

КЛУБ РАСШИРЕНИЯ
БИЗНЕСА ЯКУТИИ
при поддержке
ТОРГОВО-
ПРОМЫШЛЕННОЙ
ПАЛАТЫ ЯКУТИИ

проводят

5-6 июля 2019 года
в местности ОРТО ДОЙДУ

www.business-sakha.ru



ВТОРАЯ ПРАКТИЧЕСКАЯ БИЗНЕС КОНФЕРЕНЦИЯ ЯКУТИИ 2019

СИЛЬНЫЙ БИЗНЕС,
СИЛЬНАЯ РЕСПУБЛИКА


ПРОГРАММА КОНФЕРЕНЦИИ



ДАТА ПРОВЕДЕНИЯ:	5-6 ИЮЛЯ 2019 Г.
МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ:	ХАНГАЛАССКИЙ УЛУС, ПОКРОВСКИЙ ТРАКТ, 49 КМ, ТУРИСТИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС «ОРТО ДОЙДУ»
ОРГАНИЗАТОР:	КЛУБ РАСШИРЕНИЯ БИЗНЕСА ЯКУТИИ (СЕМЕНОВА Н.В.)
ПРИ ПОДДЕРЖКЕ:	ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННОЙ ПАЛАТЫ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ) (ЧЛЕНОВ В.М.)
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ОРГАНИЗАТОР:	- ООО «КОНСАЛТПРОФИ» (АНДРЕЕВА М.М.), - КОНСАЛТИНГОВЫЙ ЦЕНТР «ФОКУС-ПРО» (ЖИРКОВА Л.Д.)

ЦЕЛЬ КОНФЕРЕНЦИИ:
**ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ ЯКУТИИ, ИСПОЛЬЗУЮЩИЕ СОВРЕМЕННЫЕ
ТЕХНОЛОГИИ УПРАВЛЕНИЯ БИЗНЕСОМ ДЛЯ УСПЕШНОГО РАЗВИТИЯ
ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ).**

ПРОГРАММА БИЗНЕС КОНФЕРЕНЦИИ

Время	Мероприятие	Место проведения
4 ИЮЛЯ 2019 ЧЕТВЕРГ		
18:00-20:00	Заезд и размещение участников в палаточном городке	Тур. комплекс «Орто Дойду»
20:00-22:00	Регистрация участников, свободное общение	Ресторан «Орто Дойду»
23:00	Отбой	
5 ИЮЛЯ 2019 ПЯТНИЦА		
07:00	Подъем, утренние процедуры	
07:30-08:00	Зарядка	Большая сцена
	 Кобякова Светлана, владелец Якутской школы ТайЦзицюань.	
08:00-09:10	Завтрак	Навес

09:30-10:00 **ОТКРЫТИЕ КОНФЕРЕНЦИИ**

Большая
сцена

Приветственное слово:

1. От имени Клуб расширения бизнеса Якутии:



Семенова Нина Васильевна,

Председатель
Клуба расширения бизнеса Якутии,
владелец сети канцелярских
магазинов «Азбука».



Андреева Марианна Матвеевна,

Депутат Якутской городской Думы,
член Координационного совета
по предпринимательству при Главе
Республики Саха (Якутия) (Ил Дархан),
член Координационного Совета
по предпринимательству при Главе г.Якутска,
член экспертного совета Ил Тумэн
по предпринимательству, туризму,
совладелец Компании ОРТОДОЙДУ.

**2. От имени Торгово-промышленной палаты
Республики Саха (Якутия)**



Членов Владимир Михайлович,

Президент
Торгово-промышленной палаты
Республики Саха (Якутия).

10:00 – 11:30 **ТЕМА: «ТРИ ГЛАВНЫХ СОСТАВЛЯЮЩИХ ОТДЕЛА ПРОДАЖ
ЛЮБОЙ КОМПАНИИ»**

Большая
сцена



СПИКЕР: Мальцев Игорь,

Владелец, генеральный директор
Компании «Система растущих продаж»,
г.Москва, консультант СКОЛКОВО,
его клиенты растут в продажах до 800%.

11:30 – 13:00 **ТЕМА: «КАК ПРОБИТЬ СТЕКЛЯННЫЙ ПОТОЛОК В РОСТЕ
КОМПАНИИ?»**

Большая
сцена

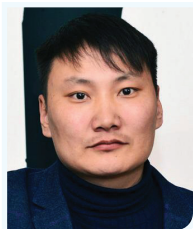


СПИКЕР: Горячев Валерий,

Соучредитель, генеральный директор
Компания «Evolution Management»,
г.Москва, Председатель комитета
по бизнес-образованию «Опора России»,
эксперт по найму и продажам.

13:00-13:15 Общее фотографирование,

Большая
сцена



Макаров Николай,
директор
SMM-агентства FOCUS.

Видеография конференции



Онуфриев-Чаранский Айсен,
Группа компаний КЭМ.

