

Предприниматель Якутии



БИЗНЕС В
МЕХАНИЗМЕ
ОБЩЕСТВА

PORTAL.B14.RU
ВСЁ О БИЗНЕСЕ

Консультация за 0 рублей!

Что лучше
открыть:
ИП или ООО?

Мне нужен
грант!

Что такое
ЛИЗИНГ?

Вывожу бизнес
на новый уровень -
необходима субсидия,
в этом году!

Поддержит ли
государство
мое предприятие?

**Позвони в Центр поддержки предпринимательства своего улуса!
Ваш консультант бесплатно ответит на все вопросы, поможет составить бизнес-план,
расскажет о мерах господдержки: грантах, лизингах, субсидиях.**

Улус	Рабочий тел./факс	Мобильный
Абыйский	(41159)21431	+7(924)8737719
Алданский	(41145)36963	+7(924)8737724
Аллаиховский	(41158)21210	+7(984)1069490
Амгинский	(41142)41661, 41458	+7(924)8737798
Анабарский	(41168)21301	+7(924)8737756
Булунский	(41167)52461, 53435	+7(924)8737729
Верхневилуйский	(41133)42167, 41140	+7(924)8737735
Верхнеколымский	(41155)42181	+7(924)8737736
Верхоянский	(41165)21750, 21609	+7(924)8737738
Вилуйский	(41132)43340	+7(924)8737739
Горный	(41131)42072	+7(924)8737741
Жиганский	(41164)21837, 21307	+7(984)1176709
Кобяйский	(41163)21960	+7(924)4668584
Ленский	(41137)42184	+7(924)8737745
М-Кангаласский	(41143)43123	+7(924)8737746
Мирнинский	(41136)32233	+7(924)8737748
Момский	(41150)21769, 21028	+7(924)8737749
Намский	(41162)41803	+7(924)8737751
Нижнеколымский	(41157)23323	+7(924)5683718
Нюрбинский	(41134)22341	+7(924)8737753
Оймяконский	(41154)21722, 21300	+7(924)8737754
Олекминский	(41138)42680	+7(924)8737758
Оленекский	(41169)21030	+7(924)8737761
Среднеколымский	(41156)42250	+7(924)8737762
Сунтарский	(41135)21151	+7(924)8737763
Таттинский	(41152)41882	+7(924)8737764
Томпонский	(41153)42664, 42665	+7(924)8737765
Усть-Алданский	(41161)42636	+7(924)8737768
Усть-Майский	(41141)42091	+7(924)5959222
Усть-Янский	(41166)27610	+7(924)8737781
Хангаласский	(41144)41916	+7(924)8737782
Чурапчинский	(41151)41586	+7(924)8737783
Э-Бытантайский	(41160)21225, 21479	+7(924)8737784

Также звони на «Горячую линию» 8-800-100-58-80

Консультация по всем вопросам, касающимся бизнеса, за 0,00 руб.!
Звони с сотового, домашнего, рабочего совершенно бесплатно.

Или оставь свой вопрос на портале малого и среднего предпринимательства РС(Я)

PORTAL.B14.RU

Учредитель:

Министерство по делам предпринимательства и развития туризма РС(Я)

Издатель:

ГКУ РС(Я) «Центр поддержки предпринимательства РС(Я)»

Главный редактор:

Алексеев Игнат Иванович

Оригинал-макет:

Роман Данилов

Корректор:

Юлия Смольникова

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ:

Екатерина Кормилицына – министр по делам предпринимательства и развития туризма РС(Я);
Зоя Седалищева – генеральный директор ГКУ РС(Я) «Центр поддержки предпринимательства РС(Я)»;
Татьяна Коломыцина – генеральный директор НО «Фонд развития малого предпринимательства».

**ДЕЛОВОЙ ЖУРНАЛ
«ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ ЯКУТИИ»**

Адрес издателя и редакции:
677018, город Якутск, Ярославского, 3.

Телефон/факс: 40-20-29

E-mail: predprinimatel.yakutii@mail.ru

Мнение редакции может не совпадать с мнением автора.
Редакция не несет ответственности за содержание рекламных материалов.
Рукописи не рецензируются и не возвращаются.

Установленное время подписания в печать – пятница, 18:00.
Фактическое время подписания в печать – пятница, 18:00.

Дата выхода: 24 июня 2016 года.

Типография:

677018, город Якутск, Билибина, 10
ООО «Офсет».

Тираж: 1 000 экземпляров.

Периодичность: ежемесячно.

Журнал «Предприниматель Якутии» зарегистрирован в Управлении Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Республике Саха (Якутия) (Свидетельство о регистрации ПИ № ТУ14-00387 от 19.02.2014 г.).

Подписной индекс: 78778

Цена свободная.

Содержание

- | | | |
|------------------------------|---|----------------|
| 1 В центре внимания | Про бизнес – на ПМЭФ | стр. 6 |
| 2 Акценты | Социальные услуги – предпринимателям и общественникам | стр. 8 |
| 3 Персона | Виолетта Сантуева | стр. 12 |
| 4 Персона | Татьяна Халдеева | стр. 14 |
| 5 Секрет предприятия | Валентина Старцева | стр. 18 |
| 6 Бизнес на селе | Частный детский сад востребован на селе | стр. 22 |
| 7 Бизнес на селе | Олег Мехоношин | стр. 24 |
| 8 Практика и опыт | Частная медицина в улусе – реальность | стр. 26 |
| 9 Практика и опыт | Благодаря бизнесу МРТ-исследования стали доступнее | стр. 30 |
| 10 Говорит налоговая | Как вернуть часть денег за платное лечение? | стр. 33 |
| 11 Говорит пенсионная | Страховые взносы – обязанность | стр. 36 |

ХОТИТЕ ОТКРЫТЬ СВОЙ БИЗНЕС? У НАС ЛЕГКО И ПРОСТО!

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО МФЦ ДЛЯ
ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ
В ЦЕНТРЕ РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА СБЕРБАНКА

РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

Государственная регистрация всех форм
среднего и малого предпринимательства

ВЕДЕНИЕ ОТЧЕТНОСТИ

Помощь при сдаче
отчетов

СОПРОВОЖДЕНИЕ БИЗНЕСА

Важная документация
для вашего бизнеса

ЮРИДИЧЕСКИЕ УСЛУГИ

Разработка, составление правовых
документов. Консультации
по всем вопросам

Есть вопросы?
Ответим!

www.mfcsakha.ru

8 800 100-22-16



**МОИ
документы**
государственные
и муниципальные услуги

От редакции

Дорогие читатели!

Этот номер делового журнала «Предприниматель Якутии» посвящен двум сферам деятельности, где сотрудничество государства и бизнеса проявляется, наверное, ярче всего – образование и медицина.

О важности работы предпринимателей в сфере образования говорят простые цифры: по итогам 2015 года в республике было создано 1 935 мест в частных детских садах, в которые перешли дети из городской очереди. Таким образом, совместными усилиями бизнеса и власти решается задача по ликвидации очередности в детсады. Председатель общественного объединения «Дети Якутии» Валентина Старцева на примере своего центра развития ребенка рассказала, как выстраивалось это сотрудничество – материал на странице 18.

Вопросы здоровья человека в современном мире выходят на первый план – это важнейший показатель качества жизни населения. Особенно остро этот вопрос поставлен в нашей, огромной по территории, республике. Бизнес живо откликается и на эту проблему – уже в районах, отдаленных от центра Якутии, начинают появляться частные медицинские клиники – об одной из них читайте на странице 26. Благодаря предпринимателям для населения становятся доступнее медицинские услуги, за которыми приходилось занимать очередь за месяцы. Яркий пример – МРТ-исследования: о них мы побеседовали с врачом-рентгенологом одной из якутских клиник – страница 30.

Еще одной темой номера стала сферы социальных и бытовых услуг. 8 июня в России традиционно отмечается День социального работника. По словам министра труда и социального развития РС(Я) Александра Дружинина, большие надежды сегодня возлагаются на государственно-частное партнерство. О первых шагах по передаче социальных услуг индивидуальным предпринимателям читайте на странице ... Связана со сферой социальных услуг и «бытовка». О проблемах отрасли рассказала председатель Ассоциации бытового обслуживания РС(Я) Виолетта Сантуева – страница 12. А как проходит подготовка кадров для сферы бытовых услуг в своем интервью поведала заместитель директора Якутского технологического техникума сервиса Татьяна Халдеева – страница 14. ■

Приятного чтения!

Про бизнес – на ПМЭФ



Владимир Путин выступил на пленарном заседании Петербургского международного экономического форума, проходившем с 16 по 18 июня. В выступлении президента было очень много сказано про бизнес.

«Важнейший фактор, который определяет общую конкурентоспособность экономики, динамику рынков, ускорение роста ВВП, повышение заработной платы, – это производительность труда. Нам необходим рост производительности труда на крупных и средних предприятиях: в промышленности, в строительстве, на транспорте и в сельском хозяйстве – не менее чем 5 процентов в год. Кажется, что это очень трудная или даже невыполнимая задача, если посмотреть, что у нас происходит с

этим сегодня. Вместе с тем примеры многих предприятий, да и целых отраслей производства, таких как авиапром, химпром, фарминдустрия, сельское хозяйство, показывают, что эта задача абсолютно реализуемая, реальная. Будем так настраивать законодательство, налоговые регуляторы, технические стандарты, чтобы компании были заинтересованы повышать производительность труда, внедрять трудо- и энергосберегающие технологии. При этом предприятия, которые готовы и хотят решать

такие задачи, должны получить широкий доступ к финансовым ресурсам, в том числе через механизмы институтов развития, таких как Внешэкономбанк и Фонд развития промышленности.

