

ПРОГРАММА РСПК В ЯКУТСКЕ

3-4 августа 2016 г.

Технопарк «Якутия», ул. Труда, 1

3 августа 2016 г.

10.00 – 10.30 Сбор и регистрация участников

10.30 – 11.00 Приветственное слово принимающей стороны.

Приветственное слово директора ГАУ Технопарк «Якутия» Семенова А.А.

Приветственное слово представителя Министерства экономики РС(Я)

Приветственное слово представителя Министерства предпринимательства и развития туризма РС(Я)

Представление партнеров и программы РСПК / Александр Локтионов (LOGA Group)

- Венчурное финансирование и предпринимательство
- Взаимодействие с корпоративными заказчиками
- Возможности, риски и практические шаги которые участники смогут предпринять во время программы для развития своих инновационных проектов
- Национальная технологическая инициатива (НТИ)

11.00 – 13.00 **Тема: Венчурное финансирование и предпринимательство. Международные практики**

Образ мышления инвестора, классификация инвесторов, механизмы венчурного рынка, ключевые драйверы инвестора, критерии принятия решений, форматы презентации, структурирование сделки с инвестором. Выявление подводных камней при заключении инвестиционного договора и договора инвестиционного займа.

Профессиональная терминология, искусство и технология презентации. Вербальные и невербальные сигналы, удерживаем внимание аудитории. Методы формирования деловых контактов.

13.00 – 14.00 **Перерыв, общение участников, индивидуальные консультации, вопросы и ответы**

14.00 – 14.15 **Презентация Регионального центра инжиниринга РС(Я)**

14.15 – 16.30 **Рассмотрение кейсов – на примере проектов участников / рекомендации по регистрации проектов на GenerationS, содействие в регистрации**

Тренинг. Презентации и обратная связь по проектам. Power pitch 30 сек. и 5 мин. презентация проекта участниками. Рассмотрение отдельных разделов презентации, ключевых драйверов и стратегии выхода, обратная связь по проектам. Практика презентации: содержание и тайминг презентации*

16.30 – 16.45 **Перерыв, общение участников, индивидуальные консультации, вопросы и ответы**

16.45 – 17.30 **Ключевые выводы первого дня**

Обсуждение и подведение итогов. Подведение итогов и выводов для дальнейшего развития. Финальные рекомендации. Ключевые возможности и риски в развитии инновационных проектов.

17.30 – 18.00 **Индивидуальные консультации по подготовке ко второму дню программы.**

* Пример структуры презентации:

- Бизнес-концепция (1 слайд, 30 сек.);
- Описание продукта / технологии / интеллектуальной собственности (1-2 слайда, 1 мин.);
- Команда (1 слайд, 30 сек.);
- Ниша рынка / конкурентные преимущества (1-3 слайда, 1 мин.);
- Уникальность (1 слайд, 30 сек.);
- Бизнес-модель (1 слайд, 30 сек.);
- Основные показатели бюджета (доходы, затраты, EBITDA) (1 слайд, 30 сек.).



4 августа 2016 г. Модуль для инвесторов

09.00 – 09.30 **Сбор участников**

09.30 – 12.00 **Тема: Мировая практика Seed Forum International Foundation для инвесторов**

Классификация проектов в – критерии выбора проекта для инвесторов. Вход и выход из проекта. Принятие решений дивиденды или выход из проекта? Структурирование сделки с представителями проекта. Оформление интеллектуальной собственности проекта. Инвестиционный договор, определение долей инвестора на разных стадиях развития проекта и договора инвестиционного займа. Управления рисками инвестора.

Направления работы корпоративных акселераторов GenerationS-2016. Возможности для инвесторов – участие в качестве менторов и инвесторов во время программы и Демо Дня.

Рассмотрение бизнес-кейсов, вопросы и ответы, индивидуальные консультации **или** Презентации проектов.

Рассмотрение рисков, возможностей и условий сделки на конкретных примерах (презентации готовятся во время первого дня программы).

В процессе рассмотрения проектов обсуждаются:

- Подготовка пакета инвестиционных документов проекта, инвестиционный due diligence и сделка с компанией.
- Управление интеллектуальной собственностью при входе в проект и развитии проекта.
- Монетизация интеллектуальной собственности проекта.
- Выход из проекта, продажа крупному игроку, рыночные аспекты оценки стоимости проекта/компании и интеллектуальной собственности при заключении сделки.
- Возможности и риски для Инвестора

12.00 – 13.00 **Обед, общение участников, индивидуальные консультации, вопросы и ответы**

13.00 – до последнего вопроса/конца рабочего дня

- Рассмотрение мировой практики и бизнес кейсов из опыта бизнес-тренера-практикующего инвестора, включая организацию обратной связи с инвесторами, вопросы и ответы, мнения экспертов с опытом. Живое общение вопросы и ответы в неформальной обстановке путем обсуждения проблем по инвестированию на конкретных примерах успехов и неудач инвесторов в регионе.

или

- Презентации проектов. Рассмотрение рисков, возможностей и условий сделки на конкретных примерах

или Индивидуальные консультации