13:15-14:25 Обед

РАБОТА ПО ОТДЕЛЕНИЯМ

5.07.19 с 14:30 до 20:00, 6.07.19 с 9-30 до 13-30

СЕКЦИЯ 1 «ВЛАДЕЛЬЦЫ. АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ»

5.07.2019

14:30-20:00

6.07.2019

9:30-13:30

ТЕМА: «СЕКРЕТЫ ПОСТРОЕНИЯ ЧАСТНОГО БИЗНЕСА С НУЛЯ ДО КОМПАНИИ С МИЛЛИАРДНЫМИ ОБОРОТАМИ БЕЗ ПОДДЕРЖКИ ГОСУДАРСТВА И ИНВЕСТИТОРОВ. ИСТОРИЯ ЯКУТСКОГО ПАРНЯ ИЗ СЕЛА»



СПИКЕР: Нестеров Вячеслав,
владелец
Группы компаний NXZ.

МОЗГОВОЙ ШТУРМ: «КАК ДОЛЖНЫ ВЗАИМОДЕЙСТВОВАТЬ, СОТРУДНИЧАТЬ ГОССТРУКТУРЫ С БИЗНЕСОМ ДЛЯ БЫСТРОГО РОСТА ЭКОНОМИКИ. КРЕАТИВНАЯ ЭКОНОМИКА – ОРИЕНТАЦИЯ НА ВНЕШНИЙ РЫНОК»»



СПИКЕР: Захаров Афанасий,
Руководитель службы аналитики
АО «Корпорация развития
Республики Саха (Якутия).

**ТЕМА: «КАК БОРОТЬСЯ С КОНКУРЕНЦИЕЙ И ВЫСТРОИТЬ
МАРКЕТИНГОВУЮ СТРАТЕГИЮ НА БЛИЖАЙШИЕ 3 ГОДА?»**



СПИКЕР: Иванов Дьулустан,

основатель
Консалтингового центра «Фокус-ПРО»,
совладелец 4 бизнесов,
бизнес-консультант.

**ТЕМА: «КАК РУКОВОДИТЕЛЮ ИМЕТЬ БОЛЬШЕ ВРЕМЕНИ
НА СЕБЯ И ДЕЛАТЬ СВОИХ СОТРУДНИКОВ БОЛЕЕ ЖИВЫМИ?»**



СПИКЕР: Каримов Рашит,

управляющий партнер
(генеральный директор),
бизнес-тренер Консалтинговой компании
«Время не ждет», г.Санкт-Петербург.
Кандидат педагогических наук, автор
36 статей в российских и зарубежных изданиях
по управлению и обучению. Почетный спикер
«Центра поддержки предпринимательства
г.Санкт-Петербург».

**ТЕМА: «ЭФФЕКТИВНЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ УПРАВЛЕНИЯ
КОМПАНИЕЙ:**

- ПРАКТИКА И ИНСТРУМЕНТЫ
- УПРАВЛЕНЧЕСКИЕ ЛАЙФХАКИ
- КАК ВЗРАЩИВАТЬ РУКОВОДИТЕЛЕЙ»



СПИКЕР: Тымырова Татьяна,

Совладелец, Генеральный директор
Ресторанного холдинга Александра
Скрипина, бизнес-наставник, Председатель
Ассоциации Гостеприимства Республики Саха
(Якутия), член Координационного совета
предпринимателей при Мэрии г.Якутска

**ТЕМА: «СЕКРЕТЫ СЕМЕЙНОГО БИЗНЕСА –
КАК РАБОТАТЬ ВМЕСТЕ 24/7 И ПРЕУСПЕВАТЬ»**



СПИКЕР: Иванова Ирина,

совладелец
Группы компаний «Оптимист»
(ТЦ «Оптимист», ТЦ «Оптимист-Проф»,
ТЦ «Апельсин», Фитнес-клуб «FIT-Studio»,
магазины модной одежды «ELIS»,
«Colambia», «Incanto», «Caractere»,
магазины «Галерея света»,
член Координационного совета
предпринимателей при Мэрии
г.Якутска

ТЕМА: «УПАКОВКА ПРОДУКТА: КАКИЕ ЦЕННОСТИ ВАЖНЫ ДЛЯ НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ? КАК СФОРМИРОВАТЬ УТП НА НОВОМ РЫНКЕ, ЧТОБЫ ЗАВЛАДЕТЬ ВНИМАНИЕМ АУДИТОРИИ. ПРИМЕРЫ ЯКУТСКА»



СПИКЕР: Туласынова Ольга

основатель и руководитель Центра предпринимательства «Лайк центр в городе Якутске», Коворкинг студия «Штаб», выпускник бизнес-инкубатора.

ТЕМА: «ОСНОВЫ МОТИВАЦИИ ОТДЕЛА ПРОДАЖ»



СПИКЕР: Мальцев Игорь,

Владелец, Генеральный директор Компании «Система растущих продаж», г.Москва, консультант СКОЛКОВО, его клиенты растут в продажах до 800%.