С ростом производительности неэффективная занятость будет неизбежно сокращаться, а это значит, нам нужно существенно повысить гибкость рынка труда, предложить людям новые возможности. Мы сможем решить эту задачу, в первую очередь создавая новые рабочие места в малом и среднем бизнесе. Численность работников (это очень важно, что я сейчас скажу), занятых в малом и среднем бизнесе, с сегодняшних 18 миллионов человек должна возрасти как минимум на 1,4 миллиона человек к 2020 году и более чем на 3 миллиона – к 2025-му. Будет не просто наращивать поддержку малого и среднего бизнеса, а последовательно формировать целые ниши для его работы, наверное, будет еще труднее. Но это нужно, придется сделать.

В этом направлении сделан уже важный шаг, есть первые результаты. Так, резко возрос объем заказов для малого и среднего бизнеса со стороны крупных компаний с госучастием. По итогам года – и это, считаю, безусловно, успех Правительства – крупные компании разместят заказов для малого и среднего бизнеса на 1 триллион рублей. По сравнению с прошлым годом рост почти в девять раз.

Еще одна ниша для малого и среднего бизнеса – это высокотехнологичная сфера, создание условий для тех небольших компаний, которые реализуют стартапы, выходят на рынок с прорывной продукцией. И, наконец, емкая ниша – это сервис, развитие сферы бытовых услуг, а по сути создание комфортной, благоприятной среды для жизни людей в городах и поселках России.

Уже в июле корпорация по развитию малого и среднего бизнеса запускает бесплатный электронный сервис – бизнес-навигатор, в котором будет содержаться информация о том, где, в каком регионе есть перспективные площадки для открытия своего дела, какая продукция и услуги востребованы, какую финансовую, имущественную поддержку может получить предприниматель. Прави-

тельство уже начало целенаправленную работу по содействию экспорту, создан Российский экспортный центр. Необходимо двигаться дальше, отталкиваясь от достигнутых результатов, формировать систему поддержки экспортно ориентированных компаний. Она должна охватывать весь цикл: от проведения НИОКР, экспортного финансирования до помощи в сертификации, маркетинге, организации сервисного обслуживания и закрепления компаний на внешних рынках.

Добавлю, что наша программа импортозамещения также нацелена на создание продукции, конкурентной на мировом рынке, и в этом смысле, хотел бы тоже это подчеркнуть, импортозамещение – это важный этап для наращивания несырьевого экспорта, для встраивания наших компаний в глобальные производственные и технологические альянсы. И не на вторых ролях, а в качестве сильных, эффективных партнеров.

Уважаемые друзья, мы продолжим дальнейшую либерализацию и улучшение делового климата. Знаю, что на площадках форума об этом много говорилось вчера и сегодня. Будем решать системные проблемы, которых еще достаточно. Речь идет о том, чтобы повысить прозрачность,

выравнивать отношения государственных структур и бизнеса. Эти отношения должны строиться на понимании и взаимной ответственности, строгом выполнении и следовании законам, на уважении к интересам государства и общества, безусловной ценности института частной собственности.

Нужно кардинально снизить возможности для незаконного уголовного преследования. Более того, представители силовых структур должны нести персональную ответственность за неоправданные действия, которые привели к разрушению бизнеса. Считаю, что эта ответственность может быть и уголовной.

Понимаю, что это очень тонкая вещь, мы не можем и не должны связывать по рукам и ногам работу правоохранительных органов. Однако здесь, безусловно, нужен баланс, жесткий барьер для любого злоупотребления полномочиями и властью. Руководству Прокуратуры, Следственного комитета, Министерства внутренних дел, Федеральной службы безопасности нужно постоянно отслеживать ситуацию на местах, при необходимости принимать меры по совершенствованию законодательства». ■



Социальные услуги – предпринимателям и общественникам

Государство продолжает передавать социальное обслуживание граждан в частные руки



В середине июня в парламенте республики состоялся круглый стол на тему: «Государство, бизнес и некоммерческие организации на рынке социальных услуг».

С докладом «Роль негосударственного сектора в сфере социального обслуживания в Республике Саха (Якутия)» выступил министр труда и социального развития РС(Я) Александр Дружинин. Он отметил, что распоряжением Правительства РФ утверждена Стратегия действий в интересах граждан старшего поколения в Российской Федерации до 2025 года. Целью Стратегии является повышение продолжительности, уровня и качества жизни людей старшего поколения, так как пожилые люди рас-

сматривается как государственный потенциал, как активные участники общества и потребители услуг и товара.

«Реализация социальной политики государства предполагает взаимодействие всех органов власти и гражданского общества – обмен опытом, профессиональными знаниями. Практика социального партнерства показывает – без конструктивного диалога невозможно достичь оптимального решения проблем. Перед органами государственной власти

поставлена задача – исключить дискриминацию негосударственного сектора в социальной сфере, убрать все барьеры для негосударственного сектора и обеспечить равный доступ к финансовым ресурсам государства. В этой части мы начали работу в Министерстве труда и социальной защиты РС(Я) еще в 2013 году, когда была создана общественная организация «Школа третьего возраста». Школа объединяет пожилых граждан в досуговых центрах, проводя оздоровительные мероприятия, курсы компьютерной грамотности, творческие, танцевальные кружки», – сообщил министр труда и социального развития Республики Саха (Якутия) Александр Дружинин.

В 2015 году в целях развития государственного партнерства был проведен эксперимент по передаче социального обслуживания ряда нескольких услуг социального обслуживания на дому негосударственному сектору для исполнения государственного задания. В пилотном режиме это проводится в городе Якутске, Намском и Мегино-Кангаласском улусах. Социальное обслуживание на дому 270 граждан пожилого возраста, людей с ограниченными возможностями было передано трем индивидуальным предпринимателям.

В ходе реализации пилотного проекта в сфере социального обслуживания выявлена первая основная проблема – это отсутствие негосударственных организаций, занимающихся социальным обслуживанием в сельской местности. В прошлом году проект завершился, в настоящее время индивидуальные предприниматели, которые участвовали в проекте, были включены в реестр поставщиков социальных услуг.

Александр Николаевич напомнил, что с 1 января 2015 года вступил в силу Федеральный закон «Об основах социального обслуживания в Российской Федерации», разъясняющий о поставщике социальных услуг. «Предоставление получателем социальных услуг осуществляется на

платной основе или бесплатно, также оплачивается частично в зависимости от среднедушевого дохода гражданина. Во исполнение данного закона принята вся нормативно-правовая база для реализации республиканского закона. На основании принятых нормативно-правовых актов ведется работа по включению юридических лиц, коммерческих организаций, индивидуальных предпринимателей в реестр поставщиков социальных услуг. Включение в реестр начинается с подачи заявления, необходимых документов в Министерство труда и социальной защиты республики», – объяснил министр.

Получатель социальных услуг предоставляет заявление в управление соцзащиты своего улуса, управление признает гражданина нуждающимся в соцобеспечении, затем утверждает индивидуальную программу предоставления социальных услуг, по этой программе поставщики услуг, включенные в реестр, начинают

ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОЕ ПАРТНЕРСТВО (ГЧП) – совокупность форм средне- и долгосрочного взаимодействия государства и бизнеса для решения общественно значимых задач на взаимовыгодных условиях

«Большие надежды возлагаются на государственно-частное партнерство в области оказания социальных услуг. Так, успешно начался эксперимент по передаче услуг трем индивидуальным предпринимателям в трех районах республики. На их попечении оказалось 275 человек».

Александр Дружинин,
министр труда и
социального
развития РС(Я)



отрабатывать и заключают договор о предоставлении социальных услуг, далее реализуют и предоставляют подписанные акты в министерство. На основании подписанных актов компенсируются средства поставщику социальных услуг. Размер затрат определяется из утвержденных министерством труда и социального развития республики тарифов на социальные услуги.

Услуга предоставляется бесплатно несовершеннолетним детям; лицам, пострадавшим в результате чрезвычайных ситуаций, вооруженных, межнациональных (межэтнических) конфликтов; если на дату обращения среднедушевой доход получателя услуг ниже предельной величины или равен предельной величине среднедушевого дохода для предоставления социальных услуг бесплатно, установленной законом субъекта РФ, если услуги являются срочными. Услуги – важный вид экономической деятельности, оказывающий влияние на все стороны жизни общества. В соответствии с Бюджетным кодексом Российской Федерации (ст. 6) государственные (муниципальные) услуги (работы) – это услуги (работы), оказываемые (выполняемые) органами государственной власти (органами местного самоуправления), государственными (муниципальными) учреждениями и в случаях, установленных законодательством Российской Федерации, иными юридическими лицами. В социальные услуги входят социально-бытовые, социально-медицинские, психолого-педагогические, социально-правовые, услуги в целях повышения коммуникативного потенциала получателей социальных услуг и другие. Из бюджета республики на текущий год запланировано более 20 млн рублей на компенсацию данных услуг. В настоящее время 15 организаций включены в реестр поставщиков социальных услуг.

Далее выступила народный депутат Якутии, руководитель и основа-

тель негосударственной социально-ориентированной некоммерческой организации, благотворительного фонда «Праздник жизни» Алена Атласова. «Если грантовый проект имеет инновационный подход и конкретные временные рамки, то сегодня благодаря закону «О социальном обслуживании граждан в Республике Саха (Якутия)» у социально-ориентированных некоммерческих организаций, социальных предпринимателей появляется возможность на постоянной основе предоставлять социальные услуги и получать бюджетные деньги», – подчеркнула народный депутат Алена Атласова.

Она сообщила, что Президент России Владимир Путин в своем послании Федеральному Собранию отметил, что некоммерческие организации по оказанию социальных услуг зачастую работают эффективнее и качественнее, чем государственные структуры. Государство дает возможность данным организациям выполнить госзаказ, что обойдется намного

«Перед органами государственной власти поставлена задача – исключить дискриминацию негосударственного сектора в социальной сфере, убрать все барьеры для негосударственного сектора и обеспечить равный доступ к финансовым ресурсам государства»

дешевле и качественнее, чем создавать новые бюджетные организации. Реализация этой системы приведет к тому, что количество оказываемых социальных услуг будет расти, доступ к ним облегчится. Таким образом, государство делает первые шаги по признанию компетентности некоммерческих организаций.

