контракта, независимо от его цены. Размер обеспечения составляет от 5 до 30 % от начальной максимальной цены контракта. Способ обеспечения выбирает сам поставщик: внести денежные средства на счет заказчика, предоставить банковскую гарантию. Для малого бизнеса размер обеспечения рассчитывается от итоговой цены контракта. Обеспечение не предоставляют те СМП, кто имеет опыт исполнения контрактов. Банковская гарантия должна быть выдана уполномоченным на это банком (перечень банков опубликован на сайте Минфина). Банк вносит гарантию в реестр банковских гарантий на сайте zakupki.gov.ru.</p> <p><u>Стоимость участия</u> Победителю закупки нужно быть готовым отдать: 1% от суммы контракта, но не больше 5 000 рублей (без НДС). 1% от суммы контракта, но не больше 2000 рублей (без НДС), если закупка проходит только среди малого бизнеса и некоммерческих организаций. Плату не возьмут со второго участника, если победитель уклонился от заключения сделки.</p>	<p><u>Обеспечение заявки</u> Заказчики не может требовать обеспечение заявки при НМЦ < 5 млн руб. При НМЦ выше заказчик может установить размер обеспечения не больше 5% от НМЦ. Участники сами выбирают способ обеспечения: банковская гарантия или деньги на счет заказчика. Если закупка проходит для МСП на ЭТП госзакупок, обеспечение заявки вносят через спецсчет. В остальных закупках используют счет на ЭТП или переводят деньги на счет заказчика.</p> <p><u>Обеспечение контракта</u> Заказчик сам решает, в каких закупках требовать обеспечение контракта, в каком размере и каким способом (деньгами или банковской гарантией). Все условия он прописывает в своем Положении о закупке.</p> <p><u>Стоимость участия</u> В закупках среди МСП плата с победителя составляет 1% от НМЦ, но не больше 2000 руб. В закупках на общих основаниях условия участия зависят от требований ЭТП. Например, участники платят абонентскую плату или комиссию платит только победитель закупки. В бумажных закупках, как правило, не берут плату за участие.</p>

44-ФЗ	223-ФЗ
<p>Стороны могут расторгнуть контракт по обоюдному согласию или прописать в контракте возможность расторгнуть контракт в одностороннем порядке. Спорные ситуации решает суд. Менять существенные условия контракта (цену, сроки, условия поставки, комплектность товара и т.д.) нельзя.</p>	<p>Заказчик прописывает все условия в своем Положении о закупках.</p>

Можно ли обжаловать действия заказчика?

44-ФЗ	223-ФЗ
<p>Жаловаться можно, в законе прописан алгоритм действий. Заявление подается в письменном или электронном виде в территориальное отделение ФАС. Жалоба публикуется на zakurki.gov.ru в течение 2 рабочих дней. Еще 5 рабочих дней отводится на то, чтобы ее рассмотреть и вынести решение.</p>	<p>Можно жаловаться в ФАС, если заказчик нарушил 223-ФЗ или свое Положение о закупках. Жалобы на нарушения 223-ФЗ рассматривают в ускоренном порядке — за 7 дней. А жалобы на нарушения антимонопольного законодательства рассматривают в течение 1 месяца (ч. 4 ст. 44 135-ФЗ).</p>