СЕКЦИЯ 2 «МАРКЕТИНГ, ПРОДАЖИ, PR, РАСШИРЕНИЕ»

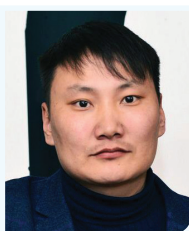
5.07.2019

14:30-20:00

6.07.2019

9:30-13:30

ТЕМА: ПРАКТИЧЕСКИЙ ОПЫТ: КАК ПОЛУЧИТЬ ЗАЯВКИ С ИНСТАГРАМ. ПРОДАЮЩИЕ ТЕХНОЛОГИИ СОЦ.СЕТЕЙ»



СПИКЕР: Макаров Николай,

директор SMM-агенства FOCUS

ТЕМА: «МОТИВАЦИЯ ПРОДАВЦА: РАБОТНИК ИЛИ СОТРУДНИК!»



СПИКЕР: Решке Вячеслав,

автор проекта «Дело Жизни», Председатель Совета по туризму г.Якутска

ТЕМА: «ЦИФРОВАЯ ВОРОНКА ПРОДАЖ: КАК АВТОМАТИЗИРОВАТЬ ПРОДАЖИ С ПОМОЩЬЮ CRM (БИТРИКС/АМО) И ДРУГИЕ ИНСТРУМЕНТЫ, ЧТОБЫ ПОВЫСИТЬ ЭФФЕКТИВНОСТЬ РЕКЛАМЫ МИНИМУМ НА 30%»



СПИКЕР: Шадрина Туяра,

Директор и основатель ООО «Вебинком», резидент ИТ-парка РС(Я)

ТЕМА: «КАК БИЗНЕСУ ПОЛУЧИТЬ ХОРОШЕГО ПРОДАЖНИКА В 10 РАЗ БЫСТРЕЕ?»



СПИКЕР: Мальцев Игорь,

Владелец, Генеральный директор
Компании «Система растущих продаж»,
г.Москва, консультант СКОЛКОВО,
его клиенты растут в продажах до 800%.

ТЕМА: «КАК PR ПОМОГАЕТ РУКОВОДИТЕЛЮ И КОМПАНИИ ЗАВОЕВАТЬ СИМПАТИИ КЛИЕНТОВ И РАСШИРЯТЬ КОМПАНИЮ. ЗАЩИТА БИЗНЕСА В БУДУЩЕМ. СОВЕТЫ ПРОФЕССИОНАЛА»



СПИКЕР: Угарова Яна,

владелец и главный редактор
Журнала «Журфикс»,
издаваемого 14 лет.

ТЕМА: «ДЛЯ ЧЕГО И ЧТО ДЕЛАТЬ С РЕКЛАМОЙ? ОТЛИЧИЕ РЕКЛАМНОГО РОЛИКА, ПРЕЗЕНТАЦИОННОГО РОЛИКА, ИМИДЖЕВОГО ФИЛЬМА И НЕ ТОЛЬКО. ИЗ УСТ ПРОФЕССИОНАЛА»



СПИКЕР: Лопатина Наталья,

основатель, владелец
Группы компаний КЭМ
(«КэмВидео», КЭМЭкран, КЭМЭкспресс,
Телеканал ЯКУТСК-ТВ)

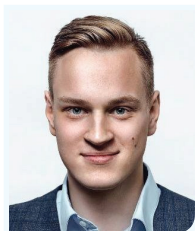
ТЕМА: «ПУБЛИЧНЫЕ ВЫСТУПЛЕНИЯ: ОТ ВОЛНЕНИЯ К УСПЕХУ»



СПИКЕР: Фомина Анна,

тренер-консультант по ораторскому
мастерству и публичным выступлениям.

ТЕМА: «ПОЧЕМУ НЕ ВЫПОЛНЯЮТСЯ ПЛАНЫ ПО ДОХОДУ? ФУНКЦИИ РУКОВОДИТЕЛЯ ОТДЕЛА ПРОДАЖ»



СПИКЕР: Горячев Валерий,

Соучредитель, генеральный директор
Компании «Evolution Management»,
г.Москва, Председатель комитета
по бизнес-образованию «Опора России»,
эксперт по найму и продажам.

СЕКЦИЯ 3

«ПЕРСОНАЛ, МОТИВАЦИЯ, ИГРЫ ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ ПРОДАЖ, ЛУЧШИЙ СЕРВИС»

5.07.2019

14:30-20:00

6.07.2019

9:30-13:30

**МАСТЕР-КЛАСС ДЛЯ РУКОВОДИТЕЛЕЙ ОТДЕЛОВ ПРОДАЖ
ПО ТРЕНИРОВКАМ ПРОДАВЦОВ**



СПИКЕР: Жиркова Лина,

директор и соучредитель
консалтингового центра «ФокусПро»,
бизнес-консультант.

**ТЕМА: «МАРКЕТИНГ ЛОЯЛЬНОСТИ. НОВОЕ НАПРАВЛЕНИЕ.
ЧТО ЭТО ТАКОЕ?»**



СПИКЕР: Макарова Любовь,

директор
сети Кондитерских «Сладкие мечты»
в г.Якутске, 10 точек.