По ее словам, в законодательстве о социальном обслуживании уже прописан механизм равного доступа к социальным услугам, как бюджетных учреждений, так и некоммерческих организаций. В нашей республике проводится работа по практической реализации этого решения, по совершенствованию нормативно-правовой базы, по формированию реестра поставщиков таких услуг, из которого потребитель может выбрать как государственный центр социального обслуживания, так и НКО. Она также отметила, что на практике этот механизм работает слабо. Из 113 поставщиков соцуслуг – 103 государственных и только 4 НКО, 6 индивидуальных предпринимателей.

«Перед нами стоит задача Главы государства – направлять до 10% средств региональных и муниципальных бюджетов, предусмотренных на оказание социальных услуг, как раз некоммерческим организациям и индивидуальным предпринимателям. Таким образом, ликвидировать очередность в социальных услугах до 1 января 2018 года. Для этого необходимо выстроить новую систему взаимоотношений между государством, бизнесом и некоммерческими организациями», – отметила Алена Атласова.

В завершении «круглого стола» председатель постоянного комитета Ил Тумэна по здравоохранению, социальной защите, труду и занятости Александр Корякин подчеркнул, что этот вопрос будет регулярно отслеживаться и держаться под особым контролем постоянного комитета Госсобрания. ■

Новый портал малого и среднего предпринимательства РС(Я)



portal.b14.ru.

ВСЕ ДЛЯ
БИЗНЕСА

Виолетта Сантуева: «В сфере бытовых услуг случайных людей не бывает»

Председатель производственного кооператива «Силуэт» и руководитель «Ассоциации бытового обслуживания РС(Я) Виолетта Сантуева – о проблемах сферы бытовых услуг, кадрах и развитии технологий.

ПЯ: На различных заседаниях, круглых столах говорится что сфера бытовых услуг переживает сейчас не самые лучшие времена? Так ли это на самом деле? И с чем это связано?

Виолетта Сантуева: Бытовые услуги всегда востребованы обществом. Но вместе с тем это во все времена одна из самых проблематичных сфер предпринимательства в экономическом плане. В нашем деле очень сложно делать какие-то баснословные накрутки, так что приходится работать, работать и еще раз работать. Бытовые услуги – это тяжелый труд, не дающий сиюминутной прибыли. Но несмотря на это, в нашей сфере всегда можно найти нишу – были бы упорство, трудолюбие и необходимые навыки.

Если говорить о времени – тяжелое оно или нет? – я могу сказать точно: были времена и похуже. Взять хотя бы пресловутые девяностые: тогда нашим кооперативом руководила Любовь Константиновна Ильчук, и я всегда поражаясь, как она сумела оставить предприятие на плаву. Ведь тогда денег у народа вообще не было месяцами. Сейчас все-таки экономика намного стабильнее, есть уверен-

ность в завтрашнем дне. И власть обратила должное внимание на малый и средний бизнес.

ПЯ: Если говорить о внимании со стороны власти – что из решений государства оказало наибольший позитивный эффект на бизнес, на ваш взгляд?

Виолетта Сантуева: Лично нам, бытовикам, я думаю, очень помогло принятие решения о специальной патентной системе налогообложения. Все наши виды деятельности подпадают под этот режим. Стоимость патента приемлема, по крайней мере, в нашей республике – я изучала практику в других регионах, там, конечно, она повыше. С внедрением этой системы очень сильно уменьшился налоговый груз на плечи предпринимателя. В нашей сфере, прямо скажем, очень много теневых бизнесменов. Вот такие смягчения налоговых требований, я думаю, послужат тому, что больше предпринимателей будут работать законно.

ПЯ: У каждой профессии есть имидж. Насколько он высок у профессий сферы бытового обслуживания?

Виолетта Сантуева: Несмотря на то что наши профессии, казалось бы, не очень интересны для современной молодежи, я не могу сказать, что у них плохой имидж. Я вообще считаю, что все зависит от самого человека – от его стремлений, трудолюбия и таланта. Как было у Маяковского – «все работы хороши, выбирай на вкус». Может даже и хорошо, что профессии сферы бытовых услуг находятся в тени всяких «менеджеров-юристов». Случайные люди в этой сфере не могут долго находиться. Как я говорила, это тяжелый труд.

ПЯ: Очень много говорится о проблеме нехватки квалифицированных кадров в сфере бытового обслуживания. Насколько остро стоит сегодня данная проблема? Почему ее так сложно решить?

Виолетта Сантуева: Раньше в республике было очень много учебных заведений, выпускающих специалистов для нашей сферы. Сейчас их – раз-два и обчелся. Очень много учащихся по смежным направлениям: например, по «Дизайну», все хотят рисовать, что-то разрабатывать – это очень хорошо. Но, я думаю, умение



«Бытовые услуги – это тяжелый труд, не дающий сиюминутной прибыли. Но несмотря на это, в нашей сфере всегда можно найти нишу»

качественно шить таким специалистам очень бы помогло в дальнейшей работе.

Мы очень тесно работаем с колледжем технологии и дизайна: предоставляем производственные площадки для спецзанятий, берем студентов на практику. Надеюсь наша работа даст плоды.

ПЯ: Сегодня в любой сфере наблюдается стремительный прогресс технологий, техники. В состоянии ли поспевать за прогрессом предприятия сферы бытового обслуживания?

Виолетта Сантуева: Конечно, в состоянии. Скажу больше, следовать

за прогрессом, следить за новинками – это обязанность предприятий. В ином случае они попросту не выживут на рынке. Во многом поэтому, я, как и все мои коллеги, заинтересована в том, чтобы привлекать к работе в кооперативе молодых специалистов. Технологии и техника не стоят на месте, а молодежь способна схватывать все эти изменения на лету.

ПЯ: Есть такое понятие, как выживаемость начинающих предпринимателей. Насколько он высок в сфере бытовых услуг?

Виолетта Сантуева: В республике есть несколько старейших предприятий, работающих в сфере бы-

товых услуг не первый десяток лет. Одно из них – наш производственный кооператив «Силуэт». Конечно, нам намного проще работать, потому что, во-первых, есть имя, бренд – наработанная база клиентов, во-вторых, производственные площадки в нашей собственности, не надо арендовать. Вот основные две проблемы, которые необходимо решить молодому бизнесу, чтобы окрепнуть – клиентская база и аренда. Тут, конечно, им очень сильно может помочь в финансовом плане поддержка со стороны государства и республики – субсидии Центра поддержки предпринимательства, займы Фонда развития предпринимательства, гранты и т.п.

Очень радуюсь, когда узнаю, что кто-то из молодых предпринимателей добился успеха. Очень часто случается, что молодые девушки покупают одну машинку на двоих, начинают шить и в результате через годик-другой открывают свое ателье. Вот такие люди достойны уважения. ■

Татьяна Халдеева: «ГОТОВИМ кадры в сотрудничестве с бизнесом»

В сфере бытовых услуг чувствуется нехватка квалифицированных кадров – этот тезис озвучивается на всех круглых столах, посвященных отрасли. Основная причина, по мнению председателя Ассоциации бытового обслуживания РС(Я) Виолетты Сантуевой, в малом числе профильных учебных заведений. О нюансах обучения специалистов «Предприниматель Якутии» побеседовал с заместителем директора по научно-методической работе Якутского технологического техникума сервиса Татьяной Халдеевой.

Якутский технологический техникум сервиса ведет подготовку по 6 специальностям, 9 рабочим профессиям и 20 квалификациям в рамках курсовой подготовки, повышения и подтверждения квалификации. Основные направления работы техникума отражены в Программе развития ГАПОУ РС(Я) «Якутский технологический техникум сервиса» на 2016-2020 гг. В 2016 году данная программа была представлена на Всероссийском творческом конкурсе образовательных организаций в области инновационного развития образования «Лучшая образовательная организация-2016» и отмечена дипломом I степени.

ПЯ: Татьяна Дмитриевна, расскажите о техникуме.

Татьяна Халдеева: Якутский технологический техникум сервиса – одно из старейших в республике учебных заведений, осуществляющих подготовку специалистов и рабочих кадров среднего профессионального образования сферы торговли, питания, хлебопечения, бытового обслуживания.

Развитие техникума в данный период предполагает поиск путей и создание условий для повышения конкурентоспособности образовательного учреждения в сфере услуг профессионального образования молодежи. Важными моментами развития обозначены – обеспечение соответствия квалификации выпускников требованиям современной экономики, консолидация ресурсов бизнеса, государства и сферы образования, мониторинг качества подго-

товки кадров, укрепление материально-технической базы и социальное партнерство.

ПЯ: Какие направления наиболее актуальны в вашем учебном процессе?

Татьяна Халдеева: Наш техникум является федеральной инновационной площадкой по внедрению элементов дуального обучения в образовательный процесс, республиканской стажировочной площадкой для обучения специалистов, обеспечивающих организацию питания в дошкольных, школьных и профессиональных учебных заведениях Республики Саха (Якутия). Помимо этого, техникум является головным предприятием профессионально-образовательного кластера «Индустрия питания» и специализированным центром по компетенции «Кондитерское дело».



ПЯ: Расскажите подробнее о кластере.

Татьяна Халдеева: Подписание Соглашения о создании профессионально-образовательного кластера «Индустрия питания» состоялось 27 января 2016 года. В Кластер вошли 7 профессиональных образовательных организаций СПО министерства профессионального образования, подготовки и расстановки кадров РС(Я), одна образовательная организация высшего образования, Ассоциация Гостеприимства РС(Я), Торгово-промышленная палата РС(Я), 20 предприятий города Якутска и республики по направлениям: «Хлебобулочное производство», «Кондитерское производство», «Поварское дело», «Ресторанный сервис». Председателем Координационного совета ПООК «Индустрия питания» была избрана руководитель Ассоциации гостеприимства РС(Я) Татьяна Тымырова. За 4 месяца работы под ее грамотным началом проведены совместные мероприятия по плану развития кластера.

Работа кластера «Индустрия питания» охватывает большой спектр вопросов. Руководство работой специализированного центра по компетенции «Кондитерское дело», работа совместно с Ассоциацией Гостеприимства РС(Я) по созданию Центра оценки квалификации и Центра повышения квалификации, подготовки и переподготовки кадров. Членами кластера и СЦК «Кондитерское дело» оказана спонсорская помощь при организации и проведении чемпионата «Молодые профессионалы». Они приняли непосредственное участие в подготовке участников чемпионата: были проведены обучающие курсы, психологические тренинги, мастер-классы для участников и мастеров производственного обучения по выполнению конкурсных заданий: например, ООО «Сладкие мечты» и Якутский хлебокомбинат. Были внесены дополнения в содержательной части основной профессиональной образовательной программы требований стандарта World Skills Russia. Вся работа по подготовке участников к чемпионату «Молодые професси-



WORLDSKILLS

– это международное некоммерческое движение, целью которого является повышение престижа рабочих профессий и развитие профессионального образования путем гармонизации лучших практик и профессиональных стандартов во всем мире посредством организации и проведения конкурсов профессионального мастерства, как в каждой отдельной стране, так и во всем мире в целом.



оналы» проходила через Специализированный Центр по компетенции «Кондитерское дело». В марте 2016 года в открытом региональном чемпионате «Молодые профессионалы» приняли участие: по компетенции «Поварское дело» – 6 участников, по компетенции «Кондитерское дело» – 4 участника, по компетенции «Ресторанный сервис» – 7 участников, по компетенции «Выпечка хлебобулочных изделий» – 3 участника из числа студентов образовательных организаций СПО и работодателей. Члены

кластера принимали участие в качестве экспертов WSR.

ПЯ: Сотрудничаете ли с потенциальными работодателями?

Татьяна Халдеева: Основные работодатели наших выпускников – промышленные предприятия, предприятия малого, среднего бизнеса. Мы, как я уже сказала, придерживаемся дуальной модели обучения. В основу дуального обучения положена идея, которая позволяет совместить в

В настоящее время техникум вновь открывает двери для абитуриентов. Приемная комиссия работает по адресу г. Якутск, ул. Чернышевского, 74. Режим работы с 9.00 до 17.00, выходной день – воскресенье. Контактные телефоны: 36-32-19, 35-63-95.

учебном процессе и теоретическую, и практическую составляющую. Это значит, что одновременно с учебной студентами осваивают избранную профессию непосредственно на производстве, обучаясь по схеме: 3 дня – теория в техникуме, 3 дня – практика на предприятии. Таким образом, мы тесно сотрудничаем с нашими потенциальными работодателями. Надо сказать, что бизнес охотно идет на такое сотрудничество, и берет наших студентов на практику. Работодатели становятся активными и непосредственными участниками профессиональной образовательной деятельности.

ПЯ: Насколько это помогает в их дальнейшем трудоустройстве?

Татьяна Халдеева: Конечно, подобное взаимодействие позитивно сказывается на показателях по трудоустройству. Очень много наших студентов после учебы остаются работать в предприятиях, где они проходили практику. Например, в прошлом году сразу три выпускника направления «Официант, бармен» устроились в ресторан «Муус Хайа». Вообще надо сказать, что дуальное обучение показывает свою высокую эффективность: по этой модели идет обучения в группах «Официант, бармен» и «Парикмахер». По этим направлениям у нас стопроцентный показатель трудоустройства.



ПЯ: Сотрудничество с бизнесом ограничивается практикой?

Татьяна Халдеева: Конечно же, нет. Мы активно сотрудничаем с общественными организациями бизнеса – Национальной Ассоциацией отельеров, рестораторов и туризма РС(Я), Торгово-промышленной палатой РС(Я), с учреждениями инфраструктуры поддержки предпринимательства. К примеру, в рамках Форума предпринимателей РС(Я) и выставки «Бизнес-Экспо 2015» с 21 по 26 сентября 2015 года на базе нашего техникума проходил семинар-практикум на тему: «Кухни народов мира», в работе которого также приняли участие студенты по специальности «Технология продукции общественного питания», преподаватели техникума и представители профильных учебных заведений города Якутска.

С мастер-классами перед нашими студентами выступают шеф-повары таких компаний, как ресторан «Тыгын Дархан», Ресторанный холдинг Александра Скрипина, РЦ «Мандарин», ресторан «Мацури», ООО «Ев-

ропейские кондитерские изделия» и другие.

Очень тесно сотрудничаем с Бизнес-школой РС(Я). Только в 2015-2016 учебном году, к примеру, на платформе нашего техникума через линию АУ ДПО «Бизнес-школа» 27 человек повысили квалификацию по направлениям «Пекарь», «Парикмахер», «Повар» «Кондитер».

ПЯ: А ваши студенты сами часто уходят в бизнес?

Татьяна Халдеева: Да, какая-то часть выпускников, поработав на предприятии и набравшись опыта, решают открыть свое дело. Думаю, этому не в последнюю очередь способствует проведение семинаров по основам предпринимательской деятельности для наших студентов специалистами Бизнес-школы РС(Я).

Очень радуюсь за таких ребят. Считаю, что это следующая ступень развития личности. Значит, человек обрел уверенность в своих навыках и знаниях, стал более амбициозным и ответственным. ■



Валентина Старцева: «Частным детсадам дан зеленый свет»



В обществе не утихают споры – что лучше – муниципальный или частный детский сад? Некоторые не могут допустить мысли, что предприниматель может организовать детсад качественнее, чем муниципалитет. Мы посетили с экскурсией центр развития ребенка «Улыбка», чтобы посмотреть, как устроен современный частный детский сад.



Гуманизация общества и власти

Надо отметить, что частные детские сады пользуются поддержкой со стороны властей, которые нашли в них самых лучших союзников в ликвидации очередности. Но так было не всегда. «Я начала работать в этой сфере с 2009 года: пришла пора моему ребенку идти в детсад, но его очередь была еще далеко, – говорит директор Валентина Старцева. – Если сравнивать сегодняшний день и то время – сейчас стало намного легче открыть и развивать свое дело. Поменялись некоторые требования к частным детским садам, которые в 2009 году были довольно жесткими. В 2014 году начал работать новый СанПин, который позволяет открывать группы по уходу и присмотру за детьми в жилых помещениях. Теперь предприниматели могут открывать мини-группы, центры, кружки в квартирах жилых домов. И закон позволяет им правильно организовывать эту работу. Это изменение стало хорошим подспорьем для бизнеса.

Заметно улучшилась, по словам Валентины Жановны, и работа со специалистами Роспотребнадзора и Роспотребнадзора. «Поменялось отношение к частным детским садам, – говорит она. – Если раньше они только проверяли учреждение на соответствие требованиям и давали замечания, то теперь ведут большую разъяснительную работу с предпринимателями – проводят семинары, участвуют в круглых столах и т.д.»

Также ощутима финансовая поддержка со стороны государства. «Для начинающего бизнесмена большим подспорьем станут субсидии, – отмечает Валентина Жановна. – То, что в последние годы в республике предусматриваются субсидии для предпринимателей, работающих в сфере дошкольного образования, – показатель понимания социальной значимости нашей деятельности».

Предприниматель+застройщик

Центр развития ребенка «Улыбка» находится по адресу улица Чехова, дом 35, в одном из бурно развивающихся районов Якутска. Это комплекс, общей площадью 620 квадратных метров, на первом этаже новостройки. «Сейчас предприниматель обычно работает со строительной компанией уже на стадии строительства или подготовки к вводу в эксплуатацию объекта, – рассказывает Валентина Жановна. – Такой подход позволяет уже на этих этапах соблюсти все требования, предъявляемые к помещению под детский сад. А буквально несколько лет назад найти подхо-

Регулярно для воспитанников организуются циклы занятий, направленных на знание анатомии своего тела, соблюдение режима дня, профилактику инфекционных заболеваний, гигиену питания, проводятся «Недели здоровья», спортивные праздники, двигательные оздоровительные игры, развлечения, экскурсии в музеи, театры, зоопарки, Ботанический сад, парк культуры и отдыха.

«Главное преимущество частного детского сада по сравнению с государственным – это индивидуальный подход к каждому»





дящее помещение и арендовать его было очень трудно. Арендодатели относились к этому бизнесу с легким недоверием и не соглашались сдавать нам помещения. Сейчас же мы зарекомендовали себя как добросовестные арендаторы, заинтересованные в долгосрочных договорных отношениях. Многие застройщики стали сами учитывать возможность открытия на их объектах частных детских садов и работать с предпринимателями теснее».

Первое что замечаешь, войдя в «Улыбку» – оригинальное оформление интерьера. Красно-белые стены, футуристические кресла, серебряные шары светильников – переступив порог, как будто попадаешь в космический корабль. «Дизайнерское решение выполнено с учетом возрастного восприятия детей разных возрастных групп, – рассказывает директор центра – Получилось очень красочно и интересно, что отмечают и дети, и их родители. Мы

постарались создать особый мир волшебного детства и, я думаю, у нас получилось». Яркие краски, по ее словам, очень нравятся юным посетителям «Улыбки». «Важно создать атмосферу чего-то необычного, праздничного, – отмечает Валентина Старцева. – Так ребенку каждый день интереснее приходиться, это очень важно для адаптации в новом месте. Позже центр становится для детей вторым домом».

Приоритет – раннее воспитание

Сейчас центр развития ребенка посещает 111 детей. Работают 4 группы: «Теремок» и «Солнышко» – для детей 2-3 лет, «Радуга» (3-4 года) и «Ласточка» (5-6 лет). «Но у нас довольно большая площадь, – отмечает Валентина Старцева. – В будущем с легкостью сможем увеличить количество групп».



Мы следуем за воспитателем к группе «Радуга». «Эта неделя у нас, в связи с приближением национального праздника Ысыах, посвящена якутской культуре», – рассказывает она. Воспитатель демонстрирует детям деревянную якутскую посуду и спрашивает: «Что это?». «Чороон», – кричат дети.