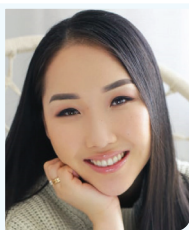
**ТЕМА: «КАК СДЕЛАТЬ ИДЕАЛЬНЫЕ ДОЛЖНОСТНЫЕ
ИНСТРУКЦИИ ДЛЯ РАБОТНИКОВ? ПРАКТИЧЕСКИЕ СОВЕТЫ»**



СПИКЕР: Вишневецкий Роман,

владелец, генеральный директор
компании «РосБизнесРесурс», г.Самара,
эксперт по должностным инструкциям
и системе внутрикorporативного обучения.

ТЕМА: «МОТИВАЦИЯ И ТАЙМ МЕНЕДЖМЕНТ»



СПИКЕР: Пронтеева Мария,

владелец
Доставки вкусной еды Yum-Yum (Ям-Ям),
Ресторана в гавайском стиле «Алоха»,
Лофт-бара «Чердак», доставки правильного
питания «Greenfood», автор женского
онлайн-курса «Мечтай и Действуй».

**ТЕМА: «КАК РЕКЛАМА НА МЕДИАРЕСУРСАХ ПОМОГАЕТ
ПОВЫСИТЬ ПРОДАЖИ НА ПРИМЕРЕ НВК-САХА.
ПРАКТИЧЕСКИЕ СОВЕТЫ ПРОФЕССИОНАЛА»**



СПИКЕР: Кириллина Анна,

руководитель отдела рекламы,
продюсер телеканала НВК Саха.
Опыт работы на НВК 17 лет.

ТЕМА: «БЕЗУПРЕЧНЫЙ СЕРВИС. КАК ДЕЛАТЬ КЛИЕНТОВ ДОВОЛЬНЫМИ, А СОТРУДНИКОВ – ЖЕЛАЮЩИМИ ОКАЗЫВАТЬ УСЛУГИ?»



СПИКЕР: Каримов Рашит,

управляющий партнер (генеральный директор), бизнес-тренер Консалтинговой компании «Время не ждет», г.Санкт-Петербург. Кандидат педагогических наук, автор 36 статей в российских и зарубежных изданиях по управлению и обучению. Почетный спикер «Центра поддержки предпринимательства г.Санкт-Петербург».

ТРЕНИНГ: «РАЗБИРАЕМ ОСОБЕННОСТИ ПОСТРОЕНИЯ ЛИЧНЫХ ПРОДАЖ В КОМПАНИИ»



СПИКЕР: Шкулепо Алена,

бизнес-психолог, бизнес-тренер, владелец ООО «АленаШку».

ТЕМА: «КАК БЫТЬ МУЖУ И ЖЕНЕ ПАРТНЕРАМИ В СЕМЕЙНОМ БИЗНЕСЕ? ПРАКТИЧЕСКИЙ ОПЫТ СЕМЕЙНОГО БИЗНЕСА»



СПИКЕР: Мальцева Елена,

совладелец
Компании «Система растущих продаж»,
г.Москва.

СЕКЦИЯ 4 «ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ, НАЛОГИ, СТАТИСТИКИ, ОПЛАТА ТРУДА»

**5.07.2019
14:30-20:00
6.07.2019
9:30-13:30**

ТЕМА: «ОЦЕНКА РИСКА НАЛОГОВОЙ ПРОВЕРКИ. ПРАКТИКА ИЗ УСТ ПРОФЕССИОНАЛА»



СПИКЕР: Овчаренко Ольга,

зам. директора
Компании «Агентство
по защите прав налогоплательщиков».

ТЕМА: «ПОЧЕМУ КОМПАНИЯ БУКСУЕТ В СВОЕМ РАЗВИТИИ? ФУНКЦИЯ СОБСТВЕННИКА И ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА»



СПИКЕР: Горячев Валерий,

Соучредитель, генеральный директор
Компании «Evolution Management»,
г. Москва, Председатель комитета
по бизнес-образованию «Опора России»,
эксперт по найму и продажам.

ТЕМА: «ПРАКТИЧЕСКИЙ ОПЫТ ВНЕДРЕНИЯ АДМИНТЕХНОЛОГИИ НА ПРИМЕРЕ КОМПАНИИ «СТИЛЬ МАРКЕТ»»



СПИКЕР: Кондратьева Лидия,

владелец
Компании «\$тильМаркет», сети франшизных магазинов «SELA», «Modi», «Perspecteve», «Befree», «Zarina».

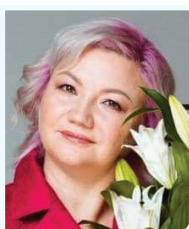
ТЕМА: «СПОРТ КАК БИЗНЕС. КАК ОДНО УСИЛИВАЕТ ДРУГОЕ. 1. СТАРТ. 2. ПРАВИЛЬНОЕ ПИТАНИЕ. 3. КОМАНДА. 4. ПУТЬ К ОЛИМПУ. 5. ФИНИШНАЯ ПРЯМАЯ»



СПИКЕР: Соболев Кирилл,

основатель и владелец
ТЦ «СПОРТ-База».