Центр развития ребенка «Улыбка» – одно из немногих частных детских учреждений,

имеющих лицензию на образовательную деятельность. То есть дети в нем не только хорошо проведут время, но научатся тому, что им понадобится в дальнейшей, школьной жизни. «Мы работаем по основной образовательной программе «От рождения до школы» под редакцией Н.Е. Вераксы, Т.С. Комаровой, М.А. Васильевой – рассказывает директор Валентина Старцева – Это делается для того, чтобы ребенок безболезненно смог перейти в государственный детский сад, если родители вдруг примут решение о таком переводе. Кроме основной программы, большое внимание дополнительному образованию детей. Приоритетное направление нашего дошкольного учреждения – раннее развитие воспитанников. Осуществляется это направление как раз при помощи программ дополнительного образования: обучение чтению и математике по методике Н.Зайцева – «Кубики Зайцева», обучение английскому языку по методике Мурзиновой И.А., программа творческого развития «Цветные ладошки» Лыковой Л.А., развитие мелкой моторики по методике М.Монтессори, направление психологического развития «Песочная терапия».

Не под одну гребенку

Во время экскурсии по центру отмечаешь замечательную материальную базу: вот – музыкальный зал с профессиональным синтезатором, вот – игровой отдел с надувным лабиринтом и игровыми терминалами, вот – кабинет изучения английского языка...

«Главное преимущество частного детского сада по сравнению с государственным – это индивидуальный подход к каждому воспитаннику. Мы в этом плане гибче – не стрижем всех под одну гребенку. Когда к нам приходит новый воспитанник – смотрим, какие у него предпочтения и стараемся соответствовать им. Все дети занимаются в кабинете психологической адаптации с психологом. К каждому ребенку мы ищем индивидуальный подход, относимся как к личности со своими потребностями и проблемами, а не как к объекту воздействия», – объясняет Валентина Старцева.

В планах у коллектива центра развития ребенка «Улыбка» на 2016 год – привлечение к сотрудничеству молодых специалистов, готовых предложить для реализации новые направления работы, кружки – например, детская йога, спортивные танцы, аэробика. ■



Частный детский сад востребован на селе

Индивидуальный предприниматель Анна Долгунова в 2012 году открыла группу для присмотра и ухода детей дошкольного возраста «Малышок» в селе Майя Мегино-Кангаласского улуса. О том, почему она решила заняться бизнесом – в интервью «Предпринимателю Якутии».

ПЯ: Что вас побудило открыть группу, ведь на селе частный детский сад не очень распространенный вид бизнеса?

Анна Долгунова: Проработав в государственном детском саду 41 год – воспитателем 18 лет, а затем заведующей, я вышла на пенсию. Дети взрослые, внуки выросли, а я просто не могла сидеть без дела. К тому же очень любила свою работу, детей. И с удовольствием приняла предложение начальника районного Управления образования открыть частный детский сад.

Большим подспорьем стало то, что вместе со мной работает педагог с 45-летним стажем Семенова Е.П.

ПЯ: Какими были ваши первые шаги в роли индивидуального предпринимателя?

Анна Долгунова: Оформили здание старого детского сада под аренду

и вместе с родителями на собственные средства провели капитальный ремонт и в октябре 2012 года открыли группу дневного времяпрепровождения детей дошкольного возраста «Малышок». Мест в муниципальных детских садах не хватало, и поэтому быстро набрали 25 детей.

ПЯ: Что главное в вашей работе?

Анна Долгунова: Безопасность, комфортное пребывание и воспитание ребенка являются приоритетами нашей работы. Также обязательна индивидуальная работа не отдельно с родителями, или отдельно с ребенком, а именно всей с семьей целиком.

ПЯ: Пользуются ли ваши услуги спросом у населения?

Анна Долгунова: Детский сад пользуется спросом у населения, мы работаем 11 месяцев в году – и все

это время наша группа заполняется целиком. Особенно в наших услугах нуждаются родители, у которых дети до 3 лет.

ПЯ: Есть ли финансовая поддержка со стороны государства?

Анна Долгунова: В сентябре 2012 года участвовала в улусном конкурсе для начинающих предпринимателей и получила субсидию, на которую приобрела мебель, кухонную утварь, игрушки и канцелярию для детей. Это очень помогло на первых порах.

В 2013 и 2015 годах получила поддержку в Центре поддержки предпринимательства РС(Я) по субсидированию части затрат, связанных с развитием центров времяпрепровождения детей- групп дневного времяпрепровождения детей дошкольного возраста. Так что поддержка со стороны нашего государства весьма ощутима. ■



КЛАСТЕР

ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ МЕБЕЛИ,
ДЕРЕВООБРАБОТКИ И СМЕЖНЫХ ОТРАСЛЕЙ

☎ 40-10-93

АРЕНДА ПОМЕЩЕНИЙ

ТОРГОВЫЕ И ОФИСНЫЕ.....	750 руб./ м ²
ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ.....	400 руб./ м ²
СКЛАДСКИЕ.....	150 руб./ м ²

ВСЕ ПОМЕЩЕНИЯ РАСПОЛОЖЕНЫ НА ОДНОЙ ТЕРРИТОРИИ

НАШИ ПРЕИМУЩЕСТВА

- ЦЕНТРАЛИЗОВАННАЯ ОХРАНА ТЕРРИТОРИИ
- СОДЕЙСТВИЕ В ОКАЗАНИИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМ
- ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД К КАЖДОМУ КЛИЕНТУ



Олег Мехоношин:

«БЫТЬ ПОЛЕЗНЫМИ ЛЮДЯМ»

Индивидуальный предприниматель Олег Мехоношин – один из первых бизнесменов, начавших работать в сфере социального предпринимательства в Томпонском районе. В 2014 году он открыл центр поставки медицинской техники «Медтехника». О своей работе он рассказал в интервью нашему журналу.

ПЯ: Как и когда вы начали предпринимательскую деятельность?

Олег Мехоношин: В марте 2014 года решили создать семейный бизнес. Я сам работаю инженером в филиале ОАО «Ростелеком», а супруга сидит по уходу за ребенком, и во многом именно благодаря ее усилиям развивается наше дело. Помогает нам и наш брат Егор Егорович, у которого большой опыт по работе с людьми с ограниченными возможностями. Он много лет работал в реабилитационном центре города Якутска.

ПЯ: Какую медтехнику можно приобрести у вас?

Олег Мехоношин: Сейчас мы реализуем технические материалы, протезно-ортопедические изделия, которые могут быть использованы для профилактики инвалидности и реабилитации взрослых инвалидов и детей.

ПЯ: Почему выбрали именно деятельность с социальной направленностью?

Олег Мехоношин: Идея создать консультационный центр и пункт поставки медицинской техники в Томпонском районе назрела за последние годы, когда мои родители и родители жены стали чаще обращаться к врачам с жалобами на здоровье.

Обычно различные травмы, заболевания, переломы случаются внезапно и необходимость в тех или иных технических средствах реабилитации в виде тростей, ходунков, инвалидных колясок возникает неожиданно. Но чтобы получить их бесплатно, через линию социальной защиты, нужны месяцы, иногда и годы. А поставить на ноги надо как можно быстрее, мышцы пожилого человека могут быстро атрофироваться. Со здоровьем шутки плохи. Поэтому населению приходилось искать и заказывать медицинскую технику в Якутске, так как в поселке таких ортопедических приспособлений не было. Это и подтолкнуло к открытию такого салона у нас в Хандыге.



Кроме медицинской техники предприниматель реализует спорттовары

От своевременности получения того или иного средства реабилитации зависит эффективность и скорость лечения человека. Я думаю, государство заинтересовано в работе таких предприятий, как наше. По крайней мере, господдержка чувствуется.

ПЯ: Название центра – стандартное. Почему не выбрали что-нибудь оригинальное?

Олег Мехоношин: Название придумали сами посетители, ведь сначала вывески как таковой не было. Посетители – в основном пожилые люди советской закалки, сразу же приходя к витринам, говорили, что это товары – «Медтехника». Так и оставили это название.

ПЯ: Пользовались ли Вы государственной поддержкой для предпринимателей?

Олег Мехоношин: Еще один фактор, который повлиял на наше решение начать собственное дело – это статья Центра поддержки предпринимательства РС(Я) в местной газете, о поддержке социального предпринимательства. В ней говорилось о возмещении расходов на развитие бизнеса. Мы решили попробовать. Нашли помещение, которое пришлось капитально отремонтировать, закупили мебель, оргтехнику. Со-

брали весь пакет обязательных документов на конкурс на получение субсидии и прошли отбор. Крайне радует, что это программа в действительности работает. Мы и в дальнейшем планируем участвовать в таких программах. Я думаю, это серьезное подспорье для развития предпринимательства, особенно в районах.

«Обычно различные травмы, заболевания, переломы случаются внезапно и необходимость в тех или иных технических средствах реабилитации в виде тростей, ходунков, инвалидных колясок возникает неожиданно. Но чтобы получить их бесплатно, через линию социальной защиты, нужны месяцы, иногда и годы»

ПЯ: Кроме реализации медицинских товаров для людей с ограниченными возможностями, какие еще услуги вы предоставляете?

Олег Мехоношин: Мы продаем и разные оздоровительные предметы, приспособления, спортивный инвентарь, тренажеры. Также совсем другой вид деятельности – предоставление образовательных услуг в сфере компьютерной техники, обучение навыкам свободного пользования ПК, программным обеспечением, сетью интернет. Данное направление включает в себя подготовку и передачу отчетности через интернет в Налоговую службу, Пенсионный фонд, Соцстрахование, Росстат и в другие госорганы с использованием ЭЦП. Настраиваем локальные компьютерные сети. Это позволяет экономить время и затраты, оптимизировать работу местных предприятий.

ПЯ: Как обстоят дела с созданием новых рабочих мест для населения?

Олег Мехоношин: На первое время имеются двое работников, одним из которых является пенсионер – инвалид III группы. Для каждой штатной единицы оплата труда производится на неполный рабочий день, учитывая состояние здоровья и нормы Трудового кодекса. ■

Частная медицина в улусе – реальность

Лилия Романова развивает свою медицинскую клинику в Вилюйском районе с 2013 года. Какой путь она проделала за это время и с какими проблемами столкнулась, она рассказала в интервью нашему журналу.

В республике работает некоммерческое партнерство «Ассоциация частных медицинских клиник и центров Якутии». Предметом деятельности Партнерства является охрана здоровья граждан, благотворительная деятельность, защита прав, законных интересов граждан и организаций, разрешение споров и конфликтов, оказание юридической помощи, а также иные, направленные на достижение общественных благ

ПЯ: Расскажите, о вашей мед-клинике? Как возникла идея ее открытия? На чем специализируетесь? Как решили вопрос с рабочим помещением?

Лилия Романова: Я работала врачом ультразвуковой диагностики в женской консультации Вилюйской ЦРБ. Это работа занимала у меня время только до обеда. Соответственно вторая половина дня была свободна. Проанализировав работу по ультразвуковой диагностике в ЦРБ, я пришла к выводу, что потребность в данном виде медицинских услуг населению не удовлетворяется. Два года прошло в размышлениях и сомнениях и, наконец, в 2013 г., зарегистрировавшись, в качестве ИП, я открыла ультразвуковой кабинет. На собственные средства приобрела ультразвуковой аппарат, получила лицензию и начала работать. Учитывая платежеспособность населения района, тарифы на ультразвуковые исследования я установила ниже соответствующих тарифов платных клиник г. Якутска.

Оказалось, что я была права. Ультразвуковые исследования, как вид диагностического исследования, очень востребованы населением. В течение

года ультразвуковое исследование прошло 1 600 человек. В дальнейшем, при полной поддержке моей семьи, решила расширить бизнес, открыв новые специальности. Учредила ООО «Доктор+». Моя мама предоставила для медицинской деятельности свой собственный дом, в котором силами семьи провели перепланировку помещений, провели канализацию и водоснабжение. К тому времени я получила субсидию в ЦПП РС(Я) по социальному предпринимательству. На эти денежные средства закупила медицинскую мебель и оборудование. Набрала штат врачей-совместителей, получила лицензию по терапии, стоматологии, акушерству и гинекологии, ультразвуковой диагностике и с 1 июля 2014 г. начали работу по медицинскому обслуживанию населения на платной основе. И опять наши услуги оказались востребованы. Востребованность наших услуг объяснялась сервисными составляющими, такими как отсутствие очередей (прием врачей по предварительной записи), чистота и уютная обстановка, наличие санузла, телевизора, газет и журналов во время минутных ожиданий в очереди. И, конечно, высокая квалификация врачей и внимание к каждому пациенту.



«Ультразвуковые исследования, как вид диагностического исследования, очень востребованы населением. В течение первого года работы ультразвуковое исследование прошло 1 600 человек»

ПЯ: Сколько человек, какой специальности работают в клинике?

Лилия Романова: В настоящее время в коллективе ООО «Доктор+» работает 16 человек, из них совместителей 1 врач и 1 медсестра. Работают 2 врача ультразвуковой диагностики, 2 терапевта, 2 стоматолога, 1 акушер-гинеколог.

ПЯ: Открыть бизнес, тем более в медицинской сфере, в районе – смелый шаг. Есть ли спрос в ваших услугах? Насколько он высок?

Лилия Романова: Как уже отмечалось выше, потребность в наших услугах есть. Так, за 6 месяцев 2014 г. сделано 2 673 посещения, в 2015 г. – 5 410 посещений, т.е. в динамике по годам нарастания не отмечается. Это связано с тем, что приемы платные. И приемы, в основном, консультативные, т.е. мы пациента с какой-то болезнью не могли направить на обследование в медицинскую организацию 3 уровня, например, в Национальный центр медицины.

Поэтому с 1 января 2016 года мы вошли в реестр медицинских организаций РС(Я), работающих в сфере обязательного медицинского стра-





хования. В настоящее время поток пациентов у нас увеличился. За 5 месяцев 2016 года сделано 4 199 посещений, т.е. увеличение в 2 раза по сравнению с аналогичным периодом предыдущих лет. Направлено на дообследование в республиканские учреждения здравоохранения 39 человек.

ПЯ: С какими проблемами вам пришлось столкнуться при открытии своего дела?

Лилия Романова: Проблем при ведении бизнеса достаточно. Если говорить о финансовых трудностях, это очень низкие тарифы медицинских услуг по ОМС, а также неполное финансирование страховой компанией АО ГСМК «Сахамедстрах» заработанных нами денег. Есть трудности с получением банковских кредитов, как юридическому лицу. Это и отсутствие соответствующего по СанПиН здания для дальнейшего расширения бизнеса. А расширение бизнеса – это

возможность дополнительного привлечения финансовых ресурсов. Летом 2015 года начали строительство дополнительного корпуса медицинской клиники, но из-за отсутствия финансов строительство приостановлено до лучших времен. Будет ли оно продолжено – это большой вопрос.

«ПЯ»: Насколько трудно конкурировать с государственными медицинскими учреждениями?

Лилия Романова: Прямо скажу, руководство Вилюйской центральной районной больницы вряд ли относится к нам доброжелательно. Необоснованное приостановление договорных отношений по лабораторным услугам со стороны Вилюйской ЦРБ в 2015 году было положительно решено только после вмешательства УФАС по РС(Я) по инициативе уполномоченного по защите прав предпринимателей Айталины Соколовой. Так, что о здоровой конкуренции с ГБУ

«Вилюйская ЦРБ им. П.А. Петрова» речи быть не может.

«ПЯ»: Вы являетесь членом некоммерческого партнерства «Объединение частных медицинских центров и клиник Якутии». Какую помощь вам оказывают коллеги-предприниматели?

Лилия Романова: С 2015 года наша организация является членом некоммерческого партнерства «Объединение частных медицинских центров и клиник Якутии» и членом СРО НК «Объединение частных медицинских клиник и центров». Будучи членом партнерства я и мои коллеги не чувствуем себя одиночками на рынке медицинских услуг. Есть консультативная поддержка. Радует, что в любое время я могу по сложным вопросам проконсультироваться с коллегами, посоветоваться. ■

Бизнес
Инкубатор



г. Якутск, пер. Энергетиков 2а
• 21-08-69
• 21-08-74

КОВОРКИНГ-ЦЕНТР

*Готовый офис
для вашего
старта!*



**АРЕНДА РАБОЧЕГО МЕСТА В КОВОРКИНГ-ЦЕНТРЕ
ВСЕГО 2 000 Р В МЕСЯЦ**

- Рабочее место со всеми удобствами: стол, стул, компьютер, принтер, телефон
- Бесплатный интернет, WI-FI
- Доступ к бизнес-библиотеке
- Ящик для хранения личных вещей
- Использование переговорной комнаты
- Бесплатное посещение мероприятий, семинаров, тренингов
- Резервация рабочего места
- Зона отдыха, кулер

www.incubator.b14.ru

Также вы сможете получить бесплатные консультации, образовательную поддержку, помощь в продвижении проекта



Wi-Fi
free





Благодаря бизнесу МРТ-исследования стали доступнее

МРТ-исследования наиболее действенное из современных методик диагностирования самых различных заболеваний. В государственные клиники очередь на такие аппараты занимают за месяц-полтора. Однако бизнес в этой сфере также предлагает альтернативу – уже в нескольких частных клиниках города есть современные МРТ-аппараты. Чтобы узнать подробнее об этом направлении мы посетили клинику Victory Clinic.

В МРТ-центре, что удивительно для медицинского учреждения, тихо. На мой вопрос регистратору «Где найти доктора Зорина?» откликается сам Виталий Павлович – кабинет оказался рядом, а дверь открыта.

Тихо и комфортно

– У вас всегда так тихо, Виталий Павлович?

– Да, очередей у нас нет, поскольку каждый пациент приходит в назначенное время. МРТ-центр работает с 8.30 до 23.00, то есть обратиться сюда можно при необходимости до часу ночи. Прием ведется по предвари-

тельной записи, в удобное для пациента время.

– Работаете посменно?

– Да, в две смены. В бригаде врач и лаборант. Первая смена начинается с утра, а вторая заканчивает работу с вечера, но, если есть желающие прийти позднее, конечно, мы принимаем. Центр работает без выходных.

– А когда же вы отдыхаете?

– Меняемся. Нас здесь шесть врачей и четыре лаборанта. Такая схема работы позволяет персоналу отдохнуть.

Единственная модель в регионе

– Какие исследования можно пройти в МРТ-центре?

– Мы работаем на аппарате МРТ Optima MR 360 Advance фирмы General Electric. Этот аппарат имеет высокие показатели однородности магнитного поля с напряженностью 1,5 тесла и 16-канальную систему передачи данных. Конечно, простому человеку, не медику, эти данные мало о чем говорят, но могу сказать, что такие показатели позволяют получать диагностические изображения высокого качества.

– Какие исследования можно у вас пройти?

– Что касается объема исследований, то это практически весь организм: головной и спинной мозг, сосуды головного мозга и шеи, органы брюшной полости и малого таза, позвоночный столб, крупные и мелкие суставы, молочные железы, мягкие ткани.

О тонкостях исследования

– Виталий Павлович, как проводится МРТ-исследование?