ТЕМА: «КАК ПРИВЯЗАТЬ ЛИЧНЫЙ ПЛАН ПРОДАВЦА К ПЛАНУ ПРОДАЖ КОМПАНИИ НА ПРИМЕРЕ КОМПАНИИ ТКД. ОПЫТ ВЛАДЕЛЬЦА»



СПИКЕР: Шерстянникова Ольга,

основатель и владелец крупнейшей торговой сети «Табачно-кофейный дом» с тремя направлениями опт, розница, построение торговых агентских сетей, Лицензиат франшизы в г.Якутске Развивающих игровых комнат «ЛЕГОРОД».

ТЕМА: «БЕЗОКЛАДНАЯ СИСТЕМА ОПЛАТЫ ТРУДА. ПРАКТИКА ВНЕДРЕНИЯ В КОМПАНИЮ»



СПИКЕР: Скобелев Алексей,

совладелец
Производственно-полиграфической компании «Офсет», стаж ведения бизнеса более 35 лет.

ТЕМА: «СТАТИСТИКИ: КАК ПРАВИЛЬНО НАЗНАЧАТЬ? ПЕРСОНАЛ СОПРОТИВЛЯЕТСЯ ВНЕДРЕНИЮ СТАТИСТИК? КАК С ЭТИМ СПРАВИТЬСЯ БЕЗ КОНФЛИКТОВ?»



СПИКЕР: Вишневецкий Роман,

владелец, генеральный директор компании «РосБизнесРесурс», г.Самара, эксперт по должностным инструкциям и системе внутрикорпоративного обучения.

ТЕМА: «ТЕХНОЛОГИЯ ДОСТИЖЕНИЯ ФИНАНСОВОГО ИЗОБИЛИЯ В КОМПАНИИ:

- КАК ПЕРЕСТАТЬ ВЛАДЕЛЬЦУ ПОЛУЧАТЬ СВОЙ ДОХОД ПО ОСТАТОЧНОМУ ПРИНЦИПУ;
- КАК ПЕРЕДАТЬ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА ДОХОД СОТРУДНИКАМ;
- БЮДЖЕТ И ТОЧКА БЕЗУБЫТОЧНОСТИ, КАК ИНСТРУМЕНТ СОЗДАНИЯ ПРИБЫЛИ. ЛИЧНЫЙ ОПЫТ РУКОВОДИТЕЛЯ»



СПИКЕР: Будаева Рена,

Председатель правления КПК «Аргыскредит»,
рост компании за последний год
составил 2 раза.

20:00-23:00

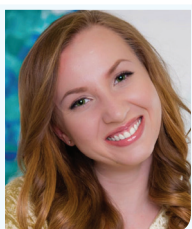
ВЕЧЕР ДРУЖБЫ.

Навес

Ужин.



Ведущая - Яна Угарова!!!



Эксклюзивное выступление
специального гостя - **Эльмиры Теркуловой**,
г.Санкт-Петербург (российская певица,
автор песен, композитор, музыкант.
Выступала в различных городах России,
в Англии, США, Латинской Америке.
Выступала в Кремле, на Красной Площади,
солировала в консерватории
им.П.И.Чайковского с хором Марии Струве).

23:00

Отбой

Палаточ-
ный
городок

6 ИЮЛЯ 2019 СУББОТА

07:00

Подъем, утренние процедуры

07:30-08:00

Зарядка,

Большая
сцена



Кобякова Светлана,

владелец
Якутской школы ТайЦзицюань.

08:00-09:20

Завтрак

Навес

РАБОТА ПО ОТДЕЛЕНИЯМ С 9:30 ДО 13:30

13:30-14:50 Обед

Навес

15:00-16:20

ТЕМА: «ГЛАВНАЯ ПРИЧИНА ОТСУТСТВИЯ ДОЛЖНОГО УРОВНЯ ПРОИЗВОДСТВА И ДОХОДА»

Большая сцена



СПИКЕР: Каримов Рашит,

управляющий партнер (генеральный директор), бизнес-тренер Консалтинговой компании «Время не ждет», г.Санкт-Петербург. Кандидат педагогических наук, автор 36 статей в российских и зарубежных изданиях по управлению и обучению. Почетный спикер «Центра поддержки предпринимательства г.Санкт-Петербург».

16:30-17:50

ТЕМА: «КАК СДЕЛАТЬ РАБОТУ БИЗНЕСА И ЕГО РАСШИРЕНИЕ СТАБИЛЬНЫМ?»

Большая сцена



СПИКЕР: Вишневецкий Роман,

владелец, генеральный директор компании «РосБизнесРесурс», г.Самара, эксперт по должностным инструкциям и системе внутрикорпоративного обучения.