– МРТ-исследование проводится в специальной комнате, в которой отсутствует влияние внешних магнитных полей. Пациент ложится на специальный стол, который, смещаясь вдоль большой магнитной катушки позволяет оператору, находящемуся в соседней комнате и сидящему за пультом, делать магнитные сканы с тела пациента, т.е. проводить собственно само исследование. При этом оператор через окошко видит пациента, лежащего на столе и иногда говорит ему через микрофон определенные команды, типа «не шевелить головой», «задержать немного дыхание» и т.п. Исследование не подразумевает каких-либо вредных воздействий на организм или вмешательства, за исключением некоторых случаев. Например, когда при необходимости, через шприц или специальный инжектор пациенту внутривенно вводится безопасное контрастное вещество в количестве 10-15 миллилитров и проводится дополнительное исследование по специальным программам, на которых оценивается его накопление в разных тканях. Накопление контрастного вещества в измененных участках отличается от здоровых, на чем и основывается суть методики. Через день-два это вещество в неизменном виде выводится из организма. Исследование с

контрастным усилением назначается лечащим врачом или в качестве дообследования врачом-рентгенологом после проведенного бесконтрастного исследования. Но нужно отметить, что контрастное вещество применяется менее, чем в половине случаев исследований. Большинство МРТ-исследований проводится без введения контрастного вещества.

– Есть ли ограничения для исследования?

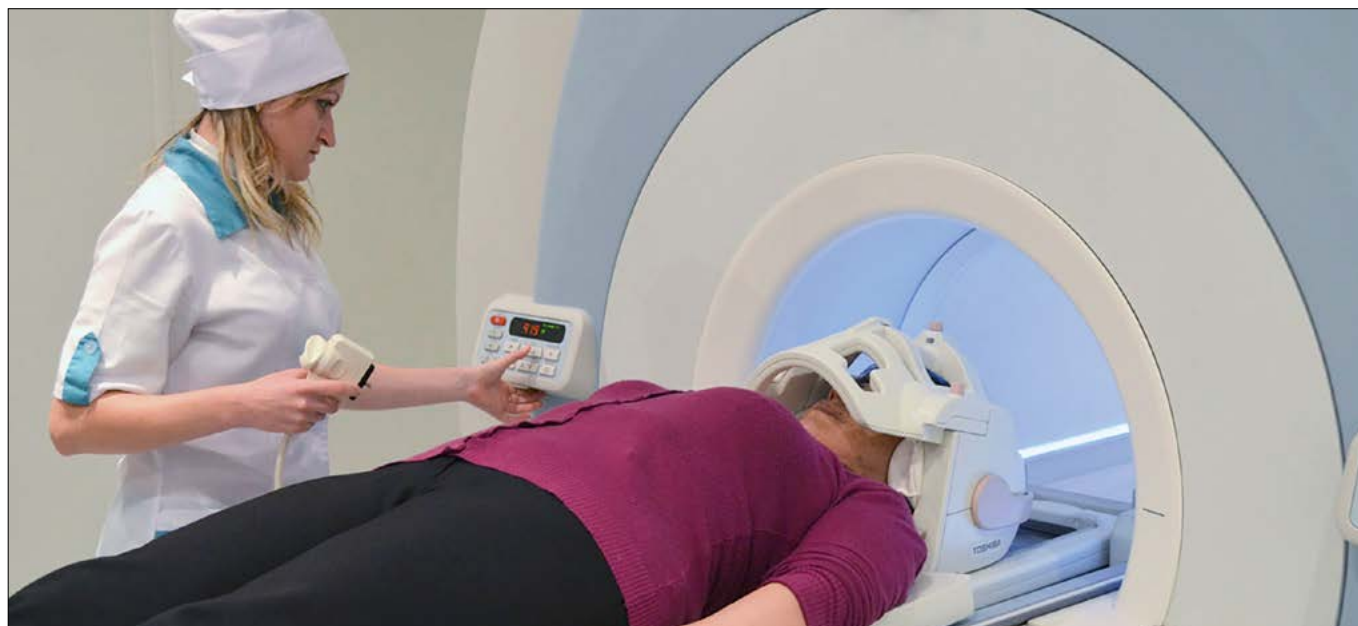
– Да. В первую очередь исключением для исследования являются легкие, так как в них практически нет воды, а для визуализации на МРТ необходимо наличие водорода. Исследования костей, особенно мелких, на предмет переломов тоже является ограничением для МРТ. Хотя в некоторых случаях только с помощью данного метода возможно увидеть рентгено-негативные повреждения. А вот воспалительные изменения костной ткани – это задача МРТ. Также на МРТ не исследуются желудок и кишечник ввиду неоднородности содержимого в них и постоянных сокращений, что вызывает так называемую динамическую нечеткость.

– Обычно люди опасаются, не вредно ли МРТ-исследование.

– МРТ-исследование совершенно безвредно, так как не имеет никакой лучевой нагрузки на пациента, что позволяет провести большой объем исследований (несколько областей за один раз) или скрининговое исследование всего организма. Исследование всего организма направлено на выявление скрытых заболеваний, клинически еще себя не проявивших, позволяет изменения на ранних стадиях и своевременно начать лечение.

– Нужна ли пациенту какая-то специальная подготовка перед исследованием?

«МРТ-исследования востребованы у населения. Причем, в последние годы эта востребованность только растет. Так что можно сказать, что предприниматели точно не прогадают, вложившись в оборудование. И потом – скажу, как врач – прекрасно, если МРТ станет еще доступнее для якутян. Частный бизнес уже многое сделал в этом направлении»



– По большей части подготовка не нужна. Исключением является исследование органов брюшной полости и малого таза, при которых за сорок минут до исследования необходимо принять лекарства, снижающие перистальтику кишечника. Также исследование органов малого таза и молочных желез проводится в определенную фазу цикла. Об этом наши администраторы информируют при записи на исследование и напоминают по телефону накануне.

– Прийти на исследование можно, наверное, только по назначению врача?

– Показания к исследованию определяет лечащий врач. Но так как МРТ является безвредным для организма, то пациент может и без направления врача прийти к нам. В современном ритме жизни, в силу занятости у людей не всегда есть время попасть на прием к специалисту, чтобы взять направление. Поэтому часто пациенты сами приходят на исследование, чтобы потом уже с результатами идти к специалисту. По возможности мы помогаем пациенту определиться с областью исследования, а по результатам даем рекомендации, к каким специалистам ему необходимо обратиться. Мы стараемся использовать индивидуальный подход к каждому нашему пациенту, стараемся поговорить с каждым, доступно разъяснить полученные результаты и, если есть

интерес, то показать на мониторе компьютера изображение.

МРТ стало доступнее

– МРТ-аппараты – дорогое оборудование. Предприниматели могут «залезть» в огромные кредиты, чтобы приобрести их. Стоит ли им так рисковать?

– Я думаю, МРТ-исследования востребованы у населения. Причем, в последние годы эта востребованность только растет. Люди стали намного внимательнее относиться к здоровью – своему и близких. Так что можно сказать, что предприниматели точно не прогадают, вложившись в оборудование. И потом – скажу, как врач – прекрасно, если МРТ станет еще доступнее для якутян. Частный бизнес уже многое сделал в этом направлении.

– Какие новые методики вы планируете ввести у себя в центре?

«Люди стали намного внимательнее относиться к здоровью – своему и близких»

– С момента открытия в 1973 году метод МРТ прошел большой путь развития от методики, ограничивающей исследование головного мозга с не очень высоким качеством изображения, до методики, позволяющей проводить высокоразрешающие исследования практически всего организма. В данное время развитие МРТ идет в плане усовершенствования программного обеспечения, направленного на уменьшение времени исследования и получение новых алгоритмов, расширяющих диагностические возможности. Мы стараемся не отставать от требований времени. Несколько раз в год к нам приезжают врачи-специалисты фирмы GE, которые настраивают новые, -программы и модернизируют старые с учетом возникающих потребностей. В 2014 году, к примеру, у нас побывал один из ведущих европейских специалистов Тадеуш Рудковски. Сейчас мы, помимо всего спектра привычных исследований, проводим исследования всего позвоночника полностью, комплексные неврологические исследования, скрининговое исследование всего тела как для обследования «для себя», так и при установленной онкологии для поисков метастазов. Из перспектив введения новых методик в плане введение высокоразрешающих сосудистых, как контрастных, так и бесконтрастных, исследований сосудов головного мозга, шеи, аорты и ее ветвей (в том числе почечных артерий), сосудов конечностей. ■



Как вернуть часть денег за платное лечение?

Каждый гражданин, который в течение года платил подоходный налог 13 процентов и прошел лечение за свои деньги, может вернуть часть средств, отданных государству.

Эта сумма называется «социальный налоговый вычет». Даже если человек лечился в частной клинике, по ДМС, если просто купил медикаменты, он имеет право вернуть деньги (ч. 3, ст. 219, п. 3 Налогового кодекса РФ). Кроме того, вычет может получить и тот, кто оплатил не только собственное лечение, но и лечение супруга или супруги, родителей и детей (в том числе усыновленных и находящихся под опекой) в возрасте до 18 лет. Это же касается и медикаментов, приобретенных налогоплательщиком за свой счет. Здесь есть важное условие: лекарства должны быть официально назначены врачом.

Когда можно рассчитывать на социальный вычет?

При оформлении социального вычета неважно, где человек получал лечение или назначение: в частном медицинском центре, государственной больнице или поликлинике. Главное – чтобы это учреждение имело соответствующую лицензию (ч. 3 ст. 219, п. 3 Налогового кодекса РФ).

При определении социального налогового вычета учитываются также суммы страховых взносов по договорам добровольного медицинского страхования (ДМС) самого налогоплательщика, супруга, родителей, де-

тей человека, платящего подоходный налог. Если страховые взносы делал работодатель (или и работодатель, и пациент), то вычет получить не удастся: страховая заключила договор не с физическим лицом.

Важно также знать, что вычет выплачивается не за все медицинские услуги и препараты. Если лечение стоило больше 120 тысяч рублей, его называют «дорогостоящим». Существует ограниченный список тех его видов, по поводу оплаты которых можно обращаться в налоговую. Соответствующий перечень медикаментов также есть в Постановлении Правительства РФ № 201. Установить,



относится ли оплаченное лечение к дорогостоящему, можно не только по утвержденному списку, но и по специальному коду в справке об оплате медицинских услуг, которая и подается в налоговые органы: код «1» – для недорогого лечения, код «2» – для дорогостоящего.

Как рассчитать социальный вычет?