17:50-18:00

Общее фотографирование,

Большая сцена



Макаров Николай,

директор SMM-агенства FOCUS

18:00-18:30

ЗАКРЫТИЕ

Большая сцена

Выступление:



1. КЛУБ РАСШИРЕНИЯ БИЗНЕСА ЯКУТИИ

**Семенова Н.В.,
Андреева М.М.**



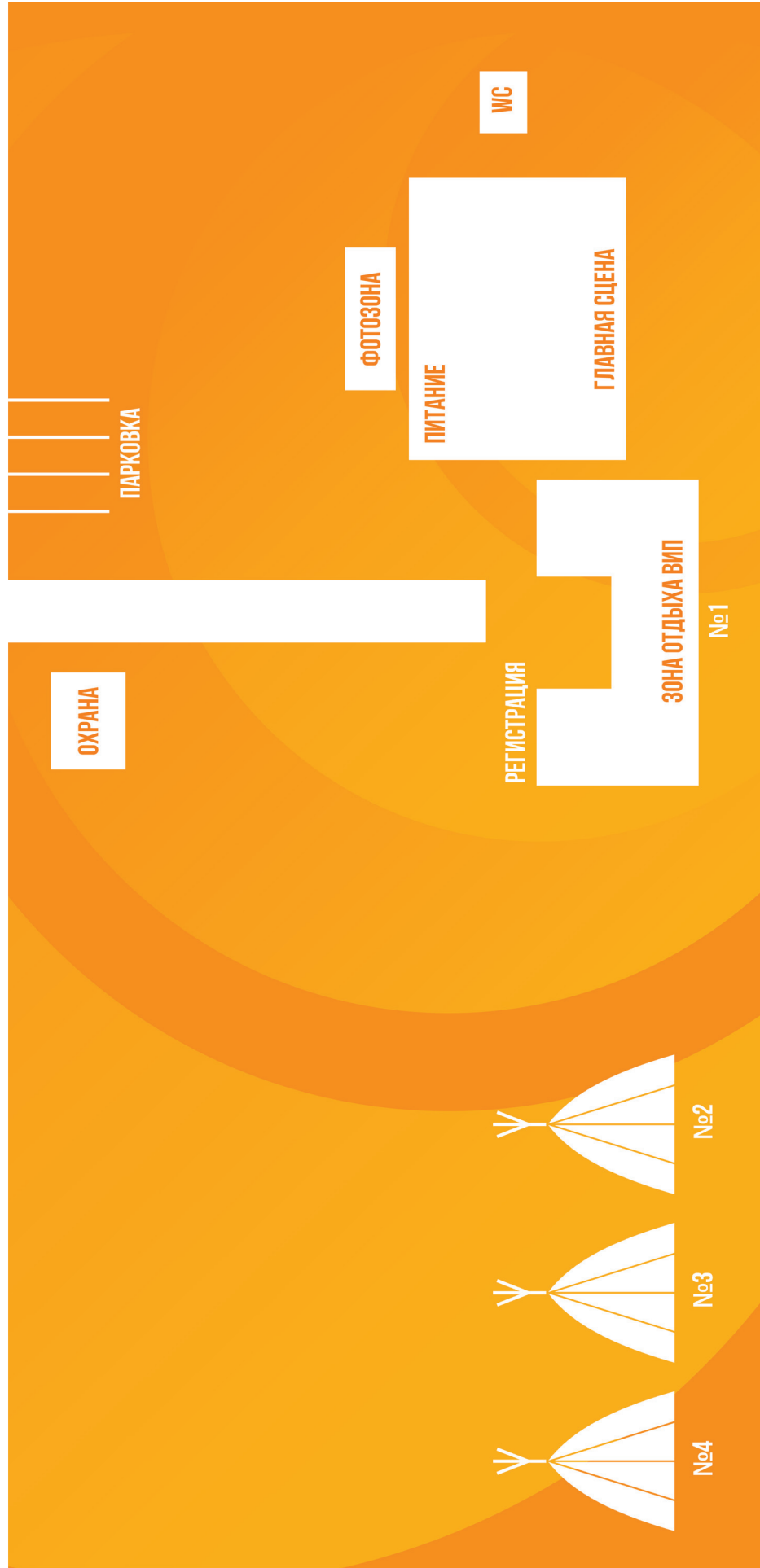
2. ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА ЯКУТИИ

Членов В.М.