При расчете размера социального вычета за основу берутся 13 процентов от той суммы, которую человек потратил на лечение или медикаменты. Причем вернут не больше той суммы, которая составила подоходный налог. В случае если у человека было сразу несколько трат, по которым могут провести социальный вычет, он вправе сам выбрать, информацию о каких из них представить в налоговую, главное – чтобы общая сумма не превышала 120 тысяч рублей.

При компенсации трат до 120 тысяч рублей существует предел суммы социального налогового вычета – 15 600 рублей (13 процентов от 120 тысяч рублей). А вот для дорогостоящего лечения таких ограничений нет: 13-процентный вычет производится исходя из суммы.

Какие документы нужны?

1. Заполненная налоговая декларация на доходы физических лиц по форме 3-НАФЛ (форму можно найти

на сайте ФИС). Заполняется по окончании года, в течение которого было произведено лечение.

1. Справка (формы 2 НДФЛ), полученная по месту работы, о налогах, которые были начислены и удержаны за соответствующий период.

3. Копии документов, подтверждающих родство, в случае оплаты лечения родных: свидетельства о рождении ребенка, свидетельства о браке или, если деньги были потрачены на лечение родителей или приобретение им медикаментов, — свидетельства о рождении налогоплательщика.

4. Копии документов, подтверждающих право получения социального вычета:

- договора на оказание медицинских услуг,
- справки об оплате медицинских услуг (а также оригинал);
- справки о необходимости приобретения пациентом за свой счет лекарственных и расходных материалов для дорогостоящего лечения;
- корешка санаторно-курортной путевки (в случае санаторно-курортного лечения);
- платежных документов (чеков, платежных поручений и др.), подтверждающих оплату. Платежные документы должны быть оформлены на лицо, заключившее договор на лечение с медицинской организацией, то есть на налогоплательщика, а не на то лицо, лечение которого производилось;

– данные банковского счета для перевода вычета.

В некоторых случаях могут запросить еще лицензию медицинской организации, в которой проходило лечение. Если лечение производилось по договору добровольного медицинского страхования, необходимо предоставить копии:

- договора или полиса добровольного медицинского страхования;
- чека или квитанции на получение страховой премии (взноса);
- рецепта (также оригинал) с пометкой «для налоговых органов»;
- свидетельства ИНН;
- платежных документов.

Как получить вычет?

Все документы нужно представить в налоговый орган по месту жительства (а вернее, в тот налоговый орган, в котором человек стоит на учете). При подаче документов необходимо иметь при себе их оригиналы. А вот сдать документы за другого человека без доверенности не получится. Причем она должна быть нотариально заверена, но в некоторых инспекциях доверенность могут принять и без соблюдения этого условия.

Также можно направить документы по почте, но обязательно ценным письмом и с описью вложенных документов. Адрес налоговой инспекции легко найти на сайте ФНС. Этот способ подачи экономит время, но в случае, если человек забыл отпра-

вить какие-либо документы, об этом он узнает только после проверки (до трех месяцев), а при личной подаче инспектор сразу сообщит, какие еще документы нужно предъявить. Обратиться за вычетом можно не позднее трех лет после лечения (ст. 78, п. 7 Налогового кодекса РФ).

После получения документов налоговая проводит камеральную (невыездную) проверку, срок которой не может быть более трех месяцев со дня подачи декларации (ст. 88, п. 2 Налогового кодекса РФ). Если во время проверки будут найдены ошибки, какие-либо расхождения, об этом сообщат человеку, подавшему документы, с требованием в течение пяти дней объяснить, в чем дело (ст. 88, п. 3 Налогового кодекса РФ).

После проверки в течение 10 дней налогоплательщику должны отправить письменное уведомление о предоставлении или об отказе в предоставлении вычета (ст. 79, п. 4 Налогового кодекса РФ). А в течение месяца со дня получения заявления о возврате денег их должны перевести (ст. 79, п. 5 Налогового кодекса РФ).

Есть ли изменения в Якутске?

О том, какие изменения произошли в этом году, мы беседуем с Асей Эверстовой – старшим налоговым инспектором отдела работы с налогоплательщиками Межрайонной ИФНС России № 5 по РС (Я).

– Ася Афанасьевна, что изменилось по социальным налоговым вычетам, а конкретно за лечение?

– Социальные налоговые вычеты, в том числе за лечение, могут быть предоставлены налогоплательщику работодателем до окончания года. Для этого налогоплательщик предоставляет работодателю заявление. Прилагает уведомление, выданное налоговой инспекцией, для подтверждения права на получение социальных налоговых вычетов. В этом случае заполнять налоговую декларацию не надо.

– Стандартные налоговые вычеты важны для граждан, которые имеют детей. Меняются ли их размеры в 2016 году?

– С 1 января вырос размер стандартного налогового вычета, предоставляемого на ребенка-инвалида. Для родителей, усыновителей он составляет 12 000 руб., для опекунов, попечителей, приемных родителей – 6000 руб. Кроме того, увеличен порог дохода, до которого действует стандартный налоговый вычет на детей, – с 280 тыс. до 350 тыс. руб. Изменения внесены Федеральным законом от 23.11.2015 № 317-ФЗ. ■

НАЛОГОВЫЙ ВЫЧЕТ

Часть средств, потраченных на лечение можно вернуть в налоговой инспекции, так как на основании ст. 219 пп. 3. п. 1 Налогового кодекса РФ каждый налогоплательщик имеет право на ежегодный социальный налоговый вычет.

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР ПАО «КАМАЗ» В ЯКУТИИ



КАМАЗ
ЦЕНТР

- АВТОМОБИЛИ
- ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ
- СЕРВИС





ПЕНСИОННЫЙ ФОНД РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Индивидуальные предприниматели, не ведущие деятельность, страховые взносы платить обязаны

В соответствии с российским законодательством обязанность индивидуальных предпринимателей по уплате страховых взносов в Пенсионный фонд России в виде фиксированного платежа не ставится в зависимость от ведения или не ведения ими предпринимательской деятельности, получения дохода.

Как известно, процедура государственной регистрации предпринимательской деятельности носит заявительный характер. Сам гражданин решает вопросы о целесообразности выбора данного вида деятельности, готовности к ее осуществлению, наличии необходимых возможностей (имущества, средств, образования), равно как и о том, способен ли он нести обязанности, вытекающие из правового статуса индивидуального предпринимателя.

Заявительной является и процедура прекращения этого статуса. Гражданин, зарегистрированный в качестве индивидуального предпринимателя, но фактически не осуществляющий предпринимательскую деятельность, имеет законодательно закрепленную возможность в любой момент обратиться в регистрирующий орган с заявлением о государственной регистрации прекращения

данной деятельности и, следовательно, связанных с нею прав и обязанностей.

Федеральный закон от 24.07.2009 года №212-ФЗ «О страховых взносах в Пенсионный фонд Российской Федерации, Фонд социального страхования Российской Федерации, Федеральный фонд обязательного медицинского страхования» не предусматривает освобождение индивидуальных предпринимателей от уплаты страховых взносов в ПФР и фонды обязательного медицинского страхования в размере, определяемом исходя из стоимости страхового года. Страховые взносы уплачиваются даже если доход от осуществления предпринимательской деятельности отсутствует.

Таким образом, только с момента внесения записи в «Единый государственный реестр индивидуальных предпринимателей» (ЕГРИП)

о прекращении физическим лицом деятельности в качестве индивидуального предпринимателя, предприниматель освобождается от обязанности уплаты страховых взносов на обязательное пенсионное и медицинское страхование, разъясняет Отделение Пенсионного фонда РФ по Республике Саха (Якутия). ■

**Страховые
взносы
уплачиваются даже
если доход от осу-
ществления пред-
принимательской
деятельности
отсутствует**

VI МЕЖДУНАРОДНЫЕ СПОРТИВНЫЕ ИГРЫ «ДЕТИ АЗИИ»

КАТАЛОГ СУВЕНИРНОЙ ПРОДУКЦИИ



СМОТРИТЕ НА ПОРТАЛЕ
МАЛОГО И СРЕДНЕГО
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА РС(Я)

portal.b14.ru

Деловой журнал

Предприниматель Якутии



- Значимые деловые события
- Меры государственной поддержки бизнеса
- Практические советы экспертов
- Аналитические обзоры рынков
- Информация о конкурсах, грантах, субсидиях
- Портреты успешных бизнесменов

*Все о бизнесе
и карьере!*

**Вы можете оформить подписку
в любом отделении Почты России.**

Подписной индекс

78778



ПОДПИСКА

НА 2015 ГОД

ПЕРВЫЙ РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ЖУРНАЛ
В СФЕРЕ ЗАКУПОК

ЗАКУПКИ ЯКУТИИ

Подписной
индекс

54851

Выберите удобный
способ подписки:



Редакция

НОВАЯ, АКТУАЛЬНАЯ, ПОЛЕЗНАЯ ИНФОРМАЦИЯ ОТ:

- > Управления Федеральной антимонопольной службы России по РС (Я)
 - > Государственного комитета РС(Я) по регулированию контрактной системы в сфере закупок
 - > Министерства финансов Республики Саха (Якутия)
 - > Государственных
 - > муниципальных
 - > корпоративных
- } заказчиков

Российский и
международный
опыт



8(4112) 36-03-31



zakukt@s-vfu.ru



ets.s-vfu.ru

ЗАКУПКИ В ЯКУТИИ :

- > основные игроки
- > организации
- > силы
- > лидеры
- > тенденции

**МЫ ЗНАЕМ
О ЗАКУПКАХ ВСЕ!**

УЖЕ В ПРОДАЖЕ!

- киоски «Горпечать»
- Учебные корпуса СВФУ
- Авиакассы ОАО АТС «Меридиан»
- Сеть супермаркетов «DNS»
- Гостиница «Тыгын Дархан»



*Счастье не сводится к обладанию деньгами,
оно заключается в радости труда и свершений*

Франклин Рузвельт

**Вы можете оформить подписку в
любом отделении Почты России.**

подписной индекс

78778

Все о бизнесе и карьере