19:00

Отъезд из лагеря, сбор палаток

СХЕМА РАСПОЛОЖЕНИЯ СЕКЦИЙ



1 СЕКЦИЯ		2 СЕКЦИЯ	
ДЛЯ ВЛАДЕЛЬЦЕВ: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ		МАРКЕТИНГ, ПРОДАЖИ, PR, РАСШИРЕНИЕ	
ВРЕМЯ	1 СЕКЦИЯ	ВРЕМЯ	2 СЕКЦИЯ
4 ИЮЛЯ		4 ИЮЛЯ	
18-00 до 20-00	ЗАЕЗД И РАЗМЕЩЕНИЕ УЧАСТНИКОВ В ПАЛАТОЧНОМ ГОРОДКЕ		
20-00 до 22-00	РЕГИСТРАЦИЯ УЧАСТНИКОВ, СВОБОДНОЕ ОБЩЕНИЕ		
5 ИЮЛЯ		5 ИЮЛЯ	
7-30 до 08-00	Утренняя зарядка, Светлана Кобякова (Якутская школа ТайЦзицюань)		
8-00 до 09-20	ЗАВТРАК		
8-00 до 10-00	РЕГИСТРАЦИЯ УЧАСТНИКОВ.		
9-30 до 10-00	ОТКРЫТИЕ КОНФЕРЕНЦИИ, ПРИВЕТСТВЕННОЕ СЛОВО		
1 час 30 мин 10-00 до 11-30	Компания «Системы растущих продаж» Игорь Мальцев, тема: «Три главных составляющих отдела продаж любой компании»		
1 час 30 мин 11-30 до 13-00	Компания «Evolution Management» Горячев Валерий, тема: «Как пробить стеклянный потолок в росте компании?»		
13-00 – 13-15	ОБЩЕЕ ФОТОГРАФИРОВАНИЕ (ДО)		
13-15 до 14-30	ОБЕД		
30 мин. 14:30 до 15:00	Нестеров Вячеслав (NXZ) «Секреты построения частного бизнеса с нуля до компании с миллиардными оборотами без поддержки государства и инвесторов? История якутского парня из села»	1 час 14:30 до 15:30	Макаров Николай (Фокус-Про) «Практический опыт: Как получить заявки с инстаграм. Продающие технологии соц.сетей»
1 час 20 мин. 15:10 до 16:30	Захаров Афанасий (Корпорация развития Якутии) Мозговой штурм: Как должны взаимодействовать, сотрудничать гос.структуры с бизнесом для быстрого роста экономики. Креативная экономика - ориентация на внешний рынок.»	50 мин. 15:40 до 16:30	Решке Вячеслав (Дело Жизни) Мотивация продавца: Работник или Сотрудник!»
1 час 50 мин. 16-40 до 18-30	Иванов Дьулустан (Фокус-Про) «Как бороться с конкуренцией и выстроить маркетинговую стратегию на ближайшие 3 года?»	50 мин. 16:40 до 17:30	Лопатина Наталья (КЭМ) «Для чего и что делать с рекламой? Отличие рекламного ролика, презентационного ролика, имиджевого фильма и не только. Из уст профессионала.»
		50 мин. 17-40 до 18-30	Мальцев Игорь «Как бизнесу получить хорошего продавца в 10 раз быстрее?»
1 час 20 мин. 18-40 до 20-00	Каримов Рашит «Как руководителю делать сотрудников более живыми и иметь больше времени на себя?»	50 мин. 18-40 до 19-30	Яна Угарова (Журфикс) «Как PR руководителя и компании помогает завоевать симпатии клиентов, расширить компанию и защита бизнеса в будущем. Советы профессионала.»
с 20-00 до 23-00	ВЕЧЕР ДРУЖБЫ. Ужин. Ведущая Яна Угарова, Специальный гость вечера - певица Эльмира Теркулова, г.Санкт-Петербург		
6 ИЮЛЯ		6 ИЮЛЯ	
7-30 до 08-00	Утренняя зарядка, Светлана Кобякова (Якутская школа ТайЦзицюань)		
8-00 до 09-20	ЗАВТРАК		
50 мин. 9:30 до 10:20	Тымырова Татьяна (Ресторанный холдинг Скрипина) «Эффективные инструменты управления компанией: практика и инструменты, управленческие лайфхаки, как возвращать руководителей?»	50 мин. 9:30 до 10:20	Шадрина Туяра (Вебинком) «Цифровые воронки продаж: как автоматизировать продажи с помощью CRM (Битрикс/АМО) и другие инструменты, чтобы повысить эффективность рекламы минимум на 30%»
50 мин. 10-30 до 11-20	Ивановы Ирина, Иван (Оптимист) «Секреты семейного бизнеса - как работать вместе 24/7 и преуспевать».	50 мин. 10-30 до 11-20	Фомина Анна (тренинг) «Публичные выступления: от волнения к успеху»
50 мин. 11-30 до 12-20	Туласынова Ольга (Центр предпринимательства «Лайк центр») «Упаковка продукта: Какие ценности важны для нового поколения? Как сформировать УТП на новом рынке, чтобы завладеть вниманием аудитории. Примеры Якутска»	2 час 00 мин. 11-30 до 13-30	Горячев Валерий «Почему не выполняются планы по доходу? Функции руководителя отдела продаж.»
1 час. 12-30 до 13-30	Мальцев Игорь «Основа мотивации отдела продаж»		
13-30 до 15-00	ОБЕД		
1 час 30 мин. 15-00 до 16-30	Компания «Время не ждет» Каримов Рашит, тема: «Главная причина отсутствия должного уровня прооизводства и дохода»		
1 час 30 мин. 16-30 до 18-00	Компания «Росбизнесресурс» Роман Вишневецкий, тема: «Как сделать работу бизнеса и его расширение стабильным?»		
18-00 до 18-30	ЗАВЕРШЕНИЕ		
18-30 до 18-40	ОБЩЕЕ ФОТОГРАФИРОВАНИЕ (ПОСЛЕ)		
19-00	ОТЪЕЗД ИЗ ЛАГЕРЯ, СБОР ПАЛАТОК		

3 СЕКЦИЯ		4 СЕКЦИЯ	
ПЕРСОНАЛ, МОТИВАЦИЯ, ИГРЫ ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ ПРОДАЖ, ЛУЧШИЙ СЕРВИС		ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ, НАЛОГИ, СТАТИСТИКИ, ОПЛАТА ТРУДА	
ВРЕМЯ	3 СЕКЦИЯ	ВРЕМЯ	4 СЕКЦИЯ
4 ИЮЛЯ		4 ИЮЛЯ	
5 ИЮЛЯ		5 ИЮЛЯ	
7-30 до 08-00	Утренняя зарядка, Светлана Кобякова (Якутская школа ТайЦзицюань)		
8-00 до 09-20	ЗАВТРАК		
8-00 до 10-00	РЕГИСТРАЦИЯ УЧАСТНИКОВ.		
9-30 до 10-00	ОТКРЫТИЕ КОНФЕРЕНЦИИ, ПРИВЕТСТВЕННОЕ СЛОВО		
1 час 30 мин 10-00 до 11-30	Компания «Системы растущих продаж» Игорь Мальцев, тема: «Три главных составляющих отдела продаж любой компании»		
1 час 30 мин 11-30 до 13-00	Компания «Evolution Management» Горячев Валерий, тема: «Как пробить стеклянный потолок в росте компании?»		
13-00 – 13-15	ОБЩЕЕ ФОТОГРАФИРОВАНИЕ (ДО)		
13-15 до 14-30	ОБЕД		
1 час 14:30 до 15:30	Жиркова Лина (Фокус-Про) Мастер-класс для руководителей отделов продаж по тренировкам продавцов	1 час 14:30 до 15:30	Горячев Валерий «Почему компания буксует в своем развитии? Функции собственника и генерального директора»
50 мин 15:40 до 16:30	Макарова Любовь (Сладкие мечты) «Маркетинг лояльности. Что это такое?»	50 мин 15:40 до 16:30	Кондратьева Лида (Стиль маркет) «Практический опыт внедрения админтехнологии на примере Компании «Стиль-маркет».
50 мин. 16:40 до 17:30	Вишневецкий Роман «Как сделать идеальные должностные инструкции для работников? Практические советы»	50 мин. 16:40 до 17:30	Овчаренко Ольга (Агенство по защите прав налогоплательщиков) «Оценка риска налоговой проверки»
50 мин. 17-40 до 18-30	Пронтеева Марина (Алоха) «Мотивация и тайм менеджмент»	50 мин. 17-40 до 18-30	Соболев Кирилл (СПОРТБаза) «Спорт как бизнес. Как одно усиливает другое. 1. Старт. 2.Правильное питание. 3. Команда. 4. Путь к Олимпу. 5. Финишная прямая»
50 мин. 18-40 до 19-30	Кирилина Анна (НВК) «Как реклама на медиаресурсах помогает повысить продажи на примере НВК-Саха». Практические советы профессионала.»	1 час 20 мин. 18-40 до 20-00	Шерстянникова Ольга (ТКД) Как привязать личный план продавца к плану продаж компании на примере Компании ТКД
с 20-00 до 23-00	ВЕЧЕР ДРУЖБЫ. Ужин. Ведущая Яна Угарова, Специальный гость вечера - певица Эльмира Теркулова, г.Санкт-Петербург		
6 ИЮЛЯ		6 ИЮЛЯ	
7-30 до 08-00	Утренняя зарядка, Светлана Кобякова (Якутская школа ТайЦзицюань)		
8-00 до 09-20	ЗАВТРАК		
50 мин. 9:30 до 10:20	Каримов Рашит «Безупречный сервис. Как делать клиентов довольными, а сотрудников - желающими оказывать услуги?»	50 мин. 9:30 до 10:20	Скобелев Алексей (Офсет) «Безокладная система оплаты труда. Практика внедрения в компанию»
1 час 50 мин. 10-30 до 12-20	Шкулепо Алена Тренинг «Разбираем особенности построения личных продаж в компании».	1 час 50 мин. 10-30 до 12-20	Вишневецкий Роман «Статистики: Как правильно назначать? Персонал сопротивляется внедрению статистик? Как с этим справиться без конфликтов?»
1 час. 12-30 до 13-30	Мальцева Елена «Как быть мужу и жене партнерами в семейном бизнесе? Практический опыт семейного бизнеса»	1 час. 12-30 до 13-30	Будаева Рена (Аргыскредит) «Технология достижения финансового изобилия в компании: - как перестать владельцу получать свой доход по остаточному принципу; - как передать ответственность за доход сотрудникам; - бюджет и точка безубыточности, как инструмент создания прибыли.Личный опыт»
13-30 до 15-00	ОБЕД		
1 час 30 мин. 15-00 до 16-30	Компания «Время не ждет» Каримов Рашит, тема: «Главная причина отсутствия должного уровня прооизводства и дохода»		
1 час 30 мин. 16-30 до 18-00	Компания «Росбизнесресурс» Роман Вишневецкий, тема: «Как сделать работу бизнеса и его расширение стабильным?»		
18-00 до 18-30	ЗАВЕРШЕНИЕ		
18-30 до 18-40	ОБЩЕЕ ФОТОГРАФИРОВАНИЕ (ПОСЛЕ)		
19-00	ОТЪЕЗД ИЗ ЛАГЕРЯ, СБОР ПАЛАТОК